

ПЕРВОЕ МЕСТО

«Газпром»
стал лидером
по величине
чистой прибыли
среди мировых
нефтегазовых
компаний



По финансовым итогам прошедшего года «Газпром» стал одной из самых успешных публичных компаний мира. Такой успех достигнут благодаря масштабу корпорации, ее уникальным активам и эффективному управлению. И есть все основания полагать, что в текущем году итоги деятельности компании будут не менее впечатляющими. Об этом рассказал на брифинге заместитель Председателя Правления ОАО «Газпром» – начальник Финансово-экономического департамента Андрей Круглов.

В 2013 году «Газпром» стал бесспорным лидером среди нефтегазовых и энергетических компаний мира по размеру чистой прибыли, которая достигла 35,8 млрд долларов, или 1,139 трлн рублей. Ближайшие конкуренты российской корпорации – американская ExxonMobil и британская BP – смогли заработать за тот же период соответственно лишь 32,6 млрд и 23,5 млрд долларов.

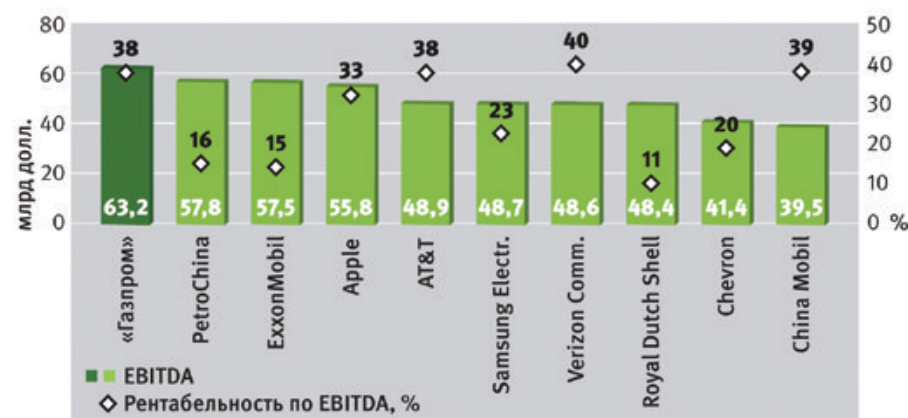
В то же время рентабельность «Газпрома» по чистой прибыли составила 22 %, тогда как ExxonMobil – 8 %, а BP – 6 %. В рейтинге же 10 лучших компаний мира по чистой прибыли «Газпром» занял третью позицию, уступив только ICBC (Industrial and Commercial Bank of China) и всем известной американской Apple. Между тем по размеру EBITDA (63,2 млрд долларов, или около 2 трлн рублей) российская корпорация заняла первое место среди всех мировых публичных компаний (для «Газпрома» используется скорректированный показатель, определяемый как операционный доход до вычета амортизационных отчислений и резерва на снижение стоимости). По этому показателю ближайшие конкуренты остались далеко позади «Газпрома»: PetroChina (57,8 млрд долларов), ExxonMobil (57,5 млрд) и Apple (55,8 млрд).

СРЕДИ ЛУЧШИХ

В последние годы «Газпром» стабильно демонстрирует хорошую динамику основных финансовых показателей. Так, среднегодовой рост EBITDA и чистой прибыли корпорации в 2007–2013 годах составил 10,4 % и 5,7 % соответственно, выручки – 9,7 %. Если сравнить эти данные

с аналогичными показателями крупнейших по капитализации нефтегазовых компаний мира (ExxonMobil, Chevron, PetroChina, Shell, BP, Total, Petrobras, Sinopec, ENI и ConocoPhillips), то выяснится, что за тот же период их EBITDA и чистая прибыль в среднем снижались соответственно на 0,4 % и 2,8 %, а выручка увеличивалась лишь на 5,2 %.

Показатели EBITDA, 2013 г.



с аналогичными показателями крупнейших по капитализации нефтегазовых компаний мира (ExxonMobil, Chevron, PetroChina, Shell, BP, Total, Petrobras, Sinopec, ENI и ConocoPhillips), то выяснится, что за тот же период их EBITDA и чистая прибыль в среднем снижались соответственно на 0,4 % и 2,8 %, а выручка увеличивалась лишь на 5,2 %.

