

ГАЗПРОМ

№11 2011 • КОРПОРАТИВНЫЙ ЖУРНАЛ ОАО «ГАЗПРОМ» • WWW.GAZPROM.RU

«СЕВЕРНЫЙ ПОТОК»

введен в эксплуатацию



Россия

Финляндия

Норвегия

Швеция

Эстония

Латвия

Дания

Литва

Польша

Белоруссия

Германия

МЫ ДОРОЖИМ ВАШИМ ДОВЕРИЕМ



Реклама

СОГАЗ

СТРАХОВАЯ ГРУППА

ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ

- Один из лидеров рынка обязательного медицинского страхования.
- Более чем 13-летний опыт работы.
- Свыше 13 млн застрахованных на территории 39 субъектов РФ.
- Высший рейтинг надежности А++ (по оценке рейтингового агентства «Эксперт РА»).
- Более тысячи специалистов по всей стране.
- Многоуровневая система контроля качества медицинской помощи.

Где бы вы ни находились: дома или на отдыхе в любой точке России, — мы всегда на страже вашего здоровья.

Координаты ближайшего к Вам офиса компании можно найти на сайте www.sogaz-med.ru или позвонив по телефону круглосуточной «горячей» линии 8-800-100-07-02 (бесплатно по России)

Лицензии: С № 1208 77, П № 1208 77, С № 3297 77, П № 3297 77, С № 3230 77, С № 3825 77, П № 3825 77, № 16988/8447.

ОАО «СОГАЗ», ОАО «Страховая компания «СОГАЗ-МЕД», ООО «Страховая компания «СОГАЗ-АГРО», ООО «Страховая компания «СОГАЗ-ЖИЗНЬ».



Главный редактор
Сергей Правосудов
Редактор
Денис Кириллов
Ответственный секретарь
Нина Осиповская
Фоторедактор
Татьяна Ануфриева
Обозреватели
Владислав Корнейчук
Александр Фролов
Николай Хренков

Благодарим за предоставленные фотоматериалы ООО «Газпром экспо»

Перепечатка материалов допускается только по согласованию с редакцией

Журнал зарегистрирован в Министерстве РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации. Свидетельство о регистрации ПИ №77-17235 от 14 января 2004 г.

Отпечатано в типографии «Сити Принт»

Учредитель ОАО «Газпром»

Адрес редакции:
117997, г. Москва, ул. Наметкина,
д. 16, корп. 6, комн. 216
Телефоны: +7 (495) 719 1081, 719 1040
Факс: +7 (495) 719 1081
E-mail: magazine@gazprom.ru

Тираж 10 150 экз.
Распространяется бесплатно

Темой номера стал ввод в эксплуатацию газопровода «Северный поток». Это знаковое для России и Европы событие отмечали в немецком городе Любмине. Именно здесь крупнейший в мире морской газопровод выходит на землю Германии. На торжестве присутствовали Президент РФ Дмитрий Медведев, канцлер ФРГ Ангела Меркель, премьер-министр Франции Франсуа Фийон, Председатель Правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер, а также представители других стран-участниц проекта и компаний-акционеров.

«Северный поток» открывает новую страницу в партнерстве России и Европы», – отметил в своем выступлении Дмитрий Медведев. Канцлер ФРГ Ангела Меркель подчеркнула, что Россия была и остается важнейшим энергетическим партнером ЕС, а также заметила, что Третий энергетический пакет, который на сегодняшний день в ряде пунктов препятствует развитию долгосрочного сотрудничества между нашими странами в газовой сфере, требует пересмотра.

Премьер Франции, в свою очередь, обратил внимание на то, что «Северный поток» реально объединяет Россию и Европу. По его мнению, в перспективе газ будет играть всё более важную роль. Аналогичную мысль высказал и премьер-министр Нидерландов Марк Рютте, указав на экологические качества газа. Он также назвал российское голубое топливо подспорьем в поисках альтернативных источников энергии. Кроме того, Марк Рютте отметил, что ввиду растущих потребностей Европы по причине истощения собственных источников энергоносителей «Северный поток» был введен в строй очень вовремя.

В продолжение темы «Северного потока» мы посвятили несколько материалов зарубежным проектам Группы «Газпром». В частности, начальник Департамента внешнеэкономической деятельности ОАО «Газпром» Павел Одеров рассказывает о работе корпорации на зарубежных рынках (см. стр. 10–13). А управляющий директор Gazprom Neft Trading GmbH Виталий Вяткин говорит об экспортной стратегии «Газпром нефти» (см. стр. 16–19). На стр. 20–25 опубликованы материалы о проектах «Газпром нефти» в Ираке, Экваториальной Гвинее и на Кубе. На стр. 14–15 мы поместили интервью генерального директора ООО «Газпром инвест Запад» Михаила Левченкова, рассказавшего о строительстве газопровода Грязовец–Выборг, который соединен с «Северным потоком».

На стр. 36–39 опубликовано интервью писателя Михаила Веллера, который делится с читателями журнала своей концепцией энергоэволюционизма. Согласно этой теории, человечество существует для того, чтобы организовать новый Большой взрыв, в результате которого погибнет всё живое, но зато появится новая Вселенная. Таким образом, люди, имеющие отношение к энергетике, находятся на острие эволюции.

В текущем году отмечается 100 лет со дня создания первой коммерческой компании в России, занимавшейся добычей и реализацией природного газа. Статья о ее истории помещена на стр. 40–43.

В рубрике «Культура», на стр. 48–52, мы предлагаем читателям интервью с Никитой Высоцким о феномене его отца – Владимира Высоцкого.

• содержание

- 1** **от редакции**
Новый маршрут
- 4** **коротко**
Комплексный подход
Соглашение с BASF
Надежность поставок
Готовность номер один
Из Екатеринбурга в Москву
Новый департамент
- 6** **тема номера**
«Северный поток»
Планетарный охват
- 14** **крупнейший инвестор**
Грязовец–Выборг
- 16** **экспорт**
Продвижение по цепочке

10 **тема номера**
Планетарный охват

На вопросы журнала отвечает начальник Департамента внешнеэкономической деятельности ОАО «Газпром» Павел Одеров



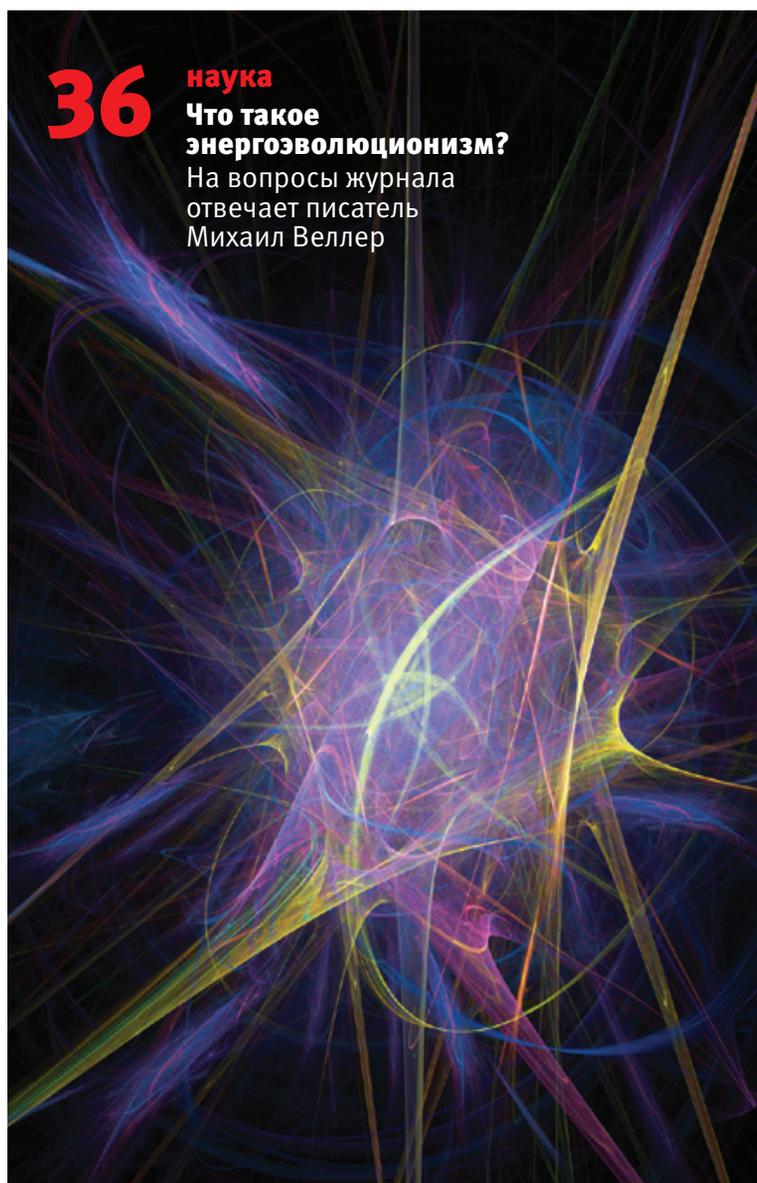
16 **экспорт**
Продвижение по цепочке
На вопросы журнала отвечает управляющий директор Gazprom Neft Trading GmbH Виталий Вяткин

20 **нефтяное крыло**
Легкая нефть

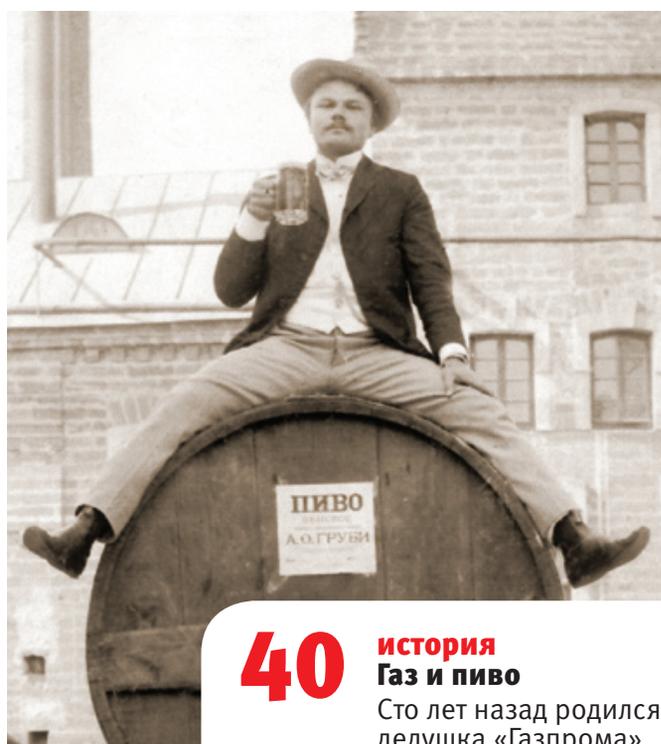
На вопросы журнала отвечает руководитель проекта «Бадра» ОАО «Газпром нефть» Александр Коломацкий



- 20** **нефтяное крыло**
Легкая нефть
Шельфовые проекты
- 26** **партнерство**
Экоэнергетика
Формула успеха
- 36** **наука**
Что такое энергоэволюционизм?
- 40** **история**
Газ и пиво
- 44** **наши люди**
Чемпион
Жонглирование гиревика
- 48** **культура**
Спасибо, что живой
- 54** **благотворительность**
Союз писателей
От тепла до тепла



36 **наука**
Что такое энергоэволюционизм?
На вопросы журнала отвечает писатель Михаил Веллер



40 **история**
Газ и пиво
Сто лет назад родился дедушка «Газпрома»



48 **культура**
Спасибо, что живой
На вопросы журнала отвечает актер, директор ГКЦМ «Дом Высоцкого на Таганке» Никита Высоцкий

БОЛЕЕ 21 МЛРД РУБЛЕЙ

Совет директоров рассмотрел информацию о ходе выполнения мероприятий по снижению издержек Группы «Газпром» в 2011 году. Корпорация реализует комплексный подход к решению вопросов по сокращению затрат, который базируется на трех основных направлениях: снижении расходов в рамках бюджетного процесса, формировании и исполнении программы оптимизации, а также на реализации адресных мер по снижению расходов. По итогам текущего года операционные затраты вырастут лишь на 6,7%, что ниже индекса роста цен промышленных производителей, определенного Минэкономразвития РФ на 2011 год (18,8%). Сокращение затрат в результате реализации компанией соответствующих адресных мер составит более 21 млрд рублей. А суммарное снижение сметной стоимости строительства за 9,5 месяца текущего года уже достигло 52,6 млрд рублей. В настоящее время в «Газпроме» разрабатывается методика определения показателей сокращения затрат на приобретение товаров, работ и услуг в рамках исполнения поручения Президента РФ Дмитрия Медведева об их снижении в течение трех лет не менее чем на 10% в год в расчете на единицу продукции.



СОГЛАШЕНИЕ С BASF

Председатель Правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и Председатель Совета исполнительных директоров BASF SE Курт Бок подписали Рамочное соглашение, содержащее условия возможного обмена активами. Документ предусматривает возможность совместного освоения «Газпром» и Wintershall двух участков ачимовских отложений Уренгойского месторождения, а также получение российской корпорацией эквивалентных долей участия в нефтегазовых проектах немецкой компании по геологоразведке и добыче в Северном море. Предполагается, что на первом этапе сотрудничества доля Wintershall в разработке двух участков ачимовских залежей составит 25% плюс одна акция, в обмен на что «Газпром» получит 50-процентную долю в нефтегазовых проектах немецкой компании.



НАДЕЖНОСТЬ ПОСТАВОК

Состоялась рабочая встреча Алексея Миллера и генерального директора JP Srbijagas Душана Баятовича. Стороны обсудили текущие вопросы, связанные с реализацией стратегически важных совместных проектов. Высокую оценку получило развитие сотрудничества в рамках строительства газопровода «Южный поток» и подземного хранилища газа Banatski Dvor. Было отмечено, что начатая с октября коммерческая эксплуатация этого ПХГ вносит существенный вклад в повышение надежности поставок российского природного газа в Сербию и Юго-Восточную Европу. Хранилище создано на базе одноименного истощенного газового месторождения, расположенного в 60 км к северо-востоку от города Нови-Сад. Активный объем хранения – 450 млн куб. м газа, максимальная производительность на отбор – 5 млн куб. м в сутки. ПХГ также обладает потенциалом для дальнейшего расширения.

ГОТОВНОСТЬ НОМЕР ОДИН

Правление ОАО «Газпром» рассмотрело готовность объектов Единой системы газоснабжения к зиме 2011–2012 годов. На заседании было отмечено, что в основном ЕСГ готова к работе в предстоящий период пиковых нагрузок. В ходе подготовки к зиме 2011–2012 годов проведено 16 комплексов планово-профилактических и ремонтных работ на объектах ЕСГ. Увеличена производительность подземных хранилищ газа: максимальная суточная мощность ПХГ на начало сезона отбора составит 647,7 млн куб. м, среднесуточная производительность в декабре–феврале – 522,1 млн куб. м. Практически завершены работы по восполнению в ПХГ объема газа, отобранного в прошлом сезоне, и созданию оперативного резерва в объеме 65,2 млрд куб. м. В период пиковых нагрузок добыча газа будет обеспечена на уровне 1630 млн куб. м в сутки, что на 16 млн куб. м выше максимума, достигнутого в прошлом осенне-зимнем периоде. Вместе с тем успешное прохождение периода пиковых нагрузок будет напрямую зависеть от создания на объектах электроэнергетики и крупных промышленных предприятиях запасов резервного топлива, соблюдения в регионах дисциплины газопотребления и исполнения Графика №1.



ИЗ ЕКАТЕРИНБУРГА В МОСКВУ

Финишировал автопробег «Голубой коридор–2011». 15 газовых автомобилей заводского изготовления за 15 дней проехали 3570 км по маршруту Екатеринбург–Челябинск–Уфа–Оренбург–Самара–Саратов–Волгоград–Воронеж–Тамбов–Тула–Москва. В каждом из городов состоялись выставки газобаллонных автомобилей, а также круглые столы с участием местных руководителей, представителей автотранспортных предприятий, экологических организаций и прессы. Были подписаны протоколы о намерениях между ОАО «Газпром» и правительствами шести регионов и администрациями шести городов. Документы отражают готовность сторон разрабатывать и реализовывать программы, связанные с переводом автотранспорта на природный газ и расширением сети автомобильных газонаполнительных компрессорных станций.



НОВЫЙ ДЕПАРТАМЕНТ

В структуре ОАО «Газпром» создан Департамент налоговой политики. Новое подразделение, сформированное на базе Управления налоговой политики, создано для повышения налоговой эффективности, построения и совершенствования системы управления налоговыми рисками компании, а также для усиления взаимодействия по вопросам налогообложения с дочерними и зависимыми обществами, входящими в Группу «Газпром». Департамент будет выполнять функции координирующего органа по вопросам формирования налоговой стратегии. Кроме того, он будет координировать



работу по соблюдению требований налогового законодательства в области трансфертного ценообразования по Группе «Газпром». Начальником Департамента налоговой политики назначен руководитель Управления налоговой политики корпорации Карен Оганян. Новое подразделение курирует заместитель Председателя Правления – начальник Финансово-экономического департамента ОАО «Газпром» Андрей Круглов.

Норвегия

«Северный поток»

Россия

Финляндия

Швеция



Эстония

Латвия

Дания

Литва



Польша

Белоруссия

Германия



Введен в эксплуатацию

В начале ноября 2011 года была введена в эксплуатацию первая нитка «Северного потока». Для России этот газопровод – важный этап на пути диверсификации экспортных каналов и ключевое звено энергетического сотрудничества с Европой на ближайшие 50 лет. Ввод в эксплуатацию второй очереди проекта намечен на осень 2012 года. Суммарная мощность двух ниток составит 55 млрд куб. м газа в год.

Европа, несмотря на существенные проблемы в финансовой системе, снова наращивает потребление энергии. Это происходит на фоне истощения собственных запасов голубого топлива в регионе. Одновременно такой крупный потребитель, как Германия, планирует закрыть свои атомные электростанции, что однозначно вызовет дефицит энергоносителей, который, в свою очередь, спровоцирует рост их импорта. Самым распространенным и безопасным с экологической точки зрения ископаемым топливом является метан. В среднесрочной перспективе потребление газа в ЕС вырастет, а для восполнения прогнозируемого дефицита потребуются новые маршруты импорта.

ВОСТРЕБОВАННЫЙ ПРОЕКТ

«Северный поток» оказался наиболее проработанным и своевременным среди новых и широко обсуждаемых европейских импортных проектов. В то время как одни только заканчивают стадию подписания необходимых соглашений, а другие не продвинулись дальше обсуждений и благих пожеланий, «Северный поток» уже снабжает европейцев газом. Он напрямую соединил Единую систему газоснабжения России с европейской газотранспортной системой, по которой голубое топливо получают Бельгия, Великобритания, Германия, Дания, Нидерланды, Франция и Чехия.

Идея строительства «Северного потока» стала активно разрабатываться с 1996 года. Сначала речь шла о строительстве газопровода пропускной способностью 19,2 млрд куб. м, затем – 30 млрд. В конечном итоге была выбрана следующая конфигурация: две нитки по 27,5 млрд куб. м в год, длина каждой 1224 км, трубы диаметром 1220 мм, давление в газопроводе на выходе из расположенной на российском берегу компрессорной станции (КС) «Портовая» – 220 бар (220 кг на 1 кв. см), при выходе трубы на сушу в Германии – 106 бар.

«Северный поток» проложен по дну Балтийского моря от побережья России под Выборгом до побережья Германии в районе Грайфсвальда. Морские газопроводы в мире не редкость, однако «Северный поток» по-своему уникален – прежде всего тем, что газ по нему передается на 1224 км в бескомпрессорном режиме. Кроме того, в районе Грайфсвальда строить компрессорную станцию не планировалось, а потому в газопроводе создан запас давления, чтобы его хватило и на немецкий берег, – еще на 100 км по суше.

ПОДГОТОВКА СТРОИТЕЛЬСТВА

С целью планирования, строительства и последующей эксплуатации газопровода была создана компания Nord Stream AG, акционерами которой стали «Газпром» (51%), Wintershall

Holding (Германия, 15,5%), E.ON Ruhrgas (Германия, 15,5%), N.V. Nederlandse Gasunie (Нидерланды, 9%) и GDF SUEZ (Франция, 9%). Акционеры инвестируют 30% от общей стоимости проекта (в соответствии с размером их долей). А 70% обеспечивает внешнее финансирование. Привлечение средств осуществлялось в два этапа: 3,9 млрд евро – в 2009 году и 2,5 млрд евро – в 2010-м. В каждом случае первоначальное предложение превысило привлекаемую сумму более чем на 60%. Проект пользуется доверием у кредиторов. Мировой экономический кризис не повлиял на его бюджет – 7,4 млрд евро.

Все подрядчики «Северного потока» были отобраны по результатам международного тендера на основе технических, коммерческих и временных критериев. Акционеры совместно принимали окончательные решения по заключению контрактов. Технический дизайн газопровода разработала Saipem Energy Services S.p.A. (Италия). Трубы для первой линии поставили немецкая Europipe (75%) и российская

• Обе нитки газопровода «Северный поток» смогут транспортировать в Европу 55 млрд куб. м газа в год. Такого объема газа будет достаточно для обеспечения свыше 26 млн домохозяйств

ОМК (25%). Для второй нитки трубы производят Europipe (65%), ОМК (25%) и японская Sumitomo (10%). Для оказания услуг по логистике и нанесению утяжеляющего бетонного покрытия Nord Stream AG подписала контракт с французской компанией EUPES. Подрядчиком по трубоукладке стала итальянская компания Saipem, на счету которой газопровод Dolphin, построенный через Персидский залив, и самый глубоководный газопровод «Голубой поток», идущий по дну Черного моря. Тендер на строительство российского берегового участка протяженностью 1,5 км и береговых сооружений (установка камер приема и запуска диагностических очистных устройств, запорной арматуры) выиграла российская компания «Стройгазконсалтинг».

18 МЕСЯЦЕВ

Строительство газопровода началось в апреле 2010 года и продлилось 18 месяцев. График четко соблюдался. Впрочем, некоторые этапы были завершены даже с опережением. Глубины укладки газопровода потребовали применить S-метод, при котором труба практически горизонтально выходит с судна, потом имеет некоторую переходную кривую, а затем

горизонтально ложится на дно. Для сравнения: в «Голубом потоке» использовался J-метод, то есть труба на корабле собиралась в нитку в вертикальном положении, а затем горизонтально ложилась на дно.

В феврале 2011-го Nord Stream был отмечен как лучший проект года в области транспортировки газа на ежегодной церемонии вручения наград Project Finance Award в Лондоне. Эта награда присуждается за инновации, стабильность, эффективное решение задач, минимизацию рисков, соотношение цена-качество и профессиональную работу на финансовых рынках.

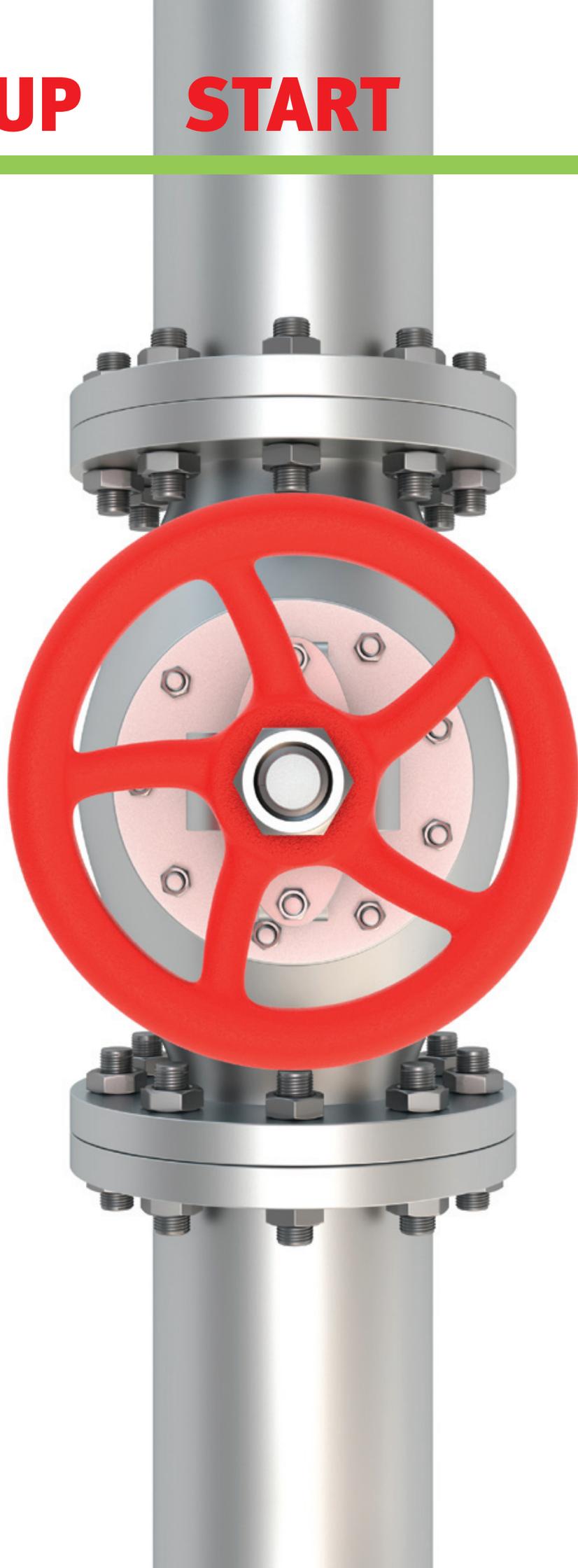
Укладка первой нитки завершилась в июне 2011 года. Потом три сегмента газопровода были соединены прямо на морском дне с помощью гипербарической сварки и специального оборудования. Управление велось дистанционно с судна обеспечения водолазных работ Skandi Arctic. Водолазы участвовали в работах под водой и контролировали их проведение на протяжении всего процесса сварки. Затем прошли испытания на прочность, очистка, осушка и введение газопровода в эксплуатацию.

