

Газпром

октябрь
2008

ВОССТАНОВЛЕНИЕ

6

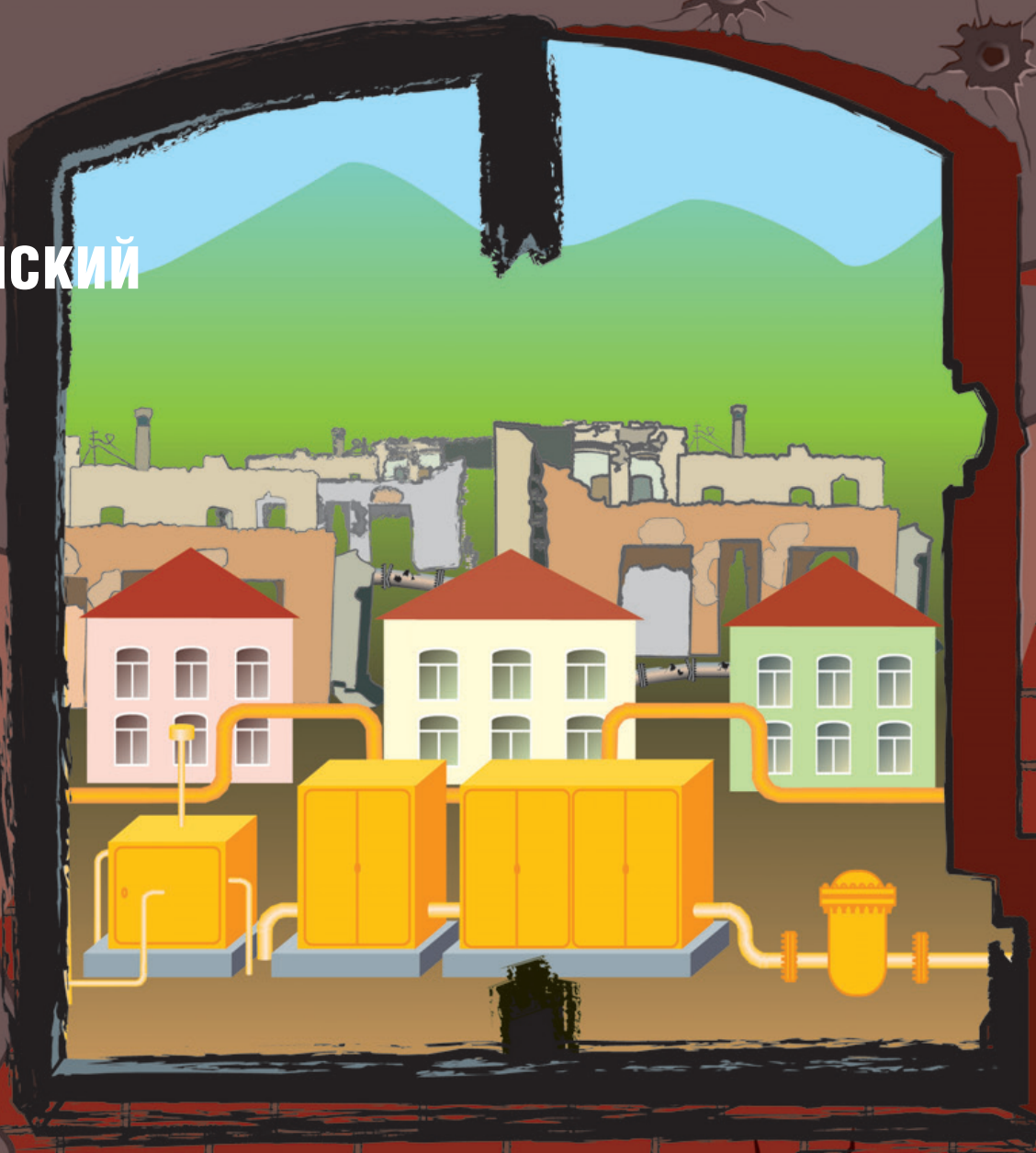
«Газпром» помогает Южной Осетии

УРЕНГОЙСКИЙ
РЕКОРД

12

ЮЖНЫЙ
ШЕЛЬФ

16



**Наши клиенты
достигают
успеха.**



www.sogaz.ru

**Мы их
поддерживаем.**

Накопленный опыт работы, набор уникальных страховых программ и непрерывный процесс повышения качества нашей деятельности позволяют нам уже более 14 лет обеспечивать надежную защиту имущественных интересов компаний газовой отрасли России.

Постоянно совершенствуя технологии комплексного страхования, внедряя элементы риск-менеджмента и активно участвуя в программах социальной защиты работников, мы считаем своей целью обеспечить стабильное и динамичное развитие нашего основного стратегического клиента и партнера – ОАО «ГАЗПРОМ».

Каждый день открывает новые горизонты, предоставляет новые возможности, приносит новые победы. Мы убеждены в том, что любое наше совместное достижение – это не предел. Самые смелые проекты у нас впереди!

СОГАЗ

СТРАХОВАЯ ГРУППА

БОЛЬШИЕ ВОЗМОЖНОСТИ. БОЛЬШАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ.

Координаты ближайшего представительства Страховой Группы «СОГАЗ» Вы можете узнать на нашем корпоративном сайте: **www.sogaz.ru**

Телефон: (495) 234-44-24



ОТ ЮЖНОЙ АМЕРИКИ ДО ЮЖНОЙ ОСЕТИИ

Главный редактор

Сергей Правосудов

Редактор

Денис Кириллов

Ответственный секретарь

Лина Чернакова

Фоторедактор

Татьяна Ануфриева

Обозреватели

Владислав Корнейчук

Александр Фролов

Николай Хренков

Изготовление

и печать – Locus Standi

Телефон: (495) 737 7887

Благодарим

за предоставленные

фотоматериалы

ООО «ИРЦ Газпром»

Перепечатка материалов

допускается только по

согласованию с редакцией

Журнал зарегистрирован

в Министерстве РФ по делам

печати, телерадиовещания

и средств массовой

информации.

Свидетельство о регистрации

ПИ №77-17235

от 14 января 2004 г.

Учредитель ОАО «Газпром»

Адрес редакции:

117997, г. Москва,

ул. Наметкина, д.16,

корп. 6, комн. 216

Телефоны: +7 (495) 719 1081,

719 1040

Факс: +7 (495) 719 1081

E-mail: magazine@gazprom.ru

По вопросам подписки

и распространения

обращаться:

phoenix@interpochta.ru

www.interpochta.ru

Телефон: +7 (495) 225 5355,

доб. 522, 703

Тираж 10 150 экз.

«Газпром» продолжает укреплять контакты со своими зарубежными партнерами. После длительных переговоров корпорация договорилась об обмене активами с немецким энергетическим концерном E.ON AG. Стороны подписали Соглашение о совместном участии в разработке Южно-Русского нефтегазового месторождения. В результате его реализации E.ON получит 25% минус одну обыкновенную акцию ОАО «Севернефтегазпром» (обладатель лицензии на освоение упомянутого месторождения), а в распоряжение ОАО «Газпром» перейдут принадлежащие «дочке» немецкого концерна 49% ЗАО «Геросгаз» (сегодня пакетом в 51% владеет ООО «Газпром экспорт») и 2,93% собственных ценных бумаг, находящихся под контролем этого совместного предприятия. Сделка должна завершиться во второй половине 2009 года.

Таким образом, E.ON станет вторым иностранным партнером «Газпрома» по разработке Южно-Русского месторождения. Напомним, что 25% минус одну обыкновенную акцию, а также одну привилегированную акцию без права голоса, которая эквивалентна 10-процентной доле участия в экономике проекта, не так давно получил в рамках обмена активами другой немецкий концерн – BASF AG.

Кроме того, «Газпром» форсирует работу по выходу на нефтегазовый рынок Южной Америки. В частности, в конце сентября корпорация подписала Меморандум о взаимопонимании с государственной Petroleos de Venezuela S.A. Этот документ определяет механизмы выбора новых нефтегазовых проектов для совместной реализации как на территории Венесуэлы, так и за ее пределами. Как известно, российская компания уже ведет геологоразведку у берегов этой страны, а также недавно достигла договоренности об участии еще в одном морском проекте на шельфе Венесуэлы. Не менее активно «Газпром» стремится выйти на нефтегазовый рынок Боливии в партнерстве с государственной компанией этой страны YPFB и Total E&P Bolivia.

Параллельно с этим корпорация продолжает налаживать тесное взаимодействие с бывшими республиками СССР, в частности государствами Центральной Азии. Так, «Газпром» изучает вопрос об участии в приватизации доли госпакета акций ОАО «Кыргызгаз», являющегося собственником газотранспортной и газораспределительной системы Киргизии.

Впрочем, процесс интеграции в мировой энергетический бизнес не мешает российской корпорации проводить политику социальной ответственности. Группа «Газпром» одной из первых откликнулась на призывы о помощи пострадавшим в ходе грузино-югоосетинского конфликта. Предприятия компании, разбросанные по всей России, и лично работники отечественной газовой отрасли приняли самое активное участие в сборе средств для восстановления хозяйства Южной Осетии и поддержки жителей республики. В настоящее время инфраструктура обеспечения этой территории бытовым и природным газом полностью восстановлена силами подразделений «Газпрома» и его «дочек». А к июню 2009 года корпорация планирует завершить строительство нового газопровода из России в Южную Осетию (более подробно читайте об этом на с. 6–9).

тема номера

Восстановление

«Газпром» помогает
Южной Осетии

6



дочки-матери

Уренгойский рекорд

В нынешнем году исполняется 30 лет ООО «Газпром добыча Уренгой». На вопросы журнала отвечает генеральный директор предприятия Рим Сулейманов

12

шельф

Морской путь

«Газпром» готовит дополнения
в программу разработки
континентального шельфа



16

1

от редакции

От Южной Америки
до Южной Осетии

4

коротко

Подготовка к зиме

Обмен активами

Визит в Боливию

Газификация

Из России в Корею

Союз с PDVSA

Участие в приватизации

Назначение

6

тема номера

Восстановление

10

нефтяное крыло

Максимум отдачи

12

дочки-матери

Уренгойский рекорд

16

шельф

Морской путь

20

энергетика

Рыночные отношения
Второй блок

26

ближнее зарубежье

Согласие и доверие

28 крупнейший инвестор
Первооружение
Конструктивные отношения

32 партнерство
Технологии для России
Встреча друзей
«Железные» гарантии

38 рынок
Из Петербурга в Москву

41 медиа
Единый стандарт

42 по закону
Газ для населения

44 слово специалисту
Высокие технологии

47 «Газпром» – детям
Спортивная жизнь Башмаково

48 наши люди
Первый юбилей

50 увлечение
Пара планов

52 медицина
Быстрота – залог здоровья

53 культура
Грёзы в зале Врубеля
Гражданская позиция

энергетика

Рыночные отношения

На вопросы журнала отвечает
 генеральный директор ОАО «ОГК-2»
 Станислав Невейницын

20

крупнейший инвестор

Первооружение

Программа технического
 перевооружения буровиков
 «Газпрома» вошла в активную фазу

28



наши люди

Первый юбилей

Газпромская школа
 отпраздновала круглую
 дату

48



ПОДГОТОВКА К ЗИМЕ

Правление ОАО «Газпром» констатировало, что Единая система газоснабжения России в целом готова к работе в условиях пиковых нагрузок в предстоящем отопительном сезоне.



В частности, на заседании отмечалось, что за девять месяцев текущего года проведены переизоляция 1735 км магистралей, капитальный ремонт газопроводов (с заменой 524 км труб) и 93 подводных переходов (обследовано 986), внутритрубная диагностика 15,4 тыс. км магистралей. Также отремонтировано 797 газоперекачивающих агрегатов и 49,2 км технологических трубопроводов КС, выполнено 16 комплексов планово-профилактических работ на объектах ЕСГ. По состоянию на начало октября проведен плановый ремонт 77 установок подготовки газа, 74 цеха ДКС, 399 скважин, 137 скважин введено в эксплуатацию. Для обеспечения бесперебойного снабжения потребителей в осенне-зимний период 2008–2009 годов в подземных хранилищах будут созданы запасы товарного газа в объеме 64 млрд куб. м, обеспечен прирост потенциальной среднесуточной производительности ПХГ в декабре-феврале на 7,6 млн куб. м до 500 млн куб. м газа. Максимальная потенциальная суточная мощность на начало сезона отбора достигнет 620 млн куб. м (что на 20 млн больше, чем в аномально холодный период 2006–2007 годов). В нынешний осенне-зимний сезон добыча газа запланирована в объеме 296 млрд куб. м (т. е. на 1,6 млрд превысит показатели предыдущего).

В частности, на заседании отмечалось, что за девять месяцев текущего года проведены переизоляция 1735 км магистралей, капитальный ремонт газопроводов (с заменой 524 км труб) и 93 подводных переходов (обследовано 986), внутритрубная диагностика 15,4 тыс. км магистралей. Также отремонтировано 797 газоперекачивающих агрегатов и 49,2 км технологических трубопроводов КС, выполнено 16 комплексов планово-профилактических работ на объектах ЕСГ. По состоянию на начало октября проведен плановый ремонт 77 установок подготовки газа, 74 цеха ДКС, 399 скважин, 137 скважин введено в эксплуатацию. Для обеспечения бесперебойного снабжения потребителей в осенне-зимний период 2008–2009 годов в подземных хранилищах будут созданы запасы товарного газа в объеме 64 млрд куб. м, обеспечен прирост потенциальной среднесуточной производительности ПХГ в декабре-феврале на 7,6 млн куб. м до 500 млн куб. м газа. Максимальная потенциальная суточная мощность на начало сезона отбора достигнет 620 млн куб. м (что на 20 млн больше, чем в аномально холодный период 2006–2007 годов). В нынешний осенне-зимний сезон добыча газа запланирована в объеме 296 млрд куб. м (т. е. на 1,6 млрд превысит показатели предыдущего).

ОБМЕН АКТИВАМИ

В Санкт-Петербурге в присутствии Президента России **Дмитрия Медведева** и Федерального канцлера ФРГ **Ангелы Меркель** Председатель Правления ОАО «Газпром» **Алексей Миллер** и Председатель Правления немецкого энергетического концерна E.ON AG д-р **Вульф Бернотат** подписали Соглашение о совместном участии в проекте освоения Южно-Русского нефтегазового месторождения. Документ предусматривает обмен активами, в результате которого E.ON получит 25% минус одну обыкновенную именную акцию в уставном капитале ОАО «Севернефтегазпром» (владелец лицензии на освоение Южно-Русского месторождения). В свою очередь, к российской корпорации перейдут 49% ЗАО «Геросгаз», которое владеет 2,93% акций ОАО «Газпром» (в результате право собственности на данный пакет будет полностью принадлежать «Газпрому»).



При этом E.ON Ruhrgas сохранит за собой прямое владение оставшимися у него 3,5% ценных бумаг российской корпорации. Обмен активами вступит в силу с января 2009 года, закрыть сделку планируется во второй половине того же года.

ВИЗИТ В БОЛИВИЮ

Состоялся визит делегации ОАО «Газпром» во главе с Заместителем Председателя Правления **Александром Медведевым** в Боливию, в рамках которого прошли встречи с Президентом боливийской государственной компании YPFB **Сантосом Рамиресом**, а также с представителями других нефтегазовых структур, работающих в этой стране. По результатам переговоров «Газпром», YPFB и Total E&P Bolivia в присутствии Президента Боливии **Эво Моралеса** подписали трехсторонний Меморандум, который предполагает проведение совместной оценки блока Асеро и является очередным шагом на пути к созданию совместного предприятия по его освоению. В ходе визита также состоялась встреча Александра Медведева и Эво Моралеса, который высоко оценил динамику сотрудничества «Газпрома» и YPFB и обозначил значительный интерес к совместной реализации на территории Боливии интегрированных проектов, включающих добычу и переработку углеводородов. Напомним, что в прошлом году российская корпорация и боливийская компания подписали Меморандум о взаимопонимании, который предполагает их активное взаимодействие в рамках нефтегазовых проектов.

ГАЗИФИКАЦИЯ

В эксплуатацию введен межпоселковый газопровод от автоматической газораспределительной станции (АГРС) «Зехново» до города Осташков. Его длина составляет 16,7 км, проектная мощность – 225 млн куб. м в год. В мероприятии, посвященном его открытию, приняли участие заместитель Председателя Правления ОАО «Газпром» **Валерий Голубев**, губернатор Тверской области **Дмитрий Зеленин**, представители ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург», ООО «Тверьрегионгаз», администрации области и муниципальных образований.

В рамках программы газификации в 2007 году инвестиции «Газпрома» в проекты, реализуемые на территории Тверской области, составили 800 млн рублей. В 2008 году корпорация планирует направить на эти цели еще 767 млн.

ИЗ РОССИИ В КОРЕЮ

В Москве в присутствии Президента Российской Федерации Дмитрия Медведева и Президента Республики Корея **Ли Мен Бака** Председатель Правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и исполняющий обязанности Президента – Генеральный директор компании Kogas **Ли Бен Хо** подписали Меморандум о взаимопонимании по поставкам природного газа из России в Корею. Документ предусматривает возможность прохождения газопровода через Корейский полуостров, а также проведение совместных исследований по данному маршруту. Стороны договорились продолжить коммерческие переговоры и подготовить обоснование инвестиций по проекту до конца 2010 года. Также принято решение изучить возможность взаимодействия в области переработки газа, строительства газохимического завода и производства сжиженного газа в российских регионах Дальнего Востока.

УЧАСТИЕ В ПРИВАТИЗАЦИИ

В Бишкеке в присутствии Президента России Дмитрия Медведева и Президента Киргизии **Курманбека Бакиева** Председатель Правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и Министр промышленности, энергетики и топливных ресурсов Киргизии **Сапар Балкибеков** подписали Меморандум о взаимопонимании по развитию сотрудничества в рамках прива-



ДМИТРИЙ КИСЕЛЕВ

тизации доли государственного пакета акций ОАО «Кыргызгаз». В соответствии с документом стороны изучат данный вопрос и проработают принципы участия «Газпрома» в процессе разгосударствления киргизского предприятия, которое является собственником газотранспортной и газораспределительной систем республики.

СОЮЗ С PDVSA

В рамках рабочего визита Президента России Дмитрия Медведева в Оренбург Алексей Миллер принял участие во встрече с Президентом Венесуэлы **Уго Чавесом**, в ходе которой Председатель Правления ОАО «Газпром» подписал с Министром энергетики и нефти Венесуэлы, прези-



ИТАР-ТАСС

дентом компании Petroleos de Venezuela S.A. (PDVSA) **Рафаэлем Рамиресом** Меморандум о взаимопонимании. Документ определяет механизмы выбора новых проектов для совместной реализации и будет способствовать расширению двустороннего стратегического сотрудничества по широкому спектру направлений (добыча и переработка углеводородов, строительство транспортной инфраструктуры и т. д.) не только в Венесуэле, но и в других странах Южной Америки. В частности, речь идет о совместной работе в Боливии.

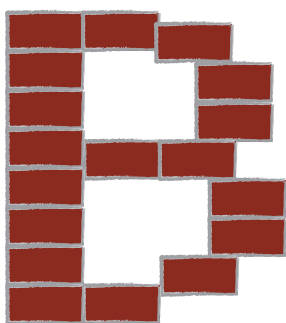
НАЗНАЧЕНИЕ

Приказом ОАО «Газпром» **Богдан Будзуляк** освобожден от должности начальника Департамента по транспортировке, подземному хранению и использованию газа в связи с уходом на пенсию. Его сменил **Олег Аксютин**, занимавший с июня 2007 года пост генерального директора ООО «Газпром добыча Надым».

Олег Аксютин родился в 1967 году в Куйбышеве. В 1990 году с отличием окончил Куйбышевский авиационный институт им. академика С. П. Королёва по специальности «Эксплуатация летательных аппаратов и двигателей», квалификация – инженер-механик. Кандидат геолого-минералогических наук, член-корреспондент Международной Академии технологических наук и Российской Академии естественных наук. Трудовую деятельность начал в Ставропольском газопромысловом управлении производственного объединения «Кавказтрансгаз». Работал машинистом технологических компрессоров, инженером по эксплуатации оборудования газовых объектов, заместителем начальника дожимной компрессорной станции №2, начальником Рождественской газоконденсаторной службы. В мае 1998 года назначен начальником Ставропольского газопромыслового управления, с октября 2002-го по июнь 2007-го – главный инженер-первый заместитель генерального директора ООО «Кавказтрансгаз».

ВОССТАНИЕ

«Газпром» помогает Южной Осетии



середине сентября в Кремле были подписаны договоры о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи между Российской Федерацией и республиками Абхазия и Южная Осетия. Президент РФ **Дмитрий Медведев** отметил, что данные «соглашения – это логическое следствие развития цепи событий, происходивших в регионе с начала 90-х годов и, конечно, это продолжение тех усилий, тех действий, которые предпринимались

Россией начиная с 8 августа этого года». Тем самым глава государства дал понять, что российская помощь Южной Осетии заключается не только в защите ее населения от грузинской агрессии, но также предполагает активное участие РФ в восстановлении республики, пострадавшей в результате нападения. Значительную помощь югоосетинскому народу оказывает ОАО «Газпром».

Война и мир

8 августа, когда в результате вторжения грузинских войск в Южную Осетию стали гибнуть мирные жители и российские миротворцы, по инициативе России в Нью-Йорке прошло экстренное совещание Совета Безопасности ООН. Однако пред-

Ставропольские газовики из «трансгаза» и «крайгаза» полностью восстановили газораспределительную станцию, а также 54 км газопроводов и 22 распределительных пункта

ставители большинства государств, входящих в этот авторитетный орган, не смогли или не захотели дать жесткую оценку грузинской агрессии, после чего руководство России приняло решение собственными силами остановить нападение, заставив грузинскую сторону отказаться от силовых приемов. В соответствии с приказом Президента РФ части 58-й армии вступили на территорию Южной Осетии.

Но параллельно с началом боевых действий российское руководство стало оказывать гуманитарную и социально-экономическую помощь пострадавшей республике, большинство населения которой составляют граждане РФ. Уже к 11 августа вблизи границ Южной Осетии был развернут мобильный госпиталь МЧС, куда доставили 120 т медикаментов и других гуманитарных грузов. В тот же день на Президиуме Пра-

вительства РФ было принято решение о выделении 500 млн рублей для оказания первоочередной помощи по размещению беженцев и лечению раненых (Евросоюз на эти же цели выделил в 10 раз меньше). На восстановление жилья, энергоснабжения, водоочистных сооружений и социальной инфраструктуры в разрушенном Цхинвале и селах Южной Осетии Россия направила только на первом этапе порядка 10 млрд рублей.

Еще через несколько дней, когда боевые действия уже закончились, была создана Межведомственная комиссия по оказанию содействия в вопросах восстановления и социально-экономического развития Южной Осетии, которая к 22 августа подготовила план первоочередных мероприятий по восстановлению горной республики.

ОВЛЕНИЕ



Всем миром

Помимо федеральных структур, активное участие в восстановлении Южной Осетии приняли власти регионов (например, Москва выделила 2,5 млрд рублей, а Санкт-Петербург – 0,5 млрд), государственные и частные предприятия, партии и общественные организации, а также простые граждане нашей страны. 13 августа был открыт специальный счет в Сбербанке, предназначенный для пострадавших жителей Южной Осетии, на который в течение только первых 3–4 дней было перечислено свыше 100 млн рублей. Собирались теплые вещи, продукты питания, палатки – всё необходимое для обеспечения беженцев и тех, кто остался в разрушенном Цхинвале. Колонны с гуманитарными грузами шли из многих регионов страны и в первую очередь из Южного федерального округа.

С первого же дня конфликта активное участие в оказании помощи народу Южной Осетии и в восстановлении ее инфраструктуры приняли предприятия Группы «Газпром». Удаленность от места конфликта значения не имела. Например, 3 млн рублей от «Газпром добыча Уренгой» и 1 млн рублей от «Газпром добыча Ноябрьск» были направлены в помощь юго-осетинскому народу. Их примеру последовали многие другие подразделения «Газпрома».

Широкое распространение получила практика сбора добровольных пожертвований среди работников газпромовских предприятий. Сотрудники ООО «Газпром трансгаз Ставрополь» собрали 1,4 млн рублей личных средств, которые целевым назначением переданы работникам горгаза Цхинвала на восстановление пострадавших домов. По 150 тыс. рублей собрали коллективы «Ставропольрегионгаза» и «Волгоградрегионгаза», 200 тыс. – работники «Газпром трансгаз Махачкала». Кроме того, коллектив этой компании проявил самую большую активность среди предприятий и организаций Дагестана при сдаче крови для пострадавших в Южной Осетии.

«Для сдачи донорской крови первоначально нам был отведен один день, а запрос доноров составлял 50 человек, – отметил ведущий специалист центра медицинского обслуживания «Газпром трансгаз Махачкала» **Ильяс Улакаев**. – Однако желающих оказалось в несколько раз больше; в связи с этим работникам станции переливания крови пришлось выехать непосредственно на наше предприятие. Кровь сдали 178 сотрудников».