В 2013 году размер свободного денежного потока «Газпрома» составил 351 млрд рублей, или 11 млрд долларов, а отношение этого показателя к капитализации корпорации достигло 13 %. Эти данные говорят о том, что здесь «Газпром» является бесспорным лидером среди крупней-

ИСТОЧНИКИ РОСТА

В прошлом году основным источником увеличения прибыли «Газпрома» оставались высокие доходы от экспорта. Однако выросла выручка и от продаж на внутреннем рынке, который остается крупнейшим для «Газпрома». В последние три-четыре года произошла существенная диверсификация источников выручки компании, обусловленная прежде всего активным ростом доходов от продаж нефти и нефтепродуктов, а также реализации газового конденсата. «В ближайшие годы рост продаж конденсата и продуктов его переработки должен стать одним из ключевых факторов увеличения выручки компании от деятельности на российском рынке», – заявил Андрей Круглов. По его словам, в течение трех лет добычу газового конденсата планируется увеличить на 20 % – с 15 млн до 18 млн т в год.

Что касается продаж природного газа на внутреннем рынке, то здесь в следующие три года предусмотрено ограничение индексации регулируемых цен на голубое топливо. При этом в 2014 году средний уровень цен реализации газа на российском рынке, по оценкам «Газпрома», вырастет более чем на 7 % – в связи с 15-процентным увеличением цен с середины 2013 года. В таких условиях для повышения конкурентоспособности внутри страны

» Рентабельность «Газпрома» по чистой прибыли составила **22 %**, тогда как ExxonMobil – **8 %**, а BP – **6 %**

корпорация продолжает переговоры с Правительством России о необходимости решения целого ряда вопросов. Речь, в частности, идет об устранении разницы в ставках налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) для «Газпрома» и независимых производителей газа. О предоставлении компании возможности продавать голубое топливо по договорной цене в пределах регулируемого диапазона (при размере дисконта до 15 % без дифференциации по регионам). Об установлении обязательств для независимых производителей по поставкам газа населению в объемах, пропорциональных поставкам промышленным потребителям в конкретных регионах, и так далее.

«Мы прекрасно осознаем уровень своей социальной ответственности и считаем необходимым введение дополнительной премии для «Газпрома» за выполнение функций гарантирующего поставщика, отвечающего за бесперебойное газоснабжение российских потребителей. Введение этих мер сблизит условия конкуренции для всех участников внутреннего рынка», – сказал Андрей Круглов.

При этом особое значение для развития газовой конкуренции в нашей стране приобретает вопрос ликвидации перекрестного субсидирования в территориальном разрезе. «Внутренние цены на газ на российском рынке устанавливаются с учетом перекрестного субсидирования, – объясняет начальник Департамента экономической экспертизы и ценообразования ОАО «Газпром» Елена Карпель. – Средняя цена за счет реализации газа в высокодоходных регионах должна компенсировать убытки в низкодоходных и убыточных областях. Но в последних регионах работает только «Газпром» – независимые производители не поставляют туда газ. В сложившейся обстановке мы фактически вытеснены с премиальных рынков». По ее словам, вместо компенсации убытков высокодоходные регионы просто приносят дополнительный доход независимым производителям газа, а все убытки ложатся на «Газпром». Результаты таких перекосов очевидны. В 2013 году доля «Газпрома» на российском рынке газа сократилась с 76 до 71 %, тогда как доля независимых производителей увеличилась с 24 до 29 %. При этом высокодоходные регионы в структуре поставок «Газпрома» на внутренний рынок составляют всего 5 %, среднедоходные – 53 %, низкодоходные – 28 %, а убыточные – 14 %. В то же время, например, НОВАТЭК поставляет 60 % всего своего газа в высокодоходные области и 40 % в среднедоходные. А скажем, «Роснефть» продает 98 % своего газа в высокодоходных регионах. Из-за того что «Газпром» фактически зажат в рамках регулируемой цены, а независимые производители могут предоставлять скидки, компания поставлена в условия неравной конкуренции. Чтобы исправить эту ситуацию, «Газпром» обратился к Правительству России. «Нас поддерживали Министерство экономики, Министерство энергетики и Федеральная служба по тарифам. Был разработан соответствующий проект постановления, который очень долго рассматривается и согласовывается. Но сегодня мы считаем, что близки к положительному решению. Как только оно будет принято, мы тоже сможем предоставлять крупным потребителям скидки к регулируемой цене», – сказала Елена Карпель. Впрочем, это позволит «Газпрому» не только формировать гибкую политику цен на газ для промышленных потребителей, но и хотя бы частично компенсировать убытки от поставок газа в дотационные регионы, а также населению. Корпорация продолжает поддерживать развитие экономики России посредством поставок газа на внутренний рынок по регулируемым ценам, которые остаются самыми низкими среди промышленно развитых и развивающихся стран. «В США и Европе средние цены реализации газа для промышленности и населения значительно превышают цены на ключевых торговых площадках и существенно превышают уровень цен «Газпрома», – поясняет Андрей Круглов. – Кроме того, в России уровень регулируемых оптовых цен на газ для населения устанавливается на 10–20 % ниже, чем для промышленных потребителей. При этом во всех странах с достаточно

