

Пресс-конференция на тему
«Финансово-экономическая политика ОАО «Газпром»
27 июня 2013 года

ВЕДУЩИЙ: Добрый день, коллеги. Вы знаете, завтра в «Газпроме» собрание акционеров. Как обычно, по традиции, перед собранием мы проводим целую серию пресс-конференций, которую сегодня завершаем, также по традиции, разговором о финансово-экономической политике компании.

В пресс-конференции участвуют:

- заместитель Председателя Правления — начальник Финансово-экономического департамента «Газпрома» Андрей Вячеславович Круглов;
- заместитель Председателя Правления — главный бухгалтер Елена Александровна Васильева;
- начальник Департамента экономической экспертизы и ценообразования Елена Евгеньевна Карпель;
- начальник Департамента налоговой политики Карен Иосифович Оганян;
- первый заместитель начальника Финансово-экономического департамента Александр Сергеевич Иванников;
- заместитель главного бухгалтера Михаил Николаевич Россеев.

Я передаю слово Андрею Вячеславовичу, после чего перейдем к вашим вопросам.

А.В. КРУГЛОВ: Дорогие друзья, добрый день. Традиционно наша пресс-конференция посвящена финансово-экономической политике. Она завершает серию брифингов перед годовым Общим собранием акционеров. Финансовые результаты формируют все направления деятельности «Газпрома», о которых мои коллеги вам докладывали и отвечали на ваши вопросы.

(слайд 1) И в очередной раз я бы хотел подчеркнуть, что «Газпром» является крупнейшей энергетической компанией мира по объему запасов и добыче углеводородов, входит в пятерку крупнейших компаний мира по размеру чистой прибыли и EBITDA. По итогам 2012 года EBITDA компании составила 1 трлн 573 млрд руб. (практически 51 млрд долл.). А чистая прибыль — 1 трлн 183 млрд руб. (порядка 38 млрд долл.). Это полностью совпадает с нашим прогнозом, который мы делали в феврале на Дне инвесторов.

(слайд 2) На протяжении последних нескольких лет «Газпром» демонстрирует хорошую динамику финансовых показателей. Средний рост чистой прибыли «Газпрома» за пять лет составил 8%, в то время как у крупнейших нефтегазовых компаний мира среднее снижение чистой прибыли составило порядка 1%. Мы находимся в комфортной зоне по финансовым стратегическим целевым показателям, утвержденным Советом директоров.

Необходимо отметить, что по итогам 2012 года произошло снижение некоторых финансовых показателей, в первую очередь из-за увеличения налоговой нагрузки. Почти 4,5 млрд долл. дополнительных платежей «Газпром» выплатил только по налогу на добычу полезных ископаемых. Определенную роль сыграло также осуществление ретроактивных платежей по отдельным экспортным контрактам. В то же время снижение капитальных вложений на 14% по итогам 2012 года способствовало росту свободного денежного потока компании до 106 млрд руб.

(слайд 3) В отличие от предыдущего года, в 2012 году цены на нефть перестали расти. Кроме того, ситуация в экономиках ключевых стран еврозоны оставалась сложной. На российском рынке индексация цен произошла только в середине года, что привело к снижению среднегодового роста

тарифов на газ в России до 7,5%. Несмотря на это «Газпрому» удалось показать позитивную динамику выручки, достигшей по итогам года 4,8 трлн руб. (или 153,2 млрд долл.).

Важный вклад в динамику финансовых показателей компании вносят продажи газа на внутреннем рынке, который является крупнейшим для «Газпрома». Согласно нормативным документам правительства, среднегодовое увеличение оптовых цен на газ для российских промышленных потребителей составит 15% в 2013 и 2014 годах. Продолжающееся сближение цен на газ на внутреннем рынке с равнодоходными ценами на европейском рынке необходимо для достижения окупаемости инвестиций в освоение новых регионов добычи, развитие инфраструктуры и газификации.

Важный вклад в обеспечение устойчивого роста выручки «Газпрома» вносит рост добычи жидких углеводородов, производства электроэнергии и доходы от транспортировки газа независимых производителей. Так, выручка от продажи нефти, конденсата и продуктов нефтепереработки увеличилась более чем в два раза за последние три года, достигнув 1,5 трлн руб. (48 млрд долл.) или более 30% общей выручки «Газпрома». Выручка от продажи электроэнергии за этот же период выросла на 78%, превысив 340 млрд руб., что соответствует 7% общей выручки Группы «Газпром».

Выручка от транспортировки газа независимых производителей увеличилась более чем на 90%, однако ее вклад в общую выручку Группы пока что относительно невелик и составляет лишь около 3%. Мы полагаем, что важным источником роста выручки «Газпрома» в ближайшие годы также станет рост выручки от увеличения объемов реализации газомоторного топлива, чему «Газпром» планирует уделять активное внимание.

(слайд 4) «Газпром» продолжает поддерживать развитие экономики России, поставляя газ на внутренний рынок по регулируемым ценам. При этом цены на газ для населения и промышленных потребителей в Российской Федерации остаются самыми низкими среди ведущих промышленно развитых стран и стран с переходной экономикой.

В США и Европе средние цены реализации газа для промышленности и населения значительно превышают цены на ключевых торговых площадках. В европейских странах эти цены также значительно превышают уровень цен реализации «Газпрома». Резкое снижение цен на газ на крупнейшей биржевой площадке в США — Henry Hub, вызванное бумом добычи сланцевого газа и отсутствием возможности по экспорту газа, не привело к снижению розничных цен до сопоставимых уровней.

(слайд 5) Теперь подробнее поговорим о финансовой деятельности «Газпрома». Компания прилагает активные усилия по сдерживанию роста затрат. Общий эффект от реализации мероприятий программы оптимизации затрат «Газпрома» в 2012 году составил более 31 млрд руб., прогнозный эффект на 2013 год оценивается в сумме почти 14,5 млрд руб. При этом в компании реализуется комплексный подход в области контроля темпов роста затрат. Кроме программы сокращения затрат он также включает оптимизацию расходов на стадии формирования бюджета, реализацию планов оптимизации затрат по отдельным направлениям деятельности.

