ГАЗПРОМ

№10 2010 • КОРПОРАТИВНЫЙ ЖУРНАЛ ОАО «ГАЗПРОМ» • WWW.GAZPROM.RU



ПАРАЛЛЕЛЬНАЯ ГАЗИФИКАЦИЯ

Государственное регулирование тормозит развитие рынка СУГ

18 Водородная энергетика 34 Перспективы гелия



Накопленный опыт работы, набор уникальных страховых программ и непрерывный процесс повышения качества нашей деятельности позволяют нам уже более 15-ти лет обеспечивать надежную защиту имущественных интересов компаний газовой отрасли России.

Постоянно совершенствуя технологии комплексного страхования и активно участвуя в программах социальной защиты работников, мы способствуем стабильному и динамичному развитию нашего основного стратегического клиента и партнера – ОАО «ГАЗПРОМ».

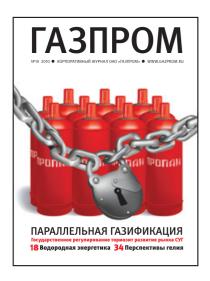
Каждый день открывает новые горизонты, предоставляет новые возможности, приносит новые победы. Мы убеждены в том, что любое наше совместное достижение — это не предел.

Самые смелые проекты у нас впереди!

С № 1208 77, П № 1208 77, С № 3825 77, П № 3825 77, С № 3297 77, П № 3297 77, С № 3297 77, С № 37, П № 10-77-01-000742, № ЛО-77-01-000787. ОАО «СОГАЗ». Реклама

Координаты ближайшего представительства Страховой Группы «СОГАЗ» Вы можете узнать на нашем сайте: www.sogaz.ru

Телефон: +7 (495) 234-44-24



Главный редактор Сергей Правосудов Редактор Денис Кириллов Ответственный секретарь Нина Михайлова Фоторедактор Татьяна Ануфриева Обозреватели Владислав Корнейчук Александр Фролов Николай Хренков

Благодарим за предоставленные фотоматериалы 000 «Газпром экспо»

Перепечатка материалов допускается только по согласованию с редакцией

Журнал зарегистрирован в Министерстве РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации. Свидетельство о регистрации ПИ №77-17235 от 14 января 2004 г.

Отпечатано в типографии «Сити Принт»

Учредитель ОАО «Газпром»

Адрес редакции: 117997, г. Москва, ул. Наметкина, д. 16, корп. 6, комн. 216 Телефоны: +7 (495) 719 1081, 719 1040 Факс: +7 (495) 719 1081 E-mail: magazine@gazprom.ru

Тираж 10 150 экз. Распространяется бесплатно

Восток и высокие технологии

«Газпром» активно занимается освоением Востока России. В конце сентября был введен в эксплуатацию газопровод Соболево-Петропавловск-Камчатский. «Ввод газопровода в эксплуатацию открывает дорогу газификации на Камчатке. Поставки газа потребителям края серьезно снизят зависимость региона от привозных видов топлива и гарантируют ему энергетическую безопасность на долгие годы», - заявил Председатель Правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер.

Однако гигантские запасы российских месторождений смогут обеспечить потребности в голубом топливе не только внутреннего рынка, но и соседних стран. В ходе официального визита Президента РФ **Дмитрия Медведева** в Китай Председатель Правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и Президент Китайской национальной нефтегазовой корпорации Цзянь Цземинь подписали документ, определяющий основные условия поставок российского газа в КНР. Начало поставок запланировано на конец 2015 года, а их объем определен в размере 30 млрд куб. м ежегодно. Подписание окончательного контракта, в котором будет зафиксирована формула цены, ожидается в середине 2011 года. Кроме того, стороны рассмотрели варианты создания на российской территории газохимических производств, связанных с организацией экспорта газа в Китай. Реализация этих планов позволит России выйти на самый быстрорастущий рынок в мире и укрепить стратегическое партнерство со стремительно развивающимся соседом.

Высокими темпами идет строительство газопровода Сахалин-Хабаровск-Владивосток. Для заполнения его газом в 2011 году планируется ввести в эксплуатацию Киринское месторождение, расположенное на шельфе Сахалина. Главным достижением в рамках проекта освоения этого месторождения станет размещение добычного комплекса под водой. В отличие от Штокмана, где предполагается использовать комбинированную систему (подводный промысел и технологическое судно FPU – floating production unit), здесь будет работать полностью подводный добычный комплекс. Кстати, он станет первым подобным промыслом в нашей стране. На первом этапе Киринское месторождение будет давать до 2 млрд куб. м голубого топлива в год. После вывода его в 2013 году на полную мощность ежегодное производство газа составит около 4,26 млрд куб. м.

Многие месторождения Восточной Сибири богаты гелием, который используется для производства почти 80% деталей мобильных телефонов, полупроводников, жидкокристаллических экранов, оптических волокон. Жидкий гелий применяется в медицине (магнитнорезонансная томография), для накопления и консервации электроэнергии, а также для производства сверхпроводящих кабелей и быстродействующей вычислительной и измерительной техники. О перспективах России на мировом рынке гелия читайте в интервью Генерального директора НПО «Гелиймаш» Вадима Удута (с. 34-37). А в статье члена Правления, начальника Департамента стратегического развития ОАО «Газпром» Влады Русаковой говорится о планах корпорации по развитию водородной энергетики (с. 18-21). В материале «Побеждая климат» (с. 32-33) рассказывается о работе «Газпрома» по внедрению сероасфальтобетона и серного бетона, которые позволяют продлить сроки эксплуатации дорожного покрытия, сэкономить средства федерального и местных бюджетов, а также расширить российский рынок сбыта серы.