Сразу же после завершения укладки первой нитки началось строительство второй. На сегодняшний день построено более 800 км. Обе нитки газопровода «Северный поток» смогут транспортировать в Европу 55 млрд куб. м газа в год. Такого объема газа будет достаточно для обеспечения свыше 26 млн европейских домохозяйств. Каждая из двух ниток газопровода «Северный поток», согласно проекту, состоит из 101 тыс. 12-метровых обетонированных труб весом 23 т.

- **Трубы для первой линии поставили немецкая Europipe (75 %) и российская ОМК (25 %). Для второй нитки трубы производят Europipe (65 %), ОМК (25 %) и японская Sumitomo (10 %)**

ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА

На этапе планирования в мире высказывалось немало опасений относительно экологической безопасности «Северного потока», так как столь масштабный проект затрагивал интересы всех стран Балтийского моря. Сохранение экосистемы Балтики стало для Nord Stream AG приоритетной задачей. В общей сложности было обследовано свыше 40 тыс. линейных км морского дна с целью изучения его рельефа и донных отложений, поиска боеприпасов и останков кораблей. В экологические исследования инвестировано более 100 млн евро. Компания Nord Stream также провела масштабные консультации со всеми странами Балтийского моря в рамках оценки экологического воздействия проекта. В результате была определена трасса и разработан безопасный технический проект газопровода.



DÉPART BEGINNEN PRONTO

Данные этих исследований были проанализированы и обобщены в материалах оценки воздействия на окружающую среду, представленных национальным государственным органам вместе с заявочной документацией в процессе получения разрешений. Важным итогом стало то, что все пять стран, через воды которых проходит трасса газопровода, – Россия, Финляндия, Швеция, Дания, Германия – после тщательного анализа дали необходимые разрешения для реализации проекта.

Для каждой из стран, через воды которых пролегает маршрут, была определена отдельная программа экологического мониторинга, учитывающая требования национального законодательства и выданных разрешений, вид строительных работ и расположение уязвимых зон вблизи трассы газопровода. Согласно этим программам, вдоль всего маршрута располагается около 1 тыс. точек пробоотбора, где проводятся замеры для изучения воздействия газопровода на окружающую среду по 16 компонентам: качество воды, восстановление морского дна, состояние флоры и фауны и т. п. Отчеты по результатам экологического мониторинга регулярно направляются национальным природоохранным органам каждой из стран. Мониторинг будет продолжаться до 2016 года, и на него будет затрачено порядка 40 млн евро. По результатам строительных работ можно с уверенностью сказать, что воздействие проекта на окружающую среду незначительно. Его реальные уровни оказались даже ниже утвержденных оценочных показателей.

Одной из важнейших задач Nord Stream является обеспечение безопасности рыболовства. Компания выплатит компенсацию тем рыбакам, которым придется скорректировать методы тралового лова из-за «Северного потока». Nord Stream совместно с рыбацкими организациями учредила специальную информационную программу, разъясняющую особые правила рыболовства вблизи газопровода в ходе его строительства и эксплуатации. Точные координаты «Северного потока» предоставляются в формате, совместимом с электронными системами, которые используются профессиональными рыбаками и рыбацкими организациями.

Кроме того, «Северный поток» оснащен системой неотложного ремонта. Компания организует регулярное проведение контрольных инспекций на всей его протяженности, в ходе которых будет проверяться положение газопровода на грунте, наличие повреждений внешней поверхности, а также производиться замер анодного потенциала, предназначенного для коррозионной защиты.

Внутренняя инспекция газопровода будет осуществляться с помощью диагностических устройств (так называемых интеллектуальных поршней), которые по очереди запускаются с береговых сооружений в России, проходят по всей длине газопровода под давлением газа, а затем принимаются и извлекаются на германской стороне. Компания Nord Stream использует интеллектуальные поршни двух основных типов. Принцип работы первого из них основывается

на измерении магнитного потока в толще стенки трубы и его изменений при наличии в стенке дефектов. С помощью другого прибора измеряются положение и форма газопровода (цилиндричность и возможные деформации). Расчетный параметр надежности «Северного потока» – 10 в минус пятой степени. Иначе говоря, риск отказа системы – один раз в 10 тыс. лет.

НА ЗАПАДНОМ БЕРЕГУ

На территории Германии газ попадает на станцию сдачи-приемки. Там он вначале проходит очистку и подогревается до нужной температуры, а затем измеряется его качество, количество и давление. До недавнего времени северо-восточная часть Германии не обладала достаточными транспортными мощностями для приема российского газа, что привело к необходимости строительства нового газопровода.

OPAL (Ostsee-Pipeline-Anbindungs-Leitung) – совместный проект Группы WINGAS (80 %) и E.ON Ruhrgas AG (20 %). Он потребовал порядка 1 млрд евро инвестиций. Его строительство началось в феврале 2010 года, а завершилось летом 2011-го. Последний шов, соединивший его с «Северным потоком», был сварен на территории приемного берегового терминала в Любмине (Германия) в августе. Общие инвестиции участников проектов «Северный поток» и OPAL только в Любмин составили порядка 100 млн евро.

По OPAL газ транспортируется в южном направлении, по территории Мекленбурга – Передней Померании, Бранденбурга и Саксонии, до границы между Германией и Чехией в районе Ольбернхау, что в Рудных горах. Его протяженность – 470 км, а мощность – 36 млрд куб. м газа в год, то есть примерно треть годового потребления всей Германии. Но 36 млрд – это все-таки мало для «Северного потока». После введения в эксплуатацию второй нитки балтийского газопровода Германии потребуются дополнительные транспортные мощности.

В феврале 2011 года было получено разрешение на строительство газопровода NEL (Norddeutsche Erdgasleitung) – совместного проекта WINGAS, E.ON Ruhrgas и нидерландского сетевого оператора Gasunie. 440-километровый газопровод соединит «Северный поток» и OPAL с европейской сетью магистральных газопроводов, пройдя от балтийского берега мимо Шверина и Гамбурга до Редена (южнее Бремена). Годовая транспортная мощность NEL составит около 20 млрд куб. м. Ввод в эксплуатацию намечен на осень 2012 года. Оператором обоих газопроводов будет OPAL NEL TRANSPORT GmbH.

Таким образом, «Северный поток» будет полностью обеспечен газотранспортными мощностями с принимающей стороны. Впрочем, в июле 2011 года премьер-министр РФ Владимир Путин заявил, что Россия не исключает возможности строительства и третьей очереди «Северного потока».

Александр Фролов



Планетарный охват

На вопросы журнала отвечает начальник Департамента внешнеэкономической деятельности ОАО «Газпром» Павел Одеров

— Павел Валерьевич, в текущем году начал работать газопровод «Северный поток». Когда обе его нитки выйдут на проектную мощность?

– Да, мне приятно констатировать, что работы по этому масштабному проекту идут в полном соответствии с графиком. 8 ноября 2011 года состоялись торжественные мероприятия, посвященные вводу в эксплуатацию первой нитки газопровода «Северный поток». Запуск второй нитки запланирован на четвертый квартал 2012 года (на сегодняшний день уже уложена большая ее часть).

– Планируете ли вы увеличить закупки газа в Центральной Азии и Азербайджане для заполнения «Южного потока»?

– Ресурсной базой для проекта «Южный поток», как предполагается, станет природный газ, поступающий в Единую систему газоснабжения Российской Федерации преимущественно с наших собственных газовых месторождений. При этом, как уже неоднократно отмечало руководство ОАО «Газпром», газопровод «Южный поток» будет заполняться на две трети объемами газа по действующим контрактам и на одну треть – новыми объемами. Вопрос закупок газа в других странах будет определяться имеющимися контрактными обязательствами и экономической целесообразностью, поскольку «Газпром» обладает достаточной собственной ресурсной базой для обеспечения загрузки «Южного потока».

Европа

– В последнее время Европейская комиссия пытается перетянуть на себя функции регулирования международных газовых поставок. Как вы к этому относитесь?

– ОАО «Газпром» работает на европейском рынке в соответствии с долгосрочными контрактами на поставку газа, заключенными с крупными покупателями. В ряде случаев

заключению контрактов предшествовало подписание соответствующих межправительственных соглашений.

Учитывая данные обстоятельства, а также тот факт, что вопрос определения энергетических балансов находится в компетенции стран – членов ЕС, я бы на сегодняшний день не взялся судить о перспективности и реализуемости подобных схем обеспечения поставок природного газа в Европу. В любом случае мы исходим из того, что международные соглашения, в частности, регламентирующие отношения в газовой сфере между Россией и другими государствами, имеют приоритет перед национальным законодательством, не могут пересматриваться в одностороннем порядке и должны добросовестно соблюдаться заключившими их сторонами.

– Каковы перспективы реализации Третьего энергетического пакета в ЕС? Может ли «Газпром» в результате изменений законодательства потерять свои активы в Европе (газопроводы и ПХГ)?

– Принятый в 2009 году набор нормативно-правовых актов ЕС в сфере энергетики (так называемый Третий энергетический пакет) предусматривает комплекс мер по структурному реформированию вертикально интегрированных энергетических компаний, направленному на отделение естественно-монопольного вида деятельности (транспортировка газа) от конкурентных видов деятельности (производство и продажа). Деятельность по подземному хранению газа пока под такое реформирование не подпадает. При этом в отношении новых систем транспортировки, созданных после 3 сентября 2009 года на базальтернативной основе, применяется наиболее жесткая модель – имущественно-правовое разделение, если только не получено специальное освобождение от этого правила.

Что касается предприятий, владеющих системами транспортировки по состоянию на указанную дату, Третий энергопакет позволяет странам – членам ЕС применять альтернативные, менее жесткие способы разделения.



Как известно, государства – члены ЕС должны были имплементировать значительную часть положений Третьего энергетического пакета в национальные законодательства до марта текущего года, но большинство из них не уложились в этот срок, в связи с чем Еврокомиссия недавно предъявила претензии 18 странам.

Вместе с тем, задержки с имплементацией Третьего энергетического пакета в странах – членах ЕС, по нашему мнению, вовсе не случайны. Дело в том, что Третий пакет содержит в себе множество неясностей и пробелов. Кроме того, пока нет четкого ответа на вопрос о соотношении ряда важных его положений с международным правом, прежде всего с международными инвестиционными обязательствами государств – членов ЕС.

Российская сторона, в том числе эксперты «Газпрома», вовлечена в консультации с регулирующими органами стран – членов ЕС и представителями Еврокомиссии по практическим аспектам имплементации Третьего энергетического пакета. Надеемся, что эта работа будет содействовать принятию такой модели имплементации, которая сможет должным образом учитывать интересы российских инвесторов в европейском ТЭК и, как следствие, способствовать повышению энергобезопасности Европы.

– Каковы перспективы российского газа на европейском рынке?

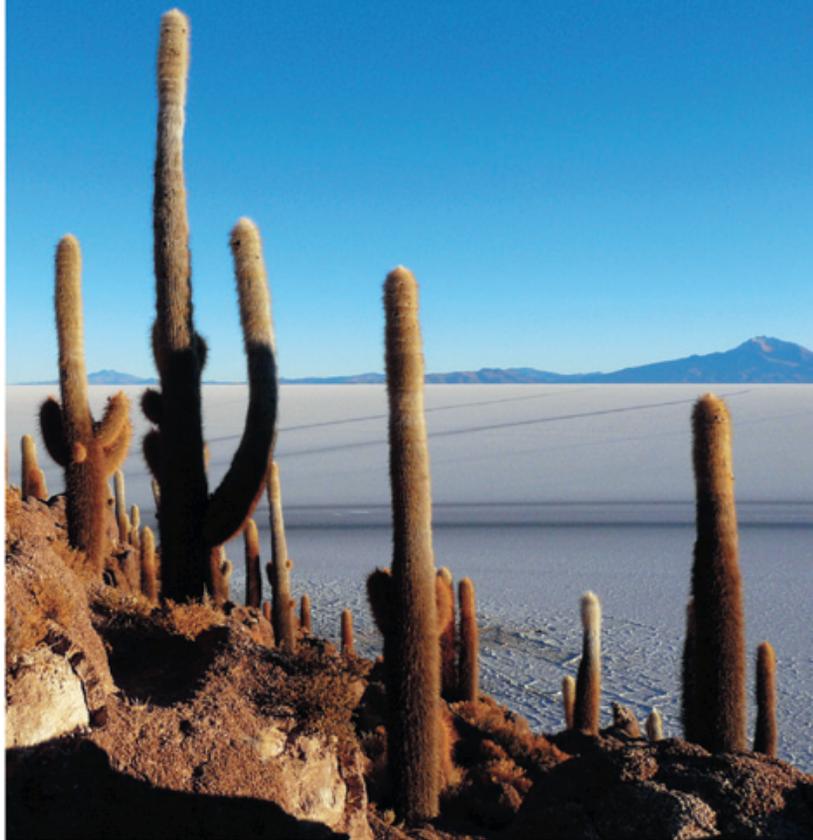
– В силу большой емкости и близкого географического положения газовый рынок Европы остается важнейшим стратегическим рынком для Группы «Газпром». Отличительной особенностью данного региона является отсутствие значительных запасов газа, которые в долгосрочной перспективе могли бы гарантировать надежность его поставок на внутренний рынок. Более того, используемый сегодня Европейской комиссией базовый прогноз предполагает снижение текущего уровня внутренней добычи газа в ЕС (около 180 млрд куб. м) более чем на 53% (приблизительно до 83 млрд куб. м) к 2030 году.

В этой связи роль России как крупнейшего поставщика природного газа в Европу, доказавшей свою надежность более чем сорокалетней историей поставок, объективно возрастает. Мы позитивно оцениваем долгосрочные перспективы европейского рынка и намерены не только сохранить, но и укрепить наше положение на нем.

– Каковы планы «Газпрома» в отношении европейского рынка электроэнергии?

– Одним из приоритетных направлений деятельности нашей компании за рубежом является развитие работы на электроэнергетических рынках стран Европы, дополняющей продажи газа. Кроме того, принимая во внимание долгосрочные цели ЕС по снижению объемов выбросов углекислого газа в атмосферу, ОАО «Газпром» стремится развивать в Европе генерацию, работающую на природном газе, поскольку именно газ является наиболее чистым видом углеводородного топлива и поэтому наименее вредным

- Третий энергопакет содержит в себе множество неясностей и пробелов. Кроме того, пока нет четкого ответа на вопрос о соотношении ряда важных его положений с международным правом, прежде всего, с международными инвестиционными обязательствами государств – членов ЕС





для окружающей среды. В этом контексте интересы ЕС и ОАО «Газпром» полностью совпадают.

Наша компания уже сегодня имеет ощутимый вес на электроэнергетических рынках Европы: «Газпром» через компанию Gazprom Marketing & Trading Ltd производит операции с электроэнергией на большинстве торговых площадок Европы (в 2010 году совокупный объем торговли составил 35 ТВтч, а за январь–сентябрь 2011 года – 68 ТВтч). Gazprom Marketing & Trading Ltd осуществляет прямые поставки конечным потребителям Великобритании (в 2010 году – 0,4 ТВтч, а за январь–сентябрь 2011 года – 0,9 ТВтч).

Наблюдаемый в последнее время колоссальный рост популярности возобновляемых источников энергии в Европе, а также «эхо» катастрофы на атомной электростанции «Фукусима» в Японии, вероятно, приведут к существенным структурным изменениям на европейских электроэнергетических рынках. Вследствие этого в настоящее время по поручению Совета директоров корпорации Группа «Газпром» ведет работу по анализу европейских электроэнергетических рынков и определению перспективных для реализации проектов. Предварительные результаты планируется получить к концу текущего года.

АФРИКА И АМЕРИКА

– Изменились ли планы «Газпрома» в отношении государств Северной Африки?

– В 2008 году в результате тендера на геологоразведку и добычу углеводородов ОАО «Газпром» получило право на разработку участка «Эль-Ассель» в алжирской Сахаре. Проект реализует Gazprom International в партнерстве с Алжирской государственной нефтегазовой компанией Sonatrach. Доля ОАО «Газпром», являющегося оператором проекта, составляет 49%, Sonatrach – 51%. В пределах участка открыто нефтяное месторождение «Зелмет Эр Ракеб».

В результате проведенных в Ливии тендеров на геологоразведку и добычу углеводородов на участках №19 и 64 ливийская Национальная нефтяная корпорация (NOC) и Группа «Газпром» заключили соглашение о геологоразведке, разработке и долевом разделе продукции на участке №19 (ратифицировано в 2007 году), а также соглашение по участку №64 (вступило в силу в 2008 году). Оперативное управление работами на этих участках осуществляется компанией Gazprom Libya – дочерним предприятием Gazprom International.

В 2007 году в результате сделки по обмену активами с концерном BASF ОАО «Газпром» получило 49-процентную долю в нефтяных концессиях С96 и С97. Приостановленная во время боевых действий в стране добыча углеводородов на этих объектах была возобновлена 18 октября текущего года. Политические потрясения в ряде стран Африки, в том числе в Ливии, еще раз подтвердили необходимость обес-

печения надежных и стабильных поставок углеводородов на мировой рынок.

Планы корпорации в отношении Северной Африки не изменились. При любых обстоятельствах ОАО «Газпром» будет соблюдать принятые на себя обязательства перед партнерами и потребителями в соответствии с подписанными соглашениями.

– Каковы планы в отношении стран Латинской Америки и США?

– В 2010 году ОАО «Газпром» было принято решение о вхождении в геологоразведочные проекты на территории Боливии. В сентябре 2010 года Gazprom International и Total подписали соглашение о переуступке прав на 20-процентную долю в проектах «Ипати» и «Акио» в Боливии. Переговоры по вопросу подписания сервисного контракта на разработку блока «Асеро» в настоящее время продолжаются.

Компании Группы «Газпром» также участвуют в геологоразведочных проектах на шельфе Венесуэлы. С 2005 года осуществляются геологоразведочные работы на офшорных блоках «Урумако I» и «Урумако II» в рамках проекта «Рафаэль Урданета». 7 октября текущего года был подписан Меморандум о взаимопонимании между ОАО «Газпром» и венесуэльской государственной нефтегазовой компанией Petroleos de Venezuela о разработке газового блока «Робало» в Венесуэльском заливе. Также Группа «Газпром» в рамках созданного с венесуэльской стороной совместного предприятия Servicios Venugus оказывает услуги по проектированию, установке и ремонту компрессорных станций, очистке нефтешламных амбаров, бурению, капитальному ремонту скважин и пр.

В долгосрочной перспективе основным направлением развития сотрудничества с латиноамериканскими партнерами может стать участие Группы «Газпром» в интегрированных СПГ-проектах в регионе, а также осуществление поставок СПГ в Бразилию и Аргентину. В начале ноября текущего года в Рио-де-Жанейро состоялось открытие представительства ОАО «Газпром» в Бразилии. Мы рассчитываем, что наше постоянное присутствие в регионе будет способствовать развитию взаимовыгодного сотрудничества с местными компаниями (в том числе по разработке месторождений





углеводородов) и как следствие – укреплению позиций корпорации в Латинской Америке.

В качестве одного из игроков на рынке СПГ, планирующих развивать это направление и далее, Группа «Газпром» осуществляет тщательный мониторинг тенденций на крупнейшем мировом рынке газа – США. В 2006 году вместе с учреждением компании Gazprom Marketing & Trading USA были начаты работы по формированию позиций «Газпрома» на рынке Северной Америки.

В результате разменных операций с трубопроводным природным газом, осуществленных между нашей корпорацией и зарубежными контрагентами, в сентябре 2009 года начался сбыт приобретенного газа на рынке США. В 2009 году также была осуществлена сделка по получению от компании Shell прав на использование мощностей по регазификации на терминале «Баха Калифорния» в Мексике и трубопроводов до ликвидных рынков на юге Калифорнии в США. Данные контракты являются частью сделки по получению долгосрочных объемов СПГ у компании Shell в рамках проекта «Сахалин-2».

Азия

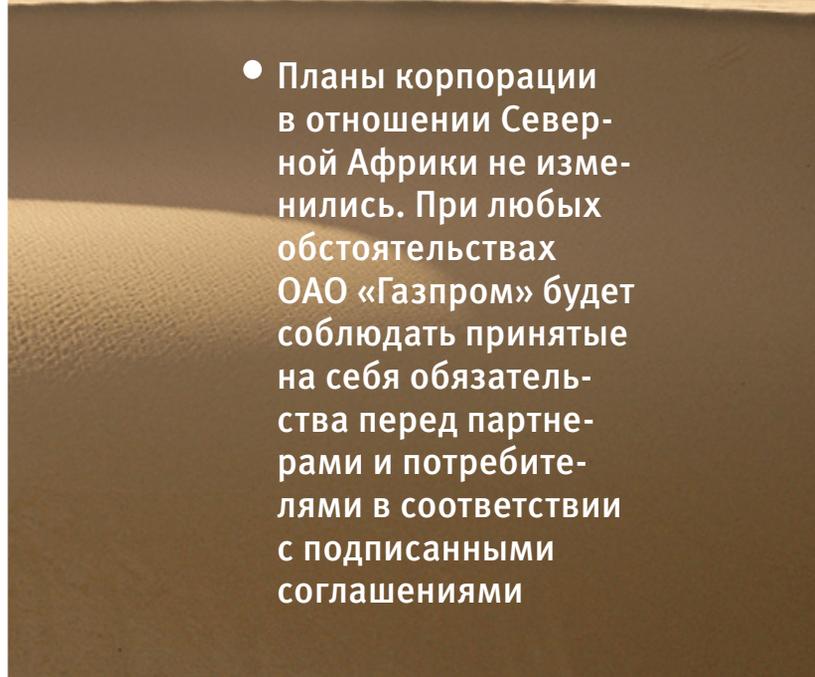
– Каковы перспективы увеличения поставок в страны АТР?

– ОАО «Газпром» продолжает переговоры о поставках природного газа в Китай по западному коридору в объеме 30 млрд куб. м в год. После подписания соответствующего контракта корпорация приступит к строительству газопровода «Алтай». Также Дорожной картой с Китайской национальной нефтегазовой корпорацией предусмотрен проект поставок газа по восточному маршруту в объеме до 38 млрд куб. м в год.

Китай – не единственный азиатский партнер ОАО «Газпром», с которым ведутся переговоры о трубопроводных поставках газа. В настоящее время активно развивается сотрудничество с корейской газовой корпорацией Kogas. Наряду с уже существующими договоренностями о поставках СПГ в рамках проекта «Сахалин-2» начались коммерческие переговоры о трубопроводных поставках газа с Дальнего Востока России в Республику Корея через территорию КНДР в объеме до 12 млрд куб. м с 2017 года. В сентябре текущего года был сдан в эксплуатацию первый пусковой комплекс магистрального газопровода Сахалин–Хабаровск–Владивосток, активно ведется формирование ресурсной базы на востоке России. Это создает хорошую основу для организации поставок газа на Корейский полуостров. 15 сентября 2011 года ОАО «Газпром» подписало с Kogas соответствующую Дорожную карту. В тот же день был подписан соответствующий Меморандум о взаимопонимании между ОАО «Газпром» и министерством нефти КНДР. Северокорейская сторона также подтвердила заинтересованность в реализации данного проекта.