Первыми же, кто пришел на помощь маленькой республике, пострадавшей от грузинской агрессии, стали расположенные на территории Республики Северная Осетия-Алания (РСО-А) ГРО «Аланиягаз» и местный филиал «Кавказрегионгаза» (входит в группу компаний ООО «Межрегионгаз»). Уже 8 августа ими был создан оперативный штаб для оказания помощи жителям Южной Осетии. В тот же день по договоренности Правительства РСО-А с руководством «Межрегионгаза» 3,5 т бензина, приобретенные ООО «Аланиягаз», были достав-

лены и переданы представителю Правительства Южной Осетии. 10 августа по просьбе журналистов, находящихся в Цхинвале, газовики Алании привезли в город газовые баллоны, а с 21 по 25 августа 17 рабочих ООО «Аланиягаз» и его филиалов – сварщики, слесари, компрессорщики – обследовали объекты газового хозяйства на территории Южной Осетии и занялись предварительной работой, необходимой для дальнейшего налаживания газоснабжения республики.

Быстрый газ

Вопрос обеспечения жителей пострадавшей республики голубым топливом приобрел актуальность с первых же дней, поскольку газовое хозяйство Южной Осетии в ходе боевых действий оказалось основательно разрушено и подача газа прекращена. Горячей пищи и воды, тепла в домах жители республики оказались лишены буквально в одночасье. Естественно, что российские газовики не могли остаться в стороне от случившегося.

Было решено в короткие сроки организовать систему снабжения населения республики бытовым и природным газом. Задача по обеспечению Южной Осетии сжиженным газом (в объеме 20 т в сутки) была возложена на компанию

Совместными усилиями работников «Газпрома» в течение месяца система газоснабжения в Цхинвале была практически полностью восстановлена

«Газэнергосеть» (единый оператор «Газпрома» на рынке сжиженных углеводородных газов – СУГ), которая оперативно принялась за дело, подключив свои региональные «дочки». Уже на следующий день одна из них, ООО «ГЭС-Транс Астрахань», направила в Цхинвал машину с 17 т пропана. Добравшись до столицы Южной Осетии, водитель машины **Александр Березин** обнаружил, что в разрушенном городе нет возможностей для слива сжиженного газа. В этой ситуации он принял решение остаться в Цхинвале, чтобы самому заправлять газовые баллоны (которых, кстати, катастрофически не хватало) для населения и учреждений. Руководство же «Газэнергосети», узнав о дефиците емкостей для СУГ, срочным порядком в течение двух дней организовало доставку и монтаж оборудования для хранения и слива газа, а также подвоз в Цхинвал из Сочи и Астрахани порядка 200 газовых баллонов.

Только за вторую половину августа компания направила в Цхинвал 67 т СУГ, 460 баллонов и примерно 500 редукторов. Всего к 30 ноября этого года «Газэнергосеть» планирует обеспечить Южную Осетию 200 т сжиженного газа и автогазовозом МАЗ, построить в республике 4 пункта наполнения газовых баллонов и резервный терминал хранения СУГ объемом 150 куб. м.

Газовый ренессанс Цхинвала

Практически в тот же день, когда первая машина с пропан-бутаном от «Газэнергосети» въехала на разбитые улицы Цхинвала, в город стали прибывать и другие специалисты газпромовских предприятий, направленные для восстановления газового хозяйства республики.

17 августа в югоосетинскую столицу приехали газовики из «Газпром трансгаз Ставрополь» и «Ставрополькрайгаза», взору которых предстала печальная картина: система газоснабжения была практически полностью разрушена. Так, на одном из участков газопровода в полметра длиной газовики насчитали до двух десятков повреждений.

«В первые дни после военных действий город был буквально наводнен оружием: неразорвавшиеся гранаты, мины, брошенные гранатометы, автоматы, патроны, — вспоминает заместитель начальника Управления по газификации и использованию газа ОАО «Газпром» **Василий Тарасов**, возглавлявший оперативную группу по восстановлению газоснабжения Цхинвала. — Чуть ли не ежедневно приходилось вызывать саперов на объекты. Один из ГРП полностью был завален оружием, другой — заминирован. То есть опасность подстерегала на каждом шагу. Газовикам пришлось выполнять все виды работ: восстанавливать на карте города схе-

Россия намерена к июню 2009 года завершить строительство нового газопровода протяженностью 162 км, по которому газ будет подаваться в Цхинвал

му системы газоснабжения и обследовать ее, ремонтировать ГРС, ГРП, газопроводы. И всё это с реальным риском для жизни».

«Без саперов и шагу не делали, — делится начальник линейно-эксплуатационной службы Моздокского управления ООО «Газпром трансгаз Саратов» **Геннадий Машенцев**. — При обследовании магистрального газопровода Гори — Цхинвал первыми шли специальные подразделения внутренних войск, а уже за ними — газовики. Непросто было трудиться и в самом городе. Видеть горе людей, потерявших родных, оставшихся без крова, без условий для нормальной жизни. Тяжело, когда вокруг такая напряженная обстановка. Но мы справились со всеми задачами. Наша бригада в команде с коллегами восстановила городские газовые сети по основным улицам, произвела замену труб диаметром 100 мм, привела в рабочее состояние ГРС Цхинвала».

Ставропольские газовики из «трансгаза» и «крайгаза» полностью восстановили газораспределительную станцию, а также 54 км газопроводов и 22 распределительных пункта. Проведено приборное обследование 12,5 км подземных газопроводов. Выполнен значительный объем работ по замене задвижек, компенсаторов, устранению утечек и установке глухих заглушек на линиях подачи газа. Заварены четыре сотни

пулевых отверстий и установлены

заплаты на полторы сотни осколочных повреждений на трубах различного диаметра. В общей сложности сделано столько, что только одно перечисление заняло бы не одну страницу.

Недаром на праздновании Дня независимости Президент Южной Осетии **Эдуард Кокойты** особо отметил работу газпромовских специалистов из Ставрополя. Вместе с ними в Цхинвале трудились газовики из «Газпром трансгаз Махачкала» в составе 17 человек, включая три аварийные бригады. В период с 22 по 31 августа ими было пройдено 49 улиц, установлены 164 заплаты на газопроводах в местах пулевых отверстий. На газовых сетях врезано 15 катушек общей протяженностью 22 метра, отремонтировано и установлено 11 опор под уличные газопроводы. Кроме этого, специалистами предприятия осуществлена ревизия 1244 кранов.

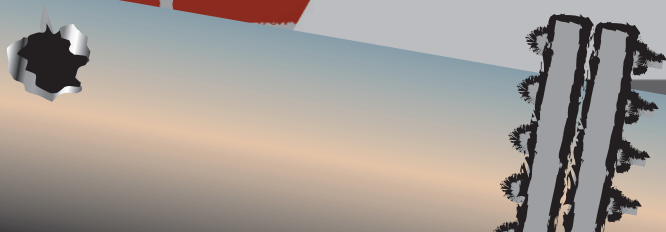
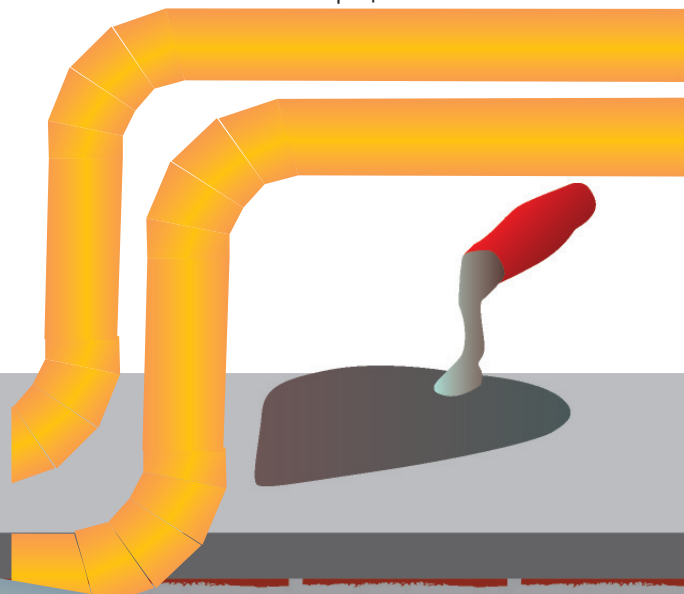
Совместными усилиями работников «Газпрома» в течение месяца система газоснабжения в Цхинвале была практически полностью восстановлена. «Мы свою задачу выполнили, — говорит Василий Тарасов, — сети газоснабжения восстановили и подготовили к пуску газа в установленные сроки. А это важное событие для цхинвалцев. Ведь газ в домах города можно считать символом начала новой, мирной жизни».

К газовому единству

В настоящее время инфраструктура обеспечения Южной Осетии бытовым и природным газом полностью восстановлена. Дальнейшие перспективы газоснабжения этого маленького государства связаны с реализацией Договора о дружбе и сотрудничестве между Россией и Южной Осетией. В статье 15 этого документа говорится: «Договаривающиеся Стороны стремятся к достижению высокой степени экономической интеграции и в этих целях будут развивать торгово-экономическое сотрудничество, принимать меры для объединения энергетических и транспортных систем». Как пояснил замминистра энергетики РФ **Вячеслав Синюгин**, Россия намерена к июню 2009 года завершить строительство нового газопровода протяженностью 162 км, по которому газ будет подаваться в Цхинвал. К проекту, по его словам, будут привлечены «Газпром» и «Итера».

Николай Хренков

Иллюстрации Полины Тепляковой



МАКСИМУМ ОТДАЧИ

намерена получить
«Газпром нефть»
от своего присутствия
на рынке авиационного
топлива

С января нынешнего года свою работу начала новая «дочка» «Газпром нефти» – ЗАО «Газпромнефть-Аэро». Основной целью создания предприятия стало повышение эффективности реализации авиационного топлива, производимого на нефтеперерабатывающих заводах компании. Для достижения поставленной цели «Газпромнефть-Аэро», в частности, планирует организовать в аэропортах России собственную сеть современных топливозаправочных комплексов (ТЗК).

Обоснованное решение

В составе практически всех крупнейших энергетических компаний мира, таких как, например, BP, Shell и ExxonMobil, есть специальные подразделения, занимающиеся розничной продажей авиационного топлива. В России подобные структуры до 2007 года создали «ЛУКОЙЛ» и «ЮКОС» (в данный момент большинство активов последней компании принадлежит «Роснефти»). В первую очередь они призваны обеспечить максимальную доступность ресурсов для непосредственных потребителей и исключить цепь посредников. «Основная цель бизнеса – розничная реализация, ведь только продавая продукт конечному потреби-

телю, в нашем случае – авиакомпании, можно добиться максимальной эффективности сбыта», – объясняет генеральный директор ЗАО «Газпромнефть-Аэро» **Владимир Егоров**.

Кроме того, нефтяной и авиационный бизнес пересекаются. Создание подразделений, занимающихся розничной продажей, хоть и опосредованно, но говорит о перспективах гражданской авиации. Пик развития отрасли пришелся на 1989–1990 годы. В этот период наблюдался максимальный пассажиропоток. Затем начался стремительный регресс, но в 2000–2001 годах спад прекратился и наметилась положительная динамика.

Специалисты «Газпром нефти» проанализировали все существующие прогнозы развития авиационной отрасли. В целом эти прогнозы выглядят оптимистично. Весьма вероятно, что к 2020 году российской авиации удастся вновь достичь уровня 1989–1990 годов, и прирост пассажиропотока составит около 4% в год. Поэтому, ориентируясь на современные тенденции рынка и прогнозы экспертов, «Газпром нефть» приняла решение о создании дочернего общества, которое бы занималось организацией заправки воздушных судов и реализацией авиационного топлива «в крыло». Кроме того, «дочка» нефтяной компании ЗАО «Аэропорт-Сервис» уже



имела опыт работы в новосибирском аэропорту Толмачево, который продемонстрировал все преимущества розничной торговли авиакеросином.

Задачи бизнес-единицы

ЗАО «Газпромнефть-Аэро» было сформировано на основе Управления реализации нефтепродуктов, работавшего в составе коммерческого Департамента «Газпром нефти», который занимался оптовыми и частично розничными продажами. Операционную деятельность новое предприятие начало с января 2008 года. Стратегия развития ЗАО «Газпромнефть-Аэро» была принята в апреле.

Среди главных задач компании – доведение эффективности сбыта всех объемов авиационного топлива «Газпром нефти» до максимально возможного уровня, а также создание в отечественных аэропортах сети топливозаправочных комплексов. Сейчас в состав ЗАО «Газпромнефть-Аэро» входит пять дочерних обществ, владеющих розничными активами: ООО «Топливо-заправочная компания «Северо-Запад»» в петербургском аэропорту Пулково, ООО «Газпромнефть-Аэро Мурманск», ООО «Газпромнефть-Аэро Томск», ООО «Газпромнефть-Аэро Брянск» и ООО «Газпромнефть-Аэро Шереметьево».

В оперативном управлении находится уже упомянутое ЗАО «Аэропорт-Сервис» в новосибирском аэропорту Толмачево. Развитие сети ТЗК будет продолжаться: предприятие предполагает реконструировать заправочные комплексы – как в Мурманске, возводить их «с нуля» – как в Шереметьево, Томске и Брянске, а также приобретать у других участников рынка – как в совместном проекте с «ЛУКОЙЛОм» («ТЗК «Северо-Запад»»).

В текущем году компания планирует сбыть порядка 1,75 млн т авиационного топлива, причем значительно нарастить долю розничных продаж. Так, если из 1,8 млн т керосина, произведенного «Газпром нефтью» в 2007 году, через ТЗК было реализовано всего 102 тыс. т, или около 5,5%, то за восемь месяцев нынешнего года «Газпромнефть-Аэро» продала 1 250 тыс. т, из которых 232 тыс., или 18,5%, – в розницу. Всего в 2008 году через ТЗК планируется реализовать около 400 тыс. т авиационного топлива, или 23,6%.

Сегодня основными контрагентами «Газпромнефть-Аэро» выступают ОАО «Аэрофлот-российские авиалинии», ОАО «Авиакомпания Атлант-Союз», ОАО «Трансаэро», ФГУП «ГТК «Россия», ОАО «S7», ЗАО «Аэрофлот – Норд», ЗАО «Аэрофлот – Дон», ЗАО «Скай Экспресс», ОАО «Владивостокавиа» и другие. К 2012 году компания планиру-



ет занять 18,5% рынка, при этом объем розничной продажи должен составить порядка 1,5 млн т авиакеросина в год. На первом этапе развития фундаментом бизнеса «Газпромнефть-Аэро» станет сеть топливозаправочных комплексов на территории России. К 2020 году предприятие планирует иметь 21 ТЗК, расположенный в отечественных и зарубежных аэропортах.

Конкуренты и партнеры

Конкурентами «Газпромнефть-Аэро» являются в первую очередь предприятия «ЛУКОЙЛ-Аэро», находящиеся на первом месте по объемам общей реализации керосина, «РН Аэро» (НК «Роснефть») и «ТНК-ВР Авиа». В сфере розничной торговли главным конкурентом компании остается фирма «Аэрофьюэлс», в собственности которой находится 14 ТЗК в аэропортах Сибири и Дальнего Востока. На сегодняшний день «Аэрофьюэлс» считается крупнейшей компанией по объемам розничной реализации авиационного топлива. Нельзя не упомянуть и о Торговом доме «Топливное обеспечение аэропортов», «Аэропортах Юга» и «Татнефти», которой принадлежит один ТЗК в аэропорту Казани.

Между тем на петербургском рынке один из конкурентов превратился в партнера «Газпромнефть-Аэро». В конце 2007 года «ТЗК «Северо-Запад»», на тот момент – 100-процентно дочерняя компания «ЛУКОЙЛА» и «ЛУКОЙЛ-Аэро», приобрела контрольный пакет акций ЗАО «СОВЭКС», которое занималось реализацией авиатоплива в международном аэропорту Пулково. После совершения этой сделки «Газпромнефть-Аэро» (в рамках Соглашения о стратегическом партнерстве между «Газпромом» и «ЛУКОЙЛОм») приобрела 50% акций «ТЗК «Северо-Запад»». Таким образом, было образовано совместное предприятие «Газпромнефть-Аэро» и «ЛУКОЙЛ-Аэро». Кстати, изначально предложение о созда-

нии такой компании высказывалось администрацией Санкт-Петербурга.

Возможно, в перспективе у «Газпромнефть-Аэро» появятся новые партнеры и конкуренты. Даже сегодня, ориентируясь в первую очередь на российский рынок, компания не исключает расширения своего бизнеса за пределы России – на территорию Европы, Средней Азии и других регионов. Ведь самолеты летают не только над нашей страной. «На данный момент конкретных планов у нас нет, но мы готовы к работе за рубежом и созданию новых предприятий, если это будет экономически оправданно», – отмечает Владимир Егоров.

Уже сейчас можно говорить о некоем «сетевом» эффекте деятельности компании. К примеру, «Газпромнефть-Аэро» заправляет самолеты «Аэрофлота» в пяти российских аэропортах, воздушные суда «Трансаэро» – в четырех. Авиаперевозчику удобнее заключить один контракт, гарантирующий постоянное наличие качественного топлива и определенный уровень цен. Кроме того, по мнению Владимира Егорова, страшно не высокая, а непредсказуемая цена.

Александр Фролов

Фото предоставлены
ЗАО «Газпромнефть-Аэро»

УРЕНГОЙСКИЙ РЕКОРД



В нынешнем году исполняется 30 лет ООО «Газпром добыча Уренгой». На вопросы журнала отвечает генеральный директор предприятия **Рим Сулейманов**

– Неисчерпаемых месторождений не существует, поэтому снижение пластового давления и уменьшение отборов газа – процесс естественный и предсказуемый. С учетом истощения запасов плановые показатели добычи из давно разрабатываемых пластов, конечно, сокращаются. Со временем нарастает действие и таких негативных факторов, как, например, обводнение скважин и пластов. Для устойчивой работы в этих условиях скважин, системы сбора газа и конденсата, аппаратов подготовки газа к транспорту осуществляется комплекс мероприятий по техническому перевооружению и реконструкции газопромысловых объектов и оборудования, внедряются информационные и ресурсосберегающие технологии. Это обеспечивает надежное функционирование всего добывающего комплекса.

Ачимовский газ

– В соответствии с планом ОАО «Газпром» наше предприятие работает на перспективу. С 2003 года введены в эксплуатацию Таб-Яхинский участок и

ми продуктивных пластов, значительно большей глубиной залегания и аномально высоким пластовым давлением, в этом году перешли из подготовительной фазы в стадию добычи газа и конденсата. Организационно они ведутся по двум направлениям.

Во-первых, в июле 2008 года начата опытно-промышленная эксплуатация первого ачимовского участка Уренгойского месторождения на УКПГ-31 ЗАО «Ачимгаз». Это уникальный совместный проект, в котором задействованы сотрудники ООО «Газпром добыча Уренгой» и широко использованы опыт и знания наших специалистов, был инициирован «Газпромом» с немецкой фирмой Wintershall, входящей в международный концерн BASF. Выход УКПГ-31 на проектную мощность позволит ежегодно добывать до 7,5 млрд куб. м газа и 2,8 млн т газового конденсата.

Во-вторых, завершается строительство УКПГ-22. Это второй ачимовский участок, который ООО «Газпром добыча Уренгой», при условии своевременных поставок оборудования поставщи-

ками, планирует самостоятельно ввести в опытно-промышленную эксплуатацию уже к концу нынешнего года. Совокуп-

ная добыча с этих участков после вывода на проектную мощность составит до 12 млрд куб. м газа и 4,5 млн т газового конденсата.

– Каковы ближайшие планы вашего предприятия?

– На сегодняшний день в стадии проектирования в ООО «Газпром добыча Уренгой» находятся три крупных объекта: валанжинская УКПГ, а также нефтяные промыслы на Ен-Яхинском и Песцовом месторождениях. Их запуск позволит предприятию значительно увеличить показатели добычи жидких углеводородов.

– Рим Султанович, насколько успешным для вашей компании был 2007 год и как реализуются планы на 2008 год?

– Предприятие работает стабильно, каким-то особенным прошлый год для нас не стал. В 2007-м, как и в предыдущие годы, мы перевыполнили задание по всем видам продукции. Природного газа добыто 100,5% к плану, газового конденсата 103,4%, нефти – 110,4%. В целом же ООО «Газпром добыча Уренгой» обеспечивает четвертую часть общего объема газа, добываемого Группой «Газпром».

Впервые в мире

– В нынешнем году мы не планируем снижать темпы и даже собираемся поставить своеобразный рекорд. Так совпало, что в конце юбилейного для ООО «Газпром добыча Уренгой» 2008 года мы планируем на Большом Уренгое перейти рубеж в 6 трлн куб. м газа. К настоящему моменту такое количество голубого топлива с одного месторождения еще не извлекала ни одна компания. Это – никем не превзойденный мировой рекорд.

– Не секрет, что Уренгойское месторождение вошло в стадию падающей добычи. Что делается для стабилизации отборов газа?

Песцовая площадь сеноманской залежи Уренгойского месторождения, а также газоконденсатные залежи Ен-Яхинского месторождения. В 2007 году начал разрабатываться Восточный купол Северо-Уренгойского месторождения. Одним из основных «резервов» компании является залежь в ачимовских отложениях.

– А как идет освоение ачимовских залежей Уренгойского месторождения?

– Работы по освоению ачимовской толщи, отличающейся от других залежей Уренгойского месторождения невысокими коллекторскими свойства-

Большие планы

– В перспективах также значатся: обустройство сеноманских залежей Западно-Песцовой площади и дообустройство второго ачимовского участка. Еще в планах строительство трех дожимных компрессорных станций на валанжинских залежах Уренгойского месторождения и одной – на сеноманской залежи Песцовой площади. В стадии обоснования инвестиций находится проект обустройства неокомских залежей Песцового месторождения.

На валанжине Ен-Яхинского месторождения планируется в ближайший год-два осуществить сайклинг-процесс. Его реализация позволит уменьшить темп падения пластового давления и увеличить конденсатоотдачу пластов.

– Наряду с добычей газа и жидких углеводородов, одной из важнейших задач компании является восполнение ресурсной базы. Что делается в этом направлении?

– Геолого-разведочные работы (ГРП) мы ведем с 1993 года. Основные направления – доразведка ранее открытых глубокозалегающих залежей в ачимовской толще и тюменской свите средней юры Уренгойского НГКМ.

В целом за период проведения ГРП пробурено более 230 тыс. м горных пород, выполнено сейсморазведочных ра-

бот методом 2D более 6 тыс. км. Сейсморазведкой 3D покрыта практически вся территория месторождений (более 4500 кв. км).

Суммарный прирост запасов углеводородов промышленных категорий с 1993 года по результатам ГРП составил около 1 трлн куб. м газа и более 200 млн т жидких углеводородов.

Если же брать последние данные, то план 2007 года по приросту запасов углеводородов в целом выполнен и ресурсная база ООО «Газпром добыча Уренгой» увеличена на 22,6 млрд куб. м газа, 3,5 млн тонн конденсата и 1,9 млн т нефти.

– На каких участках ведет работы ООО «Газпром добыча Уренгой»?

– До 2007 года предприятие владело тремя лицензиями: на Уренгойское, Северо-Уренгойское и Песцовое месторождения. На сегодняшний день по фактам открытия нами получены лицензии на Северо-Самбургское и Южно-Песцовое месторождения. В нынешнем году мы выиграли аукцион на право пользования недрами Восточно-Падинского участка. Кроме того, ООО «Газпром добыча Уренгой» ведет геологоразведочные работы по лицензиям ОАО «Газпром» на Северо-Пуровском и Западно-Песцовом участках.



Перспективы геологоразведки

– В ближайшее время будем заниматься доразведкой открытых залежей ачимовских и юрских отложений на Песцовом, Западно-Песцовом, Северо-Самбургском, Южно-Песцовом месторождениях, а также Едейской площади. Планируем поиск залежей углеводородов в отложениях ачимовской толщи и юры на Ен-Яхинской и Пиречейской площадях. Кроме того, займемся геологическим изучением и оценкой перспектив нефтегазности в пределах Восточно-Падинского участка и ГРП на Северо-Пуровском и Западно-Песцовом участках.

По подготовленным к разбуриванию объектам в пределах наших лицензионных участков суммарные ресурсы газа категории С3 составляют более 1 трлн куб. м и жидких углеводородов – более 400 млн т. В соответствии с утвержденной программой геологоразведочных работ до 2030 года по своим лицензионным участкам в промышленные категории запасов планируем перевести более 420 млрд куб. м газа и 220 млн т жидких углеводородов.

Таким образом, ресурсная база углеводородного сырья позволит нашему предприятию стабильно работать не одно десятилетие.



«В конце юбилейного для ООО «Газпром добыча Уренгой» 2008 года мы планируем на Большом Уренгое перейти рубеж в 6 трлн куб. м газа. К настоящему моменту такое количество голубого топлива с одного месторождения еще не извлекала ни одна компания»

– Планируете ли работать на Гыданском полуострове?

– В настоящее время у ООО «Газпром добыча Уренгой» нет лицензий на разработку месторождений, находящихся на Гыданском полуострове, поэтому данный вопрос не стоит на повестке дня. Решение о привлечении того или иного дочернего общества к освоению месторождений в новых районах – прерогатива ОАО «Газпром».

Сильный аргумент

– Со своей стороны мы всегда готовы к расширению сферы деятельности. Наши кадры имеют огромный опыт по освоению месторождений в сложных климатических и геологических условиях. В свое время Уренгой стал экспериментальной площадкой, на которой многое было сделано впервые в мире. Разработанные и внедренные технологии добычи углеводородов определили уровень нынешнего прогресса в освоении месторождений Ямала. Именно наши работники помогали осваивать Ямбургское и Заполярное месторождения в период становления ООО «Газпром добыча Ямбург». К тому же нам хорошо известен вахтовый метод, по которому многие наши специалисты работают на дальних промыслах, и эта схема для определенных условий доказала свою эффективность. В этой связи считаю, что мобильность, помноженная на знания, опыт и профессионализм, – достаточно сильный аргумент в пользу освоения перспективных площадей силами нашей компании.