В 2012 году себестоимость добычи газа по сравнению с 2011 годом выросла на 57% и составила 1045 руб. за 1000 куб. м. Рост себестоимости обусловлен, прежде всего, повышением ставки налога на добычу полезных ископаемых на газ с 1 января 2012 года более чем в два раза — с 237 до 509 руб. за 1000 куб. м. При исключении влияния фактора повышения ставки НДС, рост удельных затрат на добычу 1000 куб. м газа в 2012 году составил 16%. Одним из основных факторов роста себестоимости добычи газа стало увеличение объема амортизационных отчислений в связи с проведением переоценки используемых в производственной деятельности основных средств, а также в связи с вводом новых объектов, основную часть которых составляют объекты Бованенковского нефтегазоконденсатного месторождения. Кроме того, существенным

фактором роста удельной себестоимости стало снижение объемов добычи у основных газодобывающих обществ.

Себестоимость транспортировки газа по сравнению с 2011 годом возросла на 15%. Как и в случае с ростом себестоимости добычи газа, основным фактором роста стало увеличение объемов амортизационных отчислений в связи с проведением переоценки, а также в связи с вводом новых объектов, большую часть из которых составляют объекты магистрального газопровода «Бованенково — Ухта». Также на рост удельной себестоимости оказало влияние снижение товарно-транспортной работы дочерних обществ при сохранении постоянных затрат на прежнем уровне.

(слайд 6) «Газпром» является очень металлоемкой компанией. Поэтому интересно посмотреть, как реализуется оптимизация в области ценообразования на важнейшие виды материально-технических ресурсов. По итогам 2012 года условная экономия на объем закупки важнейших видов материально-технических ресурсов составила почти 20 млрд руб. При формировании цен на трубную продукцию в 2012 году применялась формула цены, что позволило повысить предсказуемость цен, справедливо распределить риски от изменения цены между производителями и потребителем, повысить прозрачность составных частей цены на продукцию, а также реализовать конкурентные процедуры. Таким образом, мы на долгий срок обеспечены предсказуемыми и справедливыми ценами на трубную продукцию.

(слайд 7) Одним из ключевых факторов, оказывающих влияние на показатели рентабельности Группы «Газпром», является уровень налогообложения компании. С учетом предстоящего увеличения ставок НДС на газ с 1 июля на 6,9%, уровень среднегодовых ставок НДС на газ для «Газпрома» за период с 2009 по 2013 год вырастет более чем в 4 раза, тогда как для независимых производителей — в 2,3 раза. Таким образом, по решению регулирующих органов, темпы роста ставок НДС на газ для «Газпрома» в 1,8 раза превысят соответствующие темпы для независимых производителей газа.

Компании газовой и нефтяной отраслей являются крупнейшими налогоплательщиками Российской Федерации. «Газпром» по итогам прошлого года заплатил почти 2 трлн руб., оставаясь крупнейшим донором российского бюджета на протяжении многих лет. За 2009–2012 годы объем налоговых платежей компании по НДС увеличился более чем на 262 млрд руб. (почти в три раза). Общий уровень налоговых платежей вырос на 71% в основном из-за роста НДС на газ.

Говоря о динамике налогообложения «Газпрома», необходимо помнить, что компания несет высокую социальную инфраструктурную нагрузку. Так, 55% объема внешних продаж «Газпром» осуществляет на внутреннем рынке Российской Федерации по регулируемым ценам, которые, в отличие от цен на нефтепродукты, более чем в четыре раза ниже цен на европейском рынке и почти в два раза ниже уровня экспортного netback. Более 50% объема капитальных вложений «Газпрома» приходится на развитие Единой системы газоснабжения Российской Федерации, что повышает уровень системной надежности газоснабжения Российской Федерации и создает новые каналы поставок газа на внешние рынки, в том числе и на новые рынки сбыта.

Резкий рост НДС на газ в 2010–2012 годах стал одним из основных факторов, оказавшим серьезное влияние и на динамику рыночной капитализации «Газпрома». Для улучшения инвестиционного климата и увеличения уровня доверия инвесторов необходимо повышение предсказуемости налогового регулирования.

(слайд 8) Немного более подробно о НДС. Как вам известно, Правительство Российской Федерации внесло в Государственную думу проект поправок по формуле расчета ставок НДС. Формула предполагает изъятие части выручки от реализации газа и газового конденсата, исходя из средних цен на газ на внутреннем и внешнем рынках и цены на нефть. При этом ставка налога дифференцирована с учетом экономико-географического фактора, глубины залегания продуктивных отложений и фактора выработанности.

Рентный налог не может зависеть от транспортной составляющей. При этом часть налога, которая должна быть уплачена независимыми производителями газа, предполагается взыскивать с ОАО «Газпром». В связи с утверждением поэтапной отмены льготы по налогу на имущество, рост тарифа на транспортировку может превысить уровень инфляции в 2013 году на 1,4%, и такое превышение будет экономически обоснованно. Тариф на транспортировку газа регулируется Федеральной службой по тарифам России и рассчитывается по утвержденной методике. «Газпром» несет бремя по содержанию Единой системы газоснабжения и оказывает услуги по транспортировке газа по регулируемой цене. Таким образом, государство в лице уполномоченного органа обеспечивает равноправие хозяйствующих субъектов, устанавливая размер транспортного тарифа.

(слайд 9) Мы считаем, что перекладывание вопросов тарифного регулирования в область налогообложения не является объяснимым с точки зрения основ законодательства о налогах и сборах. Ставки НДС, рассчитанные по формуле, для «Газпрома» выше ставок для независимых производителей газа за счет учета в формуле НДС выручки от экспорта газа для «Газпрома».

Создание дополнительной, не имеющей экономического обоснования, разницы в ставках НДС за счет вычитания части транспортных затрат для независимых производителей газа и добавления этой же части затрат для ОАО «Газпром» и его дочерних обществ приведет к возникновению дополнительных конкурентных преимуществ для независимых производителей газа. На наш взгляд, это не способствует созданию равных экономических условий для хозяйствующих субъектов.

(слайд 10) Правительством Российской Федерации предложены меры стимулирования шельфовых месторождений с начала добычи углеводородов с 1 января 2016 года. При этом пилотные шельфовые проекты «Газпрома» — освоение Приразломного нефтяного месторождения и Киринского газоконденсатного месторождения, добыча на которых начнется до 2016 года — не имеют льгот в рамках новой системы налогообложения и нуждаются в дополнительных мерах государственной поддержки.