• содержание

от редакции Восток и высокие технологии

коротко 4 На 100 млрд больше Россия – Китай Боливийские активы Газ для Камчатки Прочный фундамент Лучший машинист

тема номера 6 Параллельная газификация

10 От подготовки к реализации

экспорт 14 В контакте

слово специалисту 18 Водородные технологии Липецкий расчет

добыча 24 Инвестиции в будущее

27 нефтяное крыло Утилизация по протоколу







рынок 28 «2009-й стал лучшим годом» технологии 32 Побеждая климат партнерство 34 Высокотехнологичный газ Турбины сотрудничества кадры 40 Знание – сила благотворительность 42 Президентское ралли 46 успех От санитара до главврача 48 увлечение Православный байкер 52 культура Серьезная программа 54 день победы

Секунды истории







100 **МЛРД БОЛЬШЕ**

Совет директоров ОАО «Газпром» утвердил инвестиционную программу, финансовый план, а также программу оптимизации затрат корпорации на 2010 год. Общий объем освоения инвестиций составит 905,23 млрд рублей, что на 102,83 млрд больше по сравнению с инвестпрограммой, одобренной в ноябре 2009 года.

Бюджет на 2010 год утвержден в размере 3,64 трлн рублей, обязательств, расходов и инвестиций - 3,78 трлн рублей. Финансовые заимствования останутся без изменений и составят 90 млрд рублей. Профицит средств - 0,5 млрд рублей, объем программы оптимизации -11,7 млрд рублей.

РОССИЯ – КИТАЙ

В ходе официального визита Президента Российской Федерации Дмитрия Медведева в Китай Председатель Правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и президент Китайской национальной нефтегазовой корпорации Цзянь Цземинь подписали Расширенные основные условия поставок газа из России в Китай. В документе зафиксированы ключевые коммерческие параметры экспорта голубого топлива на рынок КНР.

Подписание экспортного контракта ожидается в середине 2011 года. Начало поставок запланировано на конец 2015 года. Согласно достигнутым договоренностям, срок действия контракта составит 30 лет, объемы поставки – 30 млрд куб. м в год.







ГАЗ ДЛЯ КАМЧАТКИ

В Камчатском крае введен в эксплуатацию магистральный газопровод Соболево-Петропавловск-Камчатский (длина - 392 км, производительность – 750 млн куб. м газа в год) и начаты поставки природного газа в Петропавловск-Камчатский. В торжественном запуске объекта приняли участие Президент России Дмитрий Медведев, Председатель Правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер, губернатор Камчатского края Алексей Кузьмицкий и другие официальные лица.

«Ввод газопровода в эксплуатацию открывает дорогу газификации Камчатки. Поставки камчатского газа потребителям края серьезно снизят зависимость региона от привозных видов топлива и гарантируют ему энергетическую безопасность на долгие годы», - заявил Алексей Миллер.

ПРОЧНЫЙ ФУНДАМЕНТ

«Газпром» приступил к важнейшему этапу строительства Адлерской ТЭС – монтажу основного оборудования энергоблоков. Установлена на фундамент первая газовая турбина. В торжественных мероприятиях, прошедших на площадке строительства, приняли участие член Правления, начальник Департамента маркетинга, переработки газа и жидких углеводородов ОАО «Газпром» Кирилл Селезнев, руководство ООО «Газпром энергохолдинг» и ООО «Газпром инвестпроект», а также представители подрядных организаций. Всего предстоит смонтировать и установить два современных парогазовых энергоблока общей мощностью 360 МВт.



ЛУЧШИЙ МАШИНИСТ

С 14 по 17 сентября 2010 года на базе Курского управления магистральных газопроводов (структурного подразделения ООО «Газпром трансгаз Москва») состоялся смотр-конкурс на звание «Лучший машинист трубоукладчика ОАО "Газпром"». Конкурс в данной категории специальностей проводился впервые. Всего в нем участвовали представители 17 газотранспортных дочерних компаний.

Лучшим был признан машинист трубоукладчика Андрей Быков (ООО «Газпром трансгаз Москва»), два вторых приза – у Антона Особливеца (ООО «Газпром трансгаз Югорск») и Владимира Сидоркина (ООО «Газпром трансгаз Ставрополь»). «Бронзу» разделили между собой машинисты из Самары, Волгограда и Уфы – Сергей Деньгин, Сергей Брасалин и Олег Каштанов. Победители были награждены памятными кубками ОАО «Газпром» и ценными подарками.

Параллельная газификация



Государственное регулирование тормозит развитие рынка СУГ

азификация российских регионов, которая началась в середине прошлого столетия, развивалась двумя параллельными путями – за счет природного газа и за счет сжиженного углеводородного газа (СУГ). Во многие области, края и республики нашей страны пропанбутан пришел на 1-2 десятилетия раньше метана.

В 1952-1955 годах Правительством нашей страны был принят ряд решений о газификации 36 городов РСФСР на базе сетевого газа и 17 населенных пунктов – на базе СУГ. Широкое внедре-

ние в народное хозяйство сжиженных углеводородных газов началось в 1959 году. Тогда же стала развиваться и централизованная транспортно-распределительная система его поставок. В 1970 году из 10 млн газифицированных в России домохозяйств 3,6 млн снабжались сжиженным газом. Всего через пять лет их количество выросло втрое, а годовое потребление населением сжиженного газа увеличилось с 750 тыс. т до 1560 тыс. т. К началу третьего тысячелетия в 76 регионах России было 13 млн домовладений, газифицированных СУГ (природным газом – 25 млн), из которых свыше половины расположены в сельской местности.