– Можно ли подвести предварительные итоги второго этапа реформирования «Газпрома» на примере вашего предприятия?

– В соответствии с решением ОАО «Газпром» к выведению непрофильных активов ООО «Газпром добыча Уренгой» приступило в 2005 году, и на сегодняшний день этот процесс не завершен.

Итоги реформы

– Первым шагом по совершенствованию организационной структуры была реорганизация Управления жилищно-коммунального хозяйства в Управление по эксплуатации вахтовых поселков. При этом в рамках четырехстороннего соглашения между ОАО «Газпром», ООО «Газпром добыча Уренгой», администрациями ЯНАО и города Новый Уренгой на муниципальный баланс были переданы объекты жилищного фонда, социально-культурного и бытового назначения общей стоимостью более 2,5 млрд рублей.

Затем из состава компании вывели филиалы, оказывавшие коммунальные услуги, – «Уренгойгазводоканал» и «Урен-

«В соответствии с утвержденной программой геологоразведочных работ до 2030 года по своим лицензионным участкам в промышленные категории запасов планируем перевести более 420 млрд куб. м газа и 220 млн т жидких углеводородов»

гойгазэнерго». Их производственные мощности и функции были переданы соответственно в управляющую жилищную компанию и в ООО «Газпромэнерго» – дочернее общество ОАО «Газпром».

В 2007 году по распоряжению Председателя Правления ОАО «Газпром» **Алексея Миллера** прекращена деятельность непрофильных филиалов строительной направленности – трестов «Уренгойремгаз» и «Уренгойгазавтотранс». Управление интенсификации и ремонта скважин и Управление по подго-

товке конденсата к транспорту перешли в вертикально интегрированные структуры «Газпрома»: ООО «Газпром северподземремонт» и ООО «Газпром переработка Уренгой». В отношении ДОЦ «Кубанская Нива» и ЛОК «Витязь», расположенных в городе-курорте Анапе, в «Газпроме» было принято решение перевести их из филиалов в дочерние компании нашего предприятия.

В перспективе до 2010 года должен решиться вопрос о выводе в отдельные структуры медико-санитарной части и



В результате реформирования число филиалов предприятия сократилось с 25 до 18, количество работников уменьшилось с 18 500 до 13 234 человек



Управления технологического транспорта и специальной техники. Общее число филиалов к настоящему моменту сократилось с 25 до 18, количество работников уменьшилось с 18 500 до 13 234 человек.

Подводя предварительные итоги реформы, могу сказать, что, с одной стороны, реструктуризация предприятия привела к росту затрат. Простой пример: стоимость услуг по ремонту скважин увеличилась в 1,5–2 раза. С другой, финансовые потоки предприятия после вывода непрофильных активов стали

прозрачными и понятными инвесторам, а наш бизнес – более привлекательным для них.

Более глубокие и взвешенные выводы можно будет сделать только тогда, когда будут полностью выстроены и отработаны механизмы взаимодействия с новыми подрядчиками и поставщиками услуг.

Беседу вела **Елена Данилова**
Фото предоставлены Службой развития общественных связей
ООО «Газпром добыча Уренгой»»



МОРСКОЙ

В следующем году в «Программу работ ОАО «Газпром» по освоению ресурсов углеводородов на шельфе Российской Федерации до 2030 года» предполагается внести серьезные коррективы. Прежде всего они будут касаться детализации планов «Газпрома» относительно выхода в отдельные регионы, а также координации усилий, прилагаемых корпорацией и государственными органами, для организации на шельфе нашей страны добычи нефти и газа.

Ускорение процесса

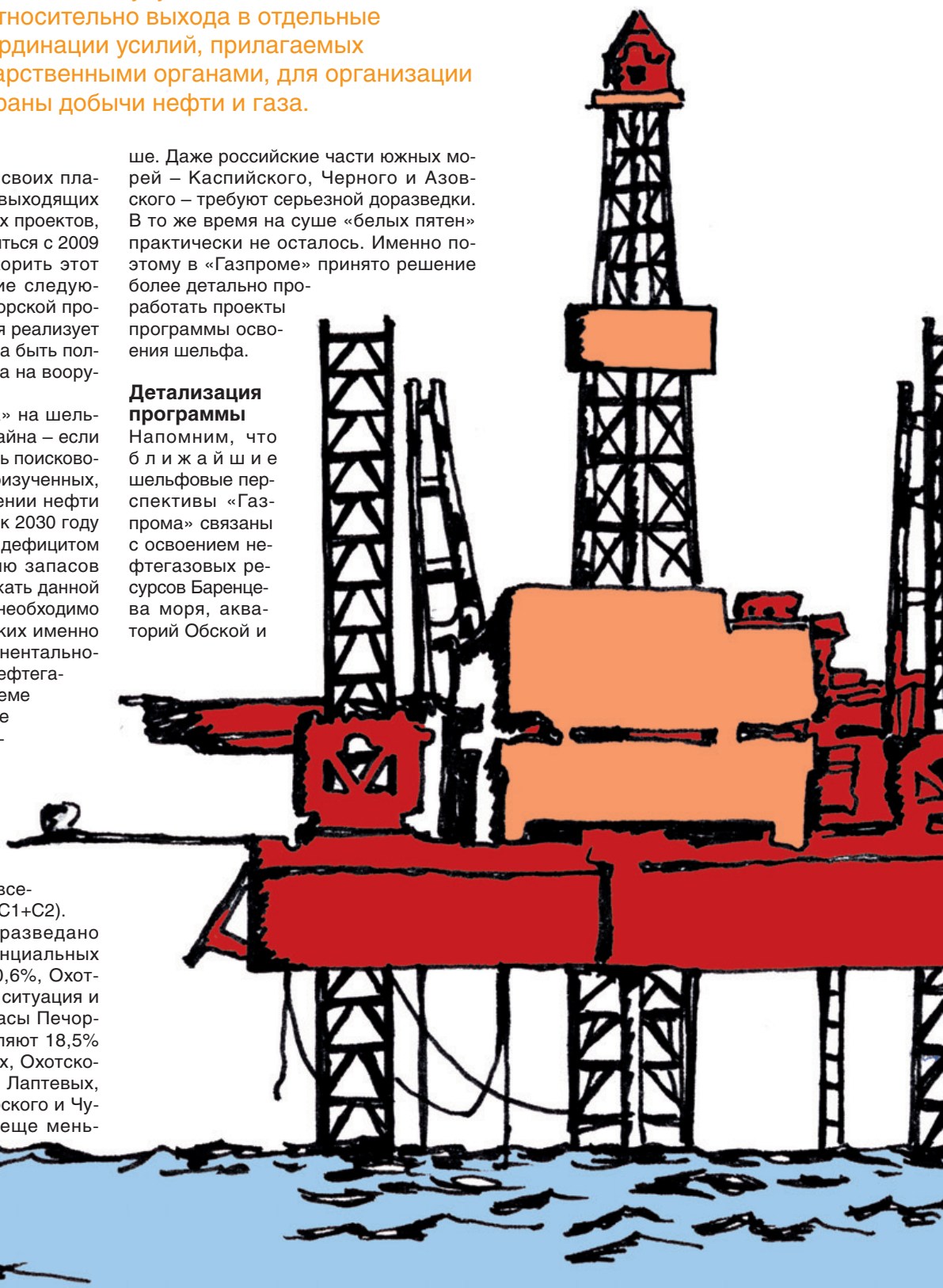
Изначально детализацией своих планов по освоению шельфа, выходящих за рамки уже проработанных проектов, «Газпром» предполагал заняться с 2009 года. Но было решено ускорить этот процесс, поэтому в течение следующего года корректировка морской программы, которую корпорация реализует с сентября 2005 года, должна быть полностью завершена и принята на вооружение.

Активизация «Газпрома» на шельфовом направлении неслучайна – если в ближайшее время не начать поисково-разведочные работы в малоизученных, но перспективных в отношении нефти и газа морских регионах, то к 2030 году Россия может столкнуться с дефицитом подготовленных к освоению запасов углеводородов. Чтобы избежать данной проблемы, к этому времени необходимо не только четко знать, в каких именно районах российского континентального шельфа сосредоточены нефтегазовые ресурсы, в каком объеме и какого качества, но также иметь технологии и оборудование для эффективного извлечения открытых запасов. Пока же шельф нашей страны крайне слабо изучен – уровень разведанности ресурсов углеводородов здесь составляет всего 13,6% (запасы категории C1+C2). Так, в Баренцевом море разведано лишь около 21,3% от потенциальных запасов газа, Карском – 10,6%, Охотском – 10,2%. Аналогичная ситуация и с нефтью: доказанные запасы Печорского моря сегодня составляют 18,5% от потенциально возможных, Охотского – 9,3%. О ресурсах моря Лаптевых, Берингова, Восточно-Сибирского и Чукотского морей известно еще мень-

ше. Даже российские части южных морей – Каспийского, Черного и Азовского – требуют серьезной доразведки. В то же время на суше «белых пятен» практически не осталось. Именно поэтому в «Газпроме» принято решение более детально проработать проекты программы освоения шельфа.

Детализация программы

Напомним, что б л и ж а й ш и е шельфовые перспективы «Газпрома» связаны с освоением нефтегазовых ресурсов Баренцева моря, акваторий Обской и



ПУТЬ

«Газпром» готовит дополнения в программу разработки континентального шельфа

Тазовской губы, затем, в порядке очередности, шельфа острова Сахалин, Карского и Печорского морей. Однако планы разработки месторождений углеводородов, касающиеся некоторых из этих регионов, хотя и упомянуты в морской программе «Газпрома», но лишь тезисно. Так, документ предполагает активное участие корпорации в освоении сахалинского шельфа, в нем зафиксирован интерес и к другим районам Охотского моря, которые также признаются перспективными, но конкретных планов по изучению региона и разработке его ресурсов не прописано. Лишь в общих чертах в документе обозначены и намерения «Газпрома» по выходу на шельф других дальневосточных морей, как, впрочем, и южных. В ближайшее время все эти «белые пятна» будут заполнены.

«Мы уже приступили к доработке программы, — рассказывает начальник Управления техники и технологии разработки морских месторождений ОАО «Газпром» **Владимир Вовк**. — Перед нами стоит задача заполнить все существующие в ней пробелы. Причем не только обозначить районы, где мы планируем вести геологоразведку, но и определить конкретные площади, сроки, объемы и виды работ, необходимые инвестиции, предполагаемые запасы нефти и газа по каждому участку, возможные уровни добычи углеводородов, ожидаемый экономический эффект и так далее». В частности, документ пополнился детальными планами освоения Пильтун-Астохского и Лунского месторождений в рамках проекта «Сахалин-2» (как

известно, «Газпром» вошел в него в качестве основного акционера операторской компании Sakhalin Energy Investment Company Ltd только в 2007 году), Киринского блока (в него входят Южно-Кириная и Мынгинская структуры) и одноименного месторождения на сахалинском шельфе, Русановского и Ленинградского месторождений в Карском море. Также в документ будут добавлены проекты изучения и разработки ряда перспективных площадей на дальневосточных шельфах (Западно-Камчатском и Восточно-Камчатском, Корякском — в Охотском и Беринговом морях, Примагаданском и т. д.).

Значительное место в обновленной программе будет отведено и планам «Газпрома» по освоению ресурсов углеводородов южных морей. Пока корпорация участвует здесь в разработке лишь одного месторождения, но в перспективе намерена значительно усилить свое влияние в регионе.

Возвращение на Каспий

Впервые в мире разработка морских месторождений углеводородов началась именно на Каспии — производство шельфовой нефти советские нефтяники организовали на азербайджанском шельфе еще в 1925 году. А с середины 60-х основные объемы добычи черного золота Азербайджан получал уже не с сухопутных, а морских месторождений. К этому времени в Баку были созданы научные учреждения, проектные организации и промышленные предприятия, специализирующиеся на подготовке, обеспечении и реализации шель-

фовых проектов. Поскольку это был единственный в Советском Союзе район, где велась полноценная морская добыча, то из 600 единиц всевозможных плавтехсредств, построенных в стране для освоения шельфовых ресурсов, порядка 500 работало на Каспии. Основной состав флота был построен Мингазпромом. «В то время мы отправляли набираться опыта в Азербайджан своих специалистов из Мингеологии — буровиков, технологов, механиков. На море шли достаточно серьезные работы: нефтяники начинали осваивать шельфовые месторождения на глубине воды до 200 метров — тогда это казалось фантастикой», — рассказывает Владимир Вовк. Впрочем, с 1978 года все морские проекты Миннефтепрома, организовавшего производство углеводородов на шельфе Азербайджана, были переданы в ведение Мингазпрома, благодаря чему выход к Каспию впервые получили газовики, которые продолжили активное развитие морской нефтегазодобывающей отрасли.

После распада СССР Россия практически полностью лишилась активов, созданных для разработки шельфовых месторождений каспийского региона, а также наиболее освоенных морских участков. Дно северной части Каспия, при сохранении в общем пользовании водной поверхности, было разделено между Россией, Азербайджаном и Казахстаном. Российские газовики вернулись в регион в связке с нефтяниками — в 2000 году для изучения и разработки ресурсов северной части Каспия «Газпром», «ЛУКОЙЛ» и «ЮКОС» (сегодня его правопреемником является «Роснефть») создали на паритетных началах совместное предприятие — ООО «Каспийская нефтяная компания» (КНК). Однако прежнее руководство «Газпрома» не считало освоение шельфа приоритетной задачей, из-за чего финансирование каспийского проекта



со стороны корпорации было заморожено. В результате «Газпром» потерял свои позиции в КНК — сегодня его доля в акционерном капитале СП составляет лишь 0,216%.

Появление в «Газпроме» нового руководства изменило ситуацию. В 2003 году в рамках протокола к Соглашению между Россией и Казахстаном о разграничении дна северной части Каспийского моря «Газпром» и «ЛУКОЙЛ» создали на паритетных началах еще одно СП — ООО «ЦентрКаспнефтегаз» — для изучения и последующей разработки ресурсов структуры «Центральная», расположенной в 150 км от Махачкалы. Новая компания выступила в качестве уполномоченной организации по освоению этого участка с российской стороны. Казахстан в проекте будет представлять госкомпания «КазМунайГаз». В соответствии с условиями лицензии «ЦентрКаспнефтегаз» провел на структуре «Центральная» комплекс геолого-геофизических работ, а в конце прошлого года начал бурение первой поисково-оценочной скважины при помощи полупогружной буровой платформы Maersk Explorer, принадлежащей датской A.P. Moller-Maersk. «Первая же скважина, пробуренная при глубине воды в 482 м, принесла нам успех, — рассказывает Владимир Вовк. — Было открыто месторождение углеводородов». По предварительным данным, его извлекаемые ресурсы составляют более 250 млн т условного топлива (нефти и газа). Теперь «ЦентрКаспнефтегаз» совместно с «КазМунайГазом» должны создать консорциум для разработки структуры «Центральная», в котором доли российской и казахстанской стороны составят по 50%.

В прошлом же году «Газпром» подписал соглашение со шведской Lundin Petroleum AB о call-опционе на покупку 50% плюс одна акция в проекте по освоению блока «Лаганский», расположенного в российском секторе Каспия. На его территории выявлены три перспективные структуры — «Морская», «Лаганская» и «Петроская». Потенциальные ресурсы блока оцениваются в 800 млн баррелей нефтяного эквивалента. Кстати, этим планы выхода «Газпрома» на Каспий также не ограничиваются. В частности, корпорация рассматривает возможность активизации поисково-разведочных работ на дагестанском и калмыцком шельфах. «Там ресурсы углеводородов не слишком велики, — считает директор Центра «Морские нефтегазовые месторождения» ООО «ВНИИГАЗ» Дилижан Мирзоев. —

Но их освоение вполне оправданно. На Каспии относительно благоприятные природно-климатические условия, качество нефти и газа — достаточно высокое. Голубого топлива, которое будет здесь добываться, вполне хватит для газификации близлежащих регионов, а нефть можно поставлять по проходящему в этом районе трубопроводу до Новороссийского порта». По его словам, в то же время нельзя исключать открытия в российской части Каспия и крупных месторождений газа. Правда, для этого придется бурить скважины глубиной свыше 2–3 тыс. м. Например, в азербайджанском секторе моря месторождение Шах-Дениз было открыто на глубине порядка 5 тыс. м.

Между тем вполне возможно, что российской частью Каспия «Газпром» тоже не ограничится, а займется разработкой ресурсов нефти и газа на шельфе Азербайджана, Казахстана и Туркменистана. «Для этого, думаю, сегодня есть все условия — и экономические, и политические. А найти общий язык с нашими соседями при желании нетрудно. Впрочем, это решение остается за руководством «Газпрома» и его акционерами», — говорит Дилижан Мирзоев. В то же время, по его словам, интересы корпорации распространяются и на другие южные моря. Поэтому, кроме расширения влияния на Каспии, компания намерена усилить свои позиции на черноморском и азовском шельфах.

Черное море и Азов

Первая морская платформа для освоения нефтегазовых ресурсов Черного моря была построена еще в 1971 году. Однако после развала СССР основные добывающие активы оказались на шельфе Крыма, входящего в состав Украины. «К сожалению, наше предприятие, которое работает в этом регионе — «Кубаньгазпром», до последнего времени не слишком стремилось выйти на шельф, — говорит Владимир Вовк. — Были, конечно, периоды роста активности в этом направлении, но недолгие. Соответственно, большого задела для организации добычи нефти и газа в Черном и Азовском морях не создано». Теперь, по его словам, ситуация кардинально изменилась. «Мы заинтересованы в активизации изучения черноморского шельфа, прилегающего к зоне ответственности нашего кубанского предприятия. Там есть интересные участки — «Вал Шатского», «Площадь Палласа». Кстати, и новый генеральный директор «Кубаньгазпрома», **Михаил Гейхман**, проявляет инициативу по выходу в море», — объясняет Владимир Вовк. На-

помним, что в ходе реформы структуры «Газпрома» прежнее кубанское предприятие было разделено на добывающую (сегодня ведется работа по переименованию «Кубаньгазпрома» в «Газпром добыча Кубань») и транспортную («Газпром трансгаз-Кубань») компании. Первая из них теперь сможет полностью сосредоточиться на чисто добычных проектах, в том числе шельфовых, причем не только на Черном море, но и на Азовском.

«Условия освоения ресурсов нефти и газа в Черном море, к сожалению, не так благоприятны, как на Каспии. Там очень большие глубины, а кроме того, ниже 200 метров морская вода содержит значительную долю сероводорода.



Поэтому для их разработки, если, конечно, здесь будут открыты промышленные запасы, придется создавать и внедрять специальное оборудование. А эта задача не менее сложная, чем мы решаем сегодня для выхода в Арктику», — считает Дилижан Мирзоев. «В Азовском море ситуация тоже непростая, — уверен Владимир Вовк. — Оно очень коварное. Здесь льды бывают не менее опасны, чем на Крайнем Севере. Однако лучше добывать углеводороды на юге и там же продавать, чем гнать их через весь материк с Ямала, скажем, в Краснодарский край. Тем более что в черноморском и азовском регионе газотранспортная инфраструктура хорошо развита, а, следовательно, при всей

сложности цикла геологоразведки и оборудования ввода в эксплуатацию шельфовых месторождений здесь придется ждать после принятия соответствующих решений не более 5–7 лет».

В Азовском море разработка месторождений также ведется с советских времен. «Одна платформа сейчас добывает газ на Стрелковом месторождении в украинском секторе моря, вторая работает на Бейсугском лимане в Краснодарской части, — рассказывает Дилижан Мирзоев. — Оба проекта еще в 1975 году готовил ВНИИГАЗ». В постсоветский период в украинском секторе появились еще две платформы, которые эксплуатируются бывшим предприятием «Газпрома» — ПО «Черноморнефтегаз». В настоящее время с них ведется разработка двух месторождений (Восточно-Казантипского и Северо-Казантипского) с применением подводных систем добычи газа.

В восточной части азовского шельфа, которая досталась России после разделения СССР, осталось немного перспективных структур, в основном газовых (на Черном море ожидается открытие как нефтяных, так и газовых запасов). Их ресурсов скорее всего будет достаточно лишь для обеспечения потребности в голубом топливе ближайших регионов. Из открытых месторождений в российском секторе сегодня действует только уже упомянутое Бейсугское, в отношении второго, Западно-Бейсугского, «СевКавНИПИгазом» подготовлены технико-экономические предложения и проект разработки. Впрочем, есть на Азовском море и другие интересные площади, изучением которых «Газпром» в скором будущем вполне может заняться. Именно они будут обозначены в обновленной шельфовой программе корпорации.

Между тем одними из главных дополнений, которые планируется внести в документ, станут поправки, предполагающие более тесное взаимодействие «Газпрома» с государством в деле освоения морских ресурсов углеводородов.

Координация действий

Пока планы по изучению и разработке нефтегазовых запасов российского шельфа «Газпрома» и государства согласуются лишь по отдельным направлениям. Так, морская программа корпорации рассчитана до 2030 года, и в нее уже вносятся дополнения, а государственные документы, касающиеся освоения шельфа, ограничиваются 2020-м. Очевидно, что для достижения большей эффективности движения по сути дела в одном и том же направлении всем

участникам этого процесса нужна координация. Соответственно, и государственная программа требует корректировки и доработки. По поручению Правительства России «Газпром» готовит свои предложения по данному вопросу.

В частности, специалисты корпорации выдвинули идею увеличения объемов поисково-разведочных работ на шельфе по заказу Минприроды, которые могут проводиться за счет Федерального бюджета в рамках региональных геологоразведочных программ. Так, если параллельно с разработкой уже открытых месторождений «Газпром» инвестирует значительные средства в изучение, например, Баренцева и Карского морей, а также акваторий Обской и Тазовской губы, то геологоразведка, скажем, в российском секторе Черного моря и других слабо исследованных шельфовых районах вполне может проводиться государством. Естественно, что впоследствии бюджетные деньги будут возвращены — при обнаружении месторождений компании, которые получат лицензии на их разработку, должны будут возместить государственные затраты в полном объеме.

Кроме того, «Газпром» в состоянии сам договориться с проектными, металлургическими, машиностроительными и судостроительными предприятиями о создании требуемого для выхода на шельф оборудования. Но часть инфраструктуры и коммуникаций, необходимых для разработки морских месторождений, должно развивать именно государство. В дополнение к этому есть ряд чисто административных барьеров, которые серьезно затрудняют и затягивают реализацию шельфовых проектов. «Уже сегодня, только начиная работать в Арктике, мы сталкиваемся с трудностями, которые без участия государства решить не сможем. В частности, там нет надежных систем связи, навигации, метеорологического и аварийно-спасательного обеспечения и так далее. Мало того, при выходе в море нам приходится оформлять специалистов — как для командировки за рубеж, а материалы и оборудование — как для вывоза за границу. Это, кстати, касается и южных морей. Все это выливается в горы разрешений, деклараций, а в конечном итоге — в потерю драгоценного времени и удорожание проектов», — беспокоится Владимир Вовк. Впрочем, в «Газпроме» надеются, что в скором времени все эти проблемы будут решены благодаря внесению дополнений в морскую программу, а также координации усилий компании и государства.

Денис Кириллов

Иллюстрации Лизы Махлиной



РЫНОЧНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

На вопросы журнала
отвечает генеральный
директор ОАО «ОГК-2»
Станислав Невейницын

— **Станислав Витальевич, как идет реализация инвестиционной программы?**

— Мы уже начали строительство двух газовых блоков по 400 МВт в Ставрополе и двух угольных блоков по 660 МВт в Троицке (Челябинская область). Эти проекты накладывают на нас серьезные обязательства. Кроме того, в Серове (Свердловская область) будут построены такие же блоки, как и в Ставрополе.

Большое строительство

— Газовые блоки создавать дешевле и быстрее, чем угольные. У нас есть гарантии поставок природного газа, поэтому мы и занялись реализацией этих проектов и надеемся завершить их в установленные сроки. Понятно, что имеются определенные сложности, связанные с тем, что на протяжении последних 20 лет в российской энергетике практически не строились новые мощности. В результате проектные и строительные организации в значительной мере утратили квалификацию, поэтому мы рассчитываем не только на них, но и на китайских подрядчиков.

Не секрет, что поставщиками оборудования для Троицкой ГРЭС являются китайские производители. Опасения, что недавнее землетрясение в КНР могло повредить заводы наших подрядчиков, не подтвердились. Поэтому мы рассчитываем, что они полностью выполняют свои обязательства по поставкам и монтажу оборудования.

Пока мы не собираемся пересматривать инвестиционную программу. Нам может помешать только разразившийся финансовый кризис. Ведь если ОГК-2 не сможет привлечь необходимое фи-

нансирование, то сроки строительства будут сорваны. В качестве еще одного способа получения средств мы рассматриваем дополнительную эмиссию акций, но она также сильно зависит от ситуации на финансовых рынках. Кстати, мы единственная из российских энергетических компаний, акции которой котируются на Лондонской фондовой бирже. Поэтому иностранные инвесторы относятся к нам с повышенным интересом.

— **Не возникает ли у вас проблем с подключением новых генерирующих мощностей к сетям ФСК?**

— В Ставрополе и Троицке таких проблем нет. В отношении блоков в Серове мы еще не подписали окончательного соглашения с Федеральной сетевой компанией, но у нас идет конструктивный диалог, так что серьезных трудностей я здесь не ожидаю.