«Газпром» предлагает различные меры государственной поддержки, которые позволят повысить внутреннюю норму доходности пилотных проектов. Так, например, для обоих проектов предлагается введение льгот по налогу на имущество в отношении морского добычного комплекса. Учитывая специфику работы на Приразломном месторождении, мы считаем возможным продление срока действия нулевой ставки НДС до 2022 года. Для Киринского газоконденсатного месторождения мы предлагаем применение нулевой ставки экспортной пошлины на жидкие углеводороды в течение 25 лет и регионального понижающего коэффициента дифференциации при расчете НДС с 2014 года.

(слайд 11) Теперь перейдем к нашим инвестициям. Компания ведет постоянную работу по оптимизации Инвестиционной программы. При включении в Инвестиционную программу проекты ранжируются с учетом системы критериев, основным из которых является экономическая эффективность. Критерий внутренней нормы доходности инвестиций в добычу равен 12%, в транспортировку — 15%. Действующая структура капитальных затрат обеспечивает возможность увеличения добычи углеводородов, производства тепла и электроэнергии в соответствующих рыночных условиях, гибкость стратегии компании в будущем. В 2012 году Группа «Газпром» сократила капвложения на 6% по сравнению с предыдущим годом.

Согласно действующей инвестиционной программе головной компании на 2013 год, инвестиции составят 705,4 млрд руб., включая капитальные вложения в размере 658 млрд руб. и долгосрочные финансовые вложения в размере 47 млрд руб. Напомню, что в сентябре, когда подводятся итоги деятельности Группы по первому полугодью, Совет директоров утверждает корректировку инвестиционной программы. Источником капитальных вложений являются

средства, полученные от операционной деятельности. В 2012 году уровень самофинансирования составил 108%. В очередной раз повторяю, что такой подход является нашим преимуществом, поскольку в период финансовых катаклизмов он надежно ограждает нас от колебаний на финансовых рынках.

(слайд 12) Скажу несколько слов о нашей долговой нагрузке. Уровень долга Группы «Газпром» традиционно находится на комфортном уровне. Компании присвоены кредитные рейтинги инвестиционного уровня тремя ведущими мировыми рейтинговыми агентствами. При этом в течение последних лет уровень рейтингов «Газпрома» ограничен только уровнем суверенного кредитного рейтинга Российской Федерации. Мы строго соблюдаем все долговые коэффициенты и взвешенно подходим к выбору источников финансирования.

(слайд 13) В 2012 году и первой половине 2013 года «Газпром» активно работал на международных рынках капитала. Были успешно размещены шесть еврооблигационных займов. Каждая из сделок стала по-своему уникальной, и каждой из них «Газпром» вновь устанавливал ориентиры доходности для российских эмитентов. Эта работа была высоко оценена экспертами международных финансовых рынков.

(слайд 14) 21 февраля 2013 года дочерняя компания ОАО «Газпром» — ООО «Газпром капитал» — успешно разместила облигации серий 04, 05 и 06 на сумму 30 млрд руб. на фондовой бирже ММВБ со сроками обращения три года, четыре года и пять лет. В процессе формирования книг заявок маркетинговые диапазоны по ставкам первых купонов трижды пересматривались в сторону сужения и понижения. В ходе маркетинга было подано более 70 заявок инвесторов от различных групп. Совокупный спрос по выпускам облигаций составил порядка 50 млрд руб.

Данная сделка стала одной из крупнейших по объему на локальном рынке корпоративных облигаций и уникальной в своем роде: впервые за всю историю внутреннего долгового рынка одновременно маркировалось три выпуска с разными сроками и объемами. Достигнутые ставки размещения были минимальными для корпоративных заемщиков на соответствующие сроки за последние полтора года.

(слайд 15) Компания продолжает активную работу по оптимизации процессов управления денежными потоками Группы «Газпром». К числу приоритетных задач можно отнести: подключение всех дочерних компаний Группы «Газпром» к системе cash-pooling; формирование и распространение единых принципов управления денежными средствами Группы «Газпром»; создание условий для льготного краткосрочного кредитования (на текущий момент нам уже удалось удвоить наши возможности по привлечению заемных ресурсов на льготных условиях до 120 млрд руб., а в ближайшей перспективе мы планируем увеличить их до 150 млрд руб.); создание единого инфо-пула, обеспечивающего получение оперативной и достоверной информации о денежных потоках Группы «Газпром» и тем самым повышение качества принимаемых управленческих решений. Достижение указанных задач позволит нам сформировать систему cash-менеджмента, соответствующую передовой международной практике, а также максимально эффективно использовать внутренние ресурсы Группы «Газпром».

(слайд 16) Для успешной работы в любых экономических условиях мы целенаправленно ведем работу по построению системы управления эффективностью бизнеса на базе современных информационных технологий.

В 2012 году и в первом квартале 2013 года в постоянную эксплуатацию введены десять информационно-управляющих систем, автоматизирующих как бизнес-процессы корпоративного управления, так и дочерних обществ. В том числе, Общество перешло на электронный документооборот. Таким образом, завершено выполнение работ по созданию большинства систем,

определенных Стратегией информатизации. Количество пользователей в 2012 году возросло в три раза по сравнению с 2011 годом.

Одним из основных результатов прошлого года стало внедрение ключевой для управления эффективностью системы — системы корпоративного хранилища данных на базе ключевых показателей эффективности. Система предназначена для поддержки принятия управленческих решений высшим руководством Общества.

На базе корпоративного хранилища данных реализовано автоматизированное рабочее место Председателя Правления. Этот инструмент позволяет проводить анализ эффективности по более чем 700 показателям в организационном, продуктовом, географическом и других разрезах на суточном, квартальном и годовом горизонтах. Таким образом, данный инструмент предоставляет руководству компании широкие возможности по управлению эффективностью с учетом оперативного реагирования на возникающие риски и использования открывающихся перспектив в условиях быстро изменяющейся конъюнктуры мирового рынка.

(слайд 17) В последние годы мы уделяем большое значение качеству корпоративного управления компанией. В марте 2013 года был утвержден Приказ об организации работы по совершенствованию корпоративного управления в «Газпроме». В рамках данного Приказа предусматривается исполнение целого ряда мероприятий, направленных на повышение прозрачности деятельности компании.