СУГ для бытовых нужд поставляется либо в баллонах, либо из групповых резервуарных установок (газгольдеров или емкостей). На долю емкостного газа приходится 45% этого рынка, и потребляется он преимущественно в регионах Северо-Западного и Дальневосточного федеральных округов.

НЕ ТЕ МЕТОДЫ

Сейчас годовое потребления пропан-бутана населением в сравнении с советскими временами снизилось примерно до 1 млн т. Это связано с тем, что в 1990-е годы значительно уменьшились как объемы производства пропан-бутана, так и нормы его фактического потребления – в связи с ростом цен, а также по причине дезорганизации системы его доставки и реализации. В результате ряд потребителей (в первую очередь в Сибири и на Дальнем Востоке) вообще отказались от использования СУГ, отдав предпочтение другим вилам топлива.

Для решения вопроса гарантированного обеспечения населения сжиженным газом в конце 1999 года Правительством РФ была применена мера административного регулирования этого рынка в виде системы так называемых балансовых заданий. Она предполагает, что предприятия – производители СУГ (газоперерабатывающие и нефтеперерабатывающие заводы, которые входят в Группы «Газпром» и СИБУР, а также в состав нефтяных вертикально интегрированных компаний) обязаны сдавать определенный объем СУГ по регулируемым государством ценам. Этот объем рассчитывается Министерством энергетики исходя из потребностей регионов. Федеральный регулирующий орган, в настоящее время это Федеральная служба по тарифам (ФСТ), устанавливает оптовые цены на балансовый газ, а региональные регулирующие органы – его розничную цену в соответствии с методикой, разработанной ФСТ. Региональные власти также назначают уполномоченные организации, которые обеспечивают доставку и продажу балансового газа населению.

Уже с первых лет функционирования системы балансовых заданий она продемонстрировала свою неэффективность, что было отмечено в Концепции развития рынка сжиженного газа для бытовых услуг, одобренной в июле 2003 года Правительством РФ. В документе, в частности, отмечалось «несоответствие методов государственного регулирования поставленным целям и получаемым результатам», что порождало, с одной стороны, неполное обеспечение населения сжиженным газом для бытовых нужд по регулируе-

Система балансовых заданий сама по себе устроена так, что на поставках балансового газа зарабатывают его перевозчики и особенно хорошо – продавцы, использующие серые схемы, тогда как основная социальная нагрузка ложится на производителей

мым ценам, с другой стороны, неконтролируемый переток СУГ с регулируемого сектора в нерегулируемый и, как следствие, формирование серого рынка сжиженного газа. Действительно, в ряде регионов к тому времени стало обычной практикой, когда балансовый газ через специально созданные фирмы реализовывался по коммерческим ценам, которые тем самым формировали его искусственный дефицит.

Выход из ситуации составители Концепции (а следовательно, и Правительство РФ, одобрившее ее) однозначно видели в последовательном отказе как от регулирования оптовой цены на сжиженный газ для бытовых нужд (и снятии этой социальной нагрузки с производителей сжиженного газа), так и от системы балансовых заданий.

ПРОИЗВОДИТЕЛИ В МИНУСЕ

Но за семь прошедших лет никаких реальных шагов в указанном направлении сделано не было, хотя производители СУГ неоднократно поднимали данный вопрос перед Правительством. В очередной раз эта тема встала на повестке дня в прошлом году, когда вследствие мирового экономического кризиса упали оптовые цены на СУГ и возникла парадоксальная ситуация: балансовый газ стал дороже коммерческого. Казалось, удастся, наконец, ликвидировать балансовые задания как класс – уже готовился соответствующий документ, но дело опять застопорилось. Связано это было с тем, что, желая поддержать производителей СУГ, Правительство временно отменило экспортные пошлины на пропан-бутан, и, соответственно, возникло опасение, что в такой ситуации может образоваться дефицит сжиженного углеводородного газа на внутреннем рынке. Хотя еще вопрос, что является более ценным

для производителей СУГ, - краткосрочный мораторий на взимание пошлины либо окончательная отмена балансовых заданий. Например, одна из нефтегазовых компаний, имеющая мощности по производству сжиженного газа, несколько лет тому назад посчитала для себя более выгодным вообще отказаться от зарубежных поставок ради того, чтобы избавиться от балансовых заданий (выдача разрешения на экспорт для производителей СУГ тогда увязывалась с поставками сжиженного газа по регулируемым ценам).

Это неудивительно, поскольку производители СУГ несут существенные убытки от поставок газа по регулируемым государством ценам, которые только в первом полугодии текущего года достигли 1,5 млрд рублей. Надо отметить,

 Отмена ценового регулирования даст государству значительное увеличение налоговых поступлений от производителей СУГ (недополученная государством в 2010 году сумма налога на прибыль с производителей оценивается более чем в 300 млн рублей), которые позволят частично, а возможно, и полностью компенсировать малоимущим слоям населения расходы на приобретение сжиженного газа

что система балансовых заданий сама по себе устроена так, что на поставках балансового газа зарабатывают его перевозчики и особенно хорошо – продавцы, использующие серые схемы, тогда как основная социальная нагрузка ложится на производителей. Эти последние, кстати, помимо финансовых потерь, сталкиваются и с налоговыми рисками ввиду отсутствия нормативно-правовой базы поставок балансового газа.