Беседу вел Сергей Правосудов

- Планы корпорации в отношении Северной Африки не изменились. При любых обстоятельствах ОАО «Газпром» будет соблюдать принятые на себя обязательства перед партнерами и потребителями в соответствии с подписанными соглашениями



Грязовец–Выборг

На вопросы журнала отвечает генеральный директор ООО «Газпром инвест Запад» Михаил Левченков

ГАЗ – ИДЕТ

– Михаил Иванович, мы разговаривали с вами о работе ООО «Газпром инвест Запад» год назад, когда вашей компании исполнилось три года. Чем живет предприятие сегодня?

– Нам многое удалось сделать за год. Прежде всего это касается главного нашего объекта – магистрального газопровода Грязовец–Выборг, по которому газ будет поступать в «Северный поток».

В декабре прошлого года мы завершили строительство линейной части первой нитки газопровода. В мае провели осушку и вакуумирование полости газопровода с заполнением ее азотом. Это позволяет вытеснить кислород и тем самым повысить безопасность при закачке природного газа в «Северный поток». Такой метод использован в нашей стране при строительстве магистральных газопроводов впервые. Трубопровод успешно прошел испытания методом стресс-теста – это очень надежная проверка на прочность, принятая в Европе и подтвержденная международным сертификатом TUF. Осенью 2012 года нам предстоит вывести Грязовец–Выборг на проектную мощность – 55 млрд куб. м газа в год.

6 сентября на компрессорной станции (КС) «Портовая» в бухте Дальняя под Выборгом, самой знаменитой из семи КС газопровода, состоялось мероприятие, посвященное началу заполнения природным газом первой нитки подводного газопровода «Северный поток». Из диспетчерской установки подготовки газа к заполнению морского участка (УПГЗ) Премьер-министр России Владимир Путин в присутствии Председателя Правления ОАО «Газпром» Алексея Миллера лично дал команду подать газ в «Северный поток». 8 ноября началась подача газа в европейскую систему газоснабжения и первая нитка газопроводов «Север-

ный поток» и Грязовец–Выборг заработала в запланированном режиме.

ВТОРАЯ НИТКА

– Как идет строительство второй нитки газопровода?

– Работы идут полным ходом. Свариваем и укладываем трубу в траншею. Вторую нитку строим лупингами, сразу на нескольких участках. Закончена прокладка микротоннелей под реками Шексна и Нева. Напомню, что впервые метод микротоннелирования был применен при строительстве магистральных газопроводов в России на первой нитке газопровода Грязовец–Выборг при переходах через Неву в районе Шлиссельбурга и Сайменский канал на границе с Финляндией. Это позволяет проводить строительные работы, не затрагивая акваторию реки, не размывая дно, не нарушая экобаланса водной среды и не останавливая судоходство, что особенно важно для Сайменского канала. Его совместно эксплуатируют Россия и Финляндия. Это продолжение Волго-Балтийского водного пути, обеспечивающего выход к Балтийскому, Белому, Каспийскому, Черному и Азовскому морям.

– С чем связано строительство второй нитки лупингами?

– Лупинг – это участок, прокладываемый параллельно основному трубопроводу. Он подключается для увеличения пропускной способности последнего. Как известно, каждая компрессорная станция задает давление газа в трубе. Лупинги строят на выходе со станции, когда задаваемое ею давление в трубе высокое и необходимы две нитки для транспорта определенного объема газа. Постепенно давление в газопроводе снижается, и, когда оно становится таким, что до следующей КС достаточно одной нитки, обеспечивающей транспорт газа, делается врезка лупинга в действующий газопровод. Все расчеты строго обоснованы





- Осенью 2012 года нам предстоит вывести Грязовец–Выборг на проектную мощность –

55 млрд куб. м газа в год

еще на этапе проекта. Например, между станциями «Грязовецкая» и «Шекснинская» расстояние 122 км. Предусмотренная проектом длина лупинга – 59 км.

После этого он врезается в трубу первой нитки. Таким образом, уменьшается металлоемкость трубы и экономия составляет около 50%. А в результате мы существенно снижаем стоимость всего строительства.

– В чем специфика работы на таком объекте, как Грязовец–Выборг?

– Особенности и сложности нашей работы связаны с двумя аспектами. Это природно-климатические и инженерно-геологические условия Вологодской и Ленинградской областей, по которым проходит газопровод, а также расположение его в приграничной зоне. Приходилось преодолевать тяжелые скальные породы (по ним проходит 114 км трассы) и заболоченность местности. Причем болота оказались особенными: залегающими на глинах и скальных щитах. На берегу небольшой речки газопровод входил в мягкую почву, а выходил уже в скалу.

Отдельной проблемой была очистка трассы газопровода от взры-

воопасных предметов, поскольку именно в этом районе шли ожесточенные бои во время Финской и Великой Отечественной войн.

Газопровод проходит по особо охраняемым природным территориям и рекреационным зонам. Мы уделяем большое внимание экологическим и социальным аспектам в зонах строительства. Наш проект получил положительное заключение Федерального государственного учреждения «Главное управление государственной экспертизы». Конечно, мы испытываем на себе повышенное внимание со стороны иностранных наблюдателей и средств массовой информации, а наши объекты регулярно посещают международные аудиторы. Однако мы всегда открыты для контактов и выполняем все рекомендации и пожелания.

Стараемся по возможности не мешать местным жителям и привычному укладу их жизни. Во время встреч с населением мы объясняем важность строительства газопровода и компрессорной станции на берегу Финского залива, чтобы люди смогли предо-

леть предубеждение по отношению к строителям и работе КС в будущем.

– Кроме этого большого проекта, чем еще занята ваша компания?

– Мы активно включены в Программу газификации российских регионов. Для нас нет мелких, неинтересных объектов, будь то отводы к деревне Потанино в Ленинградской области, поселку Волот в Новгородской или магистральный газопровод Минск–Вильнюс–Каунас–Калининград, который создает условия для обеспечения поставок в Калининградскую область до 2,5 млрд куб. м газа.

Мы отвечаем за строительство и расширение подземных хранилищ газа в Новгородской и Калининградской областях, газопроводов-отводов и ГРС в Архангельской области.

Любой проект, несущий нашим соотечественникам тепло и свет, очень важен для нас. Ведь это осязаемое изменение качества и уровня жизни, а значит, и мы вносим свой вклад в развитие нашей страны. Поэтому стремимся выполнять свои обязательства качественно и в срок.

Беседу вел Александр Фролов

Продвижение по цепочке

На вопросы журнала отвечает управляющий директор Gazprom Neft Trading GmbH Виталий Вяткин

СТРАТЕГИЯ

– Виталий Анатольевич, расскажите, пожалуйста, о стратегии развития Gazprom Neft Trading.

– Она опирается на стратегию нашей материнской компании – ОАО «Газпром нефть», предполагающую динамичное развитие бизнеса за рубежом, расширение географии присутствия и сфер деятельности.

Сейчас через Gazprom Neft Trading осуществляется большая часть экспортных поставок нефти и нефтепродуктов Группы «Газпром нефть». Наша стратегия, в частности, предусматривает эффективный рост на международных рынках через продвижение по цепочке создания стоимости нефти и нефтепродуктов. Для решения этой задачи Gazprom Neft Trading поэтапно выходит на рынки целевых регионов.

– Как именно это происходит?

– Выход на каждый новый рынок начинается с определения потребностей наших потенциальных партнеров. Почти всегда это конечные потребители – нефтеперерабатывающие заводы (НПЗ), а также компании, которые занимаются оптовой реализацией топлива. Если торговля развивается успешно – идентифицируем активы, способные добавлять стоимость к нефти и продуктам «Газпром нефти» на зарубежных рынках. Важно отметить, что особое внимание мы уделяем взаимодействию с другими предприятиями «Газпром нефти», так как синергия повышает финансовую эффективность и продуктивность нашей работы.

– Каков масштаб деятельности компании?

– За период с 2008-го по первую половину 2011 года включительно на зарубежных рынках реализовано порядка 88 млн т нефти и нефтепродуктов. Сегодня «Газпром нефть» занимает третью позицию среди российских компаний по поставкам за рубеж дизельного топ-

- За период с 2008-го по первую половину 2011 года включительно на зарубежных рынках реализовано порядка 88 млн т нефти и нефтепродуктов



лива (ДТ), а также пятую – по объему экспорта нефти и мазутов.

– Каких результатов вам удалось достичь за последние годы?

– Нам удалось существенно расширить географию экспорта: поставки нефти и нефтепродуктов шли через Gazprom Neft Trading в страны Северо-Западной и Центральной Европы, основным игрокам Средиземноморского рынка, а также переработчикам Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР).

Основные объемы нефти направлялись в Европу – 51,5 млн т. Еще 3,3 млн т сырья экспортировано в страны АТР. Что касается нефтепродуктов, то 33 млн т реализовано в Европе, Азиатско-Тихоокеанском регионе, Африке и Северной Америке. Gazprom Neft Trading также поставляет основные объемы нефти для переработки на НПЗ NIS (Naftna Industrija Srbije a. d.) – дочерней компании «Газпром нефти» в Сербии.

СПОСОБЫ ПОСТАВОК

– Какие способы поставок за рубеж использует Gazprom Neft Trading?

– Экспорт нефти и нефтепродуктов осуществляется преимущественно танкерами по морю. Основной экспортный

порт для нефти – Приморск. Это идеальный выход на рынки Северо-Западной Европы. Через него за прошедшие три с половиной года мы отправили на экспорт в общей сложности 24 млн т нефти.

Нашим потребителям в Средиземноморском регионе поставлено 13,2 млн т сырья через порты Черного моря, в том числе 8 млн т нефти сорта Urals отгружено из Новороссийска и 5,2 млн т Siberian Light из Туапсе. Благодаря окончанию строительства нефтепровода ВСТО-1 с начала 2010 года для нас открылось новое направление экспорта нефти на один из наиболее перспективных мировых рынков – Юго-Восточную Азию. Мы активно работаем в данном регионе, снабжая сырьем НПЗ в Корее, Китае и Японии. С момента начала поставок в этом направлении Gazprom Neft Trading экспортировала по новой магистрали 3,3 млн т нефти.

Кроме того, часть нефти отправляется на экспорт трубопроводным транспортом. Главное трубопроводное направление экспорта нефти для нас – нефтепровод «Дружба». Он снабжает сырьем страны Восточной и Центральной Европы. За период с 2008-го по первое полугодие 2011-го включительно Gazprom Neft Trading поставила по нему около 11,9 млн т нефти. Мы являемся единственным экспортером, реализующим 100% транспортируемого по трубопроводу «Дружба» ресурса конечным потребителям.

Что касается экспорта нефтепродуктов, самый востребованный в Европе продукт – низкосернистое дизтопливо. Мы экспортируем ДТ с содержанием серы 10 ppm из порта Приморск – всего за три с половиной года реализовано 3,9 млн т. Ресурсы высокосернистого ДТ эффективно размещаются на рынках Северо-Западной Европы с поставкой через экспортные порты Прибалтики, а также на рынках

Южной Европы через порт Новороссийск – за тот же период его экспортные объемы составили 11,3 млн т.

Мазут поставляется за рубеж на рынки Северо-Западной Европы через российский порт Усть-Луга, а также прибалтийские Вентспилс, Клайпеду и Таллин. Помимо этого, осуществляется экспорт мазутов через порт Мурманск. Поставки за рубеж нефти – этот продукт востребован у переработчиков и владельцев нефтехимических комплексов Северо-Западной Европы – составили в общей сложности 5,6 млн т.

ЗНАКОВЫЕ СОБЫТИЯ

– На каких условиях вы осуществляете поставки?

– Большинство продаж нефти и нефтепродуктов мы осуществляем на дальних базах – CIF (Cost, Insurance and Freight), CFR (Cost and Freight), DES (Delivered ex Ship), ITT (In Tank Transfer), FOB (Free On Board) и на других подобных условиях. Наш Департамент логистики и транспорта ежегодно организует фрахтование и перевозку более 10 млн т нефти и нефтепродуктов.

– Какие события последнего времени стали знаковыми для вашей компании?

– Прежде всего это развитие с нуля бизнеса в АТР. Мы установили контакт со всеми ведущими компаниями, которые владеют нефтеперерабатывающими мощностями в регионе. Самостоятельно фрахтуем суда для поставок нефти из порта Козьмино, благодаря чему сырье отгружается непосредственно на рынок потребителя на условиях CFR. Остальные российские поставщики экспортируют нефть из порта Козьмино на условиях FOB.

Также мы начали оптовую торговлю дизельным топливом на рынках Северо-Западной Европы, что стало реальным шагом на пути продвижения



- **Наша деятельность нацелена на создание базы для будущих успешных продаж нефти с месторождений на Ближнем Востоке и в Латинской Америке**

по цепочке создания добавленной стоимости нефтепродуктов. Мы арендуем емкости для хранения топлива в регионе и реализуем имеющиеся у нас ресурсы крупным и мелким оптовикам, постепенно расширяя наше присутствие на целевых рынках.

Кроме того, мы минимизируем ценовые риски для компании через использование операций хеджирования. Деривативные инструменты – неотъемлемая часть международного трейдинга. И с начала 2010 года Gazprom Neft Trading хеджирует часть продаваемых ресурсов нефти для минимизации ценовых рисков. Ведется работа по хеджированию ценообразования дизтоплива при помощи фьючерсных контрактов. Хеджирование в комбинации с хранением товара позволяет извлекать дополнительную прибыль из структуры рынка.

Следующим шагом станет развитие бизнеса на Африканском континенте. Нефть Анголы и стран Северной Африки дает возможность снабжать Средиземноморский регион по конкурентным ценам благодаря относительно недорогой логистике. И, наконец, мы продолжили укреплять сотрудничество с NIS в области снабжения сырьем ее нефтеперерабатывающих предприятий. Совместную работу с NIS мы ведем с 2009 года и планируем дальнейшую интеграцию и развитие взаимодействия.

Плановый рост показателей станет возможен за счет оптимизации оптовой торговли – сочетания продаж ресурсов материнской компании с покупками дизтоплива на рынке. В ближайшее время мы будем активно развивать это направление. Существующие наработки позволят компании начать эту деятельность на новых рынках.

Есть и другие интересные бизнес-решения. В частности, с нынешнего года в Турции приняты европейские экологические стандарты, требующие заправки автомобилей дизтопливом с низким содержанием серы – не выше 10 ppm. Для любой компании-экс-



портера изменение спецификаций на рынках потребления – всегда вызов. Поэтому необходимость реализации высокосернистого ДТ из порта Новороссийск потребовала от нас новых бизнес-решений.

И, конечно, успешная работа по расширению торговли в Азии – это одна из постоянных задач Gazprom Neft Trading, важный и перспективный процесс, требующий исследования рынка, переговоров с потенциальными клиентами, гибкого подхода к ценообразованию, проработки логистики и так далее.

ПЕРСПЕКТИВЫ

– Что предполагают планы Gazprom Neft Trading до 2015 года?

– Уже сегодня наша торговая деятельность нацелена на создание базы для будущих успешных продаж нефти с месторождений на Ближнем Востоке и в Латинской Америке. Кроме того, согласно стратегии развития бизнеса «Газпром нефти» на международных рынках, в дополнение к экспортным ресурсам компании планируется увеличить закупки сторонних объемов нефти для прямых поставок как на собственные предприятия за рубежом, так и нашим целевым покупателям – ведущим переработчикам Европы и АТР.

Относительно нефтепродуктов напомним, что в ближайшие пару лет будет осуществлен переход всех НПЗ «Газпром нефти» на производство дизтоплива с содержанием серы 10 ppm, соответствующего стандарту качества Евро-5. В связи с этим к 2015 году ожидается увеличение экспортных объемов малосернистого дизельного топлива более чем в два раза. Ввиду растущей дизелизации стран Северо-Западной Европы мы планируем эффективное размещение дизельного ресурса «Газпром нефти» на рынках стран-импортеров через поступательное продвижение по цепочке создания стоимости, в том числе благодаря работе с собственными логистическими активами и активами дистрибуции моторных топлив.

– Намерены ли вы развивать новые направления поставок и осваивать новые сферы деятельности?

– Основными рынками сбыта нефти Gazprom Neft Trading останутся Европа и Азия, для ДТ, нефти – Европа, Африка и АТР, для мазута – Европа и Азиатско-Тихоокеанский регион. Между тем развитие международных добычных проектов «Газпром нефти» определит появление новых направлений экспорта – из Латинской Америки, с Ближнего Востока и из Африки. Напомню, что сегодня наша материнская компания участвует в освоении нефтегазовых ресурсов Кубы, Венесуэлы, Ирака и Экваториальной Гвинеи. Добываемое в этих странах сырье будет поставляться на переработку в Северную Америку, Европу и Азию.

Стратегия движения по цепочке создания дополнительной стоимости диктует необходимость поиска новых направлений экспорта с поставкой на конечные рынки потребления во всех регионах. Поэтому мы прорабатываем варианты транспортировки мазута и нефти в Азию. Крупнейшими импортерами мазута в регионе являются Китай, Вьетнам и Сингапур. Наибольший спрос на нефть наблюдается на рынках Китая, Тайваня, Японии и Южной Кореи.

Учитывая успешные примеры в мировой практике, Gazprom Neft Trading проводит мониторинг состояния рынка биотоплива и альтернативных источников энергии в целом.

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

– Какие тенденции на глобальном энергетическом рынке будут в дальнейшем влиять на развитие Gazprom Neft Trading?

– Уголь, нефть и газ составляют сегодня около 80% источников энергии в мире – до 2020 года эта расстановка сил вряд ли существенно изменится. Крупнейшими запасами нефти, как мы знаем, обладают Россия, Ближний Восток, Латинская Америка и Африка. В то же время ресурсы Северного моря стремительно истощаются,

поэтому Европа всё больше будет зависеть от импорта нефти. Странам АТР также будет недостаточно собственных энергоресурсов для удовлетворения растущего спроса – на горизонте до 2020 года в этом регионе прогнозируется масштабное увеличение потребления нефти и нефтепродуктов. В то же время в Северной Америке активизируются работы по проектам, реализация которых способна привести к росту нефтедобычи.

Прибыльность нефтепереработки постепенно восстанавливается после глобального финансово-экономического кризиса. Однако объемы переработки сырья в Европе продолжают сокращаться. Причины здесь две. Во-первых, закрытие НПЗ с низким уровнем сложности: зачастую наиболее экономически целесообразным решением для их владельцев оказывается продажа таких заводов или их переоборудование в терминалы для хранения топлива. Во-вторых, выход международных вертикально интегрированных нефтяных компаний из сектора Downstream для концентрации на разведке и добыче нефти. В результате рынок эволюционирует – продажи активов открывают путь новым игрокам, которыми становятся в основном азиатские или российские компании.

Продолжается дизелизация Европы, на ДТ переходит личный транспорт. Зависимость региона от импорта дизельного топлива растет. В России происходит переоснащение и модернизация НПЗ, увеличение глубины переработки, диверсификация производства на зарубежные активы. На Ближнем Востоке постепенно осуществляются проекты строительства новых НПЗ, что усилит конкурентное давление на других переработчиков.

В целом же спрос на моторное топливо в развитых странах будет стабилизироваться, в развивающихся – поступательно расти. Например, Юго-Восточная Азия только начинает формирование автопарка, который станет впоследствии огромным рынком потребления.

Беседу вел **Денис Кириллов**

Легкая нефть



На вопросы журнала отвечает руководитель проекта «Бадра» ОАО «Газпром нефть» Александр Коломацкий

ОПЕРАТОР

– Александр Викторович, какие этапы прошел иракский проект «Газпром нефти»?

– Впервые «Газпром нефть» публично обозначила свой интерес к иракским месторождениям еще в 2008 году. Мы вошли в число 35 компаний, которые претендовали на право разработки перспективных площадок в этой стране. В декабре 2009 года для участия в следующем тендере был создан консорциум, где «Газпром нефть» получила 40%. К нам присоединились корейская Kogas (30%), малайзийская Petronas (20%) и турецкая ТРАО (10%). Немного позже в состав консорциума вошла иракская Oil Exploration Company (ОЕС), представляющая интересы иракского правительства. Ей было выделено 25%, так что доли остальных участников снизились на четверть, и в итоге «Газпром нефти» принадлежит 30%.

Уже в январе 2010-го, выиграв тендер на разработку расположенного в провинции Вассит на границе с Ираном месторождения Бадра, мы

подписали контракт с правительством Ирака. Ирак – это страна номер один с точки зрения нераспределенных ресурсов, если не принимать во внимание Венесуэлу, где добывается тяжелая и высоковязкая нефть. К примеру, запасы Бадры превышают 3 млрд баррелей легкой нефти. Кроме того, в Ираке сравнительно небольшие эксплуатационные расходы.

Одна из причин, по которой мы возглавили консорциум, заключалась в том, что мы располагали значительным количеством геологической информации о Бадре, в том числе нам помогли сведения по иранской части месторождения – Азару, о разработке которого мы вели переговоры. На основе полученных данных была построена гидродинамическая модель месторождения и подготовлены предложения по его разработке – выход на уровень добычи в 170 тыс. баррелей в сутки и сохранение этих показателей в течение семи лет.

– По каким признакам отбирались партнеры в консорциум?

– С турецкой ТРАО мы участвовали еще в первом раунде, а с корейской Kogas и малайзийской Petronas у Группы «Газпром» были хорошие партнерские отношения по другим проектам.

«Газпром нефть» изначально позиционировала себя как оператора проекта: наши партнеры знают, что мы хорошо работаем и обладаем серьезным научным потенциалом. Поэтому предложение по полке добычи и размеру вознаграждения с каждого барреля готовили мы.

Конкурс проходил открыто. Камера была направлена на прозрачный ящик, в котором лежали конверты с предложениями участников, всё происходящее было видно на экранах. Мы сошлись с иракской стороной на вознаграждении в размере 5,5 доллара за баррель добытой консорциумом нефти – наше предложение совпало с их ожиданиями. И 18 февраля 2010 года контракт вступил в силу. Определенное нами вознаграждение стало вторым по величине за время проведения тендеров в Ираке.



Для реализации проекта была создана операционная компания Gazprom Neft Badra B. V. Сегодня сформированы все органы управления, работают совместные рабочий и управляющий комитеты, мы активно сотрудничаем с подрядчиками.

Минные поля

– С какими сложностями вы столкнулись?

– Во время приграничного конфликта наш участок был зоной боевых действий со всеми последствиями – минные поля, неразорвавшиеся снаряды. Тендер на разминирование территории выиграла иракская компания. Вообще правительство страны одним из условий поставило максимальное привлечение к проводимым работам местных фирм. В частности, тендер на сейсмические работы выиграл наш иракский партнер ОЕС, и во многом благодаря привлечению местной компании мы первыми из всех проектов

завершили 3D-сейсмику. Разминирование как раз и проводилось под сейсморазведочные работы – очищались участки для проезда и раскладки кабелей по сетке 300×300 м, а также трассы под дороги и площадки под бурение. Это дало возможность построить семь площадок для бурения, проложить 27 км дорог. В сентябре состоялось открытие лагеря для персонала.

– На сколько человек рассчитан лагерь?

– На 100. После реализации второй фазы в поселке сможет проживать до 450 человек.

– В каких работах задействованы местные подрядчики?

– Во всех контрактных работах на земле. С одной стороны, это позволяет нам выполнять условия контракта, а с другой – услуги местных компаний дешевле.

– Насколько качественно работают?

– Неплохо. Качеством работ мы довольны. Но местные рабочие слишком легкомысленно относятся к технике безопасности, часто от этих правил просто отмахиваются и считают, что они мешают им зарабатывать деньги. В итоге мы заставили подрядчиков следовать международным правилам по охране труда и здоровья, купить спецодежду и автобусы для перевозки персонала, чтобы люди не ездили, уцепившись за борта машины. Кроме того, здесь фактически нет профессионального обучения. Еще одной особенностью является то, что устное соглашение уже считается договором. Для нас такие отношения руководителей с рабочими выглядят довольно странно. Тем не менее благодаря совместным усилиям результат получился хорошим.