В целях улучшения качества корпоративного управления мы ведем работу по следующим направлениям: минимизация рисков искажения данных реестра акционеров в целях предотвращения мошеннических действий с акциями; обоснование уровня вознаграждения членов Совета директоров Общества перед инвесторами; аудирование практики корпоративного управления в Обществе в целях ее дальнейшего совершенствования и получения национального рейтинга корпоративного управления; улучшение коммуникации инвесторов с независимыми директорами. В частности, в мае этого года состоялась телеконференция независимых директоров с инвесторами «Газпрома».

Также в Группе принят и активно внедряется Кодекс корпоративной этики, утвержден порядок доступа к инсайдерской информации и правила охраны ее конфиденциальности. Кроме того, с 2013 года акционерам предоставляется больше времени для ознакомления с материалами к годовому общему собранию акционеров — 30 дней, а не 20, как это было раньше.

(слайд 18) Самым наглядным показателем нашей работы по усовершенствованию корпоративного управления является существенный рост дивидендов в последние годы. Руководство компании старается придерживаться политики, направленной на повышение дивидендных выплат.

В прошлом году мы выплатили высокие дивиденды ввиду рекордного размера чистой прибыли, полученной по итогам 2011 года. В этом году, ввиду снижения чистой прибыли, Совет директоров рекомендовал собранию акционеров утвердить предложение о выплате годовых дивидендов по результатам деятельности ОАО «Газпром» в 2012 году в размере 5 руб. 99 коп. на одну акцию. Это соответствует политике компании выплачивать 25% чистой прибыли головной компании по российской системе бухгалтерского учета в форме дивидендов.

Также в настоящее время прорабатывается возможность перехода на расчет дивидендов на базе чистой прибыли по консолидированной финансовой отчетности по МСФО, начиная с результатов за 2014 год.

(слайд 19) В заключение я хочу сказать, что мы, как руководство компании «Газпром», уверены в устойчивом развитии. Основными факторами, способствующими финансовой устойчивости и росту компании, являются: уникальные фундаментальные показатели «Газпрома», четкая стратегия развития, сильные операционные и финансовые результаты, повышающееся качество корпоративного управления.

Уважаемые коллеги, я благодарю вас за внимание. Сейчас я и мои коллеги будем готовы ответить на ваши вопросы, если они по-прежнему остались. А они, я вижу, остались.

ВОПРОС: Анна Ширяевская, агентство Bloomberg. У меня три вопроса. Первый: не могли бы вы сообщить хотя бы направление корректировки инвестпрограммы — ожидаете ли вы увеличения в сентябре на этот год?

Второй: учитывая, что Правительство сейчас рассматривает вопрос сдерживания роста тарифов монополий, и если рост внутренних цен составит не 15%, а 5%, «Газпром» может потерять около 60 млрд долл. в следующие пять лет. Будет ли «Газпром» пересматривать какие-то проекты и отказываться от каких-то проектов в таком случае?

И третий вопрос — по еврооблигациям. Учитывая сложившуюся ситуацию сейчас, после решения США, и учитывая, что «Газпром» не будет осуществлять ряд запланированных сделок по M&A, будете ли вы пересматривать вопрос выпуска еврооблигаций в июле и в последующем? Будете ли вы отказываться или откладывать размещение в данных условиях? Спасибо.

А.В. КРУГЛОВ: Начнем по порядку, с инвестиционной программы. Такая практика существует у нас каждый год. Вы знаете, что бюджетное планирование в компании состоит из двух частей. Мы утверждаем бюджет на следующий год в конце предыдущего года. Соответственно, если мы говорим о бюджете 2013 года: мы утверждаем его в ноябре или декабре 2012 года, и затем его корректируем. Почему это происходит? Потому что основной бизнес нашей компании носит сезонный характер и во многом зависит от того, как у нас пройдет пиковый осенне-зимний сезон.

В соответствии с этим мы видим уже к июлю по результатам деятельности компании, насколько мы в состоянии осуществить наши задуманные планы. Прежде всего, это касается инвестиционной программы. При формировании бюджета мы рассматриваем несколько сценариев, но, как правило, на протяжении уже многих лет принимаем самый консервативный сценарий — как мы будем жить и работать, если ситуация сложится для нас неблагоприятным образом. В результате потом, уже по итогам года, мы корректируем, как правило, в сторону повышения. Потому что всегда лучше быть пессимистом в планировании и потом получать приятные сюрпризы по результатам деятельности, чем наоборот.

Как будет в этом году? Этот год не станет исключением. По итогам полугодия мы будем рассматривать корректировки в инвестпрограмму. Насколько сильными будут эти корректировки, я пока не готов вам ответить, потому что итоги полугодия еще не подведены. Это будет ясно, я думаю, ближе к сентябрю. Но то, что корректировки будут — это точно, потому что отсутствие корректировок — это тоже корректировка.

Следующий ваш вопрос касался сдерживания тарифов. Конечно, я тоже услышал недавно, что сейчас обсуждается вопрос о том, нужна ли равнодоходность на внутреннем рынке газа или не нужна. Мы исходим из того, что пока тех планов, которые Правительство озвучивало раньше, официально никто не отменял, — о том, что в 2013 и 2014 году повышение тарифов будет 15%. Что будет в 2015 году — непонятно.

Если будет изменение роста тарифов в 2014 году, вы совершенно правильно озвучили цифру — где-то порядка 60 млрд руб. «Газпром» недополучит выручки. И нам, конечно, придется корректировать свои инвестиционные планы. Потому что мы в своей деятельности и в своем бюджетном процессе привыкли ориентироваться на собственные силы. Соответственно, если мы будем получать меньше выручки, не все из задуманного, что предполагалось раньше, может быть осуществлено.

ВОПРОС: Денис Пинчук, агентство Reuters. То есть, вы недополучите 60 млрд руб. выручки в 2014 году, если тарифы будут повышены только на 5%. Правильно мы поняли вас или не правильно?

Е.Е. КАРПЕЛЬ: Вопрос заключается в следующем: если будет принято решение, как это и озвучил Президент РФ, о динамике цен в размере не более чем инфляция предыдущего года, то повышение цен в «Газпроме» будет порядка 3%. Это за вычетом изъятий, которые предусмотрены по росту НДС. Сумма, которая имеет разницу с 15%-м повышением по двум годам — 2014 и 2015, составит порядка 130 млрд руб. за два года. И повышение цен для «Газпрома» тогда будет меньше, чем инфляция. Потому что в среднем с 1 июля происходит повышение, а не с 1 января, и с учетом этого получается 3%, а не 6 или 7%, как говорится в информационных источниках.