Дело в том, что в соответствии со статьей 40 Налогового кодекса РФ в случаях, когда цены товаров отклоняются в сторону повышения или понижения более чем на 20% от рыночной цены, налоговый орган вправе вынести мотивированное решение о доначислении налога и пени, рассчитанных таким образом, как если бы результаты этой сделки были оценены исходя из применения рыночных цен на соответствующие товары, работы или услуги. Средняя рыночная цена СУГ с заводов ОАО «Газпром» при железнодорожных отгрузках в первом полугодии 2010 года составляла около 10,5 тыс. рублей за тонну с НДС. Цена балансового газа – около 7803 рублей за тонну с НДС, что ниже коммерческих цен более чем на 25%.

ТРИУМФ «СЕРОСТИ»

Убытки также несут многие газораспределительные и другие организации, которые уполномочены реализовывать

населению балансовый газ, вследствие наличия у них высоких постоянных затрат (содержание газонаполнительных пунктов, хранилищ баллонов, аварийно-диспетчерской службы, пунктов ремонта и освидетельствования баллонов). Так, по оценке Николая Сидорова, Генерального директора компании «Газэнергосеть - Нижний Новгород», которая является уполномоченной организацией по реализации балансового газа в регионе, затраты на содержание службы по ремонту и освидетельствованию баллонов составляют более 20% эксплуатационных затрат газонаполнительной станции.

В то же время многочисленные коммерческие структуры, свободные от этих «излишеств», продают по демпинговым ценам либо тот же балансовый газ, который через серые схемы стал коммерческим, либо баллоны с газом, элементарно заправляемые вопреки всем правилам и нормам на автомобильных газовых заправочных станциях. Такого рода конкуренцию, когда между собой соревнуются газ по регулируемым ценам и газ коммерческий, вряд ли стоит приветствовать, не говоря уже о проблеме безопасности людей и жилых строений. Не секрет, что реализация неосвидетельствованных баллонов, заправленных с нарушением технических и прочих норм и при отсутствии контроля за их эксплуатацией, стала обычной практикой.

Стоить также заметить, что одной из основных причин формирования серого рынка является непрозрачность механизма определения потребности в газе на бытовые нужды, позволяющая региональным чиновникам завышать эту потребность. Если называть вещи своими именами, то речь фактически идет о коррупции, позволяющей недобросовестным предпринимателям и их покровителям из органов власти использовать систему балансовых заданий как способ незаконного обогащения. Президент РФ Дмитрий Медведев еще на первом заседании Совета по противодействию коррупции отмечал, что для борьбы с этим явлением необходимо вести разговор именно о «ликвидации условий для возникновения коррупции».

Выигрыш для всех

По словам заместителя Генерального директора ОАО «Газпром газэнергосеть» (специализированный оператор ОАО «Газпром» по реализации нефтепродуктов, СУГ и серы) Дмитрия Миронова, в нынешних условиях ожидать резкого скачка розничных цен на СУГ в случае отмены его государственного регулирования не приходится. При цене газа в розницу для населения 20-25 тыс. рублей за тонну и среднем нормативе потребления СУГ 5 кг в месяц на человека средняя стоимость сжиженного газа достигает 100-125 рублей в месяц на одного человека. Доля оптовой цены балансового газа в розничной цене составляет от 30 до 40%. В случае если при отмене ценового регулирования СУГ произойдет рост цен балансового газа до уровня рыночных цен в коммерческом сегменте, цена газа в розницу увеличится до 22,5-28 тыс. рублей за тонну, следовательно, средняя стоимость сжиженного газа составит 113-140 рублей в месяц на одного человека, что всего на 13% выше нынешнего уровня.

Кроме того, отмена ценового регулирования даст государству значительное увеличение налоговых поступлений от производителей СУГ (недополученная государством в 2010 году сумма налога на прибыль с производителей оценивается более чем в 300 млн рублей), которые позволят частично, а возможно, и полностью компенсировать малоимущим слоям населения расходы на приобретение сжиженного газа. Для производителей же СУГ отмена балансовых заданий даст дополнительные источники финансирования проектов по утилизации попутного нефтяного газа, повышению качества продукции, увеличению емкостного парка по хранению СУГ, а также развитию инфраструктуры рынков газомоторного топлива и автономной газификации.

Второй важный момент – а, по мнению экспертов, именно он заставляет Правительство тянуть с отменой балансовых заданий – заключается в необходимости гарантий обеспечения населения сжиженным газом. Но, как отмечали еще составители Концепции развития рынка сжиженного газа для бытовых услуг, введение госрегулирования не решило проблемы надежного и бесперебойного снабжения населения СУГ. Действующими в настоящее время нормативно-правовыми актами также не предусматриваются полномочия федеральных органов исполнительной власти по формированию и утверждению графиков поставок сжиженного газа для бытовых нужд.

Решение этой проблемы возможно через соглашение между администрациями регионов и производителями СУГ. «Регионы определяют уполномоченные организации, обосновывают объемы, гарантируют на ежемесячной основе своевременную заявку, оплату и вывоз уполномоченными организациями согласованных объемов (квот) СУГ, – отметил Дмитрий Миронов. – Производители, в свою очередь, гарантируют отгрузку заявленных объемов сжиженного газа. Соответствующий контроль над соблюдением рыночного уровня цен на коммунально-бытовой газ в этом случае, как и во всех прочих, – это прерогатива Федеральной антимонопольной службы России».

Кстати, такая практика уже существует. В частности, имеется положительный пример сотрудничества «Газпрома» с ЯНАО в плане гарантированного обеспечения потребностей региона в сжиженном газе. Еще несколько регионов также имеют аналогичные соглашения с производителями СУГ.