ПРОЕКТИРОВАНИЕ, СТРОИТЕЛЬСТВО

– Сейчас российская Центральная геофизическая экспедиция завершает интерпретацию данных, полученных по итогам 3D-сейсмики. В ноябре мы начнем бурение скважин. Прово-

дится тендер для отбора подрядчика по проектированию, поставке оборудования и строительству сооружений (EPC-контракт) первой фазы обустройства центрального пункта сбора (ЦПС) проекта. В феврале 2013-го мы утвердим окончательный план разработки месторождения, который будет сформирован после завершения интер-

● Мы сошлись с иракской стороной на вознаграждении в размере 5,5 доллара за баррель добытой консорциумом нефти – наше предложение совпало с их ожиданиями

претации данных сейсмики и бурения и испытания оценочных скважин. Не позднее августа 2013-го начнем добычу нефти. Минимальная коммерческая добыча должна составлять 15 тыс. баррелей в сутки. Для этого достаточно двух-трех скважин. Мы уже подписали контракт на бурение 11 нефтяных скважин. Всего их будет 17 плюс пять нагнетательных.

К началу добычи мы завершим строительство первой линии по сепарации и подготовке нефти на ЦПС мощностью 60 тыс. баррелей в сутки. Еще две установки аналогичной мощности будут готовы в 2014 и 2015 годах. В итоге мы сможем добывать 180 тыс. баррелей в сутки. Кроме этого, будут построены резервуары для хранения нефти, узел учета, насосная станция и нефтепровод протяженностью 170 км до месторождения Гараф, которое разрабатывают малайзийская Petronas и японская Jarex – они продолжают прокладку трубы до магистральной системы.

– А сколько людей работает в операционной компании?



- Не позднее августа 2013-го начнем добычу нефти. Минимальная коммерческая добыча должна составлять

15 тыс. баррелей в сутки



– Чуть больше 90 человек. Около 60% – это российские специалисты. Часть сотрудников – выходцы из Казахстана, ведь там хорошая школа реализации международных многонациональных проектов, а у нас вся документация и контракты – на английском. Кроме того, есть узбеки, индусы, пакистанцы.

– **А каков размер инвестиций?**

– С начала реализации проекта пропорционально долям компаний – участников консорциума потрачено около 100 млн долларов. В следующем году начинаются наиболее капиталоемкие работы: бурение, испытание скважин, закупка оборудования, так что размер инвестиций запланирован на уровне 700 млн долларов.

– **Кому будет принадлежать созданная инфраструктура?**

– После завершения строительства вся инфраструктура станет собственностью иракской стороны. Но «Газпром нефть» будет выполнять функции оператора с момента создания совместной операционной компании до момента, когда консорциуму будут компенсированы понесенные затраты.

– **Насколько быстро окупится проект?**

– За семь лет, при этом у него хороший уровень прибыльности.

– **Планируется ли поставить нефть Бадры на баланс?**

– Мы обсуждали этот вопрос с независимыми аудиторами, они такой возможности не отрицают.

ПЕРЕРАБОТКА

– **Как будет организована переработка?**

– Мы должны отдельно поставлять в трубопровод нефть, выделять из газа стабильный конденсат, широкую фракцию легких углеводородов (ШФЛУ) и сухой газ. Конденсат будет перемешиваться с нефтью, улучшая ее качество. Но даже и без этого нефть доста-

точно хорошая – ее качество практически соответствует сорту Brent. Газ мы будем поставлять по трубопроводу протяженностью около 180 км до двух багдадских электростанций. Для подготовки газа построим завод мощностью 1,5 млрд кубометров в год. Газ будет переводиться в нефтяной эквивалент, и за добычу этих объемов мы тоже получим вознаграждение.

Побочным продуктом работы на месторождении является сера. Для ее утилизации будут построены хранилище, рассчитанное на пять лет эксплуатации, и установка грануляции, что позволит вывозить серу – ее маркетингом иракцы будут заниматься самостоятельно.

– **Как будет организован вывоз ШФЛУ?**

– ШФЛУ планируем сдавать местной компании, которая занимается распределением газа. К сожалению, в Ираке нет системы газоснабжения, поэтому легкие углеводороды просто закачивают в баллоны и продают населению.

– **Что, кроме прибыли, дает «Газпром нефти» этот проект?**

– Самое главное, что мы получаем опыт управления зарубежным проектом, опыт координации внутри международного консорциума, состоящего из компаний с разной идеологией и разными техническими подходами. Мы выполняем функции оператора, и наши партнеры нам доверяют. Кроме того, в компании формируется команда специалистов, которая сможет работать в других новых международных проектах на этапе их запуска и подготовки месторождений к дальнейшему освоению. В скором времени в Ираке пройдет четвертый раунд по распределению месторождений, и мы рассматриваем возможность принять в нем участие.

Беседу вел Александр Фролов





ГАЗПРОМБАНК



БРОКЕРСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Профессиональное инвестиционное консультирование и современный сервис для эффективной торговли на фондовом рынке

В МАСШТАБАХ СТРАНЫ, В ИНТЕРЕСАХ КАЖДОГО

www.gazprombank.ru

8-495-913-74-74, 8-800-100-07-01

ГПБ (ОАО). Генеральная лицензия ЦБ РФ № 354. Реклама.



Шельфовые проекты

На вопросы журнала отвечает руководитель проектов ОАО «Газпром нефть» на Кубе и в Экваториальной Гвинее Дмитрий Борисов



АМЕРИКА

– Дмитрий Викторович, что объединяет проекты в Экваториальной Гвинее и на Кубе?

– Оба они связаны с разработкой шельфа, при этом фазы проектов удачно распределены во времени – разведочное бурение на Кубе начнется тогда, когда в Экваториальной Гвинее будет завершаться интерпретация геологической информации. В кубинском проекте нашим партнером стал один из мировых лидеров по освоению шельфа – малайзийский концерн Petronas. Эта компания накопила колоссальный опыт работы на морских месторождениях, ведь основные объемы нефти добываются в Малайзии именно на шельфе. Кроме того, география деятельности Petronas охватывает около 40 стран, а «Газпром нефть» только начинает реализацию морских проектов за пределами России.

– Как «Газпром нефть» вошла в кубинский проект?

– Соглашение о разделе продукции (СРП) с правительством Кубы Petronas подписала в 2007 году. Оно предпола-

гает проведение геологоразведочных работ (ГРП) на четырех блоках, расположенных в кубинской эксклюзивной экономической зоне на шельфе Мексиканского залива. В 2009-м «Газпром нефть» начала тесно сотрудничать с Petronas в Ираке. Тогда же малайзийцы предложили нам принять участие в разведке кубинских запасов. В итоге мы заключили соглашения о переуступке доли и о совместной деятельности и летом 2011 года присоединились к кубинскому проекту, где получили долю в 30%. Учитывая стратегический характер сотрудничества между нашими компаниями, мы не осуществляем дополнительные платежи за входение в проект, а только компенсируем партнерам понесенные ими исторические затраты пропорционально нашей доле участия. Суммарно по состоянию на середину 2011 года с учетом компенсации затрат и финансирования текущей деятельности мы потратили на этот актив порядка 12 млн долларов.

По мнению наших геологов, малайзийцам принадлежат одни из самых перспективных участков кубинского





- **На кубинском участке выявлено 14 перспективных структур, суммарная оценка их резервов достигает**

400–500 млн т углеводородов

шельфа. При этом есть основания полагать, что эта зона схожа по структуре с черноморского шельфа, где у нас уже есть свои разработки, которые мы постараемся использовать вместе с партнерами.

На участке выявлено 14 перспективных структур, суммарная оценка их резервов достигает 400–500 млн т углеводородов. Наиболее понятной с точки зрения геологии является структура Catoche-1, которая и выбрана для бурения первой скважины. Мы планируем приступить к бурению в первой половине 2012 года. Для этого у работающей по соседству компании Repsol в субаренду взята буровая платформа – сейчас она находится на пути из Сингапура в Тринидад и Тобаго, где пройдет технический аудит перед прибытием на Кубу.

Если результаты бурения покажут нефтеносность Catoche-1, мы приступим к 3D-сейсмике, которая позволит оконтурить структуру и подтвердить ее размеры и запасы. Так что по результатам работы на первой скважине мы поймем, начинать ли бурение второй – оценочной – на этой же структуре или переходить на другую.

– **Когда может начаться добыча?**

– Исходя из отраслевого стандарта работы на шельфе, к добыче, как правило, приступают через 5–6 лет после объявления о коммерческом открытии. В случае перехода к промышленной эксплуатации месторождений подписанное СРП дает возможность вести разработку нефтяных запасов до 2037 года, а газ добывать до 2042-го. Преимущества проекта очевидны: морская добыча расширяет географию поставок сырья, а режим СРП предусматривает возмещение затрат и не предполагает дополнительных налогов, таких как экспортная пошлина или НДС. В будущем в проект сможет войти кубинская государственная Сурет, компенсировав участникам исторические затраты. Ее доля может составить до 20%, а доли других участников при этом пропорционально уменьшатся.

Кубинский шельф Мексиканского залива пока остается малоизученной территорией – на сегодняшний день на нем пробурено всего две скважины, чего совершенно недостаточно, чтобы делать какие-то далеко идущие выводы. Но если там будут найдены углеводороды, мы станем одной из первых компаний, которая получит к ним доступ.

АФРИКА

– **А как продвигаются работы в Экваториальной Гвинее?**

– В июне 2010 года мы подписали СРП с министерством горнорудного дела, промышленности и энергетики Экваториальной Гвинее и национальной компанией GEPetrol. Перед этим нам на выбор были представлены 16 морских блоков, из которых наши геологи выбрали два наиболее, на их взгляд, перспективных – в бассейнах Рио-Муни (блок U) и дельты Нигера (блок T). По каждому блоку подписано отдельное соглашение. В обоих проектах мы выступаем в качестве оператора, и нам принадлежит 80%, оставшаяся доля – у GEPetrol.

По предварительной оценке, общие запасы блоков могут достигать 110 млн т нефти. В начале 2011-го на блоке T мы провели морские сейсмические исследования формата 3D в предусмотренном СРП объеме 300 кв. км. На блоке U для принятия необходимых решений достаточно использования приобретенной нами исторической геологической информации, поэтому там мы дополнительной сейсмике не делали. К лету 2012 года планируем завершить интерпретацию данных и принять решение о переходе к бурению разведочных скважин.

– **Чем отличается работа в Африке от работы на Кубе?**

– В Экваториальной Гвинее на нас лежит больше ответственности, так как мы операторы и отвечаем за все принимаемые решения. Но здесь гораздо проще решать вопрос с организацией бурения – в регионе активно идет нефтедобыча, имеется давно сложившийся и устоявшийся пул подрядчиков.

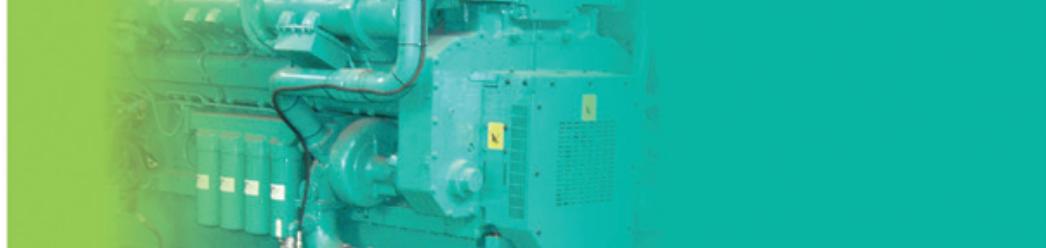
– **Каким может быть объем финансирования в случае успеха разведки?**

– По имеющимся оценкам, наши суммарные инвестиции в проект до середины 2012 года составят немногим больше 10 млн долларов. Когда мы приступим к бурению, счет пойдет на десятки миллионов, а в случае перехода к полномасштабной разработке обоих блоков – на сотни миллионов долларов. На стадии геологоразведки «Газпром нефть» несет 100% затрат. После начала добычи GEPetrol сможет увеличить свою долю до 45% на условиях компенсации исторических затрат и пропорционального финансирования работ. При этом заключенное нами соглашение предусматривает возможность выхода из проекта после каждого из этапов геологоразведки, если мы посчитаем дальнейшую работу неперспективной.

– **Раз мы с вами говорим об Африке – как изменились перспективы ливийского проекта?**

– В сентябре «Газпром нефть» подписала опционное соглашение по проекту Elephant с итальянским концерном ENI. После того как партнеры уведомят нас об окончании действующего режима форс-мажора, у нас есть год, чтобы воспользоваться правом реализации опциона и за 163 млн долларов приобрести у ENI 33% в консорциуме, контролирующем 50% проекта Elephant.

Беседу вел Александр Фролов



Экоэнергетика

На вопросы журнала отвечает президент
корпорации «Газэнергострой» Сергей Чернин



— Сергей Яковлевич, каков основной профиль вашей компании?

С каких проектов она начинала свою деятельность?

– «Газэнергострой» – это группа компаний, которых к настоящему времени насчитывается уже порядка сорока. Наша специализация – строительство под ключ генерирующих мощностей на базе блок-модулей заводской готовности собственного производства. Мы строим объекты малой (от 1 до 30 МВт), средней (до 150 МВт) и большой (до 1000 МВт) мощности. Кроме того, корпорация производит газопоршневые установки, на основе которых строятся газопоршневые электростанции; газотурбинные установки; дизельные когенерационные установки; детандер-генераторные агрегаты; котельное оборудование (водогрейные котлы). За 10 лет нашей работы на рынке корпорация «Газэнергострой» выступала заказчиком, координатором и подрядчиком по проектам суммарной мощностью 4 ГВт по электричеству и 10 тыс. Пкал/час по теплу.

Свою работу (это еще до создания непосредственно «Газэнергостроя») мы начинали как сервисная компания для предприятий нефтегазовой отрасли. Одним из видов нашей деятельности была поставка дизельных генераторов добычным предприятиям, которые обеспечивали автономные источники энергоснабжения для промыслов. В рамках этой работы мы потом перешли на поставки и монтаж энергетического оборудования, работающего на попутном нефтяном газе, киловатт выработки на котором был по понятным причинам значительно дешевле, чем от «дизеля». Сначала это были иностранные агрегаты, а потом мы, создав свою производственную базу, наладили их выпуск самостоятельно.

ГЕНЕРАЦИЯ БОЛЬШАЯ И МАЛАЯ

– Это были ваши собственные разработки?

– Не совсем. Это ближе к тому, что принято называть пэкиджированием, или сборкой. Двигатели вместе с генераторами у данного оборудования оставались, естественно, импортными, сделанными лучшими мировыми производителями в данной отрасли, такими как Rolls-Royce, General Electric, Cummins, DaimlerChrysler, Detroit Diesel, Caterpillar. На это мы не посягали, поскольку не было необходимости изобретать велосипед. Но и называть нашу работу в чистом виде сборкой тоже неправильно, поскольку многие части тепломеханической системы мы делали сами.

– Когда началось сотрудничество «Газэнергостроя» с Группой «Газпром»?

– «Газпром» был одним из первых клиентов корпорации. Сначала мы сотрудничали на промыслах – в частности, осуществляли поставки буровых установок и газовых электростанций для «Бургаза». Потом партнерские отно-

шения стали развиваться и в рамках девелоперских проектов. Например, наша компания обеспечивала сервисное обслуживание мини-ТЭЦ для «Мострансгаза» на Калужском шоссе. Кстати, это была первая в России теплоэлектростанция для собственных нужд, которая эксплуатировалась не на месторождении, а практически в черте города.

Замечу, что расцвет строительства таких электростанций и, соответственно, нашей работы в этом сегменте пришелся на середину 2000-х годов. Это, правда, заслуга не столько наша, сколько господина Чубайса, возглавлявшего тогда РАО ЕЭС. Ввиду резкого роста платы за подключение к сетям многие компании начали обзаводиться автономными источниками энергоснабжения. В их числе были и предприятия Группы «Газпром», с которыми мы сотрудничаем уже более 10 лет по вопросам строительства и обслуживания электростанций для собственных нужд, работающих в режиме когенерации.

– Если говорить об этой сфере вашей деятельности, то, насколько известно, «Газэнергострой» сейчас начинает масштабное строительство мини-ТЭЦ в Москве.

– Да, этот проект мы реализуем в рамках Распоряжения правительства Москвы «О дополнительных мерах по развитию энергетического хозяйства и системы энергоснабжения объектов г. Москва». Всего к 2016 году «Газэнергострой» планирует строительство 43 ТЭЦ мощностью по 25 МВт. Если сказать точнее, около 25 МВт, поскольку законодательством предусмотрено, что для реализации электроэнергетики от станций мощностью начиная с 25 МВт и выше необходимо выходить на оптовый рынок электроэнергии. Построенные нами станции будут закольцованы в единую энергосистему.

– А имеет ли смысл строить в Москве мини-ТЭЦ, когда столица



обеспечивается теплом и электроэнергией с крупных ТЭЦ «Мосэнерго», стоимость ресурса на которых заведомо ниже?

– Я понимаю ваш вопрос – действительно, мини-ТЭЦ нет смысла конкурировать с крупными тепловыми электростанциями, работающими в режиме когенерации. И в споре между «Мосэнерго» и Московской объединенной энергетической компанией по вопросу переключения тепловых нагрузок я полностью поддерживаю газпромовских энергетиков – просто потому, что они стоят на позиции здравого смысла.

Учитывая данный факт, мы планируем строить такие мини-ТЭЦ на территориях, которые не покрываются ТЭЦ «Мосэнерго», и в настоящее время ведем переговоры с «Газпром энергохолдингом» о координации совместной деятельности.

– А кроме строительства малых ТЭЦ имеются у вашей корпорации проекты строительства крупных электростанций?

– Да, это Кудепстинская ТЭЦ, которая наряду с Адлерской ТЭС (ее строитель-

● Я обратил бы внимание на совместную работу с «Газпром» по установке турбодетандерных агрегатов на газораспределительных станциях

ство ведет «Газпром») является олимпийским объектом и должна обеспечить потребности Сочинского района в электрической и тепловой энергии. Отмечу, что Кудепстинская ТЭЦ станет крупнейшей в мире газопоршневой электростанцией мощностью 360 МВт с КПД порядка 50%. Сейчас мы ждем окончательного решения правительства о передаче нам функции ответственного исполнителя по строительству. Это решение инициировано Минэнерго и «Олимп-строем» и уже согласовано со всеми министерствами.

Союз «голубого» и «зеленого» топлива

– Какие из реализуемых сейчас совместных с «Газпром» проектов вы бы отметили особо?

– Я, например, обратил бы внимание на совместную работу с «Газпром»

по установке турбодетандерных агрегатов на газораспределительных станциях (ГРС). Это достаточно новое, интересное и перспективное направление. Турбодетандерными электростанциями (ТДЭС) называют газотурбинные генераторы («холодные» турбины), работающие на перепаде давления газа и преобразующие энергию сжатого газа в электроэнергию. В основном турбодетандеры применяются там, где избыточное давление газа (энергия сжатого газа) является побочным продуктом и должно быть понижено для дальнейшего использования. Поскольку при работе ТДЭС топливо не расходуется, получаемая в результате энергия (используется в первую очередь для собственных нужд ГРС) является экологически чистой, а технология выработки электроэнергии – энергосберегающей. Кроме того, при работе выделяется побочный продукт – холод,

который также можно утилизировать для хозяйственных нужд.

По этим проектам мы сотрудничаем с газпромовским Департаментом по транспортировке, подземному хранению и использованию газа, а также с некоммерческими партнерствами «СоюзПрогрессГаз» и Объединением строителей газового и нефтяного комплекса.

Кроме того, мы начинаем сотрудничество с «Газпромом» в принципиально новой сфере. Вы знаете, что 21 октября «Газпром», Gasunie, ЗАО «Евротехника» и компания «БиоГазЭнергоСтрой», которая входит в состав нашей корпорации, подписали Меморандум о взаимопонимании по «зеленому» газу. Документ предусматривает возможность создания на территории России совместного предприятия, которое будет осуществлять производство биогаза из органического сырья, его очистку и закачку в газотранспортную систему «Газпрома» для дальнейшей поставки на экспорт. В качестве пилотного проекта предполагается построить 5–10 биостанций. К их строительству планируется приступить в начале 2013 года, а поставки «зеленого» газа в сеть могут начаться уже через год.

Наше участие в этом проекте объясняется тем, что «БиоГазЭнергоСтрой» реализовал в России первый и пока единственный такого рода проект. – Можно узнать о нем поподробнее? – Речь идет о первой в России биогазовой электростанции в деревне Дошино Калужской области, введенной в эксплуатацию в ноябре 2009 года. Этот проект мы осуществили совместно с компанией «Биопоток», которая вела строительство технологической, а мы, в свою очередь, энергетической части. Производимая электрическая мощность дошинской станции составляет 1,2 МВт, тепловая – 1,4 МВт.

Немного подробней остановлюсь на технологии. Для получения биогаза (иначе – «зеленого» газа) в биомассе обязательно должны присутствовать метаногенозы – такие бактерии, кото-



● В качестве пилотного проекта предполагается построить 5–10 биостанций. К их строительству планируется приступить в начале 2013 года, а поставки «зеленого» газа в сеть могут начаться уже через год



рые образуют метан как побочный продукт метаболизма в бескислородных условиях. Эти бактерии широко распространены на заболоченных территориях, где образуют так называемый болотный газ, а также в кишечниках жвачных млекопитающих. Поэтому отходы животноводства, проще говоря, навоз, являются хорошим сырьем для получения биогаза.

Это сырье утилизируется, ферментируется, а вырабатываемый газ, который по своему химическому составу является смесью метана и углекислого газа (пропорция в разных случаях разная) с небольшими примесями водорода и сероводорода, собирается в газгольдеры. Далее производится его очистка от CO₂, и на выходе получается биометан – полный аналог природного газа, который можно использовать не только как топливо, но и как сырье для удобрений. В итоге мы имеем тройной эффект: электрическая и тепловая энергия, которые сразу же идут потребителю, то есть на ту же ферму или свиномкомплекс, а также высококачественные органические удобрения.

– На этой станции, как я понимаю, используются импортные технологии?

– Да, технологии импортные, более того, мы даже купили несколько немецких предприятий, производящих необходимое для биостанций оборудование. Но есть один нюанс: эти технологии нам пришлось сильно адаптировать к российским условиям. В первую очередь климатическим – наша станция может работать при температурах от минус 40 до плюс 40 градусов, аналогичных станций в мире, по-моему, просто нет. Кроме того, в Германии другой, скажем так, состав навоза, что связано с иными условиями кормления скота. Это также потребовало адаптации.

БИОГАЗОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

– Насколько рентабельна такая биостанция?

– Это достаточно сложный вопрос. С одной стороны, капиталоемкость



на киловатт такой станции в несколько раз выше, чем при газовой генерации, где-то от 3 тыс. евро и выше, поскольку необходимы крупные ферментеры, системы сепарации и хранения навоза и так далее. Кроме того, в России отсутствуют «зеленые» тарифы, поэтому выходить с производимой электроэнергией в сеть не имеет смысла. Например, мы работаем по биогазу в Прибалтике, где «зеленые» тарифы уже введены, так там сетевые компании просто гоняются за нами в хорошем смысле. В нашей стране всё по-другому.

Но, с другой стороны, как я уже сказал, биостанция выдает не только энергию, но и удобрения, реализация которых (а спрос на них достаточно высок со стороны крупных хозяйств) в принципе позволяет окупить затраты на строительство станции.

– Иными словами, вы планируете развивать эту деятельность и в России?

– Безусловно. На сегодняшний день «БиоГазЭнергострой» является единственным в России сертифицированным отечественным производителем биогазовых станций и органических удобрений, получаемых в процессе утилизации органических отходов методом анаэробной ферментации. Поэтому мы активно занимаемся их внедрением. Сейчас уже подписаны соответствующие договоренности с главами 27 регионов (Белгородская, Воронежская, Новгородская, Новосибирская, Пензенская, Тамбовская области, Ставропольский край, Республика Татарстан и другие). Всего планируем построить более 50 таких станций на базе животноводческих комплексов.

Я уверен, что у биоэнергетики в России есть хорошие перспективы, прежде всего благодаря экологической составляющей этих проектов. Дело в том, что навозу, в соответствии с Федеральным классификационным каталогом отходов, присваивается третий, четвертый, а в некоторых случаях и пятый класс опасности. По постановлению правительства РФ №344 (которое, правда, пока плохо работает) с сельхозпредприятий взыскиваются штрафы, если они не занимаются утилизацией навоза, что само собой тоже стоит денег. Биостанция же позволяет решать эту проблему, причем с прямой выгодой для сельских хозяйств.

Если говорить о потенциале биоэнергетики, то в перспективе производство «зеленого» газа в России может составить от 35 до 72 млрд куб. м. Неудивительно, что «Газпром» проявил интерес к этим проектам.

– Как вы, кстати, оцениваете подписанный с «Газпромом» меморандум?