А.В. КРУГЛОВ: Что касается планов по еврооблигациям. Мы производим заимствование для того, чтобы обеспечивать производственную деятельность и нашу инвестиционную программу в какой-то ее части. Безусловно, при принятии решения о выпуске мы руководствуемся, во-первых, потребностями в финансировании компании «Газпром», и во-вторых, ситуацией на внешнем рынке.

Сейчас мы видим тенденцию к тому, что доходности по еврооблигациям не только у «Газпрома», а вообще на развивающихся рынках растут. У нас доходности по десятилетним выпускам выросли: в евро — где-то на 1%, в долларах — где-то порядка на 1,5%. Это процесс, мне кажется, с одной стороны объективный, потому что все ожидали: бесконечно поддержки экономики не будет. Может быть, выступление господина Бернанке было очень конкретным, и ориентиры были обозначены очень четкие — я вспоминаю выступление его предшественника, господина Гринспена, который говорил очень много, убедительно и, в принципе, как бы ни о чем.

То, что такая тенденция есть, — это да. Но в любом случае возможности для развивающихся рынков, мне кажется, будут сокращаться на рынке долгового капитала. Но для таких качественных эмитентов, как «Газпром», в любом случае, на мой взгляд, будет возможность привлекать деньги с рынков капитала на приемлемых рыночных условиях.

А. ШИРЯЕВСКАЯ: Простите, а июльский выпуск вы пока планируете размещать?

А.В. КРУГЛОВ: Мы рассматриваем такую возможность.

ВОПРОС: Дмитрий Ланин, радио «Бизнес-FM». Можно уточнить, будут ли какие-то ретроактивные платежи, и сколько «Газпром» зарезервирует на ретроактивные платежи по европейским контрактам в этом году? И сколько в целом из инвестиционной программы «Газпрома» пойдет на освоение шельфа, и в частности на Штокманский проект, в этом году?

М.Н. РОССЕЕВ: Можно сейчас с уверенностью сказать, что в первом квартале у нас было погашено где-то 23 млрд руб. в отношении наших обязательств по ретроактивным платежам, ранее уже признанным. Остальные обязательства: более точных, определенных сумм мы сказать не можем, потому что это во многом зависит от результатов переговоров, которые сложатся. Но каких-то существенных дополнительных обязательств, скажем так, в суммах, которые были, как в прошлом году, мы не ожидаем на сегодняшний момент.

Д. ЛАНИН: То есть этот вопрос можно считать закрытым?

М.Н. РОССЕЕВ: В той или иной мере, да.

А.В. КРУГЛОВ: Что касается Штокмановского проекта. Вы знаете, что окончательное инвестиционное решение по Штокману не принято. Соответственно, те работы, которые в настоящее время осуществляются, ведутся по статье «Проектно-изыскательские работы», которые не являются частью инвестиционной программы. Что касается шельфа в целом, я не знаю, есть ли у нас такие цифры в общем.

Если говорить по Дальнему Востоку — это, прежде всего, Киринское месторождение, и газопровод от Киринского месторождения до Сахалина. На развитие программы по Восточной Сибири и Дальнему Востоку у нас предусмотрено 50 млрд руб. в 2013 году, в том числе и на Киринское месторождение. Конкретно мы по строчкам не разбиваем. Это, наверное, лучше уточнить было у моих коллег из производственного блока.

ВОПРОС: Денис Пинчук, агентство Reuters. Можно уточнить: 23 млрд руб. ретроактивных платежей в первом квартале — это то, что реально перечислено?

Е.А. ВАСИЛЬЕВА: Перечислено, даже чуть больше.

Д. ПИНЧУК: Спасибо. И второй вопрос: могли бы вы назвать основные финансовые прогнозы на текущий год по выручке, EBITDA и чистой прибыли, что на данный момент? Спасибо.

А.В. КРУГЛОВ: Что касается 2013 года: мы пока ориентировочно планируем и предполагаем, что общая выручка и EBITDA ожидаются где-то на уровне 2012 года. По чистой прибыли ожидаем небольшое снижение: может быть, порядка до 10% по сравнению с 2012 годом.

ВОПРОС: Максим Иванов, агентство «АК&М». Вопрос Елене Александровне: в прошлом году было объявлено о создании консолидированной группы налогоплательщиков. Не могли бы Вы сказать, может быть, предварительные цифры: какой экономический эффект был получен от этого мероприятия?

Е.А. ВАСИЛЬЕВА: С 1 января 2012 года в компании «Газпром» создана консолидированная группа налогоплательщиков. И на сегодняшний день в ней вместе с «Газпромом» 56 компаний. Цифра за счет того, что можно сворачивать убытки некоторых дочерних компаний, составляет сегодня 250 млрд руб., что на 1,8–2 млрд руб. ниже, если бы такая группа не была создана.

ВОПРОС: Нелли Шарушкина, агентство Energy Intelligence. Скажите, пожалуйста, по внутренней норме рентабельности по шельфовым проектам: какая она без налоговых льгот, которые вы предлагаете, и, если эти налоговые льготы будут приняты, как она повысится?

К.И. ОГАНЯН: Если брать два наших основных пилотных проекта, которые на сегодняшний день уже реализуются, — это Приразломное нефтяное месторождение и Киринское газоконденсатное месторождение.

Единственное, я бы хотел отметить, что есть небольшая разница в отношении налоговых льгот этих двух месторождений, потому что по Приразломному нефтяному месторождению ряд льгот уже действует. Действующим законодательством установлена льготная ставка НДС на нефть до 2019 года и, соответственно, льготная ставка по экспортной пошлине на нефть, которая будет добываться на этом нефтяном месторождении.

С учетом того, что проект сложный (и геология достаточно сложная, и нефть достаточно вязкая), поэтому капитальные затраты достаточно высокие. ВНД (внутренняя норма доходности) на сегодняшний день, с учетом имеющихся льгот, составляет где-то чуть больше 13%. Предоставление дополнительных льгот (по которым на сегодняшний день, боюсь сглазить, но, мне кажется, мы уже достигли принципиальной договоренности с Правительством) повысит ВНД этого проекта где-то на 1 процентный пункт.