На сегодняшний день интерес к сохранению балансовых заданий остается только у компаний, работающих на рынке СУГ по серым схемам, и связанных с ними чиновников. Для производителей и потребителей, равно как для федеральных и региональных властей эта система лишь создает дополнительные проблемы и мешает развитию цивилизованного рынка сжиженного газа в России.

Это тем более очевидно, что в настоящее время использование СУГ в коммунально-бытовом секторе получило новый импульс в связи с принятием в декабре 2009 года новой редакции Концепции участия ОАО «Газпром» в газификации регионов РФ. Согласно этому документу, планируется автономная газификация ряда жилых и промышленных объектов сжиженным газом в районах, удаленных от Единой системы газоснабжения, что приведет к увеличению как объемов производства этого вида топлива, так и количества его потребителей.

Николай Хренков





От подготовки к реализации

Проекты разработки морских месторождений «Газпрома» переходят в активную фазу

Подготовка к широкомасштабному выходу «Газпрома» на континентальный шельф России приближается к завершающей стадии. Уже в следующем году корпорация намерена самостоятельно получить первый газ в Охотском море и первую нефть — в Печорском. Между тем «Газпром» продолжает работать над привлечением к освоению шельфа отечественной промышленности. Последствия мирового финансово-экономического кризиса заставили перенести сроки запуска ряда крупных, в том числе и морских, проектов компании на более позднее время, увеличив тем самым шансы российских предприятий на активное участие в них.



ШАГ ВПЕРЕД

Одним из первоочередных проектов Восточной газовой программы, координатором реализации которой выступает «Газпром», является строительство газотранспортной системы Сахалин-Хабаровск-Владивосток. В соответствии с поручением Правительства России ввод этой магистрали в эксплуатацию будет осуществлен корпорацией в 2011 году. «Ресурсной базой для газопровода определены месторождения, расположенные на шельфе Сахалина. Поэтому мы уже более двух лет активно работаем в этом районе и, несмотря на отсутствие в зоне наших действий необходимой инфраструктуры – баз, портов и так далее, добились неплохих результатов», – говорит начальник Управления техники и технологии разработки морских месторождений ОАО «Газпром» Владимир Вовк.

Напомним, что, помимо доли в «Сахалин-2» (Gazprom Sakhalin Holdings B.V. владеет 50% плюс одна акция оператора проекта – Sakhalin Energy Investment Company Ltd), сегодня «Газпром» оперирует лицензиями на три участка недр, расположенных на Сахалинском шельфе, - Киринский, Аяшский и Восточно-Одоптинский. Все они входят в проект «Сахалин-3». До последнего времени здесь, в пределах первого участка, было открыто лишь одно - Киринское газоконденсатное месторождение. В дополнение к пробуренной и позднее ликвидированной разведочной скважине в 2009-м на Киринском ГКМ была пробурена вторая, а в этом году строится третья разведочная скважина. Запасы месторождения по категории ABC1+C2 составляют, по последним данным, около 100 млрд куб. м газа и 11,4 млн т газового конденсата. В 2011-м здесь планируется пробурить две, а в 2012–2013 годах – еще две эксплуатационные скважины.

«Учитывая, что сроки, в которые мы должны уложиться, чтобы вовремя подать голубое топливо в газопровод Сахалин-Хабаровск-Владивосток, очень и очень сжатые, принято решение, что пробуренные в прошлом и этом году разведочные скважины, выполнив свою первоначальную задачу, будут переведены в эксплуатационный фонд. Таким образом, в 2011-м в нашем распоряжении окажется сразу четыре добычные скважины на Киринском месторождении, – рассказывает Владимир Вовк. - И, соответственно, мы получим здесь первый газ, который будет подан в новую газотранспортную систему предположительно в четвертом квартале будущего года, а не в 2014-м, как планировалось ранее». Чтобы ускорить процесс подготовки к реализации проекта, компании пришлось упростить действующую многоступенчатую систему предынвестиционного проектирования. Дело в том, что традиционно эта система предусматривает подготовку детального технического обоснования – «Проекта разработки», который утверждается в Центральной комиссии по разработке месторождений углеводородного сырья Федерального агентства по недропользованию МПР России, а затем - «Обоснования инвестиций», которое принимается Правлением ОАО «Газпром». Как правило, на подготовку каждого из этих документов уходит не менее 1,5–2 лет, но в данном случае они были сведены в единый «Проект разработки в объеме обоснования инвестиций». «Мы получили все необходимые разрешения на это и, в конечном итоге, выиграли как минимум три года», – считает Владимир Вовк.

Однако главным достижением в рамках проекта освоения Киринского месторождения станет размещение добычного комплекса под водой. В отличие от Штокмана, где предполагается использовать комбинированную систему (подводный промысел и технологическое судно FPU – floating production unit), здесь будет работать полностью подводный добычный комплекс. Кстати, он станет первым подобным промыслом в нашей стране.

Киринское месторождение расположено на шельфе острова Сахалин, на расстоянии 26 км от берега и в 10 км восточнее Лунского газоконденсатного месторождения, входящего в проект «Сахалин-2». Глубина моря здесь составляет 80–90 м. Его обустройство будет осуществляться при помощи подводного добычного комплекса, в составе которого предусматривается шесть скважин. Каждая из них будет подключена к подводному комплексу, соединенному с берегом подводным трубопроводом, транспортировка продукции по которому будет идти в двухфазном режиме.