– Я считаю, что этот документ станет знаковым в истории российской биоэнергетики. То, что такой крупнейший мировой производитель и продавец природного газа, как «Газпром», заинтересовался данной сферой, характеризует его с самой лучшей стороны – как компанию, чуткую к инновациям и передовым технологиям, руководство которой умеет мыслить широко и на перспективу. Ведь в Европе есть закон, по которому доля «зеленого» газа у поставщика должна составлять не менее 10%. Это сейчас. В будущем его доля будет увеличиваться вплоть до 80%. Этот закон касается европейских компаний. Однако их резервы для увеличения выработки «зеленой» энергии исчерпаны. Так что у России огромные перспективы на этом рынке.

В целом я очень рассчитываю на то, что опыт «Газпрома» в реализации самых разных проектов, связанных с использованием газа, окажется незаменимым для развития биоэнергетики в нашей стране.

Беседу вел **Николай Хренков**



Формула успеха

На вопросы журнала отвечает генеральный директор
ОАО «Московский трубозаготовительный комбинат» (МТЗК)
Анатолий Свечкопалов

ПИОНЕРЫ

– Анатолий Петрович, продукция МТЗК используется сегодня в нефтегазовых проектах на самых сложных и ответственных участках строительства. В чем секрет вашего успеха?

– Как известно, Московский трубозаготовительный комбинат специализируется на производстве различных видов покрытий для стальных и полимерных труб диаметром от 59 до 2020 мм: полимерных антикоррозионных, теплоизоляционных на основе пенополиуретана и утяжеляющих защитных бетонных. Покрытия наносятся как на линейные трубы, так и на труботехники. Предприятие производит слож-

ные металлоконструкции для промышленного и гражданского строительства.

Я был одним из первых, кто участвовал в создании МТЗК – пришел на предприятие еще 34 года назад главным инженером. Тогда на этом месте были только дикое поле и речка. Строительство комбината велось ударными темпами советского времени. В 1984 году предприятие было введено в эксплуатацию. Правительство поставило перед нами ответственную задачу – внедрение самых современных технологий производства антикоррозионных покрытий для трубопроводов. В то время в России применялась антикоррозийная изоляция на основе битумно-тактической мастики.

Мы стали изучать международный опыт, новые перспективные типы покрытий, которые использовали передовые производители в мире. Начали с пленочной изоляции, а затем перешли на полиэтиленовые антикоррозионные покрытия. Правительство Москвы выделило нам целевой кредит на покупку линии для изоляции трубы диаметром до 2020 мм – оборудование поставила голландская компания Selmers. Таким образом, мы первыми в стране освоили антикоррозионную изоляцию на жестком адгезиве.

Следующим этапом развития МТЗК стало промышленное освоение еще одного вида продукции – теплоизоляционного покрытия на основе пенопо-

лиуретана – здесь мы тоже оказались первыми. Сегодня этот вид покрытия отвечает у нас всем мировым стандартам. Мы можем наносить его на трубы диаметром от 57 мм до 1420 мм.

– Москва является одним из основных ваших заказчиков?



– Действительно, МТЗК ориентирован прежде всего на оперативное обеспечение производственно-строительного комплекса столицы, систем водопроводов, канализации и газоснабжения. Однако сегодня основными нашими заказчиками являются предприятия нефтегазового сектора, а Москва остается стратегическим заказчиком.

– А когда МТЗК стал поставщиком для нефтегазового комплекса?

– Первый большой проект, в котором мы приняли активное участие в 1999 году, – строительство Балтийской трубопроводной системы, заказчиком которого являлось ОАО «АК «Транснефть»». Нам поручили изолировать трубу для нового нефтепро-

вода диаметром 700 мм. Опыт «Транснефти» оказался успешным, и к нам стали обращаться другие компании отрасли – много изолировали для «Газпрома», для газовых предприятий Туркменистана. Тогда в нашей стране еще не производили трубы диаметром 1420 мм, и мы работали с продукцией украинского Харьковского трубного завода. В общем, без дела не сидели – постоянно были заказы, линии были полностью загружены. Именно тогда мы научились делать высококачественную трехслойную антикоррозийную изоляцию. И снова первыми в России.

– Теперь практически все российские трубные заводы изолируют свою продукцию сами. Конкурировать с ними сложно?

– Говорить о конкуренции не совсем правильно. У нас сложились хорошие партнерские отношения, и мы активно взаимодействуем со своими коллегами. Ведь именно мы помогали им освоить технологии нанесения на трубы антикоррозийных покрытий – сначала был Выксунский металлургический завод, затем – Челябинский трубопрокатный завод, потом – Волжский трубный завод и, наконец, Ижорский трубный завод. Мы обучали специалистов, помогали наладить и запустить производственные линии. В нашей лаборатории ВНИИСТ и ВНИИГАЗ проводили испытания для производителей труб. Теперь, в том числе и благодаря нам, у них есть собственные лаборатории и мощности по нанесению антикоррозийной изоляции.

Между тем за нами остается целый ряд преимуществ, которые позволяют МТЗК эффективно работать. В частности, наш комбинат расположен в Москве – там же, где и все основные заказчики. Поэтому в первую очередь многие идут именно к нам – чтобы провести испытания, консультации, совещания и так далее. Учитывая наш опыт и качество выпускаемой продукции, к нам обращаются, когда речь идет о самых сложных участках строительства и о выполнении срочных заказов. А есть продукция, которую

● **Четыре удара копром весом в 4,5 т, от которых сотрясился весь цех, показали, что выдержали не только труба и антикоррозийная изоляция, но и балластное покрытие, которое даже не потрескалось. Между тем вес копра превышал требования DNV в пять раз**

в России по-прежнему можем делать только мы. Так, мы изолируем трубу диаметром 1700 мм – это так называемые футляры для защиты трубопроводов при их проводке под дорогами. Но самое главное, что мы, как и наши коллеги, не стоим на месте.

ПЕРВЫЕ ПО БАЛЛАСТИРОВКЕ

Когда мы освоили антикоррозийную и тепловую изоляцию, то задумались над тем, куда будем двигаться дальше. В 2004 году группа специалистов нашего комбината разработала, запатентовала и первой в стране внедрила в промышленное производство новый метод нанесения утяжеляющего защитного бетонного покрытия для стальных и полимерных трубопроводов. И сегодня этот вид деятельности является приоритетным для МТЗК. Новая продукция успешно используется для строительства, реконструкции и ремонта трубопроводов, проходящих через реки, озера, водохранилища, а также проложенных в обводненных, заболоченных местностях, сложных геокриологических условиях и для морских трубопроводов.

– Что представляет собой эта технология?

– Стальная труба диаметром от 159 мм до 1420 мм покрывается антикоррозийной изоляцией. На теле трубы по образующей закрепляются центраторы и арматурный каркас. Отдельно готовится специальная оболочка из оцинкованной стали, выполняющая функции защиты и несъемной опалубки, на которую наносится поли-

мерное покрытие. Получается как бы еще одна труба, но большего диаметра. Собираем эту конструкцию – назовем ее «труба в трубе», закрепляем на торцах заглушки, а затем заполняем межтрубное пространство специальной бетонной смесью. Когда она застынет – снимаем заглушки. Получаем готовую стальную трубу с утяжеляющим защитным покрытием в металлополимерной оболочке. Толщина покрытия рассчитывается по нормативам и может быть от 40 мм до 250 мм. Помимо стальной, мы можем использовать в этой конструкции в качестве основной полимерную трубу.

всего трубопровода и устранению на нем точек напряжения, что позволяет прокладывать обетонированные трубы в горных и сейсмически опасных зонах.

В-третьих, это расширение сфер применения за счет возможности создания модификаций, гибридов конструкции в соответствии с дополнительными требованиями заказчиков. Например, наша технология позволяет наносить бетонное покрытие на все виды деталей трубопроводов – отводы, переходы и так далее, создавать новые виды продукции, такие как труба с утяжеляющим бетонным покрытием с предварительно нанесенным теплоизоляционным слоем. На тело трубы под бетонное покрытие можно устанавливать системы мониторинга положения трубопровода, датчики коррозии, маркеры и прочие элементы «умной трубы».

Очень важные достоинства – экологическая и промышленная безопасность, доказанная исследованиями специализированных организаций, в том числе Всероссийским институтом океанографии и рыбного хозяйства. В частности, применение обетонированных труб приводит к качественному повышению организационного уровня строительства – снижению доли ручного труда и травматизма, росту культуры производства и качества работ, сокращению сроков строительства и реконструкции трубопроводов.

Далее – использование обетонированных труб экономически целесообразно и эффективно. Такие выводы сделаны в ходе сметного экономического сравнения и анализа, которые провел в этом году саратовский институт ВНИПИгаздобыча по заказу ООО «Газпром инвест Восток» для проекта строительства берегового участка газопровода от Киринского месторождения. Кстати, активное участие в расчетах принимал Отраслевой центр ценообразования в строительстве ОАО «Промгаз». Так вот – сооружение газопровода с применением обетонированных труб на Сахалине оказалось дешевле на 25%

по сравнению с использованием чугунных пригрузов и на 6,5% – по сравнению с железобетонными. И это только прямой эффект – без учета выгод от снижения рисков и сокращения сроков строительства.

ПРИЗНАНИЕ РОССИЙСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ

И наконец, наша конструкция – это отечественные технологии, специалисты и материалы. Важно отметить, что технологии обетонирования труб существуют уже более 30 лет, но, к сожалению, все они – иностранные. Мы же смогли создать продукцию, которая не зависит от импортного сырья, материалов и специалистов и превосходит зарубежные аналоги по ключевым показателям. Ее внедрение – это не только устранение зависимости от импорта и конъюнктуры внешних рынков, но и первый шаг к созданию современных отечественных мощностей, способных полностью обеспечить нефтегазовые проекты современной системой балластировки. Замечу, что в свете планов по ширококомасштабному освоению ресурсов континентального шельфа России, нефтегазовых месторождений Восточной Сибири и Дальнего Востока эта задача приобретает особую актуальность.

– Преимущества этой технологии чем-то подтверждены?

– Безусловно, обетонированные трубы прошли серию комплексных натуральных испытаний, которые показывают существенное превышение ключевых характеристик над требованиями зарубежных стандартов. Например, в присутствии членов Комиссии ОАО «Газпром» по приемке новых видов трубной продукции мы провели комплексные испытания обетонированной трубы диаметром 1219 мм, предназначенной для укладки через Байдарацкую губу. Самые экстремальные – критические испытания на поперечный удар по стандарту DNV. Четыре удара копром весом в 4,5 т с шагом в 70 мм, от которых сотрясался весь цех, показали, что выдержали не



– В чем особенности вашей конструкции?

– Помимо основных свойств, собственно утяжеления, она обладает целым рядом существенных достоинств. Во-первых, это высокая степень стойкости к любым внешним разнонаправленным механическим воздействиям на этапах транспортировки, строительства и эксплуатации трубопровода, что доказано комплексными испытаниями.

Во-вторых, дополнительные защитные функции позволяют расширить сферы использования нашей новой продукции. Например, пропорциональное распределение утяжеляющей конструкции способствует защите



только труба и антикоррозийная изоляция, но и балластное покрытие, которое даже не потрескалось – максимальная глубина повреждений бетона составила всего 14 мм. Между тем вес копра был увеличен по сравнению с требованиями DNV в пять раз.

Проведены испытания такой же трубы для определения возможного продольного сдвига балластного покрытия. Воздействовали на бетон с усилием в 8,5 кг на 1 кв. см – сдвинуть его не удалось, хотя усилие сдвига в 12 раз превышало проектные значения. Проверяли мы свою продукцию и на изгиб: радиус упругого изгиба плети из пяти труб диаметром 1020 мм составил 417 м, вдвое превысив лучшие значения СНиПа (строительных норм и правил). Деформации и повреждений обнаружено не было – труба гнулась практически так же, как если бы была без балластировки.

В нынешнем году группа специалистов ВНИИГАЗа проверила состояние трубопроводов, уложенных в 2006 году в болотах Шексны и на водном переходе через реку Цна. Результаты впечатляют и воодушевляют, поскольку антикоррозийная защита и бетонное покрытие газопровода находятся в отличном состоянии. Исследования показали высокую степень механической стойкости конструкции, а также удивительную стойкость наших обе-

тонированных труб к коррозионным и химическим воздействиям среды.

Надо сказать, что испытания нашей продукции никогда не прекращались. Исследования на коррозионную стойкость, степень стойкости к термористическим воздействиям, определение уровня снижения акустического воздействия при обетонировании, проверка дополнительной несущей способности бетонного покрытия, оценка влияния бетона на уровень стресс-коррозии продолжаются и сейчас.

– А как обстоят дела с нормативно-техническим обеспечением новой продукции МТЗК?

– В короткие сроки нами были разработаны Технические условия производства труб с утяжеляющим защитным бетонным покрытием, которые прошли согласование в Комиссии ОАО «Газпром» по приемке новых видов трубной продукции. Сегодня наша продукция соответствует двум стандартам «Газпрома»: для морских газопроводов и газопроводов, прокладываемых в обводненной и заболоченной местности, на подводных переходах. Она прошла международную сертификацию: в свое время, в 2006–2007 годах, мы получили квалификационные документы компаний DNV и Germanischer Lloyd. В настоящее время конструкция обетонированной трубы МТЗК включена в текст международного стандарта

- **Хуже всего те специалисты, которым всё безразлично. Они пользуются проектными и нормативными документами, которые подготовлены еще лет 30 назад. А зачем что-то менять, переписывать проект, проводить перерасчет, когда сидишь на хорошем окладе?**



для морских трубопроводных систем DNV-F101-OS, что означает окончательное международное признание нашей российской технологии.

Также у нас имеется полный пакет разрешительной документации Ростехнадзора и Морского судоходного регистра Российской Федерации. Можно сказать, полная комплектация сертификатов на соответствие международным стандартам менеджмента – сегодня на комбинате успешно функционирует Интегрированная система менеджмента – ГОСТ Р, IQNet и СМК «Газпрома».

Планы

– Для каких проектов вы уже поставляли обетонированную трубу?

– Мы уже отправили заказчикам более 600 км обетонированных труб. Первым нашим крупным заказчиком в 2005 году стал ЛУКОЙЛ. Мы обетонировали трубы диаметром 820 мм для строительства нефтепровода протяженностью 47,5 км по дну Баренцева моря, который прокладывали с берега до Варандейского выносного нефтеналивного терминала. В 2006 году трубы диаметром 1020 мм с нашим балластным покрытием использовало ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург» при протаскивании подводного перехода через реку Цна. Примерно в то же время мы обетонировали трубы диаметром 1020 мм для укладки в вологодских болотах по заказу ООО «Газпром трансгаз Ухта».

С 2008-го по текущий год МТЗК участвовал в строительстве подводного перехода газопровода Бованенково–Ухта через Байдарацкую губу в Карском море. На этом участке использовались обетонированные трубы диаметром 1219 мм. Всего мы поставили сюда около 170 км трубы, в том числе 8 км с тепловой изоляцией и дополнительной балластировкой. Кстати, участие в этом проекте дало нам дополни-

тельный опыт и позволило выработать новые технические решения. Например, в нем для балластировки мы применяем особо тяжелые бетоны с удельным весом до 3,4 т на 1 куб. м, изготавливаем обетонированные отводы, балластированные трубы с тепловой пенополиуретановой изоляцией и, наконец, обетонированные отводы с тепловой изоляцией – наиболее сложные во всех отношениях, уникальные конструкции.

В прошлом году мы закончили отгрузку обетонированных труб диаметром 530 мм для прокладки подводного газопровода Джубга–Лазаревское–Сочи протяженностью 151 км по дну Черного моря. Весь объем трубы был уложен иностранным трубоукладчиком G-Star в кратчайшие сроки без единого замечания. Наши обетонированные трубы диаметром 1020 мм были использованы в 2009–2010 годах «Газпромом» для строительства подводного перехода газопровода Сахалин–Хабаровск–Владивосток через пролив Невельского длиной 42 км.

– Каковы ваши планы?

– Наши планы неразрывно связаны с перспективами развития «Газпрома». Сегодня мы участвуем в тендерном отборе на поставку труб с утяжеляющим бетонным покрытием для комплексного освоения Штокмановского газоконденсатного месторождения. Мы прошли квалификационный отбор международной комиссии и рассчитываем на участие в этом уникальном проекте после рассмотрения ценового предложения нашей компании.

Также мы «идем в болота». Опыт работы показал, что обетонированные трубы могут быть эффективно применены не только на шельфе, но и на внутренних водах – на переходах газопроводов через реки и озера, в заболоченной и обводненной местности. Сегодня сразу в нескольких институтах идет проектирование десятков километров линейных объектов газо-

проводов с применением обетонированных труб. Рассчитываем, что проектные организации по достоинству оценят защитные свойства конструкции в условиях, когда требуется повышенная защита трубопровода: на пересечениях дорог, в горной местности, в зонах сейсмической активности.

Целый ряд проектов «Газпрома» с использованием нашей конструкции утяжеления сейчас проходит стадию проектирования.

– Что-нибудь мешает этому развитию?

– Есть опытные специалисты, которые говорят про нашу конструкцию утяжеляющего защитного бетонного покрытия в металлополимерной оболочке: «Ну вот – мечта сбылась!» Потому что понимают – проблем и рисков при строительстве и эксплуатации будет значительно меньше, выгоды очевидны и расходы сократятся. Но есть и такие, кто боится всего нового: они перестраховываются и предпочитают не проявлять инициативы. Однако хуже всего те, которым всё просто безразлично. Они пользуются проектными и нормативными документами, которые подготовлены еще лет 30 назад. В результате руководители, принимающие решения по проектам, далеко не всегда знают о каких-то новых технологиях, материалах и оборудовании. А зачем что-то менять, переписывать проект, проводить перерасчет, когда сидишь на хорошем окладе? Пусть это эффективно, выгодно и технологично, пусть первые лица страны говорят о модернизации и инновациях – пока руководство само не додумается, не даст команду, не пнёт 100 раз, они и пальцем не пошевелят! В этом и состоит основная проблема.

Жизнь не стоит на месте, она меняется. Этими изменениями необходимо управлять. Это как в море – меняются направление ветра, волн, течений, но ты должен идти к своей цели.

Беседу вел **Денис Кириллов**



ОАО «Газпром автоматизация» — специализированное дочернее общество ОАО «Газпром» в области автоматизации, метрологии и связи.

ОАО «Газпром автоматизация» работает в отрасли более 50 лет. С 2008 года компания является Генеральным системным интегратором автоматизированных систем управления ОАО «Газпром» по всем направлениям производственной деятельности — добыча, транспортировка, переработка, хранение газа, энергоснабжение.

ОАО «Газпром автоматизация» — это 30 предприятий, расположенных в 7 федеральных округах Российской Федерации. Общество выполняет полный цикл работ по созданию систем автоматизации, метрологии и связи от инвестиционного замысла и проектирования до реализации и технического сопровождения.

Направления деятельности:

- предпроектные обследования
- научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы
- проектно-изыскательские работы
- инжиниринг
- производство и поставка оборудования и МТР
- строительно-монтажные и пуско-наладочные работы
- сервисное и техническое обслуживание
- капитальный ремонт

Основные виды производимого оборудования и систем:

- автоматизированные системы управления технологическими процессами
- системы противоаварийной защиты
- автоматические системы пожарной сигнализации, контроля загазованности и пожаротушения
- автоматизированные системы управления энергоснабжением
- информационно-управляющие системы
- системы оперативно-диспетчерского управления
- системы технологической связи и телекоммуникаций
- системы защиты информации
- системы поддержки принятия решений
- контрольно-измерительные приборы и автоматика
- метрологическое оборудование
- энергетическое оборудование
- оборудование для распределения газа



Что такое Энергоэволюционизм?

На вопросы журнала отвечает писатель Михаил Веллер

— Михаил Иосифович, вы не просто писатель, но и создатель научной теории энергоэволюционизма, расскажите о ней, пожалуйста.

— Людей всегда волновали вопросы: откуда взялся мир, как всё началось и чем закончится? На эту тему написано огромное количество книг. Философы считали, что человек рожден для того, чтобы быть гармоничным и счастливым. Теософы говорили о необходимости соединения человека со своим создателем – Богом. Однако научные ответы на эти вопросы стали появляться в начале XIX века, когда Ламарк создал теорию эволюции, а Сади Карно заложил основы термодинамики. Создатель культурологии Лесли Уайт связал развитие человеческой цивилизации с ростом потребления энергии. Но он считал, что человечество не играет существенной роли в жизнедеятельности Вселенной. Простые же люди думали о способах достижения счастья и о том, почему жизнь несправедлива. Размышляя об общих и частных вопросах, я и пришел к созданию теории энергоэволюционизма, которую можно считать продолжением натурфилософии и инструментализма. На одном полюсе моей теории – космос, а на другом – психология человека.

Большой взрыв

На сегодняшний день общепризнанной теорией происхождения Вселенной является теория Большого взрыва. В психологии общепризнанной теории нет, но есть психоанализ, есть теория потребностей американца Маслоу и так далее. Энергоэволюционизм

связывает человеческие потребности в любви, счастье, справедливости, деятельности с процессами, происходящими в масштабе Вселенной. Деятельность человека в конечном счете сводится к преобразованию природы во всё больших объемах и со всё большей скоростью, а пределы этому процессу не проставлены. Вселенная возникла из «космического яйца», которое было воплощением чистой энергии. В результате Большого взрыва сформировались сложные материальные структуры, в том числе и человек, деятельность которого по преобразованию энергии вышла уже на планетарный уровень. Сегодня человек может уничтожить практически всё живое на планете, взорвав арсеналы атомных и водородных бомб. Общая тенденция такова, что энергия, выделенная в результате Большого взрыва, постепенно угасает, однако способность человека выделять энергию из вещества в конечном итоге должна привести к новому Большому взрыву. В результате наша Вселенная исчезнет и появится новая. То есть стремление человека к максимальному действию приводит в конечном счете к самоуничтожению.

— Получается, что производители водородных бомб и работники атомных электростанций – лучшие люди человечества?

— Любая деятельность человека – это продукт эволюции. Очевидно, что атомщик не может существовать без учителей, врачей, поваров и так далее. Все люди составляют взаимосвязанный социум. Оказавшись в пустыне, физик-ядерщик уподобится бушмену и займется ловлей птиц и строительством навесов. Но если говорить о людях, которые находятся на самом острие прогресса, то в наше время – это именно те, кто связан с выделением атомной энергии. Однако взорвать Вселенную таким образом невозможно, нужно придумать новые способы выделения энергии. Скорее всего, следующим шагом станет использование силы гравитации. А миллион лет назад на острие эволюции находился человек, который научился пользоваться огнем, чтобы согреться, осветить окружающее пространство и приготовить пищу.

— А почему вы назвали свою теорию энергоэволюционизмом, в чем заключается эволюция?

— Приведу простой пример. Растение поглощает солнечную энергию, преобразует ее и растет. Затем траву и листья поедают травоядные животные, используя эту накопленную энергию. Травоядных, в свою очередь, поедают хищники. Человек может питаться как растениями, так и животными и использовать полученную энергию для преобразования мира. А научившись пользоваться огнем, человек стал единственным существом на планете, умеющим выделять энергию вещества Земли небиологическим способом, превращая материю в тепловое и световое излучение.





• **Общая тенденция такова, что энергия, выделенная в результате Большого взрыва, постепенно угасает, однако способность человека выделять энергию из вещества в конечном итоге должна привести к новому Большому взрыву. В результате наша Вселенная исчезнет и появится новая**

– Размышляя о жизни человека, вы утверждаете, что главное для него – это максимум ощущений, как положительных, так и отрицательных. Именно это называется полнотой жизни. Как вы к этому пришли?

– Не знаю как, думал, думал и пришел. Просто пытался размышлять о том, почему люди стремятся к одному, а не к другому, почему они поступают так, а не иначе, и почему они могут поступать и хорошо, и плохо, но зачастую делают что-то себе во вред. Здесь уместно вспомнить фрагмент из «Войны и мира», когда Николай Ростов, проиграв в карты 42 тыс. рублей, возвращается домой в совершеннейшем ужасе. Однако услышав пение своей сестры Наташи, он испытывает колоссальное облегчение и прилив сил. И дальше он думает так: «Пустое, можно резать, украсть и всё равно быть счастливым». В памяти

людей сохраняется самое ценное, чаще всего это те периоды жизни, когда они испытывали максимально сильные ощущения.

ИЗМЕНЕНИЯ

– Сейчас в США и Европе активно митингуют люди, недовольные своим положением, но в этих странах самый высокий уровень жизни. Как это объяснить?