Если говорить о Киринском газоконденсатном месторождении, на сегодняшний день в отношении этого проекта практически никаких льгот нет. Мы ВНД оцениваем где-то в диапазоне от 7 до 8%. С учетом того значительного прогресса, которого мы смогли достичь в переговорах с

правительством, мы получим практически нулевую ставку НДС, на 20 лет в рамках дальневосточного проекта.

И опять же, боюсь, конечно, сглазить, но мы достигли принципиальных договоренностей — то, о чем говорил Андрей Вячеславович, — по экспортной пошлине на газовый конденсат, который будет добываться на месторождении. Скажу так: 25 лет, скорее всего, уже не будет — Правительство не согласилось с такими объемами, — но, тем не менее, это будет достаточно существенный льготный период, который нам позволит льготировать вывозимые жидкие углеводороды с этого проекта. Соответственно, я думаю, что НДС по Киринскому газоконденсатному месторождению мы повысим где-то до 13,5–14%.

ВОПРОС: Рустем Тэлль, газета «Трибуна». Вы говорили о расширении внутреннего рынка газопотребления. В то же время государство ужесточает требования к энергосбережению с тем, чтобы, по крайней мере, приблизить к общемировым показателям на единицу продукции. По природному газу то же самое: гигантские объемы потерь по разным источникам и не только по вине «Газпрома», а за счет каких-то самых различных обстоятельств. Как это согласуется? Как согласовать две эти составляющие? Значит, государство требует сокращать потребление газа, а вы говорите о расширении рынка газа. С точки зрения экономического блока как решить эту проблему? Спасибо.

А.В. КРУГЛОВ: Что касается вопроса, что государство говорит о необходимости сокращать потребление газа, то действительно надо внедрять энергосберегающие и газосберегающие технологии. Мы, «Газпром», — только «за». Но мы читаем: для того, чтобы что-то беречь, это что-то должно быть чем-то весомым и иметь какую-то стоимость. Вы не начнете беречь то, что ничего не стоит. Именно поэтому мы считаем: объективно необходимо стремиться к тому, чтобы внутренние цены на газ были такими, чтобы это энергосбережению способствовало.

Что касается развития газификации регионов. Это стратегическая задача «Газпрома». Мы планируем развивать внутренний рынок, и мы идем по этому пути. Мы заинтересованы в том, чтобы больше потребителей со стороны населения и со стороны промышленных предприятий подключалось к нашим газопроводам. Поэтому здесь я, честно говоря, не вижу конфликта. Мы за газосбережение.

ВОПРОС: Дина Хренникова, агентство Platts. Планируются ли дальнейшие ретроактивные платежи в 2014 году?

Есть ли уже понимание, какие инвестиции «Газпром» может сделать в свои новые СПГ-проекты (это Владивосток и в Ленинградской области) до 2018 года, то есть до запуска первых очередей на обоих заводах? Спасибо.

М.Н. РОССЕЕВ: По ретроактивным платежам в 2014 году сейчас сложно что-то сказать, потому что это во многом зависит от результатов переговоров, от тех поставок, которые будут в 2013 году. Поэтому на сегодняшний день говорить, что какие-то платежи планируются, нельзя.

А.В. КРУГЛОВ: И, что касается инвестиций. В инвестиционной программе 2013 года таких инвестиций нет. И по Владивостоку, и по другому проекту, который Вы отметили, в настоящее время ведутся проектно-изыскательские работы.

ВОПРОС: Мария Иванина, агентство «ИТАР-ТАСС». Как менеджмент «Газпрома» оценивает снижение капитализации: как временное явление или как тренд, который вызван изменениями конъюнктуры мирового рынка газа?

А.В. КРУГЛОВ: Конечно, менеджмент компании оценивает снижение капитализации негативно. Что тут сказать еще? Вообще, если посмотреть на 2013 год, тут совпало много факторов. Во-первых, это снижение капитализации. Это не только вопрос «Газпрома», хотя, конечно, мы больше всего боимся за «Газпром». Но если посмотреть и на другие нефтегазовые компании развивающихся рынков, такие, как Petrobras или PetroChina, мы увидим и у них тоже снижение капитализации.

Это происходит в связи с тем, что определенная часть спекулятивного капитала уходит с развивающихся рынков. В том числе это связано и с последними высказываниями по поводу ослабления мер по поддержке экономики в США, с тем, что доходности по US Treasury тоже выросли. Это один момент. К сожалению, общая тенденция такова, что определенная часть такого быстрого спекулятивного капитала из развивающихся рынков уходит.

С другой стороны, очень много в этом году было негативной информации по поводу «Газпрома». Во-первых, это большое увеличение налоговой нагрузки на компанию. Я уже говорил в своем выступлении о том, что снижение чистой прибыли по итогам 2012 года во многом обеспечено тем, что увеличилась налоговая нагрузка на компанию.

Очень много было сделано заявлений, которые, так скажем, вводили инвесторов в сомнения, стоит ли инвестировать в «Газпром». Чего стоит хотя бы дискуссия о том, что «Газпром» надо разделить — уж вроде говорили об этом, переговаривали, — на транспортную и добычную составляющие. Опять возникают какие-то сомнения. Потом дискуссия по поводу либерализации экспорта: будет ли это экспорт СПГ, будет ли весь экспорт либерализован? Такое информационное вбрасывание, которое иногда допускалось со стороны определенных людей, безусловно, составляло базу для дискуссий. Потом, сейчас что происходит: насколько цены на газ будут увеличены или не увеличены? Конечно, совокупность всех этих факторов оказала влияние на капитализацию «Газпрома» и на ту ситуацию, в которой мы сейчас находимся.

Что делает руководство компании? Со своей стороны мы стараемся делать все для того, чтобы быть для инвесторов понятнее, чтобы наша деятельность была более прозрачной. Но не все от нас зависит, точно так же как и в себестоимости добычи газа. Потому что те факторы, которые влияют на себестоимость и подвержены влиянию со стороны менеджмента, не такие, как влияние внешних факторов. Если такую аналогию можно провести и с капитализацией, я бы так сказал: в этом году был такой массив либо спорной, либо негативной информации про «Газпром», которая, на мой взгляд, привела к тому, что многие инвесторы вышли из компании, наряду с общей тенденцией по уходу спекулятивного капитала с развивающихся рынков.