влять с береговой станции. Кроме того, на суше будут расположены установка комплексной подготовки газа с применением технологии низкотемпературной сепарации, хранилище для газоконденсата объемом около 10 тыс. куб. м, а также головная компрессорная станция.

Осушенный газ планируется направлять по новому газопроводу протяженностью около 180 км и диаметром 1020 мм в систему Сахалин-Хабаровск-Владивосток. Вопрос о способах вывоза газового конденсата не решен окончательно. «Есть несколько вариантов, – говорит Владимир Вовк. – Один из них – поставка в действующий продуктопровод проекта "Сахалин-2", идущий от Лунского месторождения. Для этого потребуется построить новую ветку диаметром 200 мм и протяженностью около 5 км. Возможно, на первом этапе мы задействуем именно эту схему. Но в будущем, если наши ожидания, касающиеся запасов углеводородов на сахалинском шельфе, подтвердятся, не исключено, что здесь нужно будет строить завод по переработке газоконденсата мощностью 3–4 млн т в год. Такая возможность рассматривается». Окончательное решение может быть принято по результатам морских поисково-разведочных работ, которые «Газпром» продолжает в районе Сахалина. В частности, в этом году, в ходе бурения скважины на Южно-Киринском блоке, корпорация открыла новое газоконденсатное месторождение.

Между тем монтаж и обустройство подводного комплекса на Киринском месторождении будут начаты в июне, а завершены в сентябре 2011 года. Пусконаладочные работы планируется провести в августе-октябре. На первом этапе предполагается вести добычу из четырех скважин в объеме до 2 млрд куб. м голубого топлива в год, а транспорт товарного газа осуществлять через действующий трубопровод диаметром 500 мм от Лунского месторождения до поселка Боатасино. После вывода в 2013 году Киринского на полную мощность ежегодное производство газа здесь составит около 4,26 млрд куб. м, стабильного конденсата – 450 тыс.т.

«Морская» нефть «Газпрома»

Значимым событием станет и начало добычи «Газпромом» нефти в Печорском море на Приразломном месторождении. Строительство платформы для проекта практически завершено. Но закончить работы непосредственно в Северодвинске не получится, так как большая осадка не позволит потом



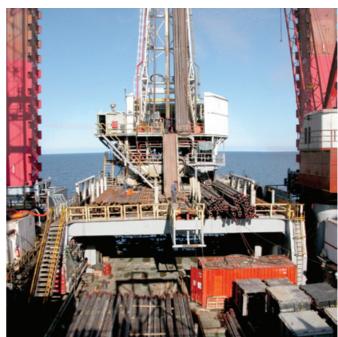
шатся электромонтажные и другие пусконаладочные работы. В это же время продолжится создание береговой базы на Варандее, где сейчас возводится вахтовый поселок. Кстати, в ближайшее время пройдут тендеры на строительство вертодрома и нефтегазодобывающего управления в Усинске.

Во второй половине июля следующего года платформа должна быть поставлена на точку, после чего ее нужно защитить от подмыва – отсыпать щебень и уложить каменные массивы. Параллельно начнется подготовка к бурению. «В будущем году мы должны построить на Приразломном как минимум одну эксплуатационную скважину, получить нефть и провести испытание оборудования, – объясняет Владимир Вовк. - Возможно, мы успеем пробурить и вторую скважину, но в любом случае первые отгрузки нефти начнутся здесь в конце 2011 года».

Дополнительное время

Сегодня «Газпром» завершает поисково-разведочные работы в Обско-Тазовской губе, в районе ямбургского куста. В текущем году ведется бурение на Тота-Яхинской площади. Открытые здесь запасы газа потребуются для восполнения падающей добычи месторождений Надым-Пур-Тазовского региона не раньше 2018 года. Поэтому активная фаза их разработки начнется где-то в 2016-2017 годах. «Сейчас перед нами стоит другая задача – выйти на Крузенштернское месторождение, часть которого расположена на полуострове Ямал, а другая - в прилегающей акватории. Его запасы по категории АВС1+С2 оцениваются в 1,67 трлн куб. м, – рассказывает Владимир Вовк. – Здесь уже начаты инженерные изыскания, ведутся сейсмические исследования - в этом году запланировано пройти 350 кв. км». По его словам, данный проект осложняется тем, что максимальная глубина воды на территории Крузенштернского месторождения не превышает 5 м. А технических средств для работы на морском мелководье в условиях Крайнего Севера просто нет. Причем речь идет не только о буровых установках, но и о буксирах, судах обеспечения и так далее. Также в этом году «Газпром» ведет сейсморазведку на западном шельфе Камчатки – план работ составляет





4 тыс. пог. км. «Если геологи подтвердят наши ожидания, то не исключено, что в будущем году будем строить здесь первую разведочную скважину», - заявил Владимир Вовк.

Перенос сроков ввода в эксплуатацию Штокмановского месторождения в Баренцевом море не остановил работы по подготовке к реализации проекта. В настоящее время полным ходом идет строительство береговой базы в поселке Териберка Мурманской области, отрабатываются технологии, ведутся переговоры с потенциальными поставщиками материалов и оборудования. «Главный плюс, который мы получили, - это дополнительное время для подключения максимального количества отечественных предприятий к осуществлению проекта, - считает Владимир Вовк. - И мы надеемся, что они такую возможность не упустят».