– Вся история человечества представляет собой процесс создания излишних ценностей, то есть того, что не является необходимым для выживания. Если у человека есть пещера, одежда, пища, товарищи, подруга или друг для продолжения рода, то ему этого достаточно. Этого достаточно любому животному. С точки зрения животных, бунты рабов объяснить очень сложно, ведь рабы могли спокойно жить и дальше, получая пищу,

одежду и жилье. Но у человека больше энергии, чем необходимо для простого выживания, поэтому он делал всё больше и больше. Нынешние бунты в развитых странах объясняются не потребностью в куске хлеба. Здесь идет речь о потребности человека в изменениях и в справедливости. Справедливость в данном случае понимается как обеспечение максимального блага для максимального количества людей. Социологи, как правило, не учитывают этих факторов.

– Почему же в России, где уровень жизни большинства населения гораздо ниже, чем в развитых странах, да и со справедливостью не всё хорошо, на марши несогласных почти никто не ходит?

– В России гораздо менее демократическая форма правления, чем в Европе и США. При этом в нашей стране сильнее, чем на Западе, ограничены свободы слова и печати. И при этом в России гораздо более развитый и жестко управляемый сверху репрессивный аппарат. Если бы отношение властей, полиции и ОМОНа к демонстрантам в России было бы таким же лояльным, как на Западе, то протестующие уже смели бы наше государство. То есть в России давно бы уже произошло что-то типа «арабской весны». А если бы в США, Греции или Франции был бы такой же репрессивный аппарат, как у нас, то там и сегодня не было бы никаких народных волнений. Разница только в том, что, чем жестче репрессивный аппарат, тем большими разрушениями сопровождается падение режима.

Упадок

– Большинство ученых сходятся на том, что на планете не хватит





ресурсов для обеспечения западного уровня жизни для всего человечества. В первую очередь речь идет об энергоресурсах, воде и продовольствии. Есть ли выход из этой ситуации?

– Период неограниченного прироста населения Земли заканчивается. Население наиболее цивилизованных стран стремительно сокращается. Слаборазвитые страны также вынуждены будут пойти по этому пути. Думаю, что через 100 лет население Земли будет в 1,5–2 раза меньше, чем сейчас, и так или иначе ресурсов планеты на всех хватит.

Кроме того, история человечества мало напоминает ровное поступательное развитие. Одни историки насчитывают шесть цивилизаций, другие – 21, но смысл от этого не меняется. Великие цивилизации Древнего Египта, Месопотамии, Китая сменялись эпохами деградации, дикости и варварства. Особенно хорошо это видно на примере античной цивилизации, которая к VIII–IX векам нашей эры практически полностью исчезла. Население Европы сократилось в несколько раз, грамотность, медицина, искусство были забыты. Смертность увеличилась во много раз. Цивилизованные люди превратились в невежественных варваров. Затем начался новый подъем. Наша цивилизация

идет по тому же пути. Сейчас она находится в фазе упадка, культура сменяется варварством у нас на глазах. Достаточно посмотреть на уровень знаний 20-летних людей сегодня и, скажем, 40 лет назад. Возможностей для получения знаний сегодня гораздо больше, но уровень образованности молодежи гораздо ниже, чем раньше.

– Но сегодня это будет не завоеванием зажавшегося Рима голодными варварами, а лишь постепенным разложением цивилизации изнутри?

– Голодные варвары никогда не завоевывали зажавшихся императоров. Варвары могут захватить только остов, внешнюю оболочку цивилизации, которая давно сгнила изнутри. Никакого падения Древнего Рима под натиском варваров не было. Это упрощенная трактовка истории, приспособленная для школьных учебников. На самом деле шел постепенный процесс этнической и ментальной замены, когда люди теряли ценности и идеалы. Когда у государства уже нет сил завоевывать новые земли, нет стимулов для внутреннего развития, тогда оно стремится поддерживать существующее положение вещей. А сделать этого никому еще не удавалось. Ведь как только происходит остановка в развитии, цивилизация начинает деградировать и разрушаться. Именно это

• За 12 лет Владимир Путин встречался с писателями три раза, а Дмитрий Медведев еще два. Я ходил на эту встречу, чтобы разговор не пошел по традиционному позорному руслу, когда писатели начинают просить чего-то для себя

сегодня и происходит с нашей цивилизацией, которая провозгласила своей целью сохранение статус-кво.

– Американские и европейские компании в последнее время активно переносят производства в страны с дешевой рабочей силой, в первую очередь в Китай. В результате США уже уступили пальму первенства по объему промышленного производства КНР. К чему это может привести в дальнейшем?

– Действительно, развитые страны уже давно переносят свои промышленные мощности в Азию. Однако компании этих стран от этого только выигрывают, так как получают дополнительную прибыль. Товары, произведенные в Китае, стоят дешево, поэтому жизнь в США гораздо дешевле, чем в России. Правда, в результате в развитых странах сокращается количество рабочих мест, особенно в сфере производства. Именно поэтому появилась теория постиндустриального информационного общества, которая гласит, что слаборазвитые страны должны заниматься производством, а цивилизованные – маркетингом этой продукции и продажей информации. Эта теория является как минимум спорной, но опровергать ее я не готов, так как нужно анализировать огромную массу данных. Например, уровень жизни в США (в среднем) продолжает расти, как и суммарный капитал. Сейчас много говорят о гигантской задолженности США. Однако возникает вопрос: кому должна Америка? Почему бедная Россия, которая нуждается в инвестициях, дала займы американцам более





100 млрд долларов под минимальные проценты, вместо того чтобы развивать свою экономику?

Новая религия

– В последнее время активно обсуждается возможность появления новой религии или идеологии. Ведь христианство появилось 2 тыс. лет назад, ислам не намного моложе. Картина мира, описанная в Библии, явно не соответствует современному представлению людей. Вы видите какие-то знаки зарождения новой религии?

– Лично я еще не готов выставить себя в роли пророка, миссии, основателя новой религии. Я слегка завидую Толкиену и еще нескольким ребятам, которые запросто делают новые религии и зарабатывают на этом огромные деньги. Религия, которая просуществовала 2 тыс. лет, вполне может существовать и дальше. С другой стороны, мы наблюдаем идеологический и религиозный распад цивилизованного мира. Но это происходит не в первый раз. В истории католической церкви были периоды не только аскетизма, но и крайней разнузданности и разврата. Православие в России изначально возникло как государственная религия, которую власть насаждала сверху для укрепления единства страны. Я не специалист по устройству новых форм религии, но если говорить о России, то мне кажется, что потребность в реформации назрела очень давно. Ведь именно реформация средневековой Европы создала нынешнюю евро-американскую цивилизацию. Мне

кажется, что время монастырей и строгих постов давно прошло. Ведь Бог живет в душе, а не за монастырскими стенами.

– Но ведь ваш энергоэволюционизм дает картину мира, в которой люди могут найти ответы на возникающие перед ними вопросы. Почему на основе этой теории не может возникнуть новая религия?

– Потому что религия и философия – вещи принципиально разные. Религия построена на идее спасения души. Она говорит: делай так, как велел Бог, и тебе будет хорошо всю вечность, а если ослушаешься, то тебе будет плохо всю вечность. Смысл жизни в данном случае заключается в том, чтобы жить, как завещал Господь, и объединиться с ним после смерти. Философия же говорит о том, что людям нужно самим разобраться в устройстве окружающей действительности. Религия же не может допустить рассуждения о смысле происходящего, так как Бог уже всё придумал. Поэтому религия из философии появиться не может.

Литература

– Давайте поговорим о проблемах современной литературы.

Не секрет, что тиражи серьезных книг неуклонно падают, а бал правит бульварное чтиво, которое люди всё чаще просто скачивают из Интернета.

– Не секрет, что бульварная литература традиционно была самой продаваемой. Просто эти книги забываются, а в истории остается серьезная литература, которая потом неодно-

кратно переиздается. Электронные носители – это детище последних 25–30 лет, но они уже убили бумажные энциклопедии. В США электронные книги практически уничтожили книги в мягкой обложке, рассчитанные на однократное прочтение. Доступность информации в Интернете привела к тому, что люди в первую очередь потребляют всякую ерунду и относятся к ней абсолютно некритично. Кроме того, Интернет выступил в роли великого уравнивателя, где любой олигофрен считает себя равным профессору. В результате это приводит к падению среднего образовательного уровня. Когда на планете станет меньше людей, которые будут потреблять меньше топлива, то и читать они будут гораздо меньше, чем сейчас.

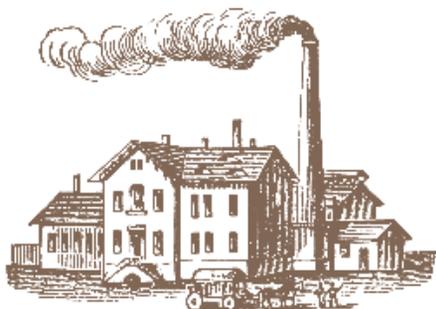
– Регулярно происходят встречи Владимира Путина с писателями. На последнюю ходили и вы. Зачем?

– Эти встречи нельзя назвать очень уж регулярными. За 12 лет Владимир Путин встречался с писателями три раза, а Дмитрий Медведев еще два. Я ходил на эту встречу, чтобы разговор не пошел по традиционному позорному руслу, когда писатели начинают просить чего-то для себя – издания книг, налоговых льгот, доступа к телеэфиром и так далее. Поэтому, когда Владимир Путин сказал, что готов выслушать просьбы, я взял слово и предложил отказаться от просьб, а поговорить о более важных для страны вещах. Надеюсь, что иной взгляд на окружающую действительность может оказаться полезным для него.

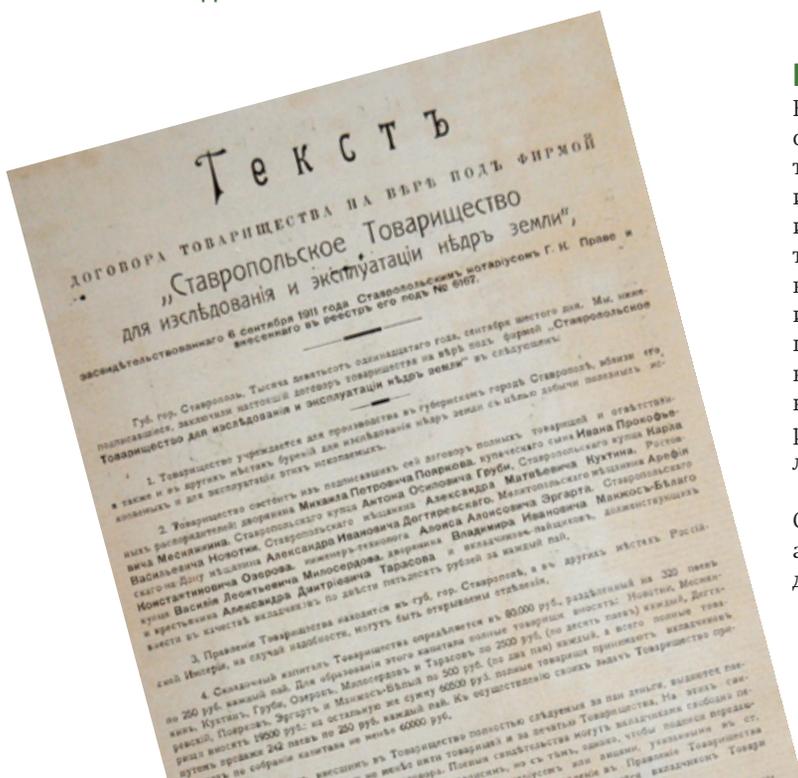
Беседу вел Сергей Правосудов

Газ и пиво

Сто лет назад родился дедушка «Газпрома»



В 1819 году на Аптекарском острове Санкт-Петербурга зажгли первые уличные газовые фонари, сделанные по технологии инженера Петра Соболевского, а 65 лет назад был проложен первый магистральный газопровод Саратов–Москва. Эти события принято считать ключевыми вехами становления газовой отрасли в нашей стране. Но газ в фонарях был искусственный (полученный из древесного угля), а строительству первой газотранспортной магистрали предшествовала большая работа, связанная с освоением месторождений природного газа. Поэтому справедливо будет включить в этот список символических дат и столетие создания в России первой коммерческой компании, специализировавшейся на газодобыче.



ВСТУПЛЕНИЕ

Если бы Антону Груби на заре его карьеры предсказали славу основателя первой газодобывающей компании в России, то он немало бы этому удивился. Что еще за газ? Как истинный чех, больше всего на свете Груби уважал пиво и смысл своей жизни видел в производстве этого замечательного напитка. Но на его родине (Чехия тогда входила в состав Австро-Венгрии) пивоваров было больше, чем извозчиков, что гарантировало слишком высокую конкуренцию. Поэтому взгляд молодого предпринимателя обратился в сторону Российской империи, большинство подданных которой предпочитали крепкие спиртные напитки, а пиво рассматривали в основном как «прицеп» к водке, при случае легко заменяя его квасом.

Бескрайние русские просторы казались Антону Осиповичу неподнятой целиной для его деятельности, а женитьба на нашей соотечественнице капитанской дочке Юлии Щегловой убедила в том, что пиво, сваренное

- Мало что понимая, Груби подбежал к скважине и замер – из нее, словно из жерла вулкана, вырвался столб огня метра в три высотой



по лучшим европейским рецептам, найдет заслуженное признание у земляков его супруги.

В 1880 году в возрасте 25 лет Антон Груби вместе со всей семьей перебрался в Россию, стал именоваться на русский лад Антоном Осиповичем и обосновался в губернском городе Ставрополе-Кавказском (сейчас просто Ставрополь), жаркий климат которого гарантировал повышенный спрос на его продукцию. В 1888 году он приступил к постройке нового пиво- и медоваренного завода на территории собственной усадьбы по адресу: ул. Варваринская, дом №20, который начал функционировать в 1889-м. Ставропольские обыватели быстро полюбили солодовый напиток, который варили на заводе Груби, а их жены и чада – сельтерскую и фруктовую воду этого же предприятия. Так прошло 20 лет.

АРТЕЗИАНСКИЙ ПОЖАР

15 февраля 1910 года Антон Осипович сидел в своей конторе и мучился ревматизмом, развитию коего благоприятствовала сырая слякотная погода. Он пытался собраться с мыслями, чтобы написать очередное официальное письмо в губернскую канцелярию. Антон Осипович был раздражен – за 30 лет жизни в России он так и не смог привыкнуть к местному бюрократизму, когда на любой чих надо было испрашивать разрешения у столоначальников. Уже смеркалось, а работа не шла, поскольку, помимо боли в ногах, Груби отвлекал гомон рабочих, которые по его приказу бурили на территории завода скважину на предмет отыскания артезианской воды.

Вопль «Пожар!» грянул как гром среди ясного неба. «Этого еще не хватало», – подумал Антон Осипович и, забыв про ревматизм, выскочил на улицу. К нему уже бежал десят-



ник артели: «Хозяин, земля горит. Митька, скотина, спичку бросил». Мало что понимая, Груби подбежал к скважине и замер – из нее, словно из жерла вулкана, вырвался столб огня метра в три высотой. Быстро совладав с собой, владелец завода громко рявкнул: «Чего рты разинули, пожарную команду зовите».

Прибывшие пожарные с трудом справились с огнем, полностью засыпав скважину глиной. Груби, в свою очередь, выяснил, что, когда бур ушел на глубину более 100 м, оттуда начал выделяться газ, вспыхнувший от брошенной то ли из озорства, то ли от ретозейства непогашенной спички.

«ГОРИТ ОЧЕНЬ ХОРОШО»

Дальше история развивалась стремительно. Антон Осипович, будучи человеком прогрессивным и не чуждым научным веяниям, предварительно приказав расчистить скважину, пригласил на завод Николая Ромодановского, химика при землеустроительной комиссии. Проведенный в его лаборатории анализ показал, что «газ этот представляет почти чистый метан, или болотный газ, с ничтожными следами аммиака и сероводорода». Газом заинтересовались и местные горные инженеры, которые проинформировали Груби, что в Америке уже не первый год метан используется как топливо.

Предпринимательская жилка и советы его друга и управляющего, также бывшего австрийского подданного инженера Алоиса Эргарта, подсказали Груби, что из газа можно извлечь немалую пользу. Он распорядился подвести его по трубам к котлам, где варилось пиво, для чего Эргартом были сконструированы специальные горелки-форсунки, насаженные на оконечности труб.

«Горит очень хорошо, – писал Антон Осипович сестре. – Так что думаю устроить на заводе газовое отопление». Спустя недолгое время он действительно подвел газопроводы к центральному котлу водяного отопления, а также к кухонным плитам своего жилого дома, который находился здесь же на территории завода.

В январе 1911 года по приглашению Груби из Ростова к нему на завод приехал представитель германской фирмы «К. Зигель» инженер Микутский, который установил немецкий газовый мотор «Отто Дейц» мощностью 35 лошадиных сил для получения электричества. Таким образом, менее чем за год Антон Осипович нашел на своем предприятии применение природному газу почти во всех сегментах, в которых он используется сейчас: выработка электрической и тепловой энергии, промышленное производство (в данном случае пива) и, наконец, приготовление пищи.

Кроме того, от перехода на новое топливо он получил неплохую экономию денежных средств, с лихвой окупив все расходы на бурение скважины, поскольку, в отличие от других ставропольских заводов, у него отпала нужда в приобретении значительных объемов мазута (он сократил топливные затраты в шесть раз). Правда, по мнению техника



ставропольского акцизного управления, изложенному в выписке из годового отчета этого ведомства, Груби мог бы вообще отказаться от покупки мазута, если бы на его заводе для собирания газа был поставлен газгольдер. Но мы смеем предположить, что Антон Осипович всё просчитал заранее и решил все-таки в своем топливном балансе сохранить мазут как резервное топливо, еще раз продемонстрировав современное понимание проблемы рационального использования газа.

«ТОПИТЬ ИМ БУДЕМ ПЕЧЬ»

Эффект, полученный от внедрения голубого топлива, вдохновил Антона Груби. Пивовар со стажем, он буквально заболел газом, убедив городскую управу Ставрополя пригласить в город известного химика, профессора Московского университета А. Н. Мастюкова, подтвердившего, что найденный газ нефтяного происхождения. Появление научного светила взбудоражило провинциальный город. В юмористическом стихотворении под названием «Мотивы дня», опубликованном в газете «Север Кавказа», это событие описывалось так:

Был профессор, поглядел,
Походил, очки надел.
Снял очки, пальто раздел,
Положил «начаток дел».
После землю ковырял,
Щупал, нюхал, вымерял,
Сомневался, проверял,
Собирая матерьял...
Говорил профессор речь:
«Так и так, мол, вместо свеч
Будет всякий-каждый жечь
Газ... Топить им будет печь».

Справедливости ради надо сказать, что профессор Мастюков честно предупредил ставропольцев, что бурение на газ может не дать результатов в смысле обнаружения нефти (а именно желание отыскать черное золото, ценность которого уже тогда всем была хорошо известна, взбудоражило умы местных жителей). Но при этом ученый заявил: «Если бурение не даст нефти, то может привести к открытию нового газоносного слоя большей силы». Собственно, так оно и получилось. Второго Баку из Ставрополя не вышло, а вот голубого топлива нашли предостаточно.

Флагманом «газового движения» стал, говоря современным языком, пул инвесторов из числа состоятельных горожан. В субботу 23 июля (5 августа по новому стилю) 1911 года в газете «Северо-Кавказский край» было опубликовано письмо инициативной группы, заявившей о создании паевого товарищества, куда приглашались все желающие за весьма умеренную паевую долю в размере 250 рублей. 6 сентября того же года его участники официально зарегистрировали фирму «Ставропольское товарищество для исследования и эксплуатации недр земли». Хотя в ее уставе газ специально не упоминался, но, как видно из всей недолгой

деятельности фирмы, именно добыча голубого топлива являлась ее основным профилем. Таким образом, товарищество стало первой коммерческой газодобывающей компанией в России.

«ГОРОД НА ГАЗЕ»

Его учредителями, наряду с Антоном Груби и Алоисом Эргартом, были дворянин Михаил Поярков, купец Милосердов, купеческий сын Иван Меснянкин и еще несколько представителей разных сословий, включая даже одного крестьянина.

Складочный (уставный) капитал товарищества составлял 80 тыс. рублей, разделенных на 320 паев. Уставом специально оговаривалось, что в компетенции учредителей находится ведение всех дел: распоряжение финансами, наем специалистов, получение кредитов, выпуск и прием векселей, но при этом, в отличие от остальных пайщиков, учредители «отвечают за долги товарищества всем своим имуществом».

Поначалу деятельность компании вызывала только оптимизм. Товариществом было закуплено самое дорогое оборудование, из Москвы, Баку и Грозного приглашены инженеры, что позволило в сжатые сроки пробурить 19 скважин, 13 из которых дали газ. Такие успехи побудили городскую думу создать специальную комиссию, которая постановила: «1) применить газ в самом ближайшем будущем к отоплению 3-й женской гимназии; 2) применить газ к освещению улиц». Инженер Карпов предлагал гласным думы перевести на газ и городскую электростанцию, пробурив под нее отдельную скважину, но до этого у городских властей руки не дошли.

С гораздо большим успехом внедрением газа занимались ставропольские предприниматели. Владельцы магазинов Меснянкины перевели свои торговые объекты на газовое отопление, обзаведясь для этого собственными скважинами. Ставропольские газеты писали, что «за три года братьями Меснянкиными не было куплено и сожжено ни одного фунта угля, вследствие чего достигнута значительная экономия, не говоря уже о том, что расход по бурению скважины и ее оборудованию уже давно оправдан». Провел газ на свою пивоварню купец Алафузов, а местный мельничный олигарх Ага Бала Гулиев пригласил специалистов аж из-за океана, которые газифицировали его хозяйство по американским технологиям.

Эти успехи не остались незамеченными в столицах, и московская газета «Новое время» опубликовала статью «Город на газе», которая вызвала больший интерес у российского истеблишмента. Казалось бы, в этих условиях



- **Менее чем за год Антон Осипович нашел на своем предприятии применение природному газу почти во всех сегментах, в которых он используется сейчас: выработка электрической и тепловой энергии, промышленное производство (в данном случае пива) и, наконец, приготовление пищи**

«Ставропольское товарищество для исследования и эксплуатации недр земли» ожидало большое и светлое будущее, но уже к январю 1914 года оно за неимением средств прекратило буровые работы. Данный факт может вызвать удивление, но на самом деле иного развития событий ожидать не приходилось. Быстрый старт, взятый «Ставропольским товариществом», преопределил его скорый финиш.

Дело в том, что вся промышленность Ставропольской губернии того времени – это несколько винокуренных и пивоваренных заводов и три небольших механических завода. Добавить к этому небольшое количество крупных торговых объектов да сельхозпредприятий – и всё. Большинство их владельцев – естественно, те, кто этого хотел, – газом себя обеспечили и просто предпочли выйти из проекта. Для газификации же жилых домов, маленьких лавочек, больниц и учебных заведений у населения и городской думы не было ни средств, ни соответствующих технологий, ни, похоже, особого желания. Наверняка сказывался и определенный страх обывателей перед малознакомым им топливом. Организовать же транспорт газа на дальнее расстояние – затея для царской России чересчур смелая.

В итоге к началу Первой мировой войны во всем Ставрополе осталось лишь два энтузиаста использования метана – Антон Груби и его верный товарищ Алоис Эргарт. Когда военные действия стали затягиваться, а экономическая ситуация в стране – ухудшаться, инженер-технолог и бывший учредитель товарищества с грустью и некоторым раздражением писал: «Странно как-то читать в местных газетах о дороговизне дров и топлива, тогда как под ногами имеется большой запас дарового топлива...» Что касается Антона Осиповича, то он в военное время предпринял последнюю попытку возродить газовую отрасль Ставрополья.

КНЯЗЮ О ГАЗЕ

«Вследствие необходимости перенести промышленные центры Царства Польского в глубь России и с целью подержать отечественную промышленность настоящим чество

объемно:		объемные %
CO ₂	Углекисл. кислота.	0,6
O ₂	Кислород.	13,7
C ₂ H ₂	Тяжелые углеводороды.	0,6
C ₂ H ₄	Метан.	24,1
H ₂	Водород.	1,4
N ₂	Азот (по расчету).	59,6

имею довести до сведения Вашего Сиятельства, что у нас в губ. городе Ставрополе почти нет промышленности, но имеется в большом количестве горючий газ, который может быть применен для всевозможных промышленных целей». Так писал Груби в своем письме последнему министру торговли и промышленности Российской империи князю Всеволоду Шаховскому от 2 августа 1915 года. Предлагая высокопоставленному чиновнику обратить внимание на топливные возможности ставропольского региона, Антон Осипович отмечал, что «такое обилие естественного богатства, как горючий газ, возможно было использовать для устройства целого ряда фабрик и заводов, применяя этот газ не только в качестве двигательной силы, но и как сырой материал для выработки целого ряда химических препаратов: формалина, хлороформа, азота и др.». То есть провинциальный пивовар опять оказался на высоте, увидев и точно оценив огромные перспективы природного газа для народного хозяйства. К письму Груби приложил написанную им работу, посвященную ставропольскому газу.