— **В 1999 году ставился вопрос о закрытии Троицкой ГРЭС. Какова сегодня ситуация на станции?**

— Действительно, когда энергопотребление в России снижалось, были предложения закрыть Троицкую ГРЭС. В результате станцией на протяжении 5–6 лет вообще не занимались, и сегодня она находится в плачевном состоянии. Например, здесь с момента строительства не меняли фильтры, что пагубно сказывается на экологической ситуации. Сегодня для приведения выбросов к нормативным показателям необходимо инвестировать значительные средства.

Уголь и зола

— Ситуация усугубляется еще и невысоким качеством угля, на котором работает Троицкая ГРЭС. Сюда идет уголь



из Казахстана (станция находится в непосредственной близости от границы), который характеризуется высокой зольностью и абразивностью, вследствие чего оборудование быстро изнашивается. Практически каждую неделю мы останавливаем один из котлов на ремонт.

Поскольку уровень зольности на Троицкой ГРЭС приближается к 45%, очень остро стоит проблема золоотвала. Зола мы складываем на территории Казахстана (порядка 7 тыс. т в сутки). Власти Казахстана не в восторге от этого, поэтому часто при пересечении границы у наших сотрудников возникают проблемы, хотя зола не только не наносит ущерба эко-

В состав ОАО «ОГК-2» входят Псковская ГРЭС, Серовская ГРЭС, Ставропольская ГРЭС, Сургутская ГРЭС-1 и Троицкая ГРЭС. Общая установленная мощность составляет 8695 МВт. Инвестиционная программа ОАО «ОГК-2» предусматривает строительство новых рентабельных мощностей на Ставропольской ГРЭС, Серовской ГРЭС, Троицкой ГРЭС. Суммарный объем вводимых мощностей достигает 2920 МВт. Общая стоимость Программы на период с 2007-го по 2012 год превышает 140 млрд рублей.

логии, а наоборот, ее улучшает. В настоящее время на казахстанской территории хранится около 90 млн т золы, вывезенной с Троицкой ГРЭС. Благодаря этому произошло опреснение солончаков, и в результате в пустыне образовались оазисы, где сейчас обитают утки, лебеди, фламинго, бобры, водится много рыбы и т. д.

В ближайшее время мы планируем развернуть торговлю золой. В нашей стране этим видом бизнеса практически никто не занимается. А ведь зола – это ценнейшее сырье для производства цемента и многих других строительных материалов. Руководство Челябинской и Свердловской областей активно идет нам навстречу в этом вопросе. В данных регионах наблюдается строительный бум, поэтому они заинтересованы в получении качественных стройматериалов.

– А проблем с поставками угля нет?

– Мы не испытываем проблем с поставками угля. Наш поставщик «РУСАЛ» исправно выполняет свои обязательства. Единственное, что нас не устраивает, это качество угля. Поэтому мы ищем поставщиков более качественного угля. Но это весьма непростой процесс. Нам нужно подписать контракт на 30–40 лет, чтобы строить блоки под конкретную марку угля. Сегодня Троицкая ГРЭС потребляет около 8 млн т угля в год. В случае снижения уровня зольности этот показатель может сократиться до 6 млн т. Для новых блоков необходимо еще 2,5 млн т ежегодно. Это означает, что запасы у нашего поставщика должны быть не менее 100 млн т.

– Как вы оцениваете ситуацию с ценами на электроэнергию?

– Сегодня складывается достаточно непростая ситуация. Федеральная служба по тарифам считает, что генерирующие компании могут зарабатывать на свободном рынке, а регулируемый сегмент должен оставаться формой некоего социального обязательства. Но в настоящее время по регулируемым ценам реализуется 70% электроэнергии, и доходы, полученные на свободном рынке, не перекрывают образовавшиеся здесь убытки. Могу привести простой пример. В регулируемый тариф на 2008 год ФСТ заложила повышение стоимости угля на 2%, а поставщики подняли цену на 15%. На 2009 год тарифная служба предлагает прописать повышение цены на 11%, а угольщики говорят нам, что увеличат отпускную цену на 20%. Таким образом, наши убытки в этом виде бизнеса неуклонно растут. Не секрет, что 70% затрат ОГК-2 приходится именно на закупку топлива.





Без льгот

— Планируется, что в 2009 году доля свободного рынка увеличится до 50%. Однако по регулируемым тарифам нам все равно придется реализовывать половину произведенной продукции. При этом к Федеральной сетевой компании ФСТ относится гораздо более гуманно, так как, по всей видимости, считает, что государственной компании нужно помогать.

— С какими финансовыми итогами рассчитываете завершить текущий год?

— Этот год мы, скорее всего, завершим с убытком в размере около 200 млн рублей. От прежнего менеджмента нам досталось тяжелое наследство. Как известно, по итогам 2007 года ОАО «ОГК-2» оказалось убыточным. Существенный вклад в негативные финансовые показатели 2008 года внесут «золотые парашюты» бывших менеджеров в размере 557 млн рублей. Мне бы не хотелось перекладывать все проблемы на них, но, по нашему мнению, прежнее руководство не очень сэкономило средства компании.

— Проходила информация, что некоторые менеджеры вернули свои «золотые парашюты» и снова работают в компании.

— Вернули всего 40 млн рублей. Это касается двух менеджеров. Один из них повышен в статусе. Другой продолжает работать на прежних условиях. Изначально подразумевалось, что люди, имея страховку в виде «золотых пара-

шютов», передадут компанию новым владельцам в хорошем состоянии. Однако на практике получилось, что менеджеры вообще отказались сотрудничать с нами, так как думали только о том, как уйти, прихватив с собой значительные суммы. Хочу подчеркнуть, что многих из них мы не собирались увольнять. И я этого не скрывал, а прямо говорил им, но мои предложения не были услышаны.

Ситуация, когда в один день компании покидают два уровня менеджеров, не передавая дела никому, это нонсенс. Мне пришлось работать напрямую с начальниками отделов. Слава богу, обошлось без аварий. Сейчас на работу приняты все заместители генерального директора, руководители станций. Из менеджеров среднего звена мы оставили практически всех.

— «Газпром» владеет контрольным пакетом акций ОГК-2. Как вы планируете выстраивать отношения с корпорацией, которая одновременно является и поставщиком необходимого вам газа?

— Параметры отношений между контролирующим акционером и менеджментом дочернего предприятия определены законодательством, естественно, мы будем им следовать. Все ключевые решения будут выноситься на совет директоров. Каких-то трудностей я здесь не предвижу. Что касается поставок газа, то они осуществляются на рыночной основе. Может быть, мы бы

и хотели получать голубое топливо по низким ценам или на каких-то льготных условиях, но на практике этого не происходит. Менеджмент «Газпрома» считает, что правила должны быть одинаковыми для всех, и нам не остается ничего иного, как согласиться с этим.

— Часто можно услышать рассуждения о том, что «Газпром» всегда обеспечит газом свои ОГК, а для других газа может не хватить...

— Я встречался с западными инвесторами, которые были уверены в том, что «Газпром» приобрел энергетические активы только для того, чтобы поставлять электроэнергию своим предприятиям по низким ценам. Мне долго пришлось их убеждать в обратном. Деятельность нашей компании направлена в том числе и на то, чтобы контролирующей акционер получал от нее дивиденды.

— Взаимодействует ли ОГК-2 с принадлежащей «Газпрому» сбытовой компанией — ОАО «Межрегионэнерго-сбыт»?

— Да. С ее помощью мы реализуем часть электроэнергии нашей Сургутской ГРЭС. «Межрегионэнерго-сбыт» поставляет эти объемы предприятиям, входящим в Группу «Газпром». Но здесь отношения также строятся исключительно на рыночных условиях, никто не требует для себя никаких преференций.

Беседу вел **Сергей Правосудов**
Фото предоставлены ОГК-2

Мы подумали, что управление передовыми технологиями отопления должно быть удобным.



На правах рекламы. Товар сертифицирован.

Electrolux представляет Вам новое газовое оборудование.

Газовые котлы Electrolux созданы для обеспечения максимального комфорта. Современный дизайн, широкие функциональные возможности и интуитивное управление делают их эксплуатацию максимально удобной. Встроенный программатор позволит Вам настроить работу котла на каждые тридцать минут в течение недели. Система погодозависимого управления ETC гарантирует постоянную температуру в помещении, а система управления Easy Logic дает возможность легкого и удобного управления котлом.

Газовые колонки Electrolux имеют многоуровневую систему безопасности, которая контролирует все режимы работы и обеспечивает высокую надежность эксплуатации газовых колонок. Все модели имеют модулирующую горелку, автоматически регулирующую высоту пламени при перепадах давления и напора воды, тем самым поддерживая заданную температуру нагрева. Медный теплообменник надежно защищен от накипи, что значительно увеличивает срок его службы. Газовое оборудование Electrolux соответствует всем европейским стандартам качества и безопасности и эффективно работает даже при низком давлении воды и газа.

www.home-comfort.ru

Electrolux думает о Вас

„Electrolux is a registered trademark used under license from AB Electrolux (publ)“

Thinking of you
Electrolux

 **РУСКЛИМАТ**



125493, г. Москва, ул. Нарвская, д. 21
Телефон/факс: (495) 777-1997
E-mail: diler@rusklimat.ru, www.rusklimat.ru



«Газпром» решит проблему энергетической безопасности Калининградской области

ВТОРОЙ БЛОК

«Мы благодарны «Газпрому» за исключительно внимательное отношение к проблемам нашего региона». Слова калининградского губернатора **Георгия Бооса** не выглядели реверансом по отношению к стоящему с ним рядом на трибуне **Алексее Миллеру**. Это была лишь констатация того, что именно «Газпром» стал тем стратегическим инвестором, который взял на себя ответственность за обеспечение энергетической безопасности российского анклава на Балтике.

В конце сентября Председатель Правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер от лица компании «Межрегионэнергострой» (входит в Группу «Газпром») и Председатель Правления ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» **Евгений Дод** подписали договор инвестирования. Этот документ дал старт реализации инвестиционного проекта по расширению Калининградской ТЭЦ-2 путем строительства второго энергоблока мощностью 450 МВт. ОАО «Межрегионэнергострой» обязуется осуществить финансирование, а «ИНТЕР РАО ЕЭС» принимает на себя обязательства по организации строительства энергоблока и передаче введенного в эксплуатацию объекта инвестору. В соответствии с условиями договора предельный объем капитальных вложений составит 22,3 млрд рублей, нормативный срок окончания строительства – 31 декабря 2010 года.

Трудное начало

Калининградская ТЭЦ-2 стала одним из последних электроэнергетических проектов советской эпохи. Строительство теплоэлектроцентрали началось в 1991 году, буквально за несколько месяцев до распада СССР, в результате которого Калининградская область оказалась отрезанной от остальной России. Поэтому вопрос ее энергообеспечения из чисто экономической перешел в политическую и стратегическую плоскости. Соображения энергетической безопасности российского анклава остро поставили вопрос об увеличении мощности Калининградской ТЭЦ-2. Если первоначальным «советским» планом предполагалось остановиться на 540 МВт, то в 1994 году совместным Постановлением Администрации Калининградской области и Правления РАО «ЕЭС России» было принято решение об увеличении мощ-

ности ТЭЦ-2 до 900 МВт с применением прогрессивной парогазовой технологии с улучшенными технико-экономическими показателями. В соответствии с этим решением ОАО «Объединение ВНИ-ПИэнергострой» разработало технико-экономическое обоснование строительства Калининградской ТЭЦ-2 в составе двух энергоблоков ПГУ-450.

Однако реализация этого плана значительно затянулась, и лишь в 2005 году был введен в опытно-промышленную эксплуатацию первый энергоблок мощностью 450 МВт. Что касается второго блока, то ситуацию удалось сдвинуть только благодаря вмешательству Правительства РФ. Его Постановлением от 12 октября 2007 года были внесены изменения в Федеральную целевую программу развития Калининградской области в части обеспечения экономической и энергетической безопасности

региона, предусматривающие строительство второго энергоблока на Калининградской ТЭЦ-2.

Спустя два месяца, 6 декабря, на совещании у Председателя Российского Правительства **Виктора Зубкова** было принято решение об образовании на базе объектов Калининградской ТЭЦ-2 (первого и второго блоков) энергетической компании с 51% участия ОАО «Газпром» (ОАО «Межрегионэнергострой») для строительства второго пускового комплекса с энергоблоком ПГУ-450 МВт. Вхождение в проект «Газпрома» позволило начать организацию широкомаштабного строительства на ТЭЦ-2. С 30 июня на теплоэлектроцентрали стартовали работы так называемого нулевого цикла, которые ведутся фактически уже на средства «Газпрома». Подписание же инвестиционного договора окончательно расставило все точки над «и».

Первые кирпичи

Сама церемония подписания проходила на Калининградской ТЭЦ-2 в солнечный осенний день на глазах у почетных гостей, журналистов и работников ТЭЦ. После того как Алексей Миллер и Евгений Дод скрепили договор своими подписями, они вместе с Георгием Боосом прошли по территории теплоэлектроцентрали, посмотрели работу первого энергоблока, а затем, облачившись в спецодежду, спустились на строительную площадку. В котловане уже вовсю кипела работа, шумела строительная техника, с грохотом вбивались сваи. Руководители присоединились к строителям, заложив именные кирпичи (от «Газпрома», «ИНТЕР РАО ЕЭС» и Калининградской области) в основание строительства.

На коротком митинге после церемонии закладки Алексей Миллер отметил, что «Газпром» определил электроэнергетику одним из своих профильных направлений деятельности. И причиной тому является синергия, которая существует между газовым бизнесом и бизнесом в электроэнергетике. По словам Председателя Правления корпорации, такого рода проект для нее не первый и не последний, но в то же время строительство второго энергоблока Калининградской ТЭЦ-2 «Газпром» выделяет для себя как один из важнейших проектов в электроэнергетическом секторе.

В настоящее время энергоснабжение российского анклава обеспечивается за счет действующего первого энергоблока Калининградской ТЭЦ-2, который дает около 70% всей потребляемой в регионе электроэнергии. То есть, область пока остается энергодефицитной. Недостающая потребность компенсируется перетоками из

ЕЭС России через Белоруссию и страны Балтии, а также закупками в Литве. Однако намеченный вывод в конце 2009 года из эксплуатации генерирующих мощностей Игналинской АЭС в Литве осложнит задачу надежного энергоснабжения потребителей Калининградской области и негативно повлияет на развитие региональной экономики. Введение в эксплуатацию второго блока предполагает двукратное увеличение объемов электроэнергии, вырабатываемой Калининградской ТЭЦ-2, что позволит примерно через два года полностью обеспечить энергетическую независимость области за счет собственных мощностей, даже с учетом быстрого роста потребления электроэнергии.

Газификация

Кроме того, Алексей Миллер подчеркнул, что «Газпром» на территории янтарного края выступает «в двойной роли». Он инвестирует не только в электроэнергетику, но и в новые газотранспортные мощности, в газификацию. Кстати, весьма символично и закономерно, что одновременно с заключением инвестиционного договора с «ИНТЕР РАО ЕЭС» Алексей Миллер подписал с Георгием Боосом план-график синхронизации строительства объектов газификации в Калининградской области на 2008 год, который предусматривает реализацию семи инвестиционных проектов, включающих 26 объектов газификации общей протяженностью более 180 км. В нынешнем году на проектирование объектов газификации и начало подготовительных работ в Калининградской области «Газпром» направил 350 млн руб. В предыдущие же три года инвестиции в газификацию янтарного края составили свыше 800 млн рублей.

Но, как справедливо отметил Георгий Боос, даже при всем огромном значении программы газификации, позволяющей обеспечить приход голубого топлива в тысячи домов и квартир калининградцев, главным событием становится именно подписание инвестиционного договора. Благодаря ему через два года вдвое увеличатся объемы поставок в регион электроэнергии (примерно на 4,7 млрд кВтч) и газа (до 2,5 млрд куб. м). Таким образом, газовая корпорация теперь выступает главным гарантом энергетической безопасности российского анклава, а с учетом того, что после завершения работ «Газпром» через «Межрегионэнергострой» будет контролировать ТЭЦ-2 в составе двух энергоблоков, становится и главным поставщиком энергоресурсов в Калининградскую область.

Николай Хренков

Фото Александра Матвеева





СОГЛАСИЕ И ДОВЕРИЕ

На вопросы журнала отвечает председатель правления
AB Lietuvos dujos **Аким Саул**

— **Господин Саул, какое место занимает ваше предприятие на региональном рынке?**

— В сфере транспортировки, распределения и продажи природного газа Lietuvos dujos занимает в Литве доминирующее положение.

Положение в отрасли

— Мы управляем газокompрессорной станцией, магистральными и распределительными газопроводами протяженностью соответственно 1,8 и 7,5 тыс. км. Кстати отмечу, что это практически вся газовая инфраструктура, имеющаяся в стране. Кроме нас, голубое топливо в Литву импортируют еще четыре компании: UAB Dujotekana, UAB Nauparas, UAB Kauno Termofikacijos Elektrinė и AB Achema. Последние две осуществляют закупки исключительно для собственных нужд, а Nauparas поставяет газ только в один регион республики, причем не используя нашу сеть.

Напомню, что Lietuvos dujos была приватизирована только в 2002–2004 годах. Не скрою, нам пришлось тяжело, но проведенные изменения того стоили. Приватизация позволила ликвидировать долги, газопроводная сеть была увеличена на 1,5 тыс. км, количество потребителей возросло на 21 тыс. В результате компания стала работать значительно эффективнее. Весьма положительным стало и то, что в состав акционеров Lietuvos dujos вошли E.ON Ruhrgas и «Газпром». Благодаря этому мы извлекли двойную выгоду — получи-

ли гарантированные поставки газа по долгосрочному договору до 2015 года и основанное на западных стандартах управление. Использование опыта «Газпрома» и E.ON Ruhrgas приносит пользу и в нашей ежедневной работе — в обучении инженеров, планировании новых проектов, обслуживании газовой системы. Отмечу, что по особо важным вопросам Lietuvos dujos консультируется с обеими компаниями. Это позволяет принимать наиболее взвешенные и рациональные решения. Наше предприятие — одно из лучших доказательств того, насколько слаженно могут сотрудничать партнеры, если между ними существует согласие и доверие.

— **Как это повлияло на финансовые результаты Lietuvos dujos?**



— В 2007 году консолидированные продажи компании превысили миллиардный рубеж и достигли 1024,3 млн лит (3,45 лит = 1 евро), чистая прибыль — 104 млн. В первом полугодии 2008 года эти цифры составили соответственно 780,8 и 73,2 млн. Для сравнения: в 2006 году наша чистая прибыль не превысила 57,3 млн лит. Правда, по результатам

работы во втором полугодии мы ожидаем снижения данных показателей, так как они зависят от определенных особенностей газового бизнеса, связанных, в частности, с сезонными колебаниями.

— **А каковы производственные итоги компании?**

— Весь газ поставляется в республику «Газпромом». В 2007 году Литва импортировала в общей сложности 3,56 млрд куб. м голубого топлива, из которых на долю Lietuvos dujos пришлось примерно 39%, или 1,36 млрд куб. м.

Проекты

— В первом полугодии 2008-го импорт российского газа в страну составил 1,8 млрд куб. м, из которых наши — 0,58 млрд.

— **Какие проекты являются приоритетными для Lietuvos dujos?**

— В прошлом году мы завершили реконструкцию газораспределительной станции «Каунас-1» и ввели участок Шакяй — Юрбаркас протяженностью 29 км — первую очередь магистрального газопровода Шакяй — Клайпеда. Был подготовлен проект строительства ветки

Юрбаркас – Таураге протяженностью 35 км, а до конца нынешнего года планируем согласовать документацию на сооружение 105-километрового участка Таураге – Клайпеда. Более точных сроков пока назвать не могу – строительные работы будут вестись по мере обеспечения финансирования за счет структурных фондов ЕС. В итоге мы планируем замкнуть кольцо литовской системы передачи газа.

Наше предприятие обеспечивает транзит газа в Калининградскую область. В минувшем году мы транспортировали 1,22 млрд куб. м голубого топлива в данный регион, а в первом полугодии 2008 года – 0,61 млрд. В наши планы входит повышение пропускной способности транзитного газопровода. В марте текущего года мы достигли соглашения с коллегами из «Газпрома» относительно технических и экономических параметров этого строительства. Кстати, три года назад Lietuvos dujos и «Газпром» уже осуществили подобный проект. Тогда мы выполнили работы досрочно и сэкономили значительные средства, что, соответственно, позволило уменьшить тарифную ставку на транзит российского газа в Калининградскую область.

– В чем отличие нового проекта от того, который был реализован три года назад?

– Он станет крупнейшим в истории Lietuvos dujos. Мы построим вторую газокomppressorную станцию, которая частично будет обслуживать наших местных потребителей, и вторую ветку магистраль-

ного газопровода от Шакяйя до границы с Калининградской областью протяженностью приблизительно 19 км. Кроме того, будет увеличена пропускная способность приграничной газоизмерительной станции. В августе текущего года мы подписали договоры о покупке турбин, компрессоров, фильтров и охладителей. Также в ближайшее время будут приобретены трубы. Все работы по данному проекту должны быть закончены в 2010 году.

– Какие инвестиции предприятие вкладывает в расширение своего бизнеса?

– В 2007 году инвестиции Lietuvos dujos в развитие газовых систем, реконструкцию и модернизацию основных средств составили 118,4 млн лит. Очевидно, что с учетом всех перечисленных планов в ближайшее время они будут только расти.

– Что принесло Литве принятие закона «О природном газе»?

– Для начала замечу, что Сейм принял новый закон для того, чтобы перенести условия Директив ЕС по природному газу в законодательство Литовской Республики.

Рыночные условия

– Эти изменения инициировались еще в 2004-м, однако в связи с рядом обстоятельств утверждение документа долго откладывалось, и в итоге он вступил в силу лишь 19 апреля 2007 года. В законе, в частности, установлено, что с 1 июля 2007-го все потребители в Лит-

ве могут свободно выбирать поставщика. К сожалению, соответствующие подзаконные акты не были своевременно приняты, что в еще большей степени затрудняет или просто делает невозможным выполнение определенных норм закона. Поэтому это направление требует тщательной доработки.

– Как влияет на литовский газовый рынок изменение цен на голубое топливо?

– С января текущего года вступила в силу новая формула расчета цены для импорта российского газа. К сожалению, это привело к тому, что во втором и третьем кварталах цены закупок для Lietuvos dujos превысили средние в Еврозоне. Для разных групп наших потребителей это означает, что с сентября цены по сравнению с первым полугодием 2007 года должны увеличиться от 66% до 107%. Из-за этого с начала года потребление газа начало снижаться, усугубилась проблема неплатежей. Данные негативные тенденции, по нашим оценкам, будут усиливаться, так как на сегодняшний день голубое топливо потеряло в Литве значительную долю привлекательности для покупателей. Впрочем, мы с оптимизмом смотрим в будущее. Lietuvos dujos остается стабильной и сильной в финансовом отношении компанией. Мы консультируемся с коллегами из «Газпрома» и надеемся на разумные и взаимовыгодные решения встающих перед нами проблем.

Беседу вел **Александр Фролов**
Фото предоставлены AB Lietuvos dujos



ПЕРЕВООРУЖЕНИЕ

Программа технического перевооружения буровиков «Газпрома» вошла в активную фазу

В последние десятилетия буровое оборудование «Газпрома» практически не обновлялось. Оно морально и физически устарело, выработало свой ресурс, степень его изношенности стала приближаться к критическому уровню. Однако интенсификация поисково-разведочных работ корпорации и увеличение объемов эксплуатационного бурения, связанные с выходом в новые регионы газодобычи и ростом количества строящихся более глубоких по сравнению с сеноманскими валанжинских скважин, резко изменили ситуацию. Четыре года назад «Газпром» принял Программу технического перевооружения, предусматривающую приобретение новых буровых мощностей. К настоящему времени она вошла в стадию активной реализации.

Программа в действии

В 2004 году «Газпром» утвердил Программу повышения эффективности и технического перевооружения буровых работ, геофизических исследований и испытания геологоразведочных скважин. Документ предусматривает переоснащение буровой компании «Газпрома» — ООО «Бургаз» — новым оборудованием. Изначально на эти цели предполагалось направить около 20 млрд рублей, но в конечном итоге инвестиции корпорации в обновление буровых мощностей могут оказаться значительно выше.

В 2005 году «Газпром» приобрел две мобильные буровые установки и станок «Уралмаш-5000/320», а также оборудование для капитального ремонта скважин. Впрочем, в стадию наибольшей активности программа вступила только в прошлом году, когда был заключен крупнейший в истории российского нефтегазового машиностроения контракт на поставку «Газпрому» 11 тяжелых буровых установок БУ-4200/250ЭК-БМ(Ч) производства ЗАО «Уралмаш-буровое оборудование», которые корпорация должна получить до конца 2009 года. Две из них уже отгружены на Заполярное месторождение в Ямало-Ненецком автономном округе, еще три — на Бованенковское на полуострове Ямал.