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ

Целенаправленно проводимая «Газпромом» политика импортозамещения начинает давать первые, но впечатляющие результаты. «Наши требования к зарубежным предприятиям, которые хотят участвовать в проектах корпорации, достаточно просты, - объясняет заместитель начальника Управления техники и технологии разработки морских месторождений ОАО "Газпром", председатель Конкурсной комиссии Shtokman Development AG Михаил Басарыгин. – Активное взаимодействие с отечественной промышленностью и, как результат, перенос новейших технологий в Россию. Например, создание совместных предприятий с российскими партнерами, организация производств на территории нашей страны, обучение персонала и так далее».

Иностранные компании вынуждены прислушиваться к пожеланиям «Газпрома». Так, норвежская FMC Technologies открыла в Санкт-Петербурге инжиниринговый центр по подводным технологиям FMC Kongsberg Subsea AS. Его задача – инженерный анализ и научно-техническое сопровождение российских нефтегазовых проектов на шельфе. Работать в нем будут в том числе и выпускники научно-образовательного центра «ФМС-Политехник» – это совместный проект норвежской компании и Санкт-Петербургского государственного политехнического университета, направленный на подготовку студентов для работы на шельфе. «Помимо этого, зарубежные компании заключают договоры с российскими предприятиями, чтобы именно у нас организовать изготовление большей части оборудования для шельфа. И благодаря этому в нашей стране будет постепенно сформировано полноценное производство подводных добычных комплексов», – добавляет Михаил Басарыгин.

Отечественная промышленность при поддержке государства также начала проявлять заметную активность. «Самым значимым событием за последнее время стало создание в России Объединенной судостроительной корпорации (ОСК)», уверен Владимир Вовк. ОСК запустила сразу два крупных совместных проекта в Приморском крае, которые способны кардинально изменить облик российской судостроительной отрасли. В частности, ОАО «Дальневосточный центр судостроения и судоремонта» (ДЦСС) с долей 75% и китайскосингапурский концерн Yantai Raffles Shipyard Ltd (25%) приступили к созданию суперверфи «Восток-Раффлс». Новое производство появится в бухте Чажма на базе ОАО «30-й судоремонтный завод» и будет выпускать крупнотоннажные суда, морские буровые установки и технологические платформы для шельфа. Еще одну суперверфь – «Звезда-D. S. M. E.» – ДЦСС (51%) строит совместно с южнокорейской Daewoo Shipbuilding and Marine Engineering (49%) в поселке Большой камень на базе ОАО «Дальневосточный завод "Звезда"». Здесь будут собирать танкеры водоизмещением до 200 тыс. т и суда-газовозы, способные перевозить до 210 тыс. куб. м сжиженного природного газа. Обе верфи планируется ввести в эксплуатацию в 2012 году. «Важным шагом стало и создание в структуре производственного объединения "Севмаш", оно также входит в ОСК, специализированного подразделения "Севмаш-шельф", – считает Владимир Вовк. – Наконец-то гражданское производство выделено здесь в отдельное направление, которое, мы очень на это надеемся, будет активно и целенаправленно развиваться».

Наметилось позитивное движение и в машиностроении, которое сегодня находится, пожалуй, в самом сложном положении из всех отраслей российской промышленности. «Здесь можно выделить питерское ЗАО "РЭП Холдинг". Оно приобрело у иностранных компаний Siemens и General Electric технологии и оборудование, на базе которых организовало производство продукции энергетического машиностроения и систем управления, - говорит Михаил Басарыгин. - Помимо этого, они создали на своих площадях совместные предприятия с зарубежными фирмами, что позволит РЭП Холдингу продолжить освоение новых технологий и широкое внедрение их в России».

Денис Кириллов



В контакте

«Газпром» укрепляет сотрудничество с французскими компаниями

В последние годы «Газпрому» удалось достичь значительного прогресса во взаимодействии со своими зарубежными партнерами по целому ряду направлений. Но, пожалуй, особо стоит выделить укрепление партнерских отношений с французскими энергетическими компаниями. Достаточно сказать, что Total вошла в Штокмановский проект, GDF Suez — в «Северный поток», а EDF готовится присоединиться к «Южному потоку». В свою очередь, у «Газпрома» появилась возможность упрочить свои позиции не только во Франции и Европе, но и на глобальном энергетическом рынке.

ГАЗОВАЯ РЕВОЛЮЦИЯ

Формирование газового рынка Франции началось с угольного метана, который производили более чем 500 заводов, принадлежавших множеству различных компаний. Но в 1946 году все крупные газовые и электроэнергетические активы на французской территории были национализированы, в результате чего появились государственные Gaz de France (GDF) и Électricité de France (EDF). При этом смешанные компании, занимающиеся производством газа и электроэнергии, были поглощены EDF, под контролем которой первоначально оказалась и GDF, созданная для консолидации мощностей по добыче и распределению газа. Однако уже в 1949 году GDF отделилась и получила финансовую независимость. Основной задачей компании стало развитие производства газа и сети национальных газопроводов.

Революционным для газовой отрасли стало открытие в 1951 году компаниями Группы Elf Aquitaine месторождения природного газа Lacq на юго-западе Франции. По тем временам одно из крупнейших в мире, оно было введено в эксплуатацию в 1957 году. Благодаря этому была построена первая газотранспортная сеть протяженностью 4 тыс. км для поставки голубого топлива на юго-запад страны, в Бретань, и в район Парижа, а также начали сооружаться первые подземные хранилища газа (ПХГ). В последующие пять лет продажи природного газа, на использование которого стали переходить целые города, выросли более чем втрое. И к 1965 году голубым топливом уже снабжалась почти половина Франции.



Между тем в 1958-м в стране был введен специальный режим для транспортировки и распределения газа, который привел к виртуальной монополии GDF на национальном рынке. Этот период ознаменовался также рождением Пятой республики, приходом в 1959 году к власти генерала Шарля де Голля и потерей Францией значительной части энергетических ресурсов в результате Алжирской войны.