К сожалению, нам неизвестна реакция князя Шаховского на это послание. Но любопытно, что спустя две недели после отправки письма в России было создана специальная комиссия – Особое совещание для обсуждения и объединения мероприятий по обеспечению топливом (Осотоп), которую как раз и возглавил Шаховской. Этот орган власти, призванный обеспечить бесперебойные поставки горючего сырья для воюющей страны, был разбит на три секции – угольную, нефтяную и дровяную. До природного газа у комиссии руки не дошли, были начаты лишь опытные работы по извлечению газа из сланцев. Как отмечают историки, какими-либо успехами Осотоп похвастаться не мог. Топливный кризис в России нарастал как снежный ком, став одной из главных причин падения монархии в 1917 году.

Антон Осипович Груби скончался 2 апреля 1920 года в разоренном Гражданской войной Ставрополе. Основанный им завод существует до сих пор и успешно работает. А спустя четверть века после смерти Груби в крае было открыто крупное Северо-Ставропольское месторождение природного газа, освоение которого стало толчком для развития газотранспортной системы страны. Именно отсюда в 1956-м по магистральному газопроводу Ставрополь–Москва голубое топливо стало поступать в Первопрестольную, а в 1959 году – и в Северную столицу. По мере истощения месторождения оно не утратило своего значения и с 1979 года используется как подземное газохранилище, которое является одним из крупнейших в мире.

Если с того света можно видеть, что творится на этом, то Антон Осипович должен быть доволен.

Николай Хренков

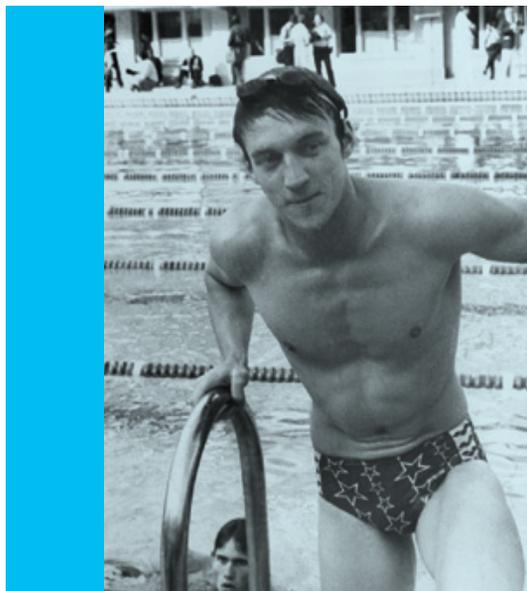
Автор благодарит пресс-службы ООО «Газпром трансгаз Ставрополь» и ОАО «Ставрополькрайгаз», а также отдел маркетинга ОАО «Ставропольский пивоваренный завод» за предоставленные материалы

• наши люди



Чемпион

Начальник отдела эксплуатации спецвагонов «Газпромтранса» Алексей Филонов в прошлом выступал за сборную Советского Союза по плаванию: в его личной «копилке» – золотая медаль, привезенная с чемпионата Европы, и две серебряные награды, полученные на мировом первенстве.



НАСТАВНИКИ

– Алексей, расскажите о том, когда, как и почему вы начали плавать?

– В плавание меня привел отец в 1969 году в возрасте восьми лет: жили мы тогда на улице Димитрова (на Якиманке), а отец в то время работал недалеко от бассейна «Чайка». Вода – это чудесная среда, оказавшись в которой ребенок чувствует себя счастливым, как будто попал на праздник. Плавание я полюбил сразу и, как выяснилось, на всю жизнь. День мой был расписан по минутам. Мой первый тренер Вадим Оболенский, бывший военный, учил нас не только плаванию, но и «армейской» дисциплине. Опоздавшие, неопрятно одетые, пришедшие в грязной обуви ученики

к тренировке не допускались. После тренировки я приходил к папе на работу, делал уроки, и мы вместе возвращались домой.

– Какую роль сыграли тренеры в вашей жизни?

– Зачастую тренер становится для спортсмена не только учителем, наставником, но и замещает родителей, ведь сборы проводятся вдали от дома. Мне очень повезло и со вторым тренером – Валентиной Николаевой. У нее я тренировался с 10 до 22 лет, с перерывами, вызванными прикреплением к другим бригадам сборной команды. Когда сборы проходили вне Москвы, Валентина Константиновна окружала меня заботой и вниманием. Она вообще много сделала для моего становления как человека, повлияла и, пожалуй, даже частично сформировала мое отношение к жизни: спорт в ней занимает огромное место, но только к нему моя жизнь не сводится. С ее легкой руки, будучи еще очень молодым человеком, я прекрасно понял значение образования и научился разбираться во многих бытовых проблемах, о которых юноши моего возраста имели слабое представление.

Вообще, мне везло со спортивными наставниками, каждый из них был по-своему уникален. А тренировался я, в частности, у легендарного ленинградского тренера Генриха Яроцкого, у Игоря Кошкина – тренера Владимира Сальникова. Затем была совместная плодотворная работа с Кузнецовым и Лукинским. Плаванием я прозанимался 17 лет, из них восемь выступал за сборную команду СССР.

РАЗОЧАРОВАНИЯ

– А были ли разочарования в спорте, и если да, то с чем связанные?

– Были и разочарования. Первое и самое сильное – когда меня не допустили на Олимпиаду-80. Я прошел отбор в команде, но главный тренер необоснованно не включил



меня в состав сборной. Второе разочарование связано с чиновниками из Госкомспорта, с теми метаморфозами, которые происходят с ними в зависимости от степени твоей необходимости. Многие из них считали за честь подойти перед главными стартами и, похлопывая по плечу, поинтересоваться твоим самочувствием, пожеланиями, проблемами. Совсем другое отношение к спортсмену проявилось после завершения спортивной карьеры: те же чиновники тебя не замечали.

– Как завершалась ваша спортивная карьера и какие эмоции и мысли тогда преобладали?

– Спортсмены сборных команд отрешены от каких-либо бытовых проблем. Но с завершением спортивной карьеры внезапно эта сказка заканчивается. И взрослый уже человек сталкивается с рядовыми проблемами, о которых он ранее не подозревал и которые подчас не в состоянии решить. Социальная незащищенность, скорее даже социальная неприспособленность неминуемо приводит к глубокому стрессу, который подчас ломает спортсменов, великих в том числе. К счастью, у меня между завершением спортивной карьеры и вхождением в обычную жизнь был достаточно долгий период адаптации, когда я получил профессию.

– Думали о том, что когда-нибудь в будущем снова выйдете на старт?

– В сборной команде я так «наелся» плаванием, что после окончания спортивной карьеры лет пять не мог заставить себя залезть в воду. Не раз, придя в бассейн и постояв на бортике минут 15, уходил, не заставив себя нырнуть в знакомую до боли среду. Вода не манила, она отталкивала.

Но в начале 1990-х годов принял приглашение своих товарищей по плаванию поучаствовать в соревнованиях категории «Мастерс». Забытые было ощущения предстартовой мобилизации нахлынули с новой силой. Первые старты показали, что за пять лет гиподинамии я прилично подрастерял свой физический потенциал. Мириться с такой ситуацией не хотелось, я вновь вернулся в бассейн и вот уже 20 лет принимаю участие в соревнованиях категории «Мастерс».

ВОЗВРАЩЕНИЕ

– Как удается совмещать работу и тренировки и в чем специфика вашей нынешней тренировочной деятельности?

– Если человек умеет планировать свою деятельность, то всегда найдет час времени в день для занятий физической культурой. Бассейны «Лужники» и «Чайка», которые я посещаю, находятся на полпути от работы до дома. После работы, заезжая в бассейн, я, по сути, замещаю время пребывания в традиционных московских пробках тренировками. За одно посещение бассейна проплываю 3–4 км. Стараюсь тренироваться регулярно.

– В чем отличие ветеранских соревнований от состязаний в большом спорте?

- В сентябре этого года в Ялте на XIII чемпионате Европы по плаванию в категории «Мастерс» Алексей Филонов выступил на четырех дистанциях – 50 и 100 м вольным стилем и баттерфляем. И на всех стал золотым призером. На дистанции 50 м вольным стилем сотрудник «Газпромтранса» установил новый рекорд России –

25,8 секунды

– На соревнованиях категории «Мастерс» во главу угла не ставится результат любой ценой. Эти состязания больше напоминают встречу старых добрых друзей, которых объединяет любовь к плаванию. Я подчас получаю больше удовольствия от успехов друзей, нежели от своих побед.

– Похожи ли ваши нынешние впечатления от участия в соревнованиях на те, что были 30 лет назад?

– Любимый человек, занимавшийся профессионально спортом, испытывал радость побед и горечь поражений. Стремление к лидерству заложено в сути самого спорта. В молодости, когда я выходил на старт, передо мной ставили две цели: место и результат. Сейчас всё по-другому. Результат и место – вторичны. Первично – хорошее самочувствие, радость встреч и общение с друзьями. Хотя за годы выступлений в категории «Мастерс» я не раз выигрывал чемпионаты России, Европы, мира. Каждые пять лет происходит переход в новую возрастную категорию, которая встречает тебя рекордами твоих предшественников, а это хорошая мотивация.

Беседу вела Людмила Щецолдина





Жонглирование гиревика

Упражнения с гирями для слесаря-сантехника
ГП №3 УГПУ ООО «Газпром добыча Уренгой»
Надира Магомедшерифова уже давно –
необходимое условие полноценной жизни

В активе многократного победителя конкурса «Спортивная элита Нового Уренгоя» в номинации «лучший ветеран города» Надира Магомедшерифова немало трофеев, добытых на престижных соревнованиях по гиревому спорту. В частности, в 1994 и 1995 годах, еще до своего «ветеранского периода», атлет стал призером российского чемпионата по гиревому спорту в «силовом жонглировании». Сегодня спортсмен продолжает тренироваться сам и тренировать других.

Надир Магомедшерифов стоит у истоков новоуренгойской секции гиревого спорта, которая была создана еще в 1987 году. «Почему в свое время вы увлеклись гирями? – спрашиваю я у спортсмена. – Это мое хобби! Я занимался гирями еще на “земле”, в Дагестане, откуда родом. А когда в 1985 году приехал вместе с комсомольско-молодежным отрядом “Стахановец” на Крайний Север жить и работать, познакомился тут с такими же, как я, любителями гиревого спорта и вот уже больше четверти века регулярно занимаюсь этим видом. И без гирь уже давно жить не могу! Это для меня как наркотик».

Когда в 1980-х уроженец села Гапцах Магарамкентского района приехал по комсомольской путевке на Крайний Север, то понял: в суровых климатических условиях спортом нужно заниматься с еще большим энтузиазмом. И выполнил норму кандидата в мастера, а также стал систематически участвовать в соревнованиях.

Лучшие свои достижения на международных соревнованиях НаDIR Магомедшерифович показал уже после 40 лет. «Первый большой “ветеранский” успех, – вспоминает он, – у меня был на первенстве мира в Запорожье в 2002 году. Стал тогда серебряным призером. Позже три раза выигрывал в разных программах чемпионат мира (в 2008 и 2009 годах – в Архангельске и в 2010-м – в Кирове)».

Соревнования в гиревом спорте проводятся по программам двоеборья, длинного цикла, жонглирования. Но не только. К примеру, на чемпионате мира в Архангельске НаDIR Магомедшерифов занял первое место в нетрадиционном поднятии гирь: одной рукой спортсмен из Нового

Уренгоя поднимал сразу три гири, гирю в 32 кг поднимал мизинцем, а также принимал участие в жонглировании.

Магомедшерифов не только сам упражняется с гирями и участвует в соревнованиях, но и три раза в неделю после трудового дня тренирует ребят в детско-юношеской спортивной школе «Пирамида» в секции гиревого спорта. «У меня две группы, – говорит Магомедшерифов, – одна занимается с половины шестого до семи, вторая – с семи до половины девятого. Всего в секцию ходит 25–30 человек, самому молодому – 14 лет. Для юных у меня есть “легкие” гирьки – по 8–10 кг».

На вопрос, насколько молодежи сегодня интересен гиревой спорт, ведь это все-таки не самый, скажем так, модный вид, НаDIR Магомедшерифович отвечает, основываясь на собственных наблюдениях: «Те пацаны, которые ко мне приходят заниматься, очень довольны». Их родители, по словам тренера, также рады этому. И это неудивительно: в секции они получают самое важное из того, что в принципе может дать спорт, – бодрость духа и потребность вести здоровый образ жизни.

Владислав Корнейчук



скидка
от
300 000
рублей*



ПРОЕКТНАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ РАЗМЕЩЕНА НА САЙТЕ.
РЕКЛАМА.

Квартиры «De luxe» на Красной Поляне


З · И · М · Н · И · Й
Д · В · О · Р · Е · Ц
ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС КЛАССА DE LUXE
www.winter-palace.ru

КЛУБНАЯ КОНЦЕПЦИЯ, УНИКАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ КОМФОРТА И СЕРВИСА - ОСНОВНЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ПРОЕКТА. ВЫСОКАЯ ПЛОЩАДЬ ОСТЕКЛЕНИЯ КВАРТИР ПОЗВОЛИТ НАСЛАЖДАТЬСЯ ЛАСКОВЫМ СОЛНЦЕМ И ПОТРЯСАЮЩИМИ ГОРНЫМИ ПЕЙЗАЖАМИ. КРУГСЛОТЧНАЯ ОХРАНА, КЛИНИНГОВАЯ СЛУЖБА, ПОДЗЕМНЫЙ ПАРКИНГ И СОБСТВЕННЫЙ ВЕЛНЕСС-ЦЕНТР ПОДЧЕРКИВАЮТ ЭЛИТАРНЫЙ СТАТУС ЖИЛОГО КОМПЛЕКСА "ЗИМНИЙ ДВОРЕЦ".

8 (800) 555 3 800

* акция действительна до 31.12.2011 года. Подробности акции в офисах продаж.

Спасибо, что живой



На вопросы журнала отвечает актер, директор ГКЦМ «Дом Высоцкого на Таганке» Никита Высоцкий

СЮЖЕТНАЯ ЛИНИЯ

– Никита Владимирович, насколько мне известно, в фильме «Высоцкий. Спасибо, что живой», к которому вы написали сценарий и который скоро выйдет на экраны, речь идет о пяти днях жизни Владимира Высоцкого. В частности, рассказывается о его гастролях в Узбекистане.

– Случай в этой поездке – основа. Фильм не документальный, и мы не преследовали цель следовать фактам. В картине сконцентрированы какие-то события, случившиеся с отцом, какие-то люди, которые были необходимы, чтобы рассказать о моем отце именно так. Сама история поездки в Узбекистан не очень хорошо известна, а то, что известно, – в основном неправда: кто-то не хотел рассказывать, кто-то приукрашивал, кто-то с чужих слов говорил. Я же действительно очень многое узнал об отце после его смерти. Поскольку кино не документальное, в нем важна не столько точность, с которой рассказывается о каком-то факте, сколько его художественное осмысление. Высоцкий говорил, что 10% пережитого автором и 90% вымысла дают в итоге художественное произведение. Но это должно быть 90% не вранья, не ереси, а именно фантазии. В фильме рассказана не только история нескольких дней жизни, но и история написания одного поэтического текста, внутренней победы Высоцкого, его прорыва.

– Вокруг темы, кто кого играет в вашей картине, возник целый клубок слухов, домыслов. Вы умышленно создали эту интригу?

– Ни мной, ни съемочной группой никакой интриги не создавалось. Получилось так независимо от нас. Благодаря хитрым репортерам, которые хотели обнародовать эту информацию раньше, чем мы, поскольку артист еще не был утвержден.

Несколько актеров из нашей «первой линии» пробовались на главную роль. Но сказать в применении к этим пробам «Владимир Высоцкий» было трудно. Потому что в огромной степени Владимир Высоцкий – это хорошо знакомый всем голос, а также лицо, которое большинство людей видели в кино крупным планом. Мы стремились максимально приблизиться к тому, каким отец был в реальности, и хотим, чтобы зрители в кинозале не гадали, кто этот играющий его артист, не оценивали мастерство гримеров, операторов, специалистов по обработке изображения, а в течение двух часов находились наедине с образом Высоцкого. Само собой, над обликом главного героя и над его голосом была проделана очень большая работа. Кино стало очень технологичным, немалую роль сегодня играют компьютерная графика, виртуальные спецэффекты. Хотя лицо Высоцкого в фильме – не маска, не компьютерная модель. Это живое актерское исполнение.

- Мы стремились максимально приблизиться к тому, каким отец был в реальности, и хотим, чтобы зрители в кинозале не гадали, кто этот играющий его артист, не оценивали мастерство гримеров, операторов, специалистов по обработке изображения, а в течение двух часов находились наедине с образом Высоцкого



– Владимира Вдовиченкова...

– Вы говорите, Вдовиченков, кто-то утверждает, что Высоцкого играю я.

– А вот голос главного героя мне очень на ваш показался похожим.

– Мой голос похож на отцовский, да. Но, знаете, например, мои знакомые называли мне три-четыре фамилии тех, кого они слышат за кадром. Когда вы придете в кинозал и увидите то, что получилось, поймете, кто и что – неважно (кстати, в титрах актер, играющий Высоцкого, не указан). Я видел, какое сильное впечатление произвел снятый материал на тех, кто отца очень хорошо знал.

– А как вы будете выходить из положения, если актер, играющий главного героя, получит на фестивале приз за лучшую мужскую роль, например?

– Если профессиональная премия признает работу актера, будем думать, что делать. Главный приз, который мы, дай бог, получим, – внимание и интерес людей. Все остальное – вторично. Вообще говоря, этот фильм – не только кино, это культурологическая акция. Это чуть больше, чем вот ребята написали историю, нашли денег, сняли, показали и забыли. В жизни не только создателей картины, но и миллионов обычных людей эта картина – чуть больше, чем просто кино. Поэтому всё у нас не совсем так, как обычно, когда пиарят главного героя, придумывают ему, например, несуществующие романы, чтобы просто подогреть интерес публики.

– А кто прототип героя Сергея Безрукова?

– У нас исторический персонаж один – Владимир Высоцкий. Остальные – это образы. Не скажу, что собирательные. Было, что называется, и так, и не так. Безруков играет молодого актера, которого вводят на роли Высоцкого в театре. У него что-то не получается. Он копирует Высоцкого, старается быть на него похожим и поэтому у него ничего не получается. Это история многих молодых и не очень молодых артистов, которых по разным причинам вводили на разные сыгранные отцом роли. Кстати, Высоцкий, наоборот, когда его вводили на роли, которые до него играл Николай Губенко, не копировал ничего, делал по-своему. В фильме показана ситуация, когда персонаж Безрукова пытается воспроизвести на сцене Высоцкого, но потому-то роль у него и не получается. Попытка подражать не раскрывает, а закрывает человека.

– А кого играет Оксана Акиньшина?



– Ее героиню зовут Татьяна. Акинъшина играет роль, а не конкретного человека. У моего отца была довольно сложная и бурная жизнь. Он был несколько раз влюблен и любил разных женщин, о которых не принято говорить, ведь у него была официальная жена. Хотя говорят многие. Акинъшина играет молодую женщину, которая любит Высоцкого, и их любовь обречена. Мы никого конкретно не имели в виду, хотя полемически настроенные люди, конечно, будут искать параллели с жизнью. Вообще говоря, у нас сильный актерский ансамбль: это свита, которая играет короля, все в картине играют Высоцкого.

РОССИЙСКО-АМЕРИКАНСКОЕ КИНО

– Как участвует Columbia Pictures в этом проекте?

– «Высоцкий. Спасибо, что живой» – это фильм производства кинокомпаний «Дирекция кино» и «Монументал Пикчерз» (подразделение Columbia Pictures – SONY). Дело в том, что американское кино в России более востребовано, чем российское, голливудские студии сегодня у нас более узнаваемы, чем наши. Хорошо это или плохо, но факт. Американцы занимают в российском прокате серьезные позиции, имеют налаженные связи с телеканалами и тому подобное. Они здесь стоят на ногах гораздо тверже, чем многие российские студии. И деньги у них есть. Производить русское кино для России они не могут, они производят американское – для всего мира, но у них есть желание застолбить рынок. Сейчас выходит несколько совместных фильмов: американцы в этих проектах участвуют деньгами: в продвижении картины и в производстве, осуществляя продюсерский контроль. У нас тоже есть два американских продюсера, с которыми мы через переводчика общаемся.

Вообще говоря, наше кино – большое, масштабное, его на коленке сделать сложно. Не знаю, как такая форма сотрудничества скажется на российском кинематографе, но для нашей картины я, безусловно, вижу в нем одну только пользу. Скажем, у нас возникали страховые случаи, и американцы очень хорошо с ними разбирались.

– Голливудские студии уже довольно давно продекларировали свое стремление вкладываться в национальные кинематографы разных стран, не только завоевывая рынок, но и экспортируя собственные ценности...

– В наш фильм это сотрудничество какой-то «американщины» не привнесло. Позиция голливудских продюсеров была – не диктовать, а участвовать. Наверное, будут какие-то проекты, когда они станут говорить: вот мы вам сейчас расскажем, как надо. Но в нашем случае они понимали: Высоцкий – национальный герой в России. И в творческом отношении вели себя очень корректно.

– В сценарий они внесли какие-то изменения?

– Да, что-то принимали, что-то – нет. В чем-то они нас убеждали, в чем-то – мы их. Это нормально. Просто бывает, что продюсер диктует: здесь всё не так, этой сцены не будет! Такую возможность они в принципе имеют. Но наши амери-

канские продюсеры ею не воспользовались. Кстати, в плане денег такого, как у нас (всё потратим, разберемся потом), конечно, не было. И это правильно.

– Каков бюджет картины?

– Если говорить о чистом производстве, то 12 млн долларов. Будет выпущено 1,5 тыс. копий, что значительно больше, чем обычно делается для выходящих в прокат российских картин. В случае с «Домом солнца», допустим, было всего лишь 400 копий.

– А рекламный бюджет?

– Точно сегодня сказать не могу. Существенный, миллионы долларов. Хотя мы не станем разбрасываться деньгами и делать какие-то вещи, которые не работают на то, чтобы привлечь зрителя в кинотеатр. Недавно выходили в прокат фильмы, которые не могут похвастаться сборами, но мы их, а точнее, гул по их поводу, до сих пор помним.

– Какие песни прозвучат в рамках кинодействия?

– Это не музыкальный фильм, но песни Высоцкого в картине есть: «Баллада об уходе в рай», «Баллада о детстве», «Охота с вертолетов». Они – часть драматического действия.

«ТЕМНАЯ СТОРОНА» ВЫСОЦКОГО

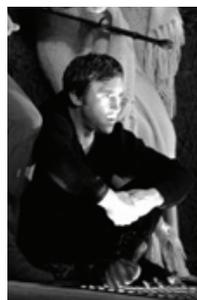
– Насколько помню, раньше вы не были сторонником того, чтобы, говоря о Высоцком, уделять внимание его вредным привычкам. В картине эта тема поднимается. Что-то изменилось в вашем к ней отношении?

– Я не говорил, что нельзя затрагивать эту тему. Я высказывался по поводу конкретных статей, книг, телепрограмм, документальных фильмов, которые тонут в быту, в подробностях, имеющих отношение не к отцу, а к тому, кто о нем якобы рассказывает. Когда сор из избы вынесли (не я, прямо скажем, не наша семья), огромное количество людей настаивали на том, что «об этом» надо говорить. Я всегда настаивал на том, что рассказывать надо не о том, что делало отца похожим на других (болезнь, бытовые проблемы), а о том, что его от всех отличало, – о его таланте, даре. Обратите внимание, мало кто пишет о том, как Высоцкий репетировал свои роли в театре. Максимум, что могут вспомнить? Володя пришел, у него было плохое настроение, он сказал: «Да пошли вы все!» При этом известно, что он очень трудно репетировал Гамлета. Но как именно? Я спрашивал людей, которые в то время работали в театре: «Почему вы об этом не пишете?» Мне один из них честно сказал: «Не помню». А вот сколько портвейна взяли, к какой женщине поехали, помнят! И я возражал против этого. Должно быть равновесие. Если вы говорите о быте и опускаетесь в своем рассказе до самого плинтуса, то тогда потрудитесь и об остальном поведать! В нашей картине о болезни говорится мало и тактично.