Кстати, этим дело не ограничивается. Так, кроме двух буровых установок БУ-4200/250ЭК-БМ(Ч), которые будут задействованы для строительства эксплуатационных валанжинских скважин на Заполярном нефтегазоконденсатном месторождении, в ноябре ны-

нешнего года «Тюменбургаз» получит в свое распоряжение еще два станка производства Волгоградского завода буровой техники. До января 2009 года в этот филиал «Бургаза» также должно поступить румынское буровое оборудование (три станка стационарного типа F-320) для строительства разведочных скважин на Песцовом, Ямбургском и Заполярном месторождениях, а до будущей весны — три немецкие установки фирмы Bentec для сооружения эксплуатационных ачимовских скважин на Уренгойском месторождении. Для филиала «Кубаньбургаз» закупается новая техника для работы на Камчатке — бурение здесь начнется весной 2009 года. В частности, буровая установка кустового типа БУ-3000ЭУК-1М будет приобретена в Сургуте, остальное оборудование предполагается перебазировать в регион с Кубани. Для геологоразведочных работ в Восточной Сибири планируется закупить две румынские буровые установки F-320 грузоподъемностью 320 т. Другую технику «Кубаньбургаз» предполагает перебросить в Иркутскую область из Краснодара. Обновление парка оборудования будет проведено и в Оренбурге — ОАО

«МК «Уралмаш»» и ООО «Промышленные буровые установки» поставят новые станки и комплектующие для буровых грузоподъемностью 200 т.

Всего в рамках программы техперевооружения «Бургаз» получит в 2008–2010 годах 51 новую буровую установку. Часть оборудования будет румынского, канадского и немецкого производства. Однако значительная доля придется на



российские станки. Приобретение буровых ведется на конкурсной основе 100-процентной «дочкой» «Газпрома» — «Газкомплектимпэксом», представители которой все чаще утверждают, что качество отечественной продукции не только не уступает, но даже превосходит импортные аналоги. Буровое оборудование не является здесь исключением.



Буровой эшелон

Эксплуатационное бурение на Бованенковском месторождении планируется начать в конце текущего года. Для этого на полуостров Ямал уже переброшены три новые уникальные буровые установки эшелонного типа БУ-4200/250ЭК-БМ (Ч) грузоподъемностью 250 т (2500 кН) производства екатеринбургского ЗАО «Уралмаш-буровое оборудование», входящего в состав Группы «Интегра».

Эти станки оснащены верхними приводами фирмы Canrig Drilling Technology, системами очистки буровых растворов компании Derrick Equipment Company, буровыми насосами-триплексами, кабинами бурильщика с электронным пультом управления, системами видеонаблюдения за основными рабочими зонами и контроля параметров бурения. Каждая такая блочно-модульная установка, которую назвали «Екатерина» в честь города, в котором она была создана, рассчитана на эксплуатацию в диапазоне от минус 45 до плюс 40 градусов (по Цельсию) и хранение при температуре минус 60. Она представляет собой компактный эшелон, который самостоятельно передвигается в пределах куста по рельсам. По сути это небольшой, компактный, автономный городок, в котором могут жить и работать буровики. Все модули эшелона (очистной, емкостной, насосный, компрессорный, парогенератор и другие) связаны между собой. Станок предназначен для кустового бурения, которым будет управлять мастер при помощи двух джойстиков.

Аналогов этой установке не существует не только в нашей стране, но и за ее пределами. «В принципе, эшелонные буровые изготавливаются уже достаточно давно, — объясняет начальник Департамента газопромыслового, бурового оборудования и спецтехники ООО «Газкомплентимпэкс» **Светлана Богомолова**. — Но в этом станке впервые в мире в состав эшелона интегрирован цементировочный комплекс. До сих пор такой конструкции не было. Это новый тип буровой установки — четвертое поколение».

По ее словам, такой станок удобен тем, что он состоит из крупных модулей, соединить которые в условиях Крайнего Севера гораздо проще, чем собирать стационарную буровую. В пределах 40 метров блоки установки можно передвигать по направляющим, благодаря чему значительно возрастает скорость разбуривания куста (от 7 до 12 скважин). При традиционном же бурении стационарный станок пришлось бы каждый раз разбирать и переставлять на новое место. Важно отметить, что использо-

вание «Екатерины» не только повысит эффективность бурения, но и серьезно сократит уровень техногенного воздействия на окружающую среду, ведь для ее работы требуется минимальное количество техники. Впрочем, есть и некоторые неудобства, связанные с доставкой данного оборудования до промыслов. Особенно если речь идет о его отгрузке на Ямал.

Сложная доставка

Перевозка буровых установок «Екатерина» до Заполярного месторождения



осуществлялась по железной дороге и не вызвала особых проблем. Организовать же поставки этого оборудования на Ямал оказалось не так просто. Как известно, транспортная инфраструктура на полуострове практически полностью отсутствует. «Это абсолютно пустынная территория, — рассказывает заместитель генерального директора ООО «Газкомплектимпэкс» **Евгений Кытин**. — Там нет не только дорог и производственных баз, но даже населенных пунктов. Только в текущем году на Ямале появились первые базовые станции сотовой связи — до этого единственным способом общения с «большой землей» был спутниковый телефон».

Дополнительные сложности связаны с суровыми природно-климатическими условиями. Так, в теплое время года доставить груз на Ямал можно только водным транспортом. Этот период ограничен 4–5 месяцами летней навигации. С октября по январь добраться до полуострова можно лишь на вертолетах. Однако завозить буровое оборудование на Ямал таким способом экономически нецелесообразно. «Если использовать вертолеты, то доставка буровых обойдется в 15 раз дороже стоимости самих установок. В советское время авиацию для реализации подобных проектов использовали, но сейчас на это, конечно,

никто не пойдет. Впрочем, даже самая оптимальная на сегодня схема доставки оборудования на Ямал, по воде, обходится нам недешево — примерно в треть стоимости каждой буровой», — объясняет Евгений Кытин. Между тем с января грузы на полуостров можно перевозить автотранспортом по зимникам. В экономическом плане такой способ доставки проигрывает водному. Как известно, в центральной части России стоимость автоперевозки составляет порядка одного евро за тонно-километр, и, даже если не брать в расчет северных коэффициентов, очевидно, что транспортировка буровой установки весом в 1,5 тыс. т на 525 км по зимнику обойдется в очень внушительную сумму.

Впрочем, чтобы успеть завезти оборудование на Ямал в срок и не сорвать график освоения Бованенковского месторождения, «Газпрому» придется использовать как водные пути, так и зимники.

Точно в срок

Обеспечение доставки буровых установок на Ямал изначально было возложено на «Газкомплектимпэкс». «Наша основная задача — координация всех участников процесса для того, чтобы избежать потерь груза и его повреждения, — рассказывает Евгений Кытин. — А кроме того, буровые должны попасть на место точно в срок, что крайне важно с учетом сезонности завоза».

В сезон летней навигации модули «Екатерин» перевозились по Свердловской железной дороге до Тюменского речного порта, где их перегружали на баржи Обь-Иртышского речного пароходства с небольшой осадкой и грузоподъемностью порядка тысячи тонн. Затем караван судов в тяжелых метеорологических и гидрографических условиях шел вокруг полуострова Ямал и вставал на рейд Харасавзя, после чего баржи по очень неглубоким рекам Мордыяха и Сеяха продвигались до причала Бованенково, где модули буровых станков перегружали с помощью автокрана на специально закупленный низкорамный тягач, который уже и доставлял груз до промыслов. В общей сложности водный путь занимал около 21 дня, что значительно превышает сроки обычных речных перевозок. Кстати, схему эту в ходе летнего завоза пришлось в срочном порядке менять из-за пожара на одной из узловых железнодорожных станций. В результате «Екатерин» доставили до Тюменского речного порта автомобильным транспортом. Несмотря на это ЧП, а также некоторую задержку начала завоза бурового оборудования на Ямал (планировалось приступить к

нему в июне, а фактически процесс был запущен в июле), три установки были отгружены в Бованенково в четком соответствии с графиком.

Сейчас, когда навигационный период завершился, грузы транспортируются до мест промежуточного накопления, где будут храниться до открытия зимников. «Основной поток идет до разъезда Хралов как конечной точки железной дороги. С открытием зимников — а произойдет это в январе-феврале следующего года — модули буровых станков погрузят на автомобили и перевезут до Бованенково. Кстати, всего на зимнике будет работать не менее 300 единиц техники», — рассказывает Евгений Кытин. По его словам, график поставок предполагает, что в период зимнего завоза на Ямал отгрузят еще три буровые установки. А в летнюю навигацию на полуостров доставят оставшиеся три из тех девяти, которые должны попасть на Бованенково до зимы 2009 года.

«Конечно, мы не можем исключать возникновения нештатных ситуаций, подобных той, что случилась в этом году, — пожар на железнодорожной станции. Зимники ведь тоже могут открыться не в январе, а в феврале — глобальное потепление сказывается и на природе Ямала. Но опыт, который мы получили, впервые занимаясь такими сложными поставками огромного объема крупных негабаритных модулей при отсутствии какой бы то ни было инфраструктуры, показывает, что мы справились с поставленной задачей. Ведь то, что нам удалось отгрузить этим летом, было



сделано в кратчайшие сроки. Тем более что права провалить этот экзамен у нас нет», — считает Евгений Кытин.

Денис Кириллов
Фото предоставлены
ООО «Газкомплектимпэкс»
и Группой «Интегра»

КОНСТРУКТИВНЫЕ ОТНОШЕНИЯ



На вопросы журнала отвечает
исполнительный вице-президент по
машиностроению Группы «Интегра»,
президент ЗАО «Уралмаш-ВНИИБТ»
Виталий Ткачев

ной». Она создавалась конструкторами базового машиностроительного предприятия нашей Группы – «Уралмаш-буровое оборудование», которое является непосредственным производителем станков, в тесном сотрудничестве со специалистами буровой компании «Газпрома» – ООО «Бургаз». Изучив конструкторские, инженеринговые и технические возможности наших

– Конечно, нет. В текущем году «Уралмаш-буровое оборудование» участвовало в очередном тендере на поставку буровых установок для «Газпрома», по результатам которого наше предприятие было объявлено победителем. Речь идет о стационарном буровом станке грузоподъемностью 2500 кН, отгрузка которого заказчику запланирована на 2009 год. Также по результатам проведенных конкурсов заключены договоры с «Бургазом» на поставку запасных частей, бурового оборудования и тампонажной техники. Большая часть этого заказа уже отгружена на Ямал, Камчатку, в Астрахань. На объектах «Бургаза» проходит промышленные испытания наш новый цементировочный комплекс УНБС2-600х70, выпускаемый на «Стромнефтемаше».

По результатам тендеров с «Газпром нефтью» заключен договор на отгрузку запасных частей для буровых. Ведутся переговоры на поставку специальной и тампонажной техники, в частности уже упомянутого комплекса для цементирования скважин УНБС2-600х70. Также мы принимаем участие в предтендерном отборе на изготовление кустовых и мобильных буровых установок для «Газпром нефти».

Для создания современного конкурентоспособного производства российского машиностроению необходима государственная поддержка. Дело в том, что основными конкурентами для нас на отечественном рынке, как это ни парадоксально, являются китайские производители, которые при отсутствии таможенных пошлин на ввозимое в нашу страну оборудование и благодаря поддержке на государственном уровне в Китае предлагают буровые установки по низким ценам.

Беседу вел **Денис Кириллов**
Фото предоставлено Группой «Интегра»

– Виталий Викторович, как вы оцениваете сотрудничество Группы «Интегра» с «Газпром»?

– «Газпром» является одним из ключевых заказчиков Группы «Интегра» и ЗАО «Уралмаш-ВНИИБТ» – управляющей компании блока машиностроения, в который входят три предприятия: екатеринбургское ЗАО «Уралмаш-буровое оборудование», его филиал – Тюменский судостроительный завод, а также костромское предприятие «Стромнефтемаш».

В настоящее время у нас заключен контракт с ООО «Газкомплектимпэкс» на поставку 11 буровых установок для кустового бурения на Бованенковском и Заполярном месторождениях. Пять из них после контрольной сборки на заводских площадках в Екатеринбурге и Тюмени уже отгружены заказчику.

Мы назвали буровую установку, разработанную для бурения на ямальных месторождениях «Газпрома», «Екатери-

на» (отмечу, что «Екатерина» оснащена и цементировочным комплексом, который выпускает «Стромнефтемаш»), специалисты «Бургаза» подготовили техническое задание на оборудование, максимально отвечающее их требованиям. В результате этой совместной работы была создана установка нового поколения, которую заказчик признал первой российской буровой, составившей реальную конкуренцию самым современным западным аналогам.

Поэтому мы не только рассматриваем сотрудничество с «Газпром» как исполнение контрактных обязательств, но и считаем его примером плодотворного и конструктивного взаимодействия между нашими компаниями и специалистами, а также образцом выстраивания долгосрочных партнерских отношений.

– Взаимодействие с Группой «Газпром» ограничивается этим контрактом?

ТЕХНОЛОГИИ



На вопросы журнала отвечают директор концерна Shell по технологиям **Ян ван дер Эйк** и промысловый технолог Sakhalin Energy **Майк Ганингам**

– **Расскажите, пожалуйста, о новых технологиях в сфере добычи нефти и газа, которые были использованы в проекте «Сахалин-2»?**

– **МГ:** Необходимо отметить, что в рамках проекта «Сахалин-2» впервые в России была начата добыча шельфовой нефти со стационарной морской платформы. С 1999 года с помощью платформы «Моликпак» было извлечено более 13,2 млн т нефти. Хочу подчеркнуть, что стальное основание для этой платформы спроектировали Центральное конструкторское бюро морской техники «Рубин» и ЦНИИ им. академика А. Н. Крылова, а построил ее Амурский судостроительный завод. Никогда ранее российские судостроительные предприятия не создавали таких конструкций.

Как известно, проект «Сахалин-2» реализуется в зоне повышенной сейсмоактивности. Поэтому верхние строения платформ «Лунская-А» и «Пильтун-Астохская-Б» закреплены на железобетонных основаниях с помощью люлевых механизмов, установленных в верхней части опор скольжения. На морской платформе такие устройства применены впервые в мире. Они приводятся в действие ускорениями, возникающими во время землетрясения, при этом скользящий шарнир перемещается по вогнутой поверхности механизма, обеспечивая незначительные маятниковые движения поддерживаемой

конструкции, что гасит сейсмические колебания. Помимо защиты от землетрясений, в «спокойной» обстановке эти специальные опоры помогают снизить ледовые и волновые нагрузки на платформу.

Интеллектуальные скважины

– Для эффективного выполнения работ по смешанному заводнению Пиль-



тунской площади Пильтун-Астохского месторождения применяется технология так называемой интеллектуальной скважины. Это позволяет сократить объем дорогостоящих ремонтных работ. Использование интеллектуальных скважин обеспечивает также контроль параметров пласта и более эффективное управление разработкой залежи. В каждом коллекторном слое установлен клапан, регулирующий объемы закачки воды. Таким образом оптимизируются нагнетание воды и добыча из пласта в соответствии с постоянно уточняемой динамической геолого-промысловой моделью. Норма нагнетания воды на Пильтунском участке может варьироваться в разных продуктовых пластах, при этом общая пластоотдача будет оптимизирована.

– **На Сахалине пришлось строить многокилометровые трубопроводы, были ли здесь применены какие-то передовые технологии?**

– **МГ:** Маршрут наземных нефте- и газопроводов, пересекающих всю территорию острова с севера на юг, проходит через 19 тектонических разломов. Перед специалистами компании Sakhalin Energy и привлеченными экспертами стояла задача спроектировать и построить переходы через тектонические разломы с относительным смещением до 5 м. Главная сложность заключалась в том, чтобы гарантировать

ДЛЯ РОССИИ

необходимый уровень сопротивления грунта, позволяющий трубе двигаться в траншее как в зимних, так и летних условиях. В результате здесь были применены особые трубы и траншеи, а для их засыпки использовались специальные материалы (в частности, особый вид керамзита), обеспечивающие дренаж и исключающие образование льда.

Новые задачи

– В ходе реализации проекта «Сахалин-2» пришлось строить не только наземные, но и подводные трубопроводы в ледовых условиях. Sakhalin Energy нужно было обеспечить их защиту от пропахивания дна льдинами. В результате было принято решение о заглублении трубопроводов до 5 метров от поверхности дна в местах берегового примыкания.

– **Есть ли на «Сахалине-2» технологические задачи, которые пока не решены?**

– **МГ:** Есть задачи, которые нужно решать для масштабного освоения других месторождений в арктических и субарктических водах, над которыми работают в том числе и специалисты компании. Например, в настоящее время продолжительность сезона буровых работ с плавучей или самоподъемной буровой установки в акватории северного Сахалина составляет 120–150 дней, когда море свободно ото льда, однако этого срока не хватает для бурения в достаточном для нас объеме. Такое ограничение делает использование подвижных буровых установок очень дорогостоящим, особенно если график бурения смещается и работы приходится переносить на следующий год.

Проблему можно было бы решить за счет создания подвижной буровой установки, которая могла бы эксплуатироваться в арктических условиях круглый год. Sakhalin Energy участвует в соответствующих исследованиях в целях экономически рентабельного решения этой задачи.

– **Существует ли какая-то специфика в производстве СПГ в условиях субарктического климата Сахалина?**

– **ЯЭ:** Для завода по производству СПГ на Сахалине концерн Shell разрабо-

«Для завода по производству СПГ на Сахалине концерн Shell разработал технологию процесса сжижения газа с использованием двойного смешанного хладагента»

тал технологию процесса сжижения газа с использованием двойного смешанного хладагента (DMR). Процесс предполагает применение воздушного охлаждения и двойного смешанного хладагента как на предварительном, так и на основном цикле охлаждения.

Холод – выгоден

– Состав двойного смешанного хладагента для предварительного цикла

можно оптимизировать в течение года, что делает сам процесс охлаждения и, соответственно, эффективность завода независимыми от сезонных колебаний температуры воздуха.

Воздушное охлаждение возможно именно благодаря субарктическим климатическим условиям Сахалина, что снижает потребность в природном газе, который требуется для работы газовых турбин (составная часть процесса





охлаждения). Это позволяет повысить общую энергоэффективность завода СПГ.

Потребление электроэнергии для процесса с двойным смешанным хладагентом на заводе СПГ на Сахалине примерно на 6% и 9% меньше, чем на аналогичных заводах Shell соответственно на Ближнем Востоке и в Юго-Восточной Азии.

– «Газпром» планирует заняться производством синтетического жидкого топлива из природного газа. Как ваша компания относится к этому направлению бизнеса?

«Для эффективного выполнения работ по смешанному заводнению Пилтунской площади Пилтун-Астохского месторождения применяется технология так называемой интеллектуальной скважины»

– ЯЭ: Мы занимаем лидирующие позиции в этой сфере. Специалисты Shell разработали новаторскую технологию газожидкостной конверсии (ГЖК), при помощи которой можно получить экологически чистое жидкое топливо из природного газа. Продукты ГЖК бесцветны, не имеют запаха, биологически разлагаемы и практически не содержат серы. В сравнении с обычными топливами при сгорании ГЖК образуется гораздо меньше загрязняющих веществ. Дизель, смешанный с таким топливом, снижает выбросы в атмосферу окиси углерода и выхлопных частиц.

Чистое топливо

– Процесс ГЖК осуществляется в три этапа. Сначала природный газ частично окисляется при высокой температуре и под давлением для получения синтетического газа – смеси водорода и монооксида углерода, которая вступает в реакцию с катализаторами. Затем синтетический газ химическим путем преобразуется в жидкость, которая перерабатывается в топливо ГЖК, нефть и базовые масла для производства смазочных материалов.

В настоящее время мы строим в Катаре крупнейший в мире завод ГЖК, который планируем ввести в эксплуатацию в конце десятилетия. А первый в мире промышленный завод ГЖК Shell запустила в 1993 году в Малайзии. В Катаре будут использованы новые катализаторы, а также другие научно-технические разработки, которые позволят значительно повысить эффективность производства.

Топливо ГЖК, смешанное с дизелем, уже доступно автомобилистам в Европе и Азии. Shell планирует поставлять на рынок чистое топливо ГЖК в первую очередь для автобусных компаний и таксопарков в перенаселенных городах, где проблемы загрязнения воздуха стоят особенно остро. Испытания топлива на общественном транспорте в Лондоне и Шанхае прошли успешно.

Как известно, Россия занимает первое место в мире по величине запасов природного газа, поэтому создание здесь мощностей для производства синтетического жидкого топлива вполне оправдано.

– Где выгодно производить топливо по технологии ГЖК, а где СПГ? От ка-

ких факторов это зависит?

– ЯЭ: Обе технологии предоставляют возможности для конвертации ресурсов природного газа в реальную прибыль. Выбор стратегии зависит от локальных факторов, включая общую картину проектов, разрабатываемых в стране. Например, в стране, где работает несколько заводов по производству СПГ, технология ГЖК открывает возможности по диверсификации и выходу на рынки жидких углеводородных продуктов. К таким странам относится Катар.

Мощности концерна Shell в области газожидкостной конверсии позволяют получать дополнительный доход за счет конвертации запасов природного газа в ценные жидкие углеводородные продукты. ГЖК является рентабельной альтернативой топлива, которая может помочь правительствам диверсифицировать энергетические ресурсы, сократить выбросы вредных веществ в атмосферу и обеспечить учет будущих потребностей. Тем временем СПГ открывает доступ на международные рынки и привязку цены к мировым ценам на нефть или газ. В области производства и маркетинга сжиженного природного газа концерн Shell занимает лидирующие позиции среди международных нефтяных компаний, наращивая и без того уже крупный портфель активов, обеспечивающий поставки СПГ на ключевые рынки Европы, Азиатско-Тихоокеанского региона и Северной Америки. СПГ является важным элементом поставок первичной энергии во многих странах. Ожидается, что эта область энергетики будет расти примерно на 7–10% ежегодно в течение нескольких следующих лет.

ВСТРЕЧА ДРУЗЕЙ

Немецкая компания VNG отметила 50-летие

В Лейпциге в концертном зале «Гевандхаус» состоялись торжественные мероприятия, посвященные юбилею Verbundnetz Gas AG. Поздравить компанию приехали многочисленные гости, в том числе Председатель Правления ОАО «Газпром» **Алексей Миллер** и Федеральный канцлер ФРГ **Ангела Меркель**.

В своем выступлении Алексей Миллер напомнил, что VNG закупает российский газ вот уже 35 лет. При этом контракты на поставку голубого топлива подписаны на много лет вперед. Таким образом, взаимовыгодное сотрудничество будет продолжаться и дальше. В свою очередь Заместитель Председателя Правления ОАО «Газпром» **Александр Медведев** указал на перспективность взаимодействия в сфере увеличения мощностей ПХГ в Германии.

Ангела Меркель подчеркнула, что поставки газа из России очень важны как для Германии, так и в целом для ЕС. Она высказалась в поддержку строительства трансбалтийского газопровода «Северный поток». Кроме того, Федеральный канцлер обратила внимание на рост мирового энергопотребления, в связи с чем потребителям необходимо повышать энергоэффективность. Бывший Министр-президент Свободной земли Саксония **Курт Биденкопф** отметил, что в настоящее время нет предпосылок для снижения цен на энергоносители, так как население Земли неуклонно увеличивается.

Свою историю Verbundnetz Gas AG ведет с 1958 года, когда было образовано предприятие Technische Leitung Ferngas, которое занялось созданием и эксплуатацией системы распределения и подачи газа потребителям Восточной Германии. На первом этапе по газопроводам подавался не природный, а городской (искусственный) газ, произведенный из бурого угля. В 1968 году компания начала поставлять газ с месторождений Альтмарка. Однако это топливо отличалось высоким содержанием азота и, как следствие, низкой калорийностью. Поэтому его применение было весьма ограниченным.

В мае 1973 года VNG получила первый природный газ из СССР. Он стал использоваться главным образом в металлургической и химической промышлен-



Федеральный канцлер ФРГ Ангела Меркель
и Председатель Правления Verbundnetz Gas AG Клаус-Эвальд Хольст

ности. В секторе коммунально-бытовых и мелких промышленных потребителей основную роль по-прежнему играл городской газ. В 1990 году Verbundnetz Gas был преобразован в акционерное общество и приватизирован.

После объединения Германии на территории бывшей ГДР в условиях резкого сокращения промышленного производства развернулась острая борьба за потребителей. Ситуация осложнялась крайне высокой стоимостью городского газа, для которого уже не существовало государственных субсидий. В результате VNG пришлось модернизировать газопроводную систему, чтобы перевести всех потребителей на природный газ. В 1995 году этот процесс был завершен. Тогда же

Verbundnetz Gas занялся поставками газа в качестве моторного топлива.

В настоящее время VNG поставляет газ не только потребителям Германии, но и за рубежом. «Важнейшей вехой, определяющей надежность снабжения клиентов Verbundnetz Gas, является долгосрочное Соглашение о поставках российского газа, заключенное в 2006 году с Российско-Германским Торговым домом (WIEH), – заявил Председатель Правления Verbundnetz Gas AG **Клаус-Эвальд Хольст**. – Договор предусматривает суммарные поставки 90 млрд куб. м газа в период с 2014-го по 2031 год. Мы не чувствуем зависимости от «Газпрома», а ощущаем крепкую и надежную связь».

Сергей Правосудов

Фото предоставлено компанией VNG

«ЖЕЛЕЗНЫЕ



На вопросы журнала отвечает исполнительный директор ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» (ММК) **Борис Дубровский**

лам центральной электростанции комбината – до этого она работала на карагандинском угле и коксовом газе. На предприятии была внедрена система автоматического распределения расхода голубого топлива.

Общеизвестно, что природный газ имеет множество преимуществ перед другими видами топлива. В частности, он более экологически чистый, что очень важно для такого производства, как в Магнитогорске, а, кроме того, его использование значительно выгоднее с экономической точки зрения. Поэтому неудивительно, что потребление голубого топлива одним из крупнейших предприятий отечественной металлургии впоследствии только росло.

– Сколько газа закупает комбинат сегодня, кто является основным его поставщиком?