ВОПРОС: Здравствуйте, Екатерина Родина, «ВТБ-Капитал». У меня два вопроса. Вы в феврале давали прогноз по дивидендам на 2013 год в размере 8–9 руб. на акцию. Связано ли текущее снижение прогноза с тем, что события развиваются в этом году чуть хуже ваших консервативных ожиданий, заложенных в бюджет в конце 2012 года, или связано с чем-то другим? Я именно про 2013 год говорю. В текущей презентации — 6-8 руб., а в феврале вы говорили 8-9 руб.

И второй вопрос. Вы прогнозируете, что выручка и EBITDA останутся в 2013 году примерно на уровне 2012 года, а чистая прибыль, тем не менее, снизится на 10%. Я так понимаю, что это может произойти только из-за какой-то существенной переоценки основных средств, то есть изменения параметра амортизации. Или вы ожидаете существенного снижения доходов от дочерних компаний, которые учитываются ниже операционной прибыли, или существенного повышения процентных платежей? Не могли бы вы уточнить, почему у вас при примерно том же уровне показателя EBITDA падает чистая прибыль, по вашим прогнозам? Спасибо.

А.В. КРУГЛОВ: С чем связана корректировка прогноза? С тем, что изменились сценарные условия по прогнозу. Я бы еще раз повторил, что мы в своих прогнозах используем наиболее консервативный вариант развития. И мы думаем, что такие подходы были применены и к корректировке прогноза. Это то, что касается вашего вопроса по дивидендам.

Что касается вопроса по чистой прибыли. Определенное снижение — да, но на чистую прибыль посмотрим. Во-первых, это то, как изменится у нас с 1 июля налог на добычу полезных ископаемых. Во-вторых, это возможность ретроактивных платежей, о которой говорили мои коллеги. В принципе, резерв есть на 2013 год. Будет ли он полностью использован или не полностью, зависит от переговорного процесса, от того, в какой части эта сумма будет востребована: либо перенесена на 2014 год, либо не использована. И ряд других факторов, которые позволяют нам сделать консервативный прогноз по чистой прибыли, ожидая ее снижения по сравнению с 2012 годом. Еще мне коллеги подсказывают: курсовая разница в том числе.

ВОПРОС: Елена Ходякова, газета «Ведомости». Вы говорите о том, что предполагается сокращение инвестпрограммы, в случае если будет рост тарифов на 5% уже со следующего года. Я понимаю, что пока сложно говорить о том, какие это будут корректировки. Назовите хотя бы логику: какие проекты или статьи могут попасть в первую очередь под сокращение на те самые 130 млрд руб. в случае, если такие корректировки будут необходимы?

Опять же, чиновники много говорят о том, что дивиденды лучше выплачивать по МСФО не по итогам 2014 года, а по итогам 2013 года. А вы сегодня снова говорите о 2014 годе. Почему вы не хотите перейти с 2013 года? Я так понимаю, очень многие ожидают, что вы сможете сделать это раньше. Вообще, насколько это возможно или почему невозможно?

И насколько может повлиять на вашу инвестпрограмму, в случае если будет принято, решение о либерализации экспорта СПГ? Я понимаю, что сейчас это не очень большая статья ваших доходов, но, тем не менее, инвестпрограмма на будущее — это тоже важно для вас. Спасибо.

А.В. КРУГЛОВ: Начнем по порядку, с первого вопроса. Корректировка, снижение цен на газ — это причина. Следствием является снижение чистой прибыли, которая является источником для того, чтобы мы осуществляли инвестиции. Не тарифы являются базой для инвестиций, а прибыль, амортизация и заимствования. Безусловно, причинно-следственная связь здесь существует, и, если мы будем видеть снижение чистой прибыли, то, безусловно, инвестпрограмма в будущем будет подвергнута корректировкам.

Я говорил в своем выступлении о том, что принципы построения инвестпрограммы основаны на ранжировании проектов по степени приоритетности. К первой группе приоритетов относятся те проекты, которые направлены и способствуют выполнению «Газпромом» всех своих контрактных обязательств по поставкам газа. Соответственно, эти проекты будут реализованы в любом случае. Но если будет сокращение, то ожидать можно сокращения тех проектов, которые направлены на развитие. В любом случае поддержание добычи и единой газотранспортной системы в рабочем состоянии будет приоритетом, который «Газпром» будет выполнять.

Второй вопрос у вас был относительно выплаты дивидендов по МСФО. Мы говорили про 2014 год исходя из того, что Группа «Газпром» — это, безусловно, не одно предприятие, это множество дочерних обществ. И, соответственно, необходимо время для того, чтобы систему учета во всех наших компаниях, которые входят в Группу «Газпром», привести в соответствие. Получится ли это в 2013 году — может быть. Но здесь бы я предоставил слово коллегам из бухгалтерии, насколько это возможно технически.

Е.А. ВАСИЛЬЕВА: В настоящее время идут переговоры с Минэкономразвития, и совещание планируется на июль — август. Поэтому в ближайшее время у нас будет более точная информация. Но в настоящий момент пока нет объяснения методологии начисления дивидендов.

ВЕДУЩИЙ: И еще был один вопрос по поводу инвестиций.

А.В. КРУГЛОВ: Как повлияет на наши инвестиционные планы либерализация экспорта СПГ? Я думаю, что это не повлияет на наши инвестиционные планы. Почему это должно повлиять?

Е. ХОДЯКОВА: Я, скорее, имела в виду — на вашу капитализацию.

А.В. КРУГЛОВ: На нашу капитализацию, наверно, не позитивно. Я бы так сказал — либо нейтрально, либо негативно.

ВОПРОС: Анна Ширяевская, агентство Bloomberg. Все-таки по поводу сокращения цен, если будет решение, какие инвестиционные проекты из крупнейших, планируемых на ближайшую перспективу, могут быть отложены или пересмотрены? Можете вы назвать такие проекты?

А.В. КРУГЛОВ: Конечно, не могу. Решение о том, какие проекты будут сокращены, принимает Правление. Как я могу за все Правление сказать, какие проекты будут сокращаться? Вообще, процессы сокращения достаточно болезненные, потому что у каждого проекта есть свой центр ответственности, все пытаются свой проект защитить. И решение о сокращении, точно так же как и решение об увеличении и корректировке инвестпрограммы, — это вопрос, которому все Правление «Газпрома», без исключения, уделяет очень большое внимание. Поэтому не могу я сказать, какие проекты будут сокращаться или какие будут увеличиваться..