– Не секрет, что в течение последнего года жизни Владимира Семеновича одним из основных было стремление покончить с наркотической зависимостью. Чувствовал себя Высоцкий в 1979–1980-м годах уже очень плохо, но в то же время продолжал ездить на гастроли,



- Я всегда настаивал на том, что рассказывать надо не о том, что делало отца похожим на других (болезнь, бытовые проблемы), а о том, что его от всех отличало, — о его таланте, даре



где мог давать по три-четыре концерта в день, играл невероятно затратные для нервной системы спектакли в Театре на Таганке. Почему он не сбавил бешеный темп своей жизни?

– Фильм и об этом тоже. Мне историю, легшую в основу картины, рассказал отцовский друг Сева Абдулов, когда мы поминали отца на девять дней. Мне еще 16 лет тогда было. Чем меня перевернула эта история? Я понял тогда, что главной целью Высоцкого было не продление физической жизни, хотя он хотел жить, боролся за себя. Прежде всего он стремился реализовать то, что ему было сверху отпущено. Поверить в это человеку, который так не живет, трудно. Как такое понять, к примеру, тому, кто свои природные способности тратит на то, чтобы использовать любую ситуацию с целью максимально «отжать бабла»?

Сегодня ведь как чаще всего бывает: человек написал книжку, которая неплохо продавалась, и, соглашаясь на встречу с читателями, он уже говорит, что ему нужен отель не меньше пяти звезд, машина представительского класса, гонорар, само собой, столько-то, а вода в номер – только такая-то должна быть. Этот художник оценивает свой дар и продает его. А у Высоцкого было по-другому. Он не продавал свой дар, он ему служил. Он получил возможность дикой ценой, ценой своей жизни, заплатить за свое творчество. Он и в последний год, когда умирал и понимал, что конец неизбежен, писал стихи, работал, исправлял, отдавался целиком этому, даже понимая, что не опубликуют. А победитель при всем этом Высоцкий потому, что победил время. Огромное количество людей жили параллельно с ним. Что-то говорили и писали в том духе, что его через два года забудут. Их нет, а он остался. И наш фильм об этом.

– За 30 концертов в течение пяти дней в Калининграде Высоцкий получил баснословную по тем временам сумму – 6 тыс. рублей. Совершенно непонятно, зачем ему была нужна такая гонка, зачем ему было себя так истязать?

– Что касается этого конкретного случая, почти все деньги он отдал потом одному человеку, которому в тот момент было плохо, который нуждался в деньгах. Зачем такая гонка? Во-первых, он так «публиковался», ведь его не печатали, а ему была нужна публика. Во-вторых, он не мог жить на 140 рублей в месяц, которые ему платили в театре. Его траты казались тогда многим безумными. И дело не только в дорогих машинах. Он многим помогал. Ему нужно было иметь возможность купить билет на самолет Москва – Париж и, прилетев, не жить там за счет Марины. Более того, Высоцкий привозил оттуда чемоданы подарков разным людям. И это не только шмотки были, это могли быть лекарства для чьей-то матери. В конце жизни он купил себе две очень дорогие гитары, и у него дома была своя очень приличная звукозаписывающая студия. Я не могу сказать, что он жил как звезда, но ему нужны были в том числе и деньги.



– В книге Марины Влади есть такие слова: «Ты не можешь жить ни поднадзорно-свободным в Москве, ни условно-свободным на Западе. Ты выбираешь внутреннее изгнание. Шаг за шагом ты покидаешь сам себя». А один из знавших Высоцкого людей – врач-реаниматолог «Склифа» Станислав Щербаков – утверждал, что прием наркотиков был для поэта формой социальной защиты. Имела в его случае место «внутренняя эмиграция»?

– По поводу людей, в частности врачей, которые в последние часы жизни Высоцкого были рядом с ним и позже искренне излагали свою версию происшедшего, можно долго говорить. Не хочу сейчас комментировать ни их высказывания, ни текст Марины Влади. На этот вопрос отвечаю так. Высоцкий был реалистом и очень коммуникабельным человеком: мог легко войти в незнакомую компанию и стать в ней центром. При этом жить он не только хотел, но и умел: в стране, где почти всё было дефицитом, мог достать что угодно. Болезнь Высоцкого, думаю, была связана с тем, что к ней у него имелась врожденная предрасположенность. Хотя проблема в его случае носила все-таки не медицинский и не социальный характер. Высоцкий так сильно тратился, что полностью восстановиться для него было делом нереальным. Огромное количество людей считают, что он выходил на сцену и кричал. «Ничего особенного, – говорят они, – просто мы не умеем так громко кричать “на связках”, а у него получалось». На самом деле его срывы были абсолютно осознанными: Высоцкому нужно было «обнулиться», чтобы идти дальше. Он не был ни психопатом, ни шизофреником. Это было связано с его способом жить и творить, а не с тем, что он, предположим, не мог «жить непризнанным». Штангист тренируется-тренируется, приезжает на чемпионат мира, и там у него есть три попытки. Если он не поднимет вес, то это конец, поехал домой. Отец в состоянии «последнего рывка» жил всю свою сознательную жизнь. Наверное, если бы у него был психоаналитик, что-то могло сложиться по-другому. Но, повторюсь, главной целью Высоцкого

• Главной целью Высоцкого было не продление физической жизни – он стремился реализовать то, что ему было сверху отпущено

было не продление физической жизни – он стремился реализовать то, что ему было сверху отпущено.

ОБЩЕСТВЕННАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ

– В наши дни сложно представить, что невыпущенный сборник стихов и отсутствие членства в Союзе писателей СССР могут серьезно человека расстраивать...

– Высоцкий хотел видеть напечатанными свои стихи (в конце жизни начал писать прозу, очень серьезно подходил к этому занятию), а у членов Союза писателей была возможность публиковаться. Из-за того что он не был членом Союза композиторов СССР, в качестве автора музыки его песен, написанных к фильмам, указывали не его, а тех, кто делал к ним аранжировки. И я не раз нарывался на живых композиторов или их родственников, которые одергивали меня: чего это вы пишете, что музыка Высоцкого? Членство в творческих союзах играло большую роль.

– «Очень легко, – пишет Марина Влади, – вести себя по всем правилам, если ты не опальный поэт, лишенный признания». Как думаете, отсутствие цензуры и одновременно спонсоров, инвесторов, тех, на чьи средства можно было бы записывать пластинки, издавать книги, снимать фильмы, больше понравилось бы Владимиру Семеновичу? А еще – ведь сегодня есть «формат» и то, что при нынешнем развитии индустрии развлечений до людей попросту не докричишься...

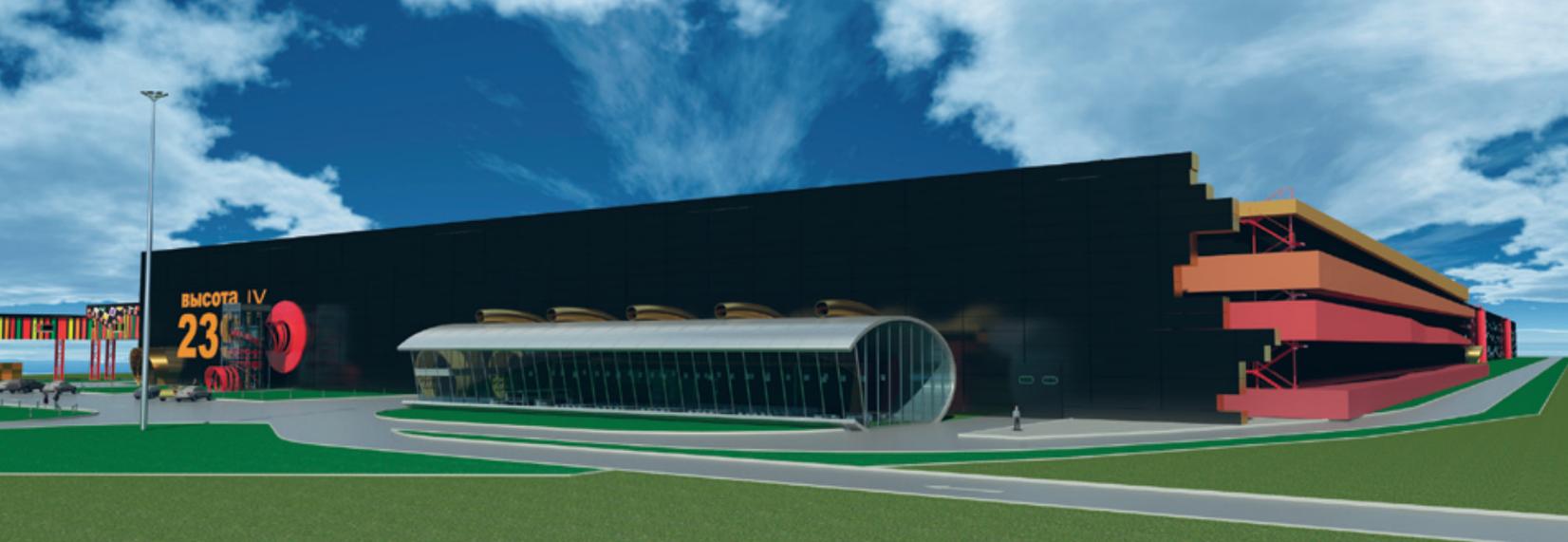
– Высоцкий, Есенин, Станиславский, другие им подобные получившие признание люди во многом обязаны общественной необходимости. Стремительное восхождение отца началось задолго до того, как он стал узнаваем. Он пришел в Театр на Таганке, когда там шел «Микрорайон», в котором звучала отцовская, но, как казалось создателям спектакля, народная, песня «В тот вечер я не пил, не пел...» Она была популярна, а отец в тот момент являлся безработным артистом, который пришел устраиваться в театр. Он был востребован раньше, чем стал знаменит.

Сейчас общественная потребность в чем-то другом. Я не знаю, какая она, не могу сформулировать. Высоцкого же хотели слышать для «ощущения собственного идеала». А он всё время писал новые песни, сочинял всё лучше и лучше. Ему говорили: «Володя, зачем? Ты же уже столько написал!» Многие, записав 20 лет назад альбом, до сих пор его по клубам, телевидениям, городам и весям исполняют и живут лучше Владимира Семеновича.

Высоцкого очень трудно сравнивать с современниками, которые себя навязывают. Говорят, например: «Я лучший, смотрите, я написал песню...» Ему отвечают: «Иди на хрен со своей песней!» Он не сдаётся: «Все-таки послушайте, давайте клип сделаем, найдем спонсора, заплатим за телевизионный показ, чтобы люди решили, что им это нужно».

А тогда, в случае с Высоцким, люди сразу сами понимали, что он им нужен.

Беседу вел Владислав Корнейчук



**«Высота 239» –
новый цех по производству труб
большого диаметра 508–1420 мм**

Производственная мощность

- 600 000 тонн в год

**Улучшенные характеристики
для строительства наземных
и подводных трубопроводов
в особых сложных условиях**

- Толщина стенки до 48 мм
- Многодуговая сварка под керамическим флюсом
- Внешнее и внутреннее антикоррозионное покрытие
- Хладостойкость
- Класс прочности производимых труб К52–К80(Х52–Х100)

ОАО «ЧТПЗ»

454129, г. Челябинск,
ул. Машиностроителей, д. 21
Тел. +7 (351) 255-61-17

Филиал в г. Москве

125147, г. Москва
ул. Лесная, д. 5, корп. В
Тел. +7 (495) 775-35-55

Филиал в г. Первоуральске

623112, Свердловская область,
г. Первоуральск,
ул. Торговая, д. 1, стр. 2
Тел. +7 (34 392) 7-60-90



Ч Т П З

www.chelpipe.ru
info@chelpipe.ru



Союз писателей

В подмосковном пансионате прошло ежегодное литературное совещание-семинар работников газовой отрасли

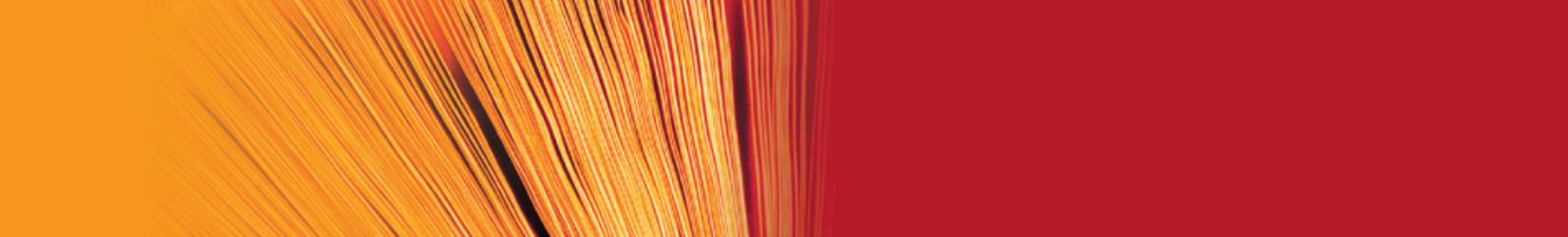
Организаторами очередного, шестого, «писательского симпозиума» выступили Департамент по информационной политике ОАО «Газпром», Межрегиональная профсоюзная организация ОАО «Газпром», некоммерческое партнерство «Творческое объединение литераторов газовой промышленности» (ТОЛИТ ГП), Московская областная и городская организации Союза писателей России.

БРАТЬЯ И СЕСТРЫ

Сопредседатель и секретарь правления Союза писателей России, руководитель семинара прозы Владимир Крупин в своем приветственном слове, в частности, сказал: «Братия и сестры, спасибо “Газпрому” за то, что вот эти традиционные осенние встречи нами уже ожидаются. Они краткие, да, но пролетает год, и мы снова в этом богоспасаемом месте. Важно не то, что мы можем за эти два дня повисить мастерство или чему-то научиться. Здесь мы способны почувствовать локоть собрата по перу. Да, мы прожили очередной год, но не продались желтому дьяволу и по-прежнему любим Россию, собираемся в этой стране умирать, поскольку у нас нет запасной Родины. К сожалению, и сегодня есть силы, встающие на Россию, а значит, нам надо сопротивляться, воевать. А как мы с вами можем это делать? Единственное наше

- «К сожалению, и сегодня есть силы, встающие на Россию, а значит, нам надо сопротивляться, воевать. А как мы с вами можем это делать? Единственное наше орудие – перо и бумага»





орудие – перо и бумага. Если Господь Бог одарил нас талантом, мы не имеем права зарывать его в землю, не имеем права обменять на деньги, мы обязаны употребить наш дар на пользу Отечеству. Такое настроение на этих встречах в “Союзе” присутствует. Когда получаю новый альманах “Литературный факел”, то я его полистаю, почитаю, отложу... А потом рука к нему снова тянется, потому что в нем много нужного. В последнее время всё чаще мне на его страницах попадаются знакомые фамилии, я вспоминаю наши встречи в “Союзе”.

Секретарь правления Московской областной организации Союза писателей России, руководитель семинара поэзии Игорь Витюк в свою очередь выступил с довольно неожиданным, хотя и, безусловно, поэтичным, заявлением: «Недавно умер Стив Джобс, известный во всем мире гениальный дизайнер, маркетолог, технолог... Он серьезно увлекался поэзией и по ряду признаков мог бы достичь определенных высот в поэзии. На мой взгляд, формула успеха Джобса – поэтический подход к жизни, позволявший ему создавать необыкновенные устройства, совершать неординарные действия. Ваше творчество поэтому, я считаю, имеет еще и прикладное значение: помимо левого полушария, которое отвечает за текущие задачи и алгоритмы, благодаря поэзии у человека включается правое, которое видит как земное, так и всё то, что за этим земным находится».

СИЛА ТВОРЧЕСТВА

Другой выступавший, секретарь правления Союза писателей России поэт Иван Голубничий, обращаясь к участникам литературного совещания-семинара со сцены актового зала пансионата «Союз», сердечно поблагодарил газпромские структуры за то, что в не самое простое время российский газовый гигант по-прежнему поддерживает русскую литературу, поощряя творчество своих сотрудников. Впрочем, рассуждать о совершенно бескорыстной поддержке писателей газовой отрасли (как и спортсменов), возможно, не совсем корректно. Разносторонне развитые творческие здоровые силы – основа любой крупной развивающейся компании. Однако, оказывается, ни одна компания мира не проводит для своих сотрудников подобных семинаров! Может, ответ тут кроется в том, что Россия, безусловно, страна великой литературы, и, несмотря на «клиповое мышление» и «рассеянное сознание», россияне сегодня всё еще литературоцентричны?

Говоря о газпромском благотворительном проекте, представитель Департамента по информационной политике ОАО «Газпром» поэт Арсений Анненков сказал: «Хотелось бы наш семинар расширить и географически и организационно. Например, проводить его не только в Московской области, но и в других регионах. Хотя самое главное, разумеется, совсем не это, а то, что происходит на этих встречах внутри

«Недавно умер Стив Джобс, известный во всем мире гениальный дизайнер, маркетолог, технолог... Он серьезно увлекался поэзией и по ряду признаков мог бы достичь определенных высот в этой сфере»

нас, когда люди общаются, читают свои произведения и получают то, что любому творческому человеку особенно необходимо: дружеский квалифицированный взгляд со стороны». Такое искреннее внимание в рамках «писательского симпозиума» на берегах Малой Истры в этом году получили более 30 литераторов, работающих на предприятиях газовой отрасли в разных регионах России.

Побывать на любом из семинаров в качестве простого слушателя, думаю, было бы интересно очень многим, но пересказывать эту «кухню» бессмысленно. Лучше познакомиться с самим творчеством газпромских прозаиков, поэтов, публицистов, фотографов. Сделать это можно с помощью номеров альманаха «Литературный факел» (имеет смысл заглянуть и в сборники стихотворений, рассказов и сказок «Подсолнушек»). А еще можно попробовать написать или сфотографировать что-то. Глядишь, и сам станешь участником такого вот «съезда писателей».

Главный редактор «Литературного факела» Георгий Добыш о том, что движет газовиками в их творчестве, сказал так: «Материалы написаны людьми, далекими от литературного процесса, который где-то вяло и безразлично к жизни простирается сегодня в отечественных писательских кругах. Но как искренни, как старательны, как вдохновенны авторы альманаха в своем стремлении изложить на бумаге мысли и чувства, вызванные оставившими неизгладимый след в их душах яркими жизненными ситуациями, свидетелями или участниками которых они были. Почти все наши авторы – газпромовцы: инженеры, техники, рабочие, представители корпоративных средств массовой информации. В душе каждого из них ярким светом горит желание писать, создавать, творить».

В заключительный день традиционного литературного совещания-семинара в конференц-зале головного офиса «Газпрома» состоялась торжественная церемония награждения. Конкурсные комиссии корпоративных литературного и фотоконкурсов «Факел-2011», а также конкурса детского и юношеского литературного творчества среди детей работников газовой промышленности «Подсолнушек-2011» объявили лауреатов. Победителям были вручены дипломы и премии.

Рекомендации для вступления в Союз писателей России в этом году получили поэты Ирина Коротева (ОАО «Ростов-облгаз») и Светлана Севастьянова (ООО «Газпром трансгаз Сургут»), прозаик Раиса Гаврилова (ОАО «Ангарская нефтяная компания») и публицист Олег Баргилевич (ООО «Газпром трансгаз Югорск»). За предыдущий период в СПР были приняты уже более 50 литераторов корпорации. Газпромские, если так можно выразиться, проза, поэзия, публицистика, фотография постепенно становятся заметным явлением в культуре современной России.

Владислав Корнейчук

От тепла до тепла

В Оренбуржье состоялся шестой ежегодный фестиваль «Тепло детских сердец»



Этот форум взрослеет вместе со своими участниками – воспитанниками детских домов и интернатов. Самым старшим делегатам фестиваля, стартовавшего в 2006 году, теперь по 19–20 лет.

Участница самого первого «Тепла детских сердец» – Антонина – рассказывала тогда, что она – детдомовец в третьем поколении: мать и бабушка тоже росли в сиротском приюте. Сегодня Тоне 20 лет. Она вышла замуж, а значит, теперь у нее есть пока маленькая, но уже семья.

Шестой фестиваль на четыре дня собрал в оздоровительном лагере «Самородово» свыше 400 ребят из детских домов и интернатов Оренбуржья. В очередной раз благодаря ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» на фестиваль прибыли также дети из Свердловской области. В нынешнем году к ним присоединились и воспитанники детдома из города Уральска Республики Казахстан. Их приезд обеспечен совместным российско-казахстанским предприятием «КазРосГаз». «Уверен, что такие проекты “Газпрома” способствуют развитию творчества у детей, помогают заложить основы дружбы между ребятами из разных стран», – подчеркнул в своем приветствии Председатель Правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер.

Фестиваль из областного сначала вырос в межрегиональный, а теперь расширил свои границы до международ-

ного. Его рост прослеживается и в программе праздника. В 2006 году в нее было включено три конкурса: смотр художественной самодеятельности, спартакиада и олимпиада по краеведению. Затем к ним были добавлены конкурсы декоративно-прикладного искусства, технического творчества, стенных газет. Ребята могли поработать корреспондентами газеты «Тепло детских сердец», а в нынешнем году – еще и ведущими одноименного радио. Кроме того, для них были открыты все игровые и спортивные площадки, в том числе бассейн: некоторые дети смогли поплавать в бассейне впервые в жизни.

«Все дети талантливы, – убежден генеральный директор ООО «Газпром добыча Оренбург» Сергей Иванов. – Наша задача – помочь раскрыть эти таланты. Счастье, когда дети рядом. Когда они веселы и жизнерадостны. Дети наполняют нашу жизнь особым смыслом и надеждой».

Фестиваль благословил митрополит Оренбургский и Бузулукский Валентин, который присутствовал на двух ключевых событиях форума – торжественном открытии и закрытии фестиваля. На время их проведения к непосредственным участникам – делегациям 18 детских домов и интернатов – присоединились воспитанники еще 16 детских интернатных учреждений (всего собралось более 600 человек).

Каждому участнику фестиваля подарили ветровку, спортивный костюм, футболку и кепку. Ни один детский дом не уехал без солидного подарка: спортивного или туристического инвентаря, компьютерной или бытовой техники, оборудования для классов или обустройства дворов. Последнее было желанным подарком для Кардаиловского детского дома, над которым шефствует «Газпром добыча Оренбург». По словам директора детского учреждения Василия Арсенева, замечательно, что газовики создали целую систему поддержки детей, лишенных родительской любви.

Добавим к этому, что бюджет праздника составил 5 млн рублей. Как и раньше, он сформирован предприятиями, входящими в некоммерческое партнерство предприятий газовой отрасли «Газпром в Оренбуржье».

Ольга Путенихина





Надежный фундамент Вашего будущего

8-800-700-83-83 (звонок бесплатный)

**ГАЗФОНД**
НЕГОСУДАРСТВЕННЫЙ ПЕНСИОННЫЙ ФОНД

www.gazfond.ru

Реклама

Лицензия №274/2 от 21 мая 2004 г. Адрес центрального офиса: 117556 Москва, Симферопольский бульвар, д. 13
Филиал НПФ «Газфонд» в Санкт-Петербурге: 191186 Санкт-Петербург, Чебоксарский пер., д. 1/6

КУПИТЕ КОМПЛЕКТ
ОБОРУДОВАНИЯ НТВ-ПЛЮС
ЗА 6000 РУБЛЕЙ...

6000
6000

ПОЛУЧИТЕ
ОПЛАЧЕННЫЙ ПРОСМОТР
НТВ-ПЛЮС
НА 6000 РУБЛЕЙ!

САМОЕ ВРЕМЯ ПОДКЛЮЧИТЬСЯ К НТВ-ПЛЮС!

С 1 ноября 2011 г. по 31 января 2012 г., приобретая комплект НТВ-ПЛЮС за 6 000 рублей, вы имеете возможность получить за те же деньги до 5 лет оплаченного просмотра каналов НТВ-ПЛЮС в зависимости от выбранного варианта подписки!

Заманчиво? Еще бы! Пора подключаться!

Узнайте подробности по телефонам и на сайте компании:

8 800 200 5545 (бесплатный звонок, Россия), 8 495 755 5545 (Москва)

www.ntvplus.ru

Количество комплектов ограничено



цифровое спутниковое
телевидение