– В настоящее время ММК остается крупнейшим потребителем природного газа на Южном Урале. На нужды комбината идет порядка 4 млрд куб. м голубого топлива в год. Примерно три четверти этого объема поставляется в рамках долгосрочного (до 2012 года) контракта, подписанного в 2007 году со структурным подразделением «Газпрома» – ООО «Челябинскрегионгаз».

Долгосрочные отношения

– Кстати, ММК была первой из крупнейших металлургических компаний, которая заключила долгосрочный пятилетний контракт на закупку природного газа. Он предусматривает гарантированные поставки голубого топлива для нужд ММК с согласованными ежегодными объемами, а также ежесуточными на каждый месяц. Документ определяет режим и порядок закупок, способы отбора газа, порядок учета и расчетов за поставленное сырье, цены, гарантирует соблюдение интересов обеих сторон. Ежегодный объем газа по условиям контракта превышает 3 млрд куб. м.

Для нас крайне важно обеспечить бесперебойность всех технологических процессов комбината. Долгосрочный договор позволяет этого добиться.

– На этом взаимодействие «Газпрома» с ММК заканчивается?

– Конечно же, нет.

Соглашение о сотрудничестве

– В конце августа прошлого года ММК и «Газпром» подписали соглашение до 2015 года. В соответствии с этим документом мы на взаимовыгодной основе будем развивать сотрудничество, целью которого является обеспечение потребностей в металлопродукции «Газпрома» и предприятий смежных отраслей промышленности, изготавливающих технологическое оборудование и стальные трубы для нужд газовой корпорации. Также мы договорились использовать научный, технический, организационный и интеллектуальный потенциал сторон и привлекать специализированные организации и институты для реализации «Программы научно-технического сотрудничества ОАО «Газпром» и ОАО «ММК»». Предполагается и координация наших действий для обеспечения ведущих производителей труб высококачественным металлопрокатом – «Газпром» будет информировать ММК об объемах планируемых закупок, а Магнитка, в свою очередь, обеспечит приоритетное размещение и исполнение заказов корпорации. В соответствии с этим соглашением возможность заключения отдельных договоров с ММК будет основываться на учете конкурентоспособности продукции по качественным и ценовым показателям на конкурсной основе.

– Соглашение предполагает реализацию каких-то проектов?

– Да. Речь идет прежде всего о строительстве на ММК толстолистового сталепрокатного стана «5000».

Главный проект

– Стоимость проекта составит порядка 1,4 млрд долларов. Органи-

– Борис Александрович, расскажите, когда началось взаимодействие вашего предприятия с газовиками?

– Сотрудничество ММК с предприятиями нефтегазовой отрасли началось в 1963 году, когда по новому тогда газопроводу Бухара – Урал Магнитогорск получил первый природный газ. Кстати, труба для отвода Карталы – Магнитогорск диаметром 720 мм была изготовлена челябинскими трубниками из магнитогорской стали.

Крупнейший потребитель

– Металлурги Магнитки освоили использование голубого топлива в металлургическом производстве – мартеновские печи, которые изначально были спроектированы для нагрева коксодомным газом, были переведены на природный газ. Его подвели и к кот-

»» ГАРАНТИИ

зация работы данного комплекса на ММК позволит производить высококачественный толстолистовой прокат шириной до 4850 мм, классом прочности до Х100–Х120 для нефтегазовой отрасли, судо-, мосто- и машиностроения. Впрочем, пока эта продукция наиболее востребована производителями для изготовления прямошовных одношовных труб «русского размера» – диаметром 1420 мм. Именно такие трубы использует «Газпром» для строительства магистральных газопроводов.

Это будет самый мощный среди существующих в мире аналогичных агрегатов. Производительность толстолистового стана «5000» составит около 1,5 млн т в год, в том числе порядка 0,3 млн т термически обработанного листа. Усилие прокатки клети агрегата достигнет 12 тыс. т, в то время как имеющиеся в мире аналогичные станы имеют усилие прокатки 10 тыс. т. С точки зрения сочетания характеристик прочности и пластичности продукции этому стану в России не будет равных. Исключительность новой продукции еще и в том, что она будет максимально соответствовать требованиям эксплуатации в агрессивной среде, в частности на подводных участках магистральных трубопроводов.

– Когда планируется завершить реализацию этого проекта?

– Уже в середине 2009 года стан будет введен в эксплуатацию и потребители смогут оценить достоинства новой продукции.

Мировой рекорд

– Контракт на поставку оборудования стана и слябовой машины непрерывного литья стальной заготовки (МНЛЗ-6) был заключен в ноябре 2006 года с известным немецким машиностроительным концерном SMS-DEMAG. В состав оборудования стана входит полный комплект механизмов и устройств в потоке стана от загрузочных устройств нагревательных печей до уборочных устройств на складе готовой продукции.

– Успеете вовремя, ведь сроки строительства очень сжатые?

– Действительно, времени у нас не много. В мировой практике на реализацию подобных проектов уходит не менее пяти лет. Но у нас строительство идет очень быстрыми темпами, и мы планируем завершить его в рекордные сроки – менее чем за три года.

– А с чем связана такая оперативность?

– С растущими потребностями в продукции, которая будет производиться на нашем стане, а также в трубах большого диаметра. Пока российские предприятия вынуждены удовлетворять их в значительной степени за счет импорта.

Вопрос национальной безопасности

– ММК уже заключил соглашения о стратегическом сотрудничестве с ОАО «Трубная металлургическая компания» и ЗАО «Группа ЧТПЗ», которые предполагают поставки трубной заготовки с нового стана на предприятия этих компаний. В Челябинске полным ходом идет строительство трубосварочного стана, который будет изготавливать из магнитогорского листа трубы диаметром 1420 мм. Завершение этого проекта Группы ЧТПЗ планируется также в середине 2009 года одновременно с окончанием работ по строительству стана «5000» на ММК. Аналогичный трубогибочный комплекс сооружает на площадке Волжского трубного завода Трубная металлургическая компания. Основными потребителями их новой продукции будут «Газпром» и российские нефтяные компании.

– Как вы оцениваете дальнейшие перспективы сотрудничества ММК и «Газпрома»?

– От этого взаимодействия зависит благополучие как наших компаний, так и России в целом. Успешность нашего сотрудничества, с учетом взаимозависимости металлургов и газовиков, – это вопрос национальной безопасности страны, ведь влияние нефтегазовой и металлургической отраслей на ее экономику очень велико. Поэтому уверен, что перспективы у нас очень и очень хорошие.

Беседу вел **Денис Кириллов**
Фото Дмитрия Рухмалева



ИЗ ПЕТЕРБУРГА

ОАО «Газпром» совместно с ООО «ВНИИГАЗ» и Некоммерческим партнерством «Национальная газомоторная ассоциация» (НГА) провели беспрецедентную для современной России акцию – автопробег «Голубой коридор», главная цель которого – популяризация газомоторного топлива. В пробеге приняли участие грузовики, автобусы и легковые автомобили ведущих российских и мировых производителей. Организаторы – ОАО «Газпром», ООО «ВНИИГАЗ» и НГА – посвятили автопробег «Голубой коридор» 150-летию изобретения **Этьеном Ленуаром** первого практически пригодного двигателя внутреннего сгорания на газе.



Немного истории

Мощность этого двигателя составляла примерно 12 л.с., КПД – 4,65%, и работал он на светильном газе. Но из-за высокой себестоимости данного топлива и бурного развития нефтяной отрасли предпочтение было отдано бензиновым двигателям.

Интерес к газу как моторному топливу в нашей стране впервые проявился еще в 1930-х годах прошлого века. Нефть добывалась преимущественно на Северном Кавказе и в Закавказье, но тогда значительную ее часть надо было высвободить для нужд бурно развивающейся промышленности и сельского хозяйства. В 1936 году был выпущен первый грузовик на газе, а в 1937-м – принята государственная программа внедрения газового топлива. Ее полномасштабной реализации помешала Вторая мировая война. Но на местах работы в этом направлении продолжались и в суровых военных условиях. Так, в 1942 году в Саратовской области по решению обкома партии в течение месяца было организовано заводское переоборудование грузовиков для работы на природном газе.

Программа была реанимирована в послевоенное время, и в 1950-х годах начался выпуск грузовиков и автобусов на газе. Однако вскоре программу внедрения газового топлива под-



косило открытие крупных нефтяных месторождений в Сибири. И только в 1984 году Совмин СССР принял постановление о создании соответствующей техники и газозаправочных станций. Сначала приходилось использовать импортную аппаратуру, но проблему взял под свой контроль ЦК партии, и вскоре в Рязани наладили производство газового оборудования для транспорта.

Грузовики и автобусы на газе выпускали КамАЗ, ЗИЛ, ЛАЗ, МАЗ. За восемь лет на территории СССР было открыто 357 автомобильных газонаполнительных компрессорных станций (АГНКС), через которые реализовывалось около 1 млрд куб. м топлива. Советский Союз стал лидером мирового газомоторного рынка. На первой международной конференции, посвященной транспорту на газовом топливе, было три рабочих языка – английский, итальянский и русский. А в 1991 году прошел международный

В МОСКВУ

на газомоторном топливе

автопробег Рим – Москва: участвующие в нем автомобили работали на газовом топливе.

Развитие газомоторки было вновь приостановлено с развалом государства в 90-е годы. Последующую за этим деградацию отрасли хорошо иллюстрируют следующие цифры: в 1990 году на территории РСФСР было реализовано 0,5 млрд куб. м газомоторного топлива, а к 1998 году этот показатель упал до 56 млн. К счастью, благодаря усилиям «Газпрома» удалось сохранить все станции, и на данный момент их уже 221. В 2007 году спрос на компримированный природный газ (КПГ) достиг 310 млн куб. м, то есть почти в 5,5 раза превысил показатели десятилетней давности. Это значит, что страна возвращает утраченные позиции.

Санкт-Петербург – Москва

В 2006 году участники саммита Большой восьмерки в Санкт-Петербурге подтвердили намерение продолжить перевод транспорта на природный газ и изучение проекта «Голубой коридор». Проект предусматривает использование метана вместо дизельного топлива и бензина в международном пассажирском и грузовом автомобильном сообщении. Согласованы три маршрута: Хельсинки–Санкт-Петербург–Москва (1100 км), Москва–Минск–Варшава–Берлин (1800 км) и Берлин–Прага–Рим (1800 км). Нынешний автопробег по сути открывал первый из этих маршрутов.

Старт был дан на митинге в Санкт-Петербурге 17 сентября. Автомобили для колонны предоставили КамАЗ, ВАЗ, группа ГАЗ и ЛиАЗ, Opel, Volkswagen и Iran Hodor. За три дня они прошли 720 км до Москвы, миновав Великий Новгород, Валдай и Тверь.

В Великом Новгороде на второй день пути состоялась совместная пресс-конференция представителей «Газпрома», ВНИИГАЗа и областной администрации. Они рассказали журналистам о цели данной акции. В частности, начальник Управления по газификации и использованию газа ОАО «Газпром» **Евгений Пронин**, идейный вдохновитель проекта, заметил: «Прежде всего автопробег рассчитан на представителей регионального и муниципального управления, на руководителей автопредприятий и тех компаний, в деятельности которых

имеется большая автотранспортная составляющая, а также на широкую общественность. Во главе угла, подчеркну, менеджеры и политики».

На данном этапе развития отрасли, когда на рынке представлено относительно мало легковых автомобилей, работающих на газомоторном топливе, простому потребителю придется потратить довольно приличную сумму на переоборудование бензиновой машины. И если человек проводит за рулем не слишком много времени, эти затраты будут окупаться долго, поэтому «Газпром» ориентируется именно на тех потребителей, которые связаны с тяжелой техникой – грузовиками, автобусами. Как показывает опыт, перевод этих машин на газ позволит существенно экономить бюджетные средства.

В мае администрация Великого Новгорода закупила шесть поддержанных шведских автобусов на газовом топливе. И экономия с мая по сентябрь составила 870 000 рублей, то есть затраты на топливо сократились на две трети. «А эти деньги можно направить на другие проекты: на обновление подвижного состава, развитие здравоохранения, экономики – да на что угодно!» – подчеркнул Евгений Пронин. В то же время в Москве из 5600 обещанных автобусов на газ перевели только 250.

Большие надежды возлагаются на Олимпиаду-2014 – подготовка Сочи к

этому событию дает возможность перевести транспорт города на газ. «При этом нельзя ограничиваться только автобусами, необходимо перевести на газ также и внутригородские и междугородние перевозки. А если учесть испанский опыт, то и аэропорт – все автомобили, которые возят пассажиров, тягачи, грузовики, генераторы (нечего палить солярку!). А морское такси, теплоходы, сельское хозяйство! Производителям также стоит обратить внимание на открывающиеся перспективы и создавать новую технику», – считает Евгений Пронин.

После пресс-конференции автоколонна отправилась дальше, в один из живописнейших уголков нашей родины – на Валдай. Когда сопровождавшие колонну журналисты поинтересовались у Евгения Пронина, сравнивают ли экологи выбросы газовых и бензиновых автомобилей, тот ответил: «Разумеется! Оценка экологов показывает, что выбросы газового транспорта в разы чище. Метановый двигатель соответствует стандарту Евро-2, а при небольшой его доработке мы получаем Евро-4».

Позже на АГНКС в Твери журналистам удалось узнать у заправлявшегося там жителя города его мнение о машинах, работающих на газе. «Я переоборудовал машину пять лет назад в Москве. На топливо трачу совсем немного, заправка рядом. Очень доволен», – про-





комментировал он. Кстати, газовое оборудование на его машину поставили специалисты ВНИИГАЗа.

В Москву автоколонна прибыла 19 сентября, а 22-го состоялся торжественный финиш и открытие конференции «Газ в моторах-2008», на которой ряд вопросов об актуальном положении газомоторного топлива и перспективах его использования был рассмотрен подробнее.

Преимущества и проблемы

Газомоторное топливо обладает значительными преимуществами: невысокая стоимость, экологичность, высокий уровень безопасности и продление ресурса двигателя. Стоит добавить, что запасов газа в России существенно больше, чем нефти, и разумнее было бы экономить ценное сырье – направлять его в наукоемкие производства, а не сжигать. В конечном счете КПД метанового двигателя выше, чем бензинового или дизельного. Это связано с тем, что у метана октановое число (детонационная стойкость) – 105, а значит, можно поднять степень сжатия, которая стоит в знаменателе КПД.

Что касается цен на газомоторное топливо, то, как известно, сейчас оно стоит в три раза дешевле, чем даже 80-й бензин. Однако у потребителей возникает законный вопрос о том, как изменится его цена с 2011 года. По оценкам специалистов, она составит не более 60% от цены бензина.

Отсутствие массового потребителя газомоторного топлива приводит к тому, что производители неохотно вкладывают деньги в разработку и внедрение газовых автомобилей. В свою очередь потребитель не досчитывается машин и заправок. Но «Газпром» вынужден инвестировать огромные средства в стро-

ительство газовых станций. Стратегическая важность газомоторного направления так высока, что корпорация готова вкладывать средства в день послезавтрашний, когда проблема нехватки бензина встанет со всей остротой. К 2017 году будет построено более 200 станций.

КамАЗ, ВАЗ, группа ГАЗ и ЛиАЗ, Opel, Volkswagen и Iran Hodro – все, кто участвовал в автопробеге, также вкладывают средства в разработку и производство техники, работающей на газе. В результате замкнутый круг «автомобили–заправки–покупатель» все-таки будет преодолен. Но для этого потребуются масса усилий. Евгений Пронин считает, что для этого нужна всесторонняя государственная и законодательная поддержка, а руководителям регионов надо проявить политическую волю.

Перспективы

Попробуем заглянуть в будущее. Очевидно, что в ближайшие 15–20 лет метан останется самым распространенным видом альтернативного топлива. «Чистый водород, чистое биотопливо на сегодняшний день слишком дороги. К примеру, по этой причине закрылся крупный проект водородной заправочной станции в аэропорту Мюнхена», – заметил заместитель генерального директора ВНИИГАЗа **Сергей Козлов**.

Сегодня планируется активно внедрять метаново-водородные машины с генераторами синтез-газа, разлагающими метан на оксид углерода и водород. «Это своего рода взгляд на 10 лет вперед. С нами в колонне ехал «Соболь» с водородной добавкой. Водорода там всего 6%, а машина дает Евро-4, то есть такой вариант чище

метана. Но главное, что вы будете экономить топливо в режиме городского цикла, на малых нагрузках. Когда вы едете по трассе с оптимальной скоростью, двигатель дает вам максимальный КПД, а когда вы стоите перед светофором, КПД очень сильно падает», – отметил Сергей Козлов. Заправляться водородно-метановые автомобили будут на обычных газозаправочных станциях. «Преимущество той модели, которая была воплощена на базе участвующего в пробеге «Соболя», в том, что ей не нужны водородные заправки. Вы заправили метан, а что происходит у вас под капотом, вас уже не волнует. Интересно, что на разных режимах работы двигателя ему нужно разное количество водорода. Когда вы его заводите, лучше работать на чистом водороде», – добавил заместитель директора Российского федерального ядерного центра (РФЯЦ) **Игорь Иванов**.

ВНИИГАЗ совместно с РФЯЦ планируют построить станцию, на которой можно заправлять машины и метаном, и водородом. При этом на станцию будет подаваться обычный метан, что позволит избежать создания новой инфраструктуры для водородных автомобилей. Кроме того, уже выпущена опытная партия отечественных установок для заправки от домашней газовой сети.

Благодаря прекрасной работе в условиях пониженных температур газомоторную технику будут использовать при освоении месторождений полуострова Ямал. Это направление работы ВНИИГАЗа тем более перспективно, что не требует средств на доставку топлива.

Александр Фролов

Фото Александра Фролова
и ООО «ВНИИГАЗ»

ЕДИНЬЙ СТАНДАРТ

будет выработан для корпоративных газет предприятий Группы «Газпром»



Во второй половине сентября состоялся практический семинар для руководителей служб по связям с общественностью ОАО «Газпром» и советников региональных газовых компаний ООО «Межрегионгаз». Он назывался «Цель, задачи и методы работы корпоративного издания». Участники семинара ознакомились с современными наработками в области корпоративных изданий и попытались применить их на практике.

несколько корпоративных СМИ, рассчитанных как на внешнюю, так и на внутреннюю аудиторию. Свои издания должны иметь следующие группы: менеджмент корпорации, рядовые сотрудники, отечественные и зарубежные партнеры и клиенты. При этом очевидно, что издания для сотрудников нужно выпускать на предприятиях, так как адек-

тивные издания. Затем они попытались применить полученные знания на практике. Участники разделились на четыре команды, каждая из которых должна была представить на суд жюри готовую газету. Наиболее достойными выглядели внутрикорпоративная газета «Кубометр» и ориентированная на внешнюю аудиторию «Платформа».

Прежде чем создавать корпоративную газету, необходимо определиться с ее аудиторией. Она должна быть адресована либо сотрудникам компании, либо ее клиентам и партнерам. Генеральный директор ИД «Хроникер» **Дмитрий Мурзин** отметил, что внутрикорпоративные издания могут ориентироваться на весь персонал или только на менеджеров. У изданий, предназначенных для внешней аудитории, более сложная структура. Они могут быть отраслевыми, клиентскими или просветительскими.

«В России существуют и «смешанные» корпоративные издания, которые не отвечают требованию специализации, — считает Дмитрий Мурзин. — Они пытаются объединить аудитории, разные как по своему характеру, так и по информационным потребностям и предпочтениям. Сотруднику компании, вероятно, интересно будет узнать мнение потребителя о выпускаемой продукции, но покупателю чаще всего совершенно не интересны проблемы компании и даже человеческие качества ее руководителя. Его интересуют новые товары, услуги, цены».

В свою очередь технический директор компании Туро Graphic Design **Александр Назарян** отметил, что «Газпрому» было бы целесообразно издавать



ватно представить жизнь трудового коллектива из Москвы невозможно.

Сегодня практически все «дочки» «Газпрома» имеют свои корпоративные издания. Однако они сильно разнятся по качеству материалов и дизайна. В ближайшее время будет выработан единый стандарт для корпоративных газет. Первым шагом в этом направлении и стал семинар, на котором сотрудников пресс-служб учили, как нужно делать корпора-

В заключении семинара начальник Департамента по информационной политике ОАО «Газпром» **Александр Беспалов** пожелал всем его участникам не останавливаться на достигнутом и постоянно повышать квалификацию. Сотрудникам дочерних компаний он посоветовал в корпоративных газетах обращать больше внимания на нужды и заботы простых работников.

Сергей Правосудов

ГАЗ ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ



На вопросы журнала отвечает депутат Государственной Думы РФ, член комитета по энергетике Владимир Марков

регламента «О безопасности внутридомового газового оборудования». Работа над ним инициирована вице-спикером Государственной Думы **Валерием Язевым**. Принятие этого документа весьма актуально на сегодняшний момент, учитывая резкий рост числа аварий при использовании населением газа в быту.

Обслуживание ВДГО

— Как показал анализ, корень проблемы — в отсутствии в настоящее время системы правового контроля ВДГО (внутридомового газового оборудования), что создает почву для различного рода нарушений, приводящих к печальным последствиям. Технический регламент призван прописать четкие правила и нормы по эксплуатации и контролю газового оборудования, определить тех, кто отвечает за обеспечение его безопасности.

Сразу скажу, что к работе над законопроектом было привлечено много специалистов из отраслевых институтов, Российского газового общества, «Газпрома», которые постарались предусмотреть всё вплоть до мелочей. То есть это серьезный коллективный труд многих людей.

— **Какие из ключевых моментов данного законопроекта вы можете отметить?**

— Техрегламент предусматривает, что обслуживанием ВДГО могут заниматься только специализированные организации, имеющие соответствующую базу и аварийно-диспетчерскую службу, определяет сроки обязательных регулярных проверок ВДГО работниками этих компаний. Кроме того, у абонентов — потребителей газа — должны быть заключены договоры с данным предприятием.

В настоящее время этот законопроект одобрен Советом Думы, внесен в перечень приоритетных проектов и, в соответствии с регламентом, находится в Правительстве РФ, которое должно дать по нему заключение. Дальше его ждет второе, а затем третье чтение. Мы надеемся, что вся эта процедура пройдет в течение осенней сессии.

— **Ожидаете ли вы каких-то трудностей при рассмотрении этого зако-**

на различными министерствами и ведомствами Правительства РФ?

— Мы достаточно конструктивно взаимодействуем с исполнительной властью, и я надеюсь, что там поймут всю остроту этой проблемы и необходимость ее решения. Да, я иногда сталкивался с возражениями, но в основном такого плана, что, дескать, нет необходимости в принятии данного документа, поскольку через год или два появится технический регламент по эксплуатации жилого дома в целом и там можно все это прописать. Но, во-первых, когда он еще появится, тогда как число аварий растет с пугающей быстротой. А во-вторых, ничего не мешает техническому регламенту по безопасности ВДГО войти в качестве составной части в техрегламент по эксплуатации дома. Наш законопроект не вносит каких-либо революционных изменений и не требует серьезных корректив в жилищное законодательство, а лишь направлен на его совершенствование.

— **Существует мнение, что просто необходимо вернуть в тариф затраты на эксплуатацию ВДГО...**

— Есть такая точка зрения, но это значит поставить телегу впереди лошади. Необходимо сначала четко определить права и ответственность тех, кто использует ВДГО, и тех, кто его обслуживает. Определить, на основании чего вообще работники специализированных организаций могут и должны приходить в дома и проверять, ремонтировать, менять газовое оборудование. После этого уже можно говорить о внесении затрат в тариф.

На сегодняшний день реальную возможность профессионально обслуживать ВДГО имеют газораспределительные организации. Тут может встать вопрос о монополизме — но на это существуют государственные регулирующие органы, которые должны устанавливать и контролировать эти тарифы, чтобы они не ложились бременем на население. А в дальнейшем уже возможно появление других специализированных компаний, возможна конкуренция в этой сфере, и мы ее будем только приветствовать.

— **Владимир Константинович, вы относительно недавно работаете в Государственной Думе. Насколько сложным оказалось для вас переключиться из руководителя ООО «Рязаньрегионгаз» в законодателя?**

— Действительно, это совершенно иная работа, чем управление предприятием, но мне, можно сказать, повезло. С самого начала я включился в законодательскую работу, связанную с газоснабжением населения. Мне было предложено возглавить Рабочую группу по совершенствованию законодательства в этой сфере. А поскольку я не один год возглавлял региональную компанию по реализации газа в Рязанской области (входит в группу предприятий ООО «Межрегионгаз»), то с этой темой хорошо и глубоко знаком.

— **О каких в данном случае законопроектах идет речь?**

— В первую очередь о подготовке Федерального закона — Технического



ТАТЬЯНА АНУФРИЕВА



ИТАР-ТАСС



ИНТЕРПРЕСС / PHOTOXPRESS.RU



ИНТЕРПРЕСС / PHOTOXPRESS.RU



ИТАР-ТАСС

– Раз заговорили о затратах, то как вы оцениваете решение Правительства РФ о приведении цены на газ к равнодоходной с экспортной и как в этом случае должна развиваться ситуация с ценой на газ для населения?

– Само решение правительства с экономической точки зрения, безусловно, правильное, поскольку всем известно, что цена газа на внутреннем рынке искусственно занижена, и это создает массу проблем. Возьмите предприятия агрохимии, в продукции которых достаточно велика газовая составляющая. Большую часть удобрений они отправляют на экспорт по мировым ценам, но при этом используют дешевый газ. Получается такое, я бы сказал, необъективное обогащение. Но проблема даже не в этом – потребляя дешевое голубое топливо, предприятия совершенно не заинтересованы в использовании энергосберегающих технологий, а, как известно, производство в России – одно из самых энергоемких в мире. Постоянно растет доля газа в топливном балансе страны, что создает определенные риски с точки зрения энергетической безопасности.