развитой рыночной экономикой население, в силу низких удельных объемов потребления и значительно более высоких затрат на обслуживание, платит за газ гораздо больше, чем любой промышленный потребитель».

Что касается регулируемых тарифов на услуги по транспортировке газа в России, то их текущий уровень не покрывает необходимых капитальных вложений для поставок на внутренний рынок. В 2013 году фактическая рентабельность по чистой прибыли от оказания услуг независимым организациям по транспорту газа составила всего 1,2 %. Так же как и в отношении регулируемых оптовых газовых цен, в 2014 году не предусмотрена индексация транспортных тарифов. С 1 июля 2015 года предельный возможный рост этих тарифов составит 6 %, с 1 июля 2016 года – 5 %. При этом с 2013 года началась поэтапная отмена льготы по налогу на имущество в области

» В 2013 году общий эффект от реализации программы оптимизации затрат составил **24 млрд рублей**

магистральных газопроводов. Одним из аргументов независимых производителей газа в пользу сдерживания и даже снижения тарифа является то, что регулируемый тариф, по их мнению, превышает аналогичный тариф для трубопроводных систем в Европе и США. «Для признания обоснованности этих доводов необходимо привести зарубежные тарифы к размерности российских. Основная разница заключается в том, что в Европе и США тарифы на транспортировку газа взимаются за бронируемую пиковую мощность, а не за годовой объем транспортировки. Поэтому величина удельной стоимости соответствующих услуг зависит от коэффициента загрузки мощностей. Таким образом, при неполной загрузке трубопроводных систем удельная стоимость транспортировки газа будет выше, чем при пиковой. Кроме того, прямое сопоставление тарифов также показывает, что российские ставки в настоящее время ниже европейских и большинства американских», – рассказал Андрей Круглов.

Одной из стратегических задач «Газпрома» остается и расширение мощностей подземных хранилищ газа (ПХГ), в том числе в интересах независимых производителей. Однако тарифы на хранение газа независимых компаний в России установлены на 40 % ниже экономически обоснованного уровня, и они не возмещают полностью операционных и капитальных затрат. Эти тарифы значительно ниже европейских. Между тем при изменении тарифа на хранение для независимых «Газпром» строго придерживается темпов изменения цен на газ, которые устанавливаются Правительством России. В текущем году повышение ставок не производилось в связи с решением о замораживании оптовых цен на газ. «В этих условиях решение о расширении государственного регулирования на тарифы ПХГ выглядит, на наш взгляд, избыточным

и вступающим в противоречие с рыночными механизмами в экономике», — считает Андрей Круглов. При этом, по его словам, не стоит забывать, что подземное хранение газа не является естественномонopolным видом деятельности и независимые организации имеют возможность самостоятельно инвестировать в развитие собственных ПХГ.

УПРАВЛЕНИЕ ПОТОКАМИ

«Газпром» предпринимает активные усилия по сдерживанию роста затрат. Компания реализует комплексный подход к контролю над расходами, предполагающий, помимо программы сокращения затрат, их оптимизацию на стадии формирования бюджета, а также на отдельных направлениях деятельности. В 2013 году общий эффект от реализации программы оптимизации затрат составил 24 млрд рублей. На 2014 год этот показатель оценивается компанией в 17,5 млрд.

Себестоимость добычи голубого топлива корпорации (с учетом затрат на его подготовку) достигла в 2013 году 1233 рублей за 1 тыс. куб. м товарного газа, что на 18 % выше по сравнению с фактом предыдущего года. Однако при исключении факта прошлогоднего роста НДС увеличенное себестоимости добычи составило всего 9 %. Вызвано оно главным образом повышением амортизационных отчислений в связи с вводом новых объектов, в первую очередь на Бованенковском месторождении, на долю которых пришлось порядка 5 %. Себестоимость транспортировки газа по России на единицу товарно-транспортной работы достигла в 2013 году 53,2 рубля за 1 тыс. куб. м газа на 100 км. По сравнению с фактом 2012 года этот показатель также вырос на 9 %, что, как и в первом случае, связано с повышением амортизационных отчислений (7 % от роста себестоимости), большая часть которых пришлось на газопровод Бованенково–Ухта и связанные с ним системы.