А. ШИРЯЕВСКАЯ: Я вернусь к июльскому выпуску евробондов — вы планировали в фунтах стерлингов. Можете объяснить, почему именно эта валюта? Потому что у вас какой-то процент выручки есть в фунтах или почему?

А.В. КРУГЛОВ: Планировали в фунтах. Может быть, сделаем не в фунтах, может быть, сделаем в другой валюте. Может быть, перенесем. Почему конкретно был выбор фунтов? Основная наша экспортная выручка приходит к нам в евро и в долларах. Соответственно, мы стараемся и наш долговой портфель формировать таким образом, чтобы у нас был такой естественный хеджинг, чтобы у нас обязательства были в долларах или евро. Если мы делаем выпуск в какой-то другой валюте, допустим, в фунтах или у нас был выпуск в иенах, мы одновременно делаем своп в одну из тех валют, которые являются нашими основными по поступлению экспортной выручки — соответственно, это либо евро, либо доллар.

Почему фунт? Лондон и вообще Великобритания является одним из мест, где сосредоточено достаточно много наших инвесторов, которые инвестируют и в доллары, и в евро. И в том числе был вопрос по выпуску в фунтах. Поскольку пилотный выпуск уже состоялся — мы видим, что он проходит успешно, в этом году он погашается — мы думали о том, что такая практика может быть продолжена. На самом деле, будет ли она действительно осуществлена, зависит от того, как рынок себя поведет.

ВОПРОС: Дина Хренникова, агентство Platts. Андрей Вячеславович, вы упомянули о некоем резерве ретроактивных платежей, который может быть выплачен в этом году, либо перенесен на следующий. А в каком он размере?

А.В. КРУГЛОВ: В достаточном для осуществления всех наших потенциальных обязательств для выплаты ретроактивных платежей. Я могу сказать, что в прошлом году он был порядка 114 млрд. руб. В основном это было RWE. В этом году он несколько больше, чем эта сумма.

ВОПРОС: Наталья Агеева, агентство РИА «Новости». Скажите, пожалуйста, ФСФР заявила о том, что подготовлены новые правила листинга, и что все сделано для того, чтобы бумаги «Газпрома» вошли в высший котировальный лист Московской биржи. Будет ли холдинг проходить процедуру листинга? В настоящее время соответствуют ли холдинг и его бумаги высшему листингу? Или вам необходимо будет что-то предпринять для этого? Спасибо.

А.В. КРУГЛОВ: Безусловно, такое стремление есть. Мы рассчитываем на получение этого листинга и на то, что наши бумаги будут активно использоваться, в них будут инвестиции со стороны пенсионных фондов, и они войдут в высший котировальный список ММВБ. Что касается приказа, проект которого был опубликован, в настоящее время и «Газпром», и биржа работают с ФСФР по поводу уточнения определенных положений редакции этого приказа. И мы надеемся, что в конечном итоге он выйдет в той форме, которая позволит «Газпрому» очень быстро такой листинг осуществить.

ВОПРОС: Денис Пинчук, агентство Reuters. Я хотел уточнить по НДСПИ. Понятно, что у нас теперь есть формула. А какими ориентирами, верстая бюджет следующего года, вы руководствуетесь? Как это отразится? Насколько объем ваших платежей будет больше? Или какой-то рейндж вы рассматриваете по НДСПИ?

А.В. КРУГЛОВ: Я повторюсь. Исходя из консервативного подхода к формированию бюджета, мы рассматриваем и закладываем в бюджет вариант максимально возможных выплат. Сколько это будет к будущему году, я смогу вам ответить в ноябре, когда будет бюджет рассматриваться.

ВЕДУЩИЙ: Андрей Вячеславович, еще хотелось сказать несколько слов по поводу формата проведения Дня инвестора. Вопрос поступил от журналистов.

А. В. КРУГЛОВ: Я прочитал несколько обращений по поводу участия журналистского корпуса в Дне инвестора. Коллеги, о такой проблематике слышу в первый раз, но если она есть, давайте думать, как ее решать. Потому что мне бы хотелось, чтобы никто не чувствовал себя обделенным или обиженным.

Расскажу по поводу логики. Мы День инвестора проводим, прежде всего, для buy&sell-side — для тех финансово-кредитных институтов, которые инвестируют либо в наши долговые обязательства, либо в наши акции. Проводим мы его в нескольких местах: это Москва, потому что мы расположены в Москве, в Лондоне, как я уже сказал, и в Нью-Йорке. Это те места, где сосредоточено большое количество наших инвесторов.

Понимаете, в таком формате, допустим, при участии журналистов в Москве, когда мы всех соберем — все об этом уже напишут. И все те, к кому мы едем в Лондон и в Нью-Йорк, об этом прочитают. И, скажут: «Здравствуйте» (а вы, конечно, напишете, это же ваша работа), скажут: «А зачем тогда ехать?».

Надо подумать о том, чтобы либо заключительное совещание устраивать, и в том числе организовывать специальную сессию для журналистов — может быть, по итогам, совместно. Либо мы сделаем формат, когда будем просто проводить раз в год в одном каком-то месте — либо в Лондоне, либо в Нью-Йорке, в Москве, тоже, конечно (но инвесторы любят, когда к ним ездят) — и устраивать в рамках одного мероприятия общую совместную встречу.

Сравнивая с теми же телеконференциями. Я читал обращения: там были упреки в неравномерном раскрытии информации. Понимаете, те же инвесторы, к которым мы приедем после Москвы, могут нам сказать: «А почему вы кому-то сказали раньше, а мы услышали об этом позже?» Когда происходит телеконференция, все находятся в одинаковом положении — либо могут в ней поучаствовать, либо не могут. Подключается информация, и вопросы происходят одномоментно. Когда это растянуто по времени, тогда надо действительно подумать о пересмотре формата проведения Дня инвестора.

Вы знаете, я охотно общаюсь с журналистами, стараюсь отвечать по мере сил на все вопросы, которые возникают. Я только за то, чтобы вы участвовали. Поэтому мы подумаем об изменении формата совместно с нашими коллегами из Департамента по информационной

политике. И я надеюсь, что уже на следующем Дне инвестора, который будет традиционно у нас в феврале, ко Дню святого Валентина, мы всех журналистов, кто захочет, пригласим.

ВЕДУЩИЙ: То есть мы хотим сказать, что ваше обращение услышано, и будем думать, как решить этот вопрос. Спасибо большое, пресс-конференция закончена.