Цена газа

– С другой стороны, продавая газ по заниженным ценам, «Газпром» недополучает значительную часть выручки, которая могла бы быть направлена на инвестиционные проекты. Замечу, что это проблема не только «Газпрома». Я недавно вернулся с экономического форума в Хабаровске и там наглядно убедился, какой огромный объем затрат должна нести газовая корпорация в рамках программы освоения ресурсов Восточной Сибири и Дальнего Востока.

Теперь вопрос о ценах на газ для населения. Я убежден, что государство должно сохранить их регулирование и гражданам с невысоким уровнем дохода в определенной степени компенсировать расходы, связанные с оплатой за природный газ. В настоящее время «Газпром» реализует очень важную социально ориентированную программу газификации российских регионов, которая позволяет миллионам сельских жителей значительно повысить комфортность проживания и дает реальную экономию. Поэтому большинство селян, охваченных данной программой, находят средства на подведение газа в их дома. Но резкий рост цены на газ для населения способен создать им дополнительные сложности и отпугнуть от участия в газификации.

Кроме того, доля, предназначенная для населения, в общем объеме поставок газа внутри России относительно

невелика – порядка 15%. Сохранение для этой категории потребителей щадящей цены на газ не должно оказать существенного влияния на общеэкономическую ситуацию.

Вообще, вопрос поставок голубого топлива населению имеет очень много аспектов. Поэтому, на мой взгляд, целесообразно принятие отдельного федерального закона о газоснабжении населения. Действующий закон «О газоснабжении в Российской Федерации», конечно, хорош, но он не учитывает всего того круга вопросов, который связан с обеспечением газом именно физических лиц.

– Если сохранять регулируемые цены на газ для граждан, то имеет ли смысл сохранять и регулирующую цену на газ для теплоснабжающих предприятий коммунального комплекса, которые обеспечивают теплом и горячей водой население?

– Нет, здесь совсем другая история. Большинству теплоснабжающих предприятий вполне по силам оплачивать газ по рыночным ценам. Есть расчеты, которые показывают, что при рациональном управленческом и технологическом подходе предприятия теплоэнергетики, даже с учетом запланированного роста цен на газ, могут сохранять в течение нескольких лет действующие тарифы на тепло и при этом работать с рентабельностью до 20%. Так что теплоэнергетика – это вполне прибыльная сфера.

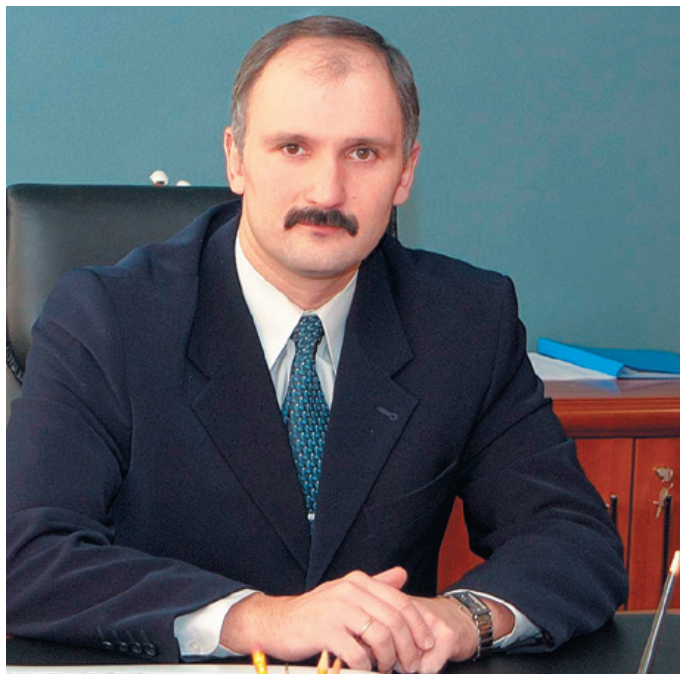
– Почему же тогда теплоснабжающие предприятия России имеют миллиардные долги перед поставщиками газа?

– А это вопрос эффективности управления. Большая часть данных предприятий находится в собственности муниципалитетов, которые не имеют ресурсов для модернизации и привлечения профессиональных менеджеров, но при этом опасаются «отдать» теплоэнергетику, задаваясь вопросом «а чем же тогда мы будем управлять?» С другой стороны, инвесторы побаиваются идти в эту сферу, зная, насколько данные предприятия зависимы от городских властей. В любой момент может прийти новый мэр, который нарушит прежние договоренности или, к примеру, в populistских целях начнет играть с тарифами, не считаясь с экономической целесообразностью.

Для преодоления такого рода негативных моментов в теплоэнергетике необходимо, на мой взгляд, ускорить принятие многострадального закона «О теплоснабжении», в котором, в частности, прописать гарантии для инвесторов.

Беседу вел Николай Хренков

ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ



Генеральный директор ОАО «Газпромтрубинвест» Кирилл Золотов

«Газпром» развивает трубное производство

В октябре ОАО «Газпромтрубинвест» (дочернее общество ОАО «Газпром») запустило второй цех по выпуску насосно-компрессорных и обсадных труб. Это позволит в четыре раза увеличить объем их производства и довести его до 100 тыс. т труб в год. Общая сумма капитальных вложений по этому проекту составила более 10 млрд рублей. Кроме того, в «Газпромтрубинвесте» состоялось внеочередное собрание акционеров, посвященное дополнительной эмиссии акций предприятия на сумму 8,25 млрд рублей. Весь объем дополнительной эмиссии планирует приобрести ОАО «Газпром».

ОАО «Газпромтрубинвест» было создано с целью налаживания производства стальных электросварных газонефтепроводных, насосно-компрессорных (НКТ) и обсадных труб диаметром 42–168 мм для обустройства газовых, газоконденсатных и нефтяных месторождений; профильных труб для строительной отрасли, а также нанесения наружного изоляционного полиэтиленового двухслойного и трехслойного покрытия на трубы диаметром 42–530 мм. Проектные мощности завода позволяют изготавливать до 200 тыс. т трубной продукции ежегодно.

Импортозамещение

Основным направлением деятельности предприятия является производство импортозамещающей высокотехнологичной продукции, соответствующей мировым стандартам, для удовлетворения потребностей нефтегазовых компаний, в том числе ОАО «Газпром», в трубах со специальными свойствами. С одной стороны – это наиболее платежеспособный сегмент экономики, с другой – самый взыскательный. Именно поэтому предприятие оснащено современным технологическим и контрольным оборудованием, произведенным ведущими фирмами Европы, таки-

ми как EMAG, Danobat, ThyssenKrupp, Voest-Alpine, Krautkramer, Dr. Foerster и др.

Наш завод – не самый крупный в трубной отрасли, но один из самых высокотехнологичных. По уровню технического оснащения, механизации и автоматизации, и, что существенно, по уровню обеспечения и контроля качества ему сегодня нет равных в стране. Процесс производства каждой отдельной трубы на всех этапах технологического процесса проверяется на предмет соответствия требованиям стандартов и технических условий.

У нас имеется полный комплект испытательной техники, в том числе не имеющий аналогов в России гидропресс для контроля тела трубы с рабочим давлением до 1300 атм; установки неразрушающего контроля тела трубы Sonoscope-Amalog-Truscope фирмы Tuboscope, контролирующие продольные и поперечные дефекты.

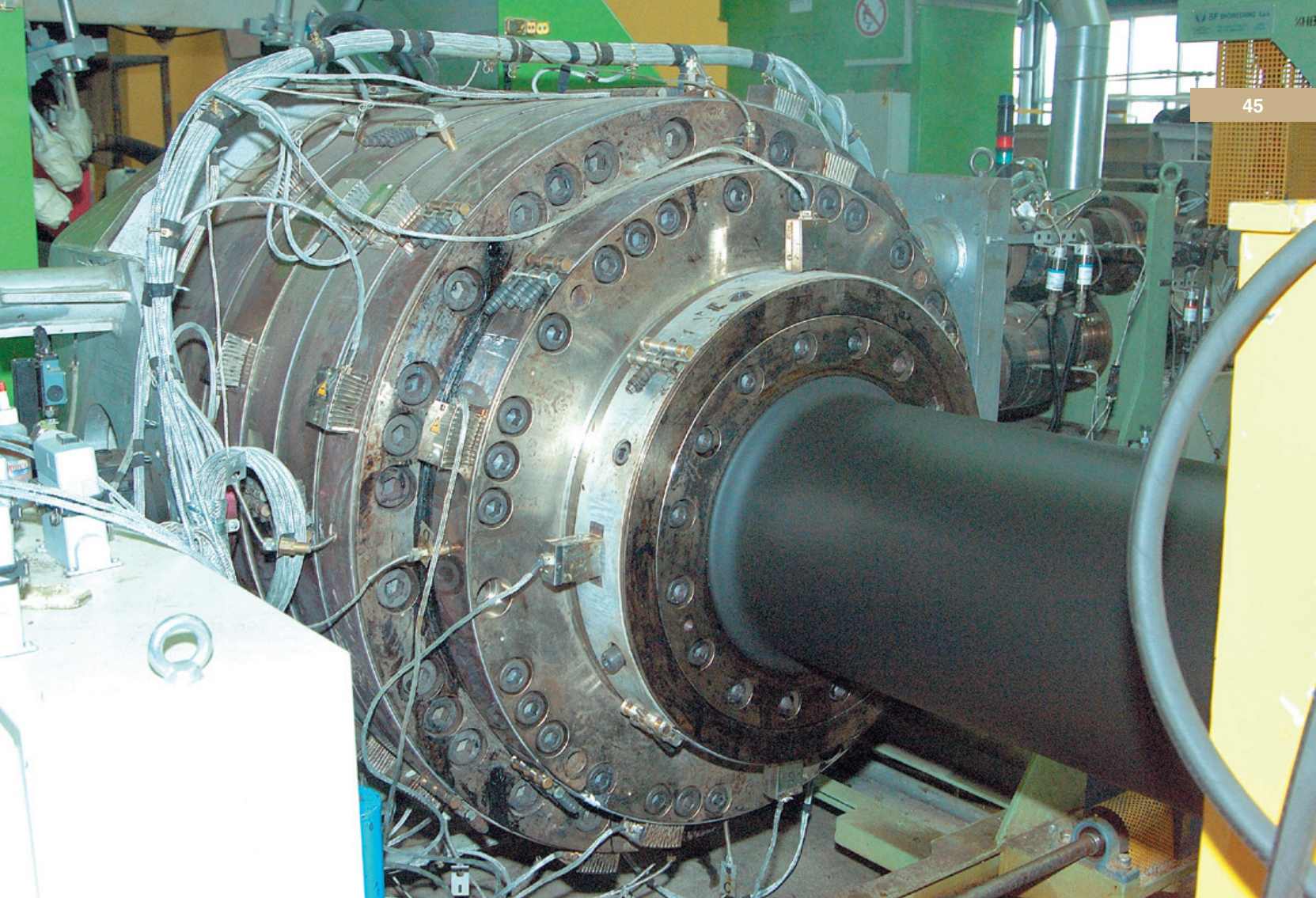
На предприятии введен в строй самый современный участок объемной термической обработки труб. Уникальные печи с высокой степенью теплоизоляции, цепным транспортером и высокой точностью нагрева позволяют получать газонефтепроводные, насосно-компрессорные и обсадные трубы высо-

ких групп прочности со специальными свойствами, такими как хладостойкость и коррозионная стойкость.

Кроме того, запущена линия по нанесению наружного изоляционного покрытия на трубы диаметром 42–530 мм, предназначенная для выпуска труб для газификации и обустройства нефтяных и газовых промыслов. Современный метод кольцевой экструзии позволяет наносить идеально ровное по толщине покрытие, что улучшает эксплуатационные характеристики трубной продукции.

Трубы, произведенные ОАО «Газпромтрубинвест», по многим параметрам превосходят требования действующих ГОСТов, а качество продукции высоко оценивается представителями крупнейших нефтегазодобывающих компаний («Роснефть», «ЛУКОЙЛ», «Сургутнефтегаз», ТНК-ВР, «Газпром нефть», «Татнефть» и др.).

Для удовлетворения потребностей строительной отрасли, работающей в условиях Крайнего Севера, нами освоен выпуск профильных труб большого сечения от 100х100 до 140х140 мм как из обычных, так и из хладостойких марок стали. Использование крупного профиля позволяет удешевить проект и одновременно сделать его более надежным.



Предприятие активно внедряет и новые виды трубной продукции. По мнению многих специалистов, широкое применение полиэтиленовых труб способно радикальным образом изменить способы и темпы газификации. Поэтому мы осваиваем их производство.

Спрос на трубы нефтегазового сектора связан с разработкой новых месторождений. «Газпром» активно обустроивает новые месторождения, среди которых гигантские Бованенковское и Штокмановское.

В настоящее время в нефтяной и газовой промышленности наблюдается качественное изменение в методике добычи нефти и газа: растет доля горизонтального и наклонно-направленного бурения, все большее применение находят технологии увеличения газо- и нефтеотдачи пластов. Это приводит к повышению требований к трубам (более высокие группы прочности, высокогерметичные резьбы, работающие при больших углах загиба, и т. д.).

Надежный шов

Особо хочется отметить тот факт, что до недавнего времени трубы нефтегазового сортамента в России и в мире применялись в основном бесшовные. Это связано с тем, что производство сварных

труб развивалось значительно позднее, чем бесшовных. Сначала качество листовой и рулонной стали (исходной заготовки для изготовления сварных труб) было недостаточным, а технологические процессы формовки и сварки труб – несовершенными.

Сейчас ситуация изменилась. Основными факторами увеличения доли потребления обсадных и насосно-компрессорных труб в сварном исполнении являются:

- резкий рост качества и технологии производства рулонного проката за последнее десятилетие;
- совершенствование процессов формовки труб на трубоэлектросварочных станках;
- появление сварочных генераторов и технологических процессов, обеспечивающих надежное сварное соединение;
- появление современных термических отделений, способных выравнивать механические свойства шва и тела трубы;
- положительный опыт использования электросварных насосно-компрессорных и обсадных труб на газовых и нефтяных месторождениях со сложными условиями эксплуатации.

Сегмент электросварных обсадных труб в РФ устойчиво растет и составляет на сегодняшний момент 26%

от общего рынка обсадных труб. Что касается российского рынка насосно-компрессорных труб, то он представлен в основном бесшовной продукцией. Сегодня ОАО «Газпромтрубинвест» является единственным предприятием в России по производству электросварных НКТ. В 2008 году отгрузки данного вида продукции отечественным нефтегазовым компаниям увеличились по сравнению с 2006 годом в четыре раза, что говорит об успешной конкуренции с бесшовными аналогами и изменении ситуации на российском рынке НКТ в сторону увеличения потребления сварных труб.

Появление передовых технологических процессов формовки и сварки труб, применение новых марок стали и высокотехнологичное оборудование, а также опыт по термической обработке труб позволяют нам производить сварные НКТ и обсадные трубы, превосходящие бесшовные аналоги.

Износ труб зависит от двух факторов. Первый – воздействие агрессивной среды, второй – порой недостаточно высокое качество самих труб. Проблема быстрого износа в большей степени касается насосно-компрессорных и нефтегазопроводных труб, которые особенно интенсивно подвергаются коррозионно-



эрозионному воздействию агрессивных сред и различных механических нагрузок. В частности, особенность эксплуатации НКТ – высокий износ из-за механических примесей, содержащихся во внутривязовых жидкостях. К наиболее распространенным причинам выхода из строя насосно-компрессорных труб также относятся коррозия, износ резьбы и усталостные разрушения.

Завод будущего

Для удовлетворения потребностей ОАО «Газпром» в трубной продукции высокого качества были разработаны и произведены опытные партии обсадных и насосно-компрессорных труб с газогерметичными соединениями типа VAM. Образцы труб с данными типами резьбовых соединений прошли успешные испытания в ООО «ВНИИГАЗ».

Кроме того, было освоено производство газонефтепроводных, насосно-компрессорных и обсадных труб высоких групп прочности со специальными свойствами: хладостойкость и коррозионностойкость, разработаны новые марки рулонной стали с повышенными требованиями к качеству материала и технологическим свойствам. Это важно потому, что до недавнего времени в отечественной металлургии не было технологии производства горячекатаного рулонного проката и электросварных труб высоких категорий прочности со специальными свойствами.

Для решения этой непростой, но очень важной для металлургической отрасли задачи специалисты завода совместно со ФГУП «ЦНИИЧермет» разработали марочный состав сталей и технологию производства рулонного проката с высоким уровнем механических свойств, хладостойкости, коррозионной стойкости и свариваемости. На основании этого были подготовлены и утверждены технические условия на новые марки стали и труб. Технические условия прошли согласование в комиссии ОАО «Газпром» по приемке новых видов трубной продукции.

К работам по созданию, внедрению, испытанию и аттестации новых видов трубной продукции были привлечены ООО «ВНИИГАЗ», ИМЕТ РАН, ГОУ ВПО МИСиС, ВНИТИ (Украина). ВНИИГАЗ провел комплекс сравнительных лабораторных и стендовых испытаний. В результате было установлено, что электросварные трубы производств ОАО «Газпромтрубинвест», изготовленные по методу сварки токами высокой частоты, по качеству и механическим свойствам соответствуют требованиям и техническим условиям ОАО «Газпром» и не уступают бесшовным трубам-аналогам, превосходя их по геометрическим параметрам.

Поэтому ООО «ВНИИГАЗ» рекомендовал электросварные газонефтепроводные, насосно-компрессорные и обсадные трубы производства ОАО «Газпромтрубинвест» в обычном и хладостойком исполнении для применения

на нефтяных, газовых и газоконденсатных месторождениях России.

Показателем качества нашей продукции является наличие сертификатов по стандартам API-5L, API-5CT. Кроме того, система качества сертифицирована по EN ISO-9001:2000 органом по сертификации технадзорного общества TUV NORD.

Конечно, наш завод оснащен самым современным оборудованием, но при этом нельзя недооценивать и вклад сотрудников в производство высококачественной продукции, ведь, как известно, стабильность и процветание любого предприятия обеспечивают люди. Развитие компании возможно только одновременно с повышением профессионализма и самореализации работников. Именно на создание благоприятных условий труда, обеспечение достойного заработка и возможностей профессионального роста и направлена социальная и кадровая политика предприятия.

Подводя итог, можно сказать, что оборудование высочайшего класса, использование последних научно-технических разработок, исследовательская работа, направленная на усовершенствование технических характеристик производимой продукции, и высокая квалификация персонала предприятия позволяют назвать ОАО «Газпромтрубинвест» заводом будущего.

Кирилл Золотов,
генеральный директор
ОАО «Газпромтрубинвест»

СПОРТИВНАЯ ЖИЗНЬ БАШМАКОВО

Одним стадионом в Пензенской области стало больше

Этой осенью в районном центре Башмаково, что примерно в 170 километрах от Пензы, состоялось открытие стадиона «Газовик», построенного по заказу ООО «Газпром трансгаз Саратов». Имеющий искусственное покрытие спортивный объект выдержит практически любые виды состязаний, за исключением разве что метания копья и толкания ядра. Такого сооружения не знало ни одно из предыдущих поколений Башмаково.

Несмотря на то что погода в день открытия стояла пасмурная, настроение у собравшихся на трибунах «Газовика» было если и не солнечным, то во всяком случае сугубо позитивным. Еще бы, такому современному стадиону могут по-

выступления детских творческих коллективов еще выше подняли настроение зрителей, собравшихся на трибунах «Газовика»: тучи своим представлением они, конечно, не разогнали, но улыбку, как у большого началь-

ства по финансированию». А замначальника Департамента по информационной политике, начальник управления общественных связей ОАО «Газпром» **Роман Сахартов**, присутствовавший тут же, по поводу «секрета», позволившего от-



завидовать очень многие населенные пункты Российской Федерации. Достаточно сказать, что общая стоимость строительно-монтажных работ и специального оборудования составила более чем 50 млн рублей. Стадион оснащен электронным табло, осветительными мачтами, тренажерным залом, раздевалкой, душевой, медицинским кабинетом. Рассчитан «Газовик» на 324 зрителя. «Это количество кресел – оптимально для Башмаково. Мы получили именно такой стадион, какой нам нужен», – отметил начальник базирующегося в поселке Линейно-производственного управления магистрального газопровода ООО «Газпром трансгаз Саратов» **Марат Тугушев**. Общая площадь «Газовика» – более 12 тыс. кв. м (искусственный газон – 7927 кв. м).

ства, так и у своих ровесников вызвали не один раз. Кульминацией стадионного шоу стала пробежка бронзового призера Олимпиады в Афинах по спортивной ходьбе на 50 километров **Алексея Воеводина** с горящим факелом, от которого олимпиец зажег огонь в «олимпийской» чаше «Газовика», и взметнувшиеся в небо разноцветные шары. Дождь так и не пошел, а над Башмаковским районом долго еще летали носимые ветром яркие точки.

Губернатор Пензенской области **Василий Бочкарев**, отвечая прессе на вопрос, как удалось заполучить такой замечательный стадион, сказал: «Надо доказать необходимость того или иного объекта. Одними письмами вопрос не решишь. Нужно встречаться, договариваться, брать определенные обязатель-

ства по финансированию». А замначальника Департамента по информационной политике, начальник управления общественных связей ОАО «Газпром» **Роман Сахартов**, присутствовавший тут же, по поводу «секрета», позволившего от-

крыть в поселке классную спортивную площадку, добавил: «Неравнодушие. Если такое качество есть у руководителей, проекты, подобные новому стадиону в Башмаково, конечно же, появятся». Генеральный директор ООО «Газпром трансгаз Саратов» **Леонид Чернощев** вселил в собравшихся уверенность в том, что «Газовик» – далеко не последний социально значимый объект, созданный «Газпромом» на пензенской земле: «Год назад мы только говорили с губернатором области об этом стадионе, а сегодня он уже готов. Сейчас формируется программа «Газпром – детям» на следующий год. Думаю, те пожелания, которые есть у Василия Кузьмича и жителей Пензенской области, будут учтены».

Владислав Корнейчук
Фото Марии Митасовой



Поскольку старт праздничной недели пришелся на воскресенье, которое принято проводить дома, в стенах школы решили: пусть тогда этот выходной станет Днем семьи. «Конечно, мы волновались! Но годы доверительного общения сделали свое: родители учеников нас поддержали. Кста-

На Дне семьи в стенах школы царил почти домашняя атмосфера. Далеко не во всех учебных заведениях, в том числе и негосударственных, умеют, к слову сказать, так душевно организовывать праздники. В чем секрет? «Мы вместе. Мы едины. Мы единомышленники, – так отвечает

ПЕРВЫЙ ЮБИЛЕЙ

Газпромовская школа отпраздновала круглую дату

В середине сентября средняя общеобразовательная школа «Образовательный центр ОАО «Газпром»» отмечала свое десятилетие. Здесь прошли праздничные спектакли, концерты, мастер-классы, спортивные соревнования...

ти, на Дне семьи присутствовала делегация университета города Токай. Японским ученым понравились и прекрасно организованные соревнования, и выступление Московского военно-музыкального училища», – рассказывает о празднике директор «Образовательного центра ОАО «Газпром»» **Елена Недзвецкая**.

на этот вопрос Елена Анатольевна. – Даже самый маленький уже ощущает себя членом большой газпромовской семьи. Этого невозможно добиться за день или за месяц. На это уходят годы».

В «Образовательном центре» ведется кропотливая работа по совершенствованию содержания образова-





Многие выпускники средней общеобразовательной школы «Образовательный центр ОАО «Газпром»» продолжают учебу в лучших столичных и зарубежных вузах и связывают свое будущее с работой в крупнейшей российской газовой корпорации.

ния, повышению профессиональной компетентности учителя. За последние три года около шестидесяти статей, написанных учителями этого учебного заведения, было опубликовано в профильных изданиях. Школа открыта для всего нового и прогрессивного. Неудивительно, что по результатам Единого Государственного экзамена по русскому языку и математике знания учащихся «Образовательного центра» существенно выше средних московских показателей. «Медалисты, отличники, одаренные дети – это важно, но школьная работа, конечно же, одними учебными показателями не ограничивается. Каждый ребенок – индивидуальность, со своими личными желаниями, возможностями, способностями, со своей собственной жизненной миссией. «Образовательный центр» стре-

мится выстраивать взаимодействие с учеником, учитывая это, и такой подход приносит хорошие плоды», – считает Елена Недзвецкая.

Праздничная неделя получилась очень насыщенной: в воскресенье – семейный праздник, 15 сентября, в понедельник, в школе состоялись классные часы и викторины, по результатам которых были определены главные знаменитости истории «Образовательного центра» среди учеников. На следующий день в актовом зале с большим успехом прошел концерт родителей «Мы вместе», а в четверг, 18 сентября, там же – Гала-концерт «С днём рождения, Школа!» Вечер встречи с выпускниками в пятницу завершил праздничную неделю.

Владислав Корнейчук
Фото Юрия Борисова

«Образовательный центр ОАО «Газпром»» за минувшие десять лет приобрел значительный авторитет в образовательном пространстве Москвы. Ученики ОЦ – победители многих городских конкурсов, олимпиад, творческих состязаний



ПАРА ПЛАНОВ



Слесарь из Салыма иногда видит газопровод с высоты птичьего полета

«Хочется поделиться небом с другими, — говорит Виктор Попов, слесарь по эксплуатации контрольно-измерительных приборов и автоматики Самсоновского линейно-производственного управления ООО «Газпром трансгаз Сургут», о том, почему предпочитает летать именно на параплане-тандеме. — Такую штуку, как мотопараплан, не дашь просто “прокатиться” необученному человеку, вместе с тем хочется ведь и других окунуть в “пятый океан”».