«Газпром» уделяет особое внимание оптимизации в области ценообразования на важнейшие виды материально-технических ресурсов (МТР). Благодаря этому по итогам 2013 года условная экономия при закупке основных МТР составила 30 млрд рублей. В частности, при формировании цен на трубную продукцию применялась специальная формула, разработанная совместно с производителями труб. Она позволила повысить прозрачность цены, распределить риски и в конечном счете получить предсказуемые и справедливые цены, что крайне важно в связи с развитием в России новых газотранспортных мощностей, таких как газопровод «Сила Сибири». «Мы предполагаем, что с введением формулы НДС на газ у нас также появится определенная предсказуемость налогового режима», — считает Андрей Круглов. Пока же сохраняется разница между ставками НДС на газ для «Газпрома» и независимых производителей. В текущем году средняя ставка этого налога для корпорации составит 693 рубля за 1 тыс. куб. м газа, что в три раза больше по сравнению с 2011 годом. В то время как НДС для независимых компаний вырастет лишь вдвое. «Резкий рост НДС стал одним из основных факторов, оказавших негативное влияние на деятельность «Газпрома», — уверен Андрей Круглов. — Мы ожидаем, что введение налоговых льгот на добычу газа для ряда месторождений, в том числе Ковыктинского и Чаиндинского, предназначенных для

поставок газа в Китай, позитивно отразится на финансовой и инвестиционной составляющих нашего бизнеса».

В 2013 году Группа «Газпром» сократила капитальные вложения по стандартам МСФО на 5 % по сравнению с предыдущим годом. При этом уровень самофинансирования достиг 125 %. Снижение произошло в основном в сегментах поставки газа, транспортировки и переработки. Приоритетными на текущий год определены проекты обустройства Бованенковского месторождения, а также строительства газопроводов Бованенково–Ухта и «Южный коридор». В нефтяном бизнесе приоритетом является обустройство Новопортовского и группы Мессояхинских месторождений. «В связи с подписанием соглашений с Китаем мы будем корректировать инвестиционную программу. Изменения будут касаться прежде всего расходов на проектно-испытательские работы на востоке России и передислокацию оборудования и техники на новые объекты строительства. Сейчас идет оценка предполагаемой стоимости этих работ. При корректировке инвестпрограммы на второе полугодие эти расходы будут в нее включены, так как приоритет у этих работ высокий», — сообщил Андрей Круглов.

«Газпром» продолжает активную работу по оптимизации процессов управления денежными потоками. К числу приоритетных задач в этой области можно отнести подключение всех дочерних обществ корпорации к системе cash pooling, внедрение единых принципов управления денежными средствами Группы, повышение возможности для льготного краткосрочного кредитования, а также эффективности управления денежными средствами. Всё это позволило «Газпрому» получить в 2013 году более 17 млрд рублей дохода от размещения временно свободных денежных средств. Это в 17 раз превышает показатели 2009 года, когда корпорация только начала внедрять систему cash pooling. Достижение поставленных в этом направлении задач позволит максимально эффективно использовать внутренние ресурсы «Газпрома».

Компания ведет последовательную работу, направленную на повышение ликвидности ценных бумаг и увеличение их доступности для инвесторов. Уже в нынешнем году акции «Газпрома» вошли в высший котировальный список Московской биржи, а депозитарные расписки на акции компании прошли процедуру листинга и были включены в котировальный список Сингапурской фондовой биржи. «Мы заинтересованы в дальнейшем расширении сотрудничества с финансовыми институтами Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР), — заявил Андрей Круглов. — Мы получили листинг на Сингапурской бирже. Следующим шагом рассматриваем повышение уровня этого листинга. Также мы ведем переговоры по получению листинга на Гонконгской бирже. Это даст доступ к большому пулу инвесторов из Китая и Гонконга. Мы считаем это очень перспективным, особенно в связи с открытием торгового коридора между Гонконгской и Шанхайской биржами и потенциальной полной конвертацией юаня, которую все ожидают в ближайшие год-два. Кроме того, мы рассматриваем возможность привлечения долгового капитала на рынках АТР за счет выпуска дебютного транша облигаций в офшорном юане или сингапурском долларе. И ведем работу по получению кредитных рейтингов от китайских агентств».

Денис Кириллов