— Виктор, все те, кого вы с собой в воздух берете, наверно, в диком восторге?

— Реакция у людей — разная. Кто-то просит дать ему возможность полетать подольше, кто-то, удовлетворив любопытство, сразу охладевает, а для кого-то — это первый шаг в Небо. Воздух не терпит суеты: нужно внимание к мелочам, хорошая реакция, необходимо каждый раз анализировать погоду, тщательно готовиться к полету. Тем не менее казусы всё равно случаются: и поломки пропеллера, и повреждения строп, и неожиданные посадки на воду.

Приземление в баню

Вот в этом году, например, при свободном полете (без мотора) в динамичном воздушном потоке не учел силу ветра. В какой-то момент осознал, что меня медленно, но неуклонно несет прямо на электрические провода. А прямо под мной находилась стройка: рабочие месили бетон, строили сруб, и еще что-то там такое по мелочи происходило. Выбирать пришлось очень быстро. На провода мне совсем не хотелось, бетономешалка, впрочем, тоже уютным местом

не показалась. Меньшим злом в этой ситуации выглядел сруб. Сложив «уши» параплана, влетел прямо в будущую, как оказалось, баню. К счастью, приземлился удачно. Разве что несколько щепок застряло в параплане.

— Виктор, что с «Арго-02» Смелянского?

— Самолет Сергея в клубе «Полет» немного доработали, поставили двигатель, приборную панель, рулевые тяги. Используют его там теперь как учебный стенд, чтобы показывать, как устроен реальный самолет изнутри, а также технологию и последовательность сборки настоящего летательного аппарата. Ведь в обычном самолете всё закрыто фюзеляжем, и довольно проблематично изучать то, как машина устроена, как собирается...

— На сверхлегком самолете в качестве пилота приходилось летать?



Есть у салымского воздухоплавателя и одиночное безмоторное «крыло» (так называют парапланеристы «купол»). На нем он летает, если нет пассажиров или хочется полетать одному. Когда же Виктора тянет к «братьям по разуму», он отправляется в сургутский авиационно-технический спортивный клуб «Полет»: на дорогу от дома, из поселка Салым Нефтеюганского района Ханты-Мансийского АО, если ехать на поезде, уходит четыре-пять часов в одну сторону. Впрочем, там можно не только пообщаться с единомышленниками, но и полетать на чем-то кроме параплана.

Недавно Виктор перевез в «Полет» «Арго-02» — сверхлегкий самолет, который строил Сергей Смелянский, слесарь-наладчик «Сургутгазэнергоремналадки» ООО «Газпром трансгаз Сургут». К сожалению, авиатор-энтузиаст ушел из жизни, так и не завершив начатую работу. «Сергей был по-настоящему талантлив, просто ему не хватило времени», — замечает знавший его Попов.

– Да, в клубе «Полет». Хочу заметить, что самолеты и вертолеты меня, конечно, тоже безумно интересуют, но на них, к сожалению, денег требуется много, обучение очень долгое и дорогое, необходимо оформить массу документов. У нас это хобби – пока все-таки еще удовольствие для богатых.

– Виктор, зачем нужен мотопараплан?

– Ни в Салыме, ни в Сургуте гор нет: моторизация параплана в наших краях – необходимость. Но если я еду в гористую местность, с удовольствием парю на безмоторном «крыле». Недавно вот вернулся из отпуска: летал на Южном Урале, в Башкирии. Там замечательные горки для полетов с парапланом.

Горы и мотор

Кстати, зимой 2006 года ездил аж за три тысячи километров в Новокузнецкую область – летать в Алтайских

горах. Брал с собой и мотопараплан в полной комплектации. Всё это хозяйство, весившее, к слову сказать, сорок килограммов, вполне уместилось на багажной полке обычного плацкартного «купе».

– Параплан и мотопараплан у вас собственные?

– Конечно, собственные, в том-то и прелесть парапланов – недорого, компактно, для полетов на них не требуется каких-либо специальных разрешений.

«Крыло» параплана стоит от 40 000–50 000 рублей. Мотор для мотопараплана-тандема обойдется в сумму от 90 000 рублей. Я сразу купил себе тандемный мотор...

– Виктор, увлечение вашей работе помогает каким-то образом, как вы сами думаете?

«Быть летчиком здоровье не позволило, а параплан дал возможность стать пилотом»

– Прежде всего полеты на параплане помогают полностью отключиться от повседневных забот, снять стресс. Как говорят: чтобы наполнить кувшин, надо его сначала опустошить.

– Расслабиться...

– В воздухе расслабляться как раз не стоит. Хотя обстановка там к этому действительно располагает. Мое увлечение, вообще говоря, помогает воспарить над

суетой. И потом, я ведь очень хотел быть летчиком, но здоровье не позволило. А параплан дал возможность стать пилотом, подниматься в небо, летать.

– Получается, что это занятие как бы уравнило вашу «земную» профессию...

– Да. Что касается пользы для работы... Если задуматься, то, вообще говоря, с мотопараплана, находясь в воздухе, можно ведь даже производить осмотр... допустим, лесного массива, газопровода. Еще я как-то пожар сфотографировал...

– Вы постоянно фотографируете во время полетов?

– В последнее время почти всегда. Раньше просто у меня не была отработана технология фотографирования во время полета на параплане или мотопараплане.

Беседу вел **Владислав Корнейчук**
Фото из личного архива
Виктора Попова



БЫСТРОТА – ЗАЛОГ ЗДОРОВЬЯ



На территории ООО «ВНИИГАЗ» открыт пункт скорой медицинской помощи

В первой половине сентября в поселке Развилка в ближнем Подмоскovie начал работу пункт скорой медицинской помощи. На первом этаже одного из находящихся в ведении ООО «ВНИИГАЗ» зданий прибывшие на торжественное открытие Заместитель Председателя Правления ОАО «Газпром» **Сергей Хомяков**, генеральный директор ООО «ВНИИГАЗ» **Роман Самсонов**, главный врач поликлиники ОАО «Газпром» **Николай Лебедев** и другие гости увидели оснащенный по последнему слову техники пункт скорой медицинской помощи (СМП) и помощи на дому (ПНД).

Цель расположения бригад скорой и неотложной медицинской помощи в поселке Развилка – более быстрый, как принято говорить в среде специалистов, доезд до пациента и использование «золотого часа» скорой помощи. Когда существует реальная угроза жизни человека, гораздо больше шансов имеют те, кто доставлен в больницу в течение первого часа. Если возникнет необходимость, медики окажут помощь сотрудникам ООО «ВНИИГАЗ», а также людям, прикрепленным к поликлинике «Газпрома» и проживающим в поселках Развилка и Расторгуево, в городе Видном, на близлежащих к дочернему предприятию московских улицах. На дороге, по словам заведующего отделением скорой медицинской помощи и помощи на дому поликлиники ОАО «Газпром» **Владислава Иващев**, оснащенный новейшей медицинской техникой реанимобиль с дежурной бригадой потратит десять-пятнадцать минут. Приезжать медики будут после звонка по уже известному газпромовцам номеру единой диспетчерской службы: 719-25-03.

В поселке Развилка – на территории ООО «ВНИИГАЗ» – традиционно базируется мобильная бригада скорой медицинской помощи, а в октябре к ней присоединилась еще и группа меди-

ков, которая станет оказывать помощь на дому. Также в октябре в новом пункте СМП и ПНД начал функционировать процедурный кабинет, оснащенный как палата интенсивной терапии. Всё необходимое – современная аппаратура для поддержания и мониторинга жизненно



важных функций организма, лекарства – позволят оказывать помощь пациенту на догоспитальном этапе с применением стационарзамещающих технологий.

Бригада скорой будет находиться в пункте круглосуточно, независимо от выходных и праздничных дней, а помощь на дому и процедурный кабинет станут работать до 18:00 только в рабочие дни.

«Медицинскую помощь, – говорит заведующий отделением СМП и ПНД поликлиники ОАО «Газпром» **Владислав Иващев**, – окажут в полном объеме – от экстренной помощи на догоспитальном этапе и до проведения инфузионной терапии. Также в новом пункте будет проводиться осмотр и прием пациентов в плановом порядке. Неприкрепленный контингент может воспользоваться услугами бригад скорой медицинской помощи на платных условиях. При этом на территории ООО «ВНИИГАЗ» помощь будет доступна всем, независимо от прикрепления».

Поскольку автомобильные пробки в Москве образуются не только на Каширском шоссе, а газпромовцы живут не только в Ленинском районе Московской области, в обозримом будущем такие же пункты скорой медицинской помощи и помощи на дому, как в Развилке, появятся на севере и востоке столицы. «Это, – считает Иващев, – позволит и там оказывать квалифицированную медицинскую помощь прикрепленным пациентам в течение десяти-пятнадцати минут с момента поступления вызова на диспетчерский пункт».

Владислав Корнейчук
Фото Владимира Романова

ГРЁЗЫ В ЗАЛЕ ВРУБЕЛЯ

Трио имени Рахманинова дает концерты в Третьяковке



В одну из суббот сентября живая музыка звучала там, где люди традиционно скорее смотрят, нежели слушают, — в Третьяковской галерее. Трио имени Рахманинова (музыкальный коллектив поддерживают ОАО «Газпром» и итальянская компания ENI) представило в зале **Михаила Врубеля** программу «Просветленная ночь» — концерт из цикла «Шедевры в окружении шедевров». Компанию прославленному музыкальному коллективу составили известный итальянский пианист **Карло Леви-Минци** и популярная актриса **Дина Корзун**.

В окружении полотен гениального русского художника публика услышала три ноктюрна для фортепиано, скрипки и виолончели **Эрнеста Блоха**, «Эстампы» для фортепиано **Клода Дебюсси**, Сонату №9 для фортепиано **Александра Скрябина**, «Тихую ночь» **Альфреда Шнитке** и «Просветленную ночь» **Арнольда Шёнберга**.

Выступали музыканты на фоне огромного панно «Принцесса Грёза». Разумеется, взгляды тех, кто оказался в тот вечер в зале Врубеля, были устремлены именно на этот шедевр. Сюжет картины навеян средневековой легендой о любви трубадура к заморской принцессе. Влюбившись по одним только рассказам людей в ее неземную красоту и многочисленные добродетели, пылкий романтик отправился в путешествие, чтобы увидеть свой идеал. Однако путешествие окончилось для него трагически. На панно мы видим, что умирающий герой лежит на палубе корабля с арфой в руках и поет о своей любви. При этом над ним склоняется видение — «перламутровая» женщина с лилией в руках.

Дина Корзун прочитала со сцены — в духе артистических салонов Серебряного века — стихи **Дмитрия Мережковского**, **Зинаиды Гippiус**, **Иннокентия Анненского**, **Андрея Белого**, **Райнера**



Мария Рильке, **Поля-Мари Верлена**, **Артюра Рембо**, чем окончательно стерла границы реальности, и так едва ощущаемые благодаря полотнам Врубеля и живой «сумеречной» музыке.

В антракте пианист Виктор Ямпольский охотно поведал журналу «Газпром» о рождении цикла «Шедевры в окружении шедевров»: «Когда после реставрации здесь, в зале Врубеля, появилась сцена, мне показалось, что это место очень подходит для наших концертов.

Тут выступают и другие музыканты, но с циклом мы первые... Картины Врубеля, на мой взгляд, усиливают вызываемое музыкой настроение, способствуют более глубокому погружению в мир искусства. И потом, те, кто приходят на наши концерты, могут посмотреть экспозиции не только в этом зале Третьяковской галереи, но и зайти в другие, вновь встретиться с шедеврами живописи».

Владислав Корнейчук
Фото Юлии Константиновой

Трио имени Рахманинова: **Виктор Ямпольский** (фортепиано), **Михаил Цинман** (скрипка) и **Наталья Савинова** (виолончель) — выпускники Московской консерватории имени П.И. Чайковского, участники и победители многих международных конкурсов. Музыканты ведут активную сольную деятельность и выступают в мастер-классах и на фестивалях.

Карло Леви-Минци — профессор Миланской консерватории имени Дж. Верди, один из ведущих итальянских пианистов, известен своим мастерством интерпретации музыки двадцатого столетия.

Дина Корзун — актриса театра и кино, обладатель премии «Ника». Сейчас снимается в картине «Farewell» режиссера **Кристиана Кариона**.



ГРАЖДАНС

Замечательный российский пианист, дающий примерно полторы сотни концертов в год (в том числе в самых престижных залах мира), ответил на вопросы корпоративного журнала.

— Денис, в любом крупном городе мира, куда вы приезжаете на гастроли, можно взять такой же двойной эспрессо, как в кафе, где мы сейчас сидим, или выйти с помощью всеобщего Wi-Fi в Интернет. Процессы глобализации делают нашу жизнь более комфортной. А какое они, по-вашему, влияние оказывают на культуру?

— Самое плохое. Эспрессо и Wi-Fi тоже вторглись, если можно так сказать, в классическую музыку. Современные технологии, которые пришли в нашу жизнь в последнее десятилетие, конечно, добавили удобств, но при этом навредили искусству. Посмотрим на эту проблему шире. Сегодня в классической музыке стали применять технологии шоу-бизнеса. Концерты трех теноров — Пласидо Доминго, Хосе Каррераса, Лучано Паваротти, — певших на стадионах, с одной стороны, просвещали массы, а с другой — приносили значительный доход. Так в классическую музыку пришли принципы и законы шоу-бизнеса: вкладывать в артистов деньги, раскручивать их, получать прибыль. При этом сегодня ни одному продюсеру не выгодно инвестировать в молодого артиста. Это огромная проблема, потому что талантливый, но неизвестный человек не может сейчас пробиться на международную сцену. Продюсеры привыкли зарабатывать деньги на звездах. Новые имена — это риск, во-первых, а во-вторых, сложно что-то на них заработать. Вот эти законы шоу-бизнеса по сути разрушили мир классической музыки.

— Неужели всё так плохо?

— Использую все свои возможности, чтобы пропагандировать новое российское поколение, новую российскую классическую музыкальную школу. Я — арт-директор ежегодного фестиваля «Крещендо», на котором выступают музыканты в возрасте до тридцати лет. Он проходит в разных городах — мы «отметились» в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Калининграде, Париже. В этом году будет Тель-Авив, в будущем — Нью-Йорк, Лондон. Не хочется потерять новое поколение, а значит, надо показывать, насколько это возможно, что за нашими мэтрами — Валерием Гергиевым, Юрием Темиркановым, Владимиром Спиваковым, Юрием Башметом, Владимиром Федосеевым, Михаилом Плетневым и многими другими — идет «команда», которая как минимум не хуже. И, кстати, это та молодежь, которая хочет жить и выступать в России. Необходимо сделать так, чтобы молодые музыканты были узнаваемы. Наши усилия уже принесли свои плоды: многие из выступавших на «Крещендо» артистов сегодня имеют абонементы в филармониях, а это означает, что они популярны, на них регулярно ходит публика. И это только начало.

Постепенно, по идее, должна сложиться система продюсирования молодых классических музыкантов. Сегодня никто толком не знает, как это делать. Есть многопрофильные продюсеры, но вот узкоспециализированных — по классической музыке — продюсеров практически нет. На Совете по культуре и искусству при Президенте Российской Федерации я говорил об этом.

— Если неизвестный, хотя и очень талантливый музыкант станет играть музыку неизвестного, хотя и невероятно одаренного композитора, никто не придет. Где же выход?

— Нужно ли идти на поводу у публики? Приходится. Но нужно и просвещать ее. Есть же масса замечательных произведений, которые, потворствуя публике,

**Денис Мацуев
продолжает завоевывать
российскую публику**

СКАЯ ПОЗИЦИЯ

никто не играет, а ведь когда неизвестные сочинения исполняют известные музыканты, люди на такие концерты приходят.

Пропагандистская машина

– Со стороны mass-media помощи в пропаганде нашей новой классической музыки, похоже, не дожدهшься...

– То, что у нас сейчас происходит в средствах массовой информации, иначе как травлей, с одной стороны, и зомбированием – с другой, не назовешь. Хотят и новое поколение молодежи затопить потоком негатива и американскими стандартами, это всё искусственно делается, это всё не наше. Слава богу, что есть телеканал «Культура» – единственная отдушина на фоне всего этого кошмара. Сейчас у нас нет профессиональных музыкальных критиков. Почти из всех газет убрали разделы рецензий. Некому их писать, самое главное. Я как-то дома нашел в номере «Музыкальной жизни» за 1972 год подробнейшую рецензию на концерт пианиста **Станислава Нейгауза**. Детально разобранное выступление. Читается как учебное пособие. Я мечтаю, чтобы у нас так написали о моем выступлении. На Западе на мои концерты выходили и выходят подобные рецензии. А у нас... Есть два-три человека, которые могут так писать, но главным редактором это не нужно, они цепляются за какие-то другие вещи.

– Вы упомянули американские стандарты. Что вы под ними подразумеваете в данном случае?

– Приведу самый простой пример. В Москву приезжает **Мадонна**, и в наших теленовостях это – новость номер один. Считаю, что такое положение дел – позор для нашей страны. В России, где родились **Рахманинов**, **Чайковский**, **Римский-Корсаков**, подавать как большое событие приезд Мадонны – катастрофа. Она мировая суперзвезда, профессионал своего дела, но в России она не должна лидировать в рейтинге новостей.

– Разве в Париже или Вене не то же самое?

– Там по всем основным телеканалам такую новость не показывают первым номером. Я не говорю, что в России каждый день в девять часов вечера обязательно на всех телеканалах надо

транслировать концерт Чайковского, отнюдь, у людей должен быть выбор. А не так, что им каждую минуту показывают кровь, насилие, затягивают в ужасную клоаку. По сравнению с американским ТВ у нас оно еще даже и ничего, но я в последнее время, кроме «Спорта» и «Культуры», ничего не смотрю. У меня и так в связи с гастрольным графиком жизненный темпоритм веселенький, а если я еще посмотрю российское телевидение, то меня начинает трясти.



– Ряды знатоков классической музыки в Москве и Питере поредели за последние лет десять?

– Я для этого и оставил свои абонементы, чтобы сохранить ту часть аудитории, которая не может много платить за билеты. Цены на них в Москве сейчас могут быть очень высокими, а я хочу, чтобы та публика, которая меня воспитала, имела возможность посещать мои концерты. Кстати, когда я на фестивале в Шанхае выступал с сольным концертом, один журналист назвал мне «ужасающие» цифры: в Китае сейчас около ста миллионов пианистов. Это даже

не мода на классическую музыку, это – мода на пианистов. Когда в Китае рождается мальчик, он автоматически попадает в музыкальную школу в класс фортепиано. Основной музыкальный бизнес там – открытие детских музыкальных школ. А учителя в них в основном из России: не только из Москвы и Санкт-Петербурга, но и из более близких к Китаю городов – из моего родного Иркутска, Комсомольска-на-Амуре, Благовещенска, Хабаровска... Если раньше

китайцы, японцы, корейцы ехали учиться в Московскую консерваторию, то сегодня они поняли, что проще позвать нашу профессуру работать туда. Там наши педагоги получают во много раз больше, чем в России.

Близко к сердцу

– Меньше, наверное, уже некуда...

– Зарплата в Центральной музыкальной школе при Московской государственной консерватории имени П. И. Чайковского, которую я закончил, которую закончили очень многие наши знаменитые исполнители, составляет не-

сколько тысяч рублей. А ведь это самая лучшая исполнительская школа мира! Похожая ситуация с преподавателями в наших музыкальных вузах. Я действительно очень близко к сердцу принимаю эту проблему. Как бы нам не растерять то лучшее, что у нас есть.

– **CD с программой «Неизвестный Рахманинов», где вы исполняете произведения этого замечательного композитора, выпустила глобальная по определению «Sony BMG». Значит, не**

ся от рака легких, он, как известно, много курил. Мне было предоставлено право исполнить ранее никогда не звучавшие произведения Рахманинова. Эти сочинения – Фуга in d-moll и Сюита для оркестра ре минор – были написаны им в 1891 году, а обнаружались только в наши дни. Мало того что состоялась мировая премьера. Записывали программу в швейцарском имении «Сенар» (в названии зашифрованы имена супругов Сергея и Натальи Рахманиновых), где композитор



только вред культуре от транснациональных корпораций?

– Рекорд-индустрия сейчас испытывает кризис. Почти никто сегодня не покупает лицензионные CD. Люди приобретают контрафактные записи или слушают и скачивают музыку в Интернете. Мой диск – это имиджевая работа.

– **Известно, что Рахманинов не ради имиджа давал концерты во время войны, а чтобы делать специальные отчисления для Красной Армии.**

– Рахманинов зарабатывал до пяти миллионов долларов в год. И значительную часть своих доходов отправлял в Россию: русский композитор, как известно, сильно переживал за судьбу своей Родины. Новая пластинка, которую я записал, играя на рояле Рахманинова, – подарок судьбы. Два года назад в Париже после концерта ко мне подошел внук гениального композитора – **Александр Борисович** – и сказал: «Если вы бросите курить, я сделаю вам большой подарок». Он увидел меня стоящим с сигаретой. Я не слишком заядлый курильщик: могу выкурить иногда одну сигарету. А для Александра Борисовича это болезненная тема: Сергей Васильевич ведь скончал-

жил каждое лето. Находится оно на берегу Люцернского озера, которое чем-то даже напоминает мой родной Байкал. Там царит удивительная атмосфера. Кстати, на этой записи звучит рояль Рахманинова Steinway, который находится в отличном состоянии. Сейчас эту программу показываю по всему миру.

– **А какова «классическая» публика в этом самом мире сегодня?**

– В столицах вроде Парижа или Вены более искушенная аудитория. Там немало ценителей, которые очень хорошо знают классическую музыку. Ты можешь приехать в Вену с любым, самым современным репертуаром, и твоя потенциальная аудитория уже будет знать его, в то время как в двадцати минутах езды от австрийской столицы никто может и понятия не иметь об этих сочинениях. Хотя у всех западных любителей классической музыки есть общее качество. Почему я горжусь тем, что у меня есть успех и в России тоже? Да потому, что наша публика «дается» исполнителю большой кровью. К признанию у нас я шел минимум десять лет. Загадочная русская душа! Такую аудиторию надо укрощать, надо суметь ей что-то важное доказать.



Наша публика – это не любовница, это жена, ты рассчитываешь, что она родит тебе детей, и вы будете вместе долгие годы. Но сначала ты должен ее убедить, что ты тот самый человек, которому можно доверять, который ей действительно нужен. На Западе по-другому.

Ты приезжаешь, допустим, в Нью-Йорк или в Париж, и, если на дебютном концерте тебя ждет успех, публика тамощная идет с тобой по жизни дальше. Если ты популярен, то как бы ты ни играл, она станет тебя поддерживать. У нас же, даже если музыкант суперпопулярен, любое не слишком удачное выступление мигот отражается на отношении публики. Аудитория в России очень требовательная и чутко реагирует на то, как музыкант играет всякий раз. Я обязательно делаю месячный российский тур каждый год – для меня это своеобразная закалка, приведение в форму перед западными концертами. Не то чтобы выступать в Карнеги-холл менее ответственно, но там в чем-то проще: все уже привыкли, что ты хорошо выступаешь, и хотят, чтобы так было и в этот раз, и в следующий.

Беседу вел **Владислав Корнейчук**
Фото Павла Антонова



ДОСТОЙНОЕ ПРОДОЛЖЕНИЕ ЖИЗНИ

НПФ «ГАЗФОНД» – это:

- Надежность, обеспеченная
 - страховым резервом, 45% от принятых обязательств;
 - размером имущества для обеспечения уставной деятельности, 14% от пенсионных резервов;
- Размер пенсионных резервов более 50% резервов всех НПФ России;
- Стабильность успешной работы в течение 13 лет;
- Профессионализм команды, сложившийся за годы работы;
- Разнообразие пенсионных программ для юридических и физических лиц, формирование накопительной части трудовой пенсии;
- Информационная открытость и прозрачность деятельности фонда.

Адрес: 117556, Россия, Москва,
Симферопольский бульвар, дом 13
Телефон: 8-800-700-83-83 (звонок бесплатный),
Факс: (495) 782-08-50
E-mail: gazfond@gazfond.ru
web: www.gazfond.ru

НПФ «ГАЗФОНД» учрежден в 1994 году.
Учредители: ОАО «Газпром»,
ГПБ (ОАО), ООО «Газпром добыча Уренгой»,
ООО «Газпром добыча Ямбург»,
ООО «Газпром трансгаз Саратов».
Лицензия № 274/2 выдана 21 мая 2004 года.



**Всего за 300 рублей
в месяц!**

С 1 августа НТВ-ПЛЮС делает HD телевидение еще доступнее!
Теперь абонентская плата за пакет НТВ-ПЛЮС HD — всего 300 рублей в месяц,
вне зависимости от выбранного варианта подписки!*

**Плюс 15 каналов
БЕЗ ежемесячной абонентской платы!****

Узнайте больше по телефону (495) 755 55 45 или на сайте Телекомпании www.ntvplus.ru

* Пакет НТВ-ПЛЮС HD доступен абонентам, подключенным к пакетам «Базовый» или «Базовый Расширенный».

** Подключиться к услуге «Каналы без ежемесячной абонентской платы
для пользователей HD» возможно при условии покупки HD терминала НТВ-ПЛЮС и карты доступа НТВ-ПЛЮС HD.