Импорт, кризис и либерализация

Нехватка собственного газа во Франции стала ощущаться уже к середине 1960-х. Поэтому в 1965 году GDF подписала первый контракт на импорт голубого топлива из Алжира. Второй был заключен через два года с Голландией. Газ месторождения Groningen стали доставлять по трубопроводу через территорию Бельгии в северные и восточные области Франции, что привело к быстрому развитию в регионе газотранспортной сети. Кроме того, при участии GDF в Алжире был сооружен первый завод по производству сжиженного природного газа (СПГ), а в самой Франции началось активное строительство регазификационных терминалов и расширение системы ПХГ

Стимулом для дальнейшего развития газовой промышленности страны стал мировой нефтяной кризис 1973 года, благодаря которому в последующие шесть лет потребление голубого топлива и электроэнергии резко увеличилось. Было принято решение о диверсификации поставок энергоресурсов, и GDF начала поиск дополнительных источников закупок газа за рубежом. В результате были достигнуты договоренности об импорте новых объемов голубого топлива из Алжира, Норвегии, СССР и других стран.

Долгое время GDF занимала монопольное положение в газовой отрасли Франции, а EDF – в электроэнергетической. Однако в стране, как и в других государствах ЕС, был запущен процесс либерализации энергетического рынка. Для этого в 2000-2007 годах были проведены реформы, в результате которых все без исключения потребители получили право самостоятельно выбирать поставщика газа. И к началу текущего года от действовавшей прежде тарифной системы отказалось 10,5% французских домашних хозяйств, 43% предприятий малого бизнеса и 89% крупных промышленных потребителей.

ЧЕТВЕРТАЯ ЕМКОСТЬ

Сегодня доля природного газа в энергобалансе Франции составляет чуть более 14%. Остальное приходится на энергию атомных электростанций (порядка 42%), нефть (33%), уголь (5%), возобновляемые источники (4,5%) и гидроэнергию (1,5%). Почти половина всех объемов газа используется в коммунальном и коммерческо-бытовом секторе, еще около четверти – в крупной промышленности, 14% – в электроэнергетике, 4% – в химической отрасли, менее 1% – в транспортном секторе, оставшаяся часть - в других областях экономики.

«Главные французские потребители голубого топлива – жилищно-коммунальные хозяйства и предприятия сферы услуг», – рассказывает начальник Отдела по работе с компаниями Франции и стран Балтии ООО «Газпром экспорт» Игорь Теленчак.

Несмотря на относительно небольшую долю голубого топлива в энергобалансе страны, Франция представляет собой четвертый по емкости газовый рынок Западной Европы после Великобритании, Германии и Италии. Последнее десятилетие потребление голубого топлива остается здесь на стабильно высоком уровне. Если в 1965-м этот показатель составлял лишь 5,5 млрд куб. м в год, то к 2000-му он вырос почти в 7,5 раз и с тех пор держится в пределах 41-45 млрд. В прошлом году, по данным Cedigaz, потребление газа во Франции составило 42,6 млрд куб. м. «По мнению французского регулятора национального энергетического рынка, в ближайшем будущем спрос на газ в стране останется на прежнем уровне – каких-то резких колебаний не ожидается. Стабильность потребления будет обеспечиваться значительной ролью на рынке парогазовых электростанций», – говорит Игорь Теленчак. В то же время собственная добыча газа, по информации Министерства по вопросам экологии, энергетики и устойчивого развития Франции, не превысила в 2009 году 840 млн куб.м. Соответственно, около 98% внутреннего спроса было покрыто за счет импорта.

Игра на своем поле

«После слияния в 2008 году Gaz de France и франкобельгийской Suez крупнейшей газовой компанией Франции, да и всей Европы, безусловно, стала GDF Suez, - считает Игорь Теленчак. - Конечно, в первую очередь это касается закупок голубого топлива – портфель Группы превышает 110 млрд куб. м». Протяженность французской системы магистральных газопроводов составляет 32 тыс. км, а распределительных сетей – свыше 190 тыс. км, через территорию страны идут экспортные потоки в направлении Италии и Испании (до 7 млрд куб. м голубого топлива в год). Почти 85% всей газотранспортной системы Франции управляет стопроцентная «дочка» GDF Suez – GRTgaz. Кроме того, аффилированные структуры компании управляют в Германии газовой магистралью Megal (совместно с E.ON Ruhrgas), а в Австрии – WAG (через совместную с OMV Gas и E.ON Ruhrgas компанию BOG GmbH). Также компания контролирует большую часть ПХГ, регазификационные и основные газораспределительные мощности страны через свои дочерние структуры - соответственно, Storengy, Elengy и GrDF.

«Франция имеет вторую по мощности систему ПХГ после Германии, объем активного газа которой – около 12 млрд куб. м. Storengy принадлежат 12 из 15 действующих хранилищ, производительность которых составляет примерно 80% от общей, – рассказывает Игорь Теленчак. – GDF Suez

В газотранспортную сеть Франции голубое топливо поступает через шесть пунктов сдачи: Кеви, Бларёньи и Тэсньер — из Бельгии по системе Fluxys, Обергельбах — из Германии (Megal), Дюнкерк — из Норвегии (Franpipe) и Бириату — из Испании (Euskadour pipeline). Кроме того, на атлантическом побережье страны работает СПГ-терминал Montoir-de-Bretagne ежегодной мощностью 10 млрд куб. м, а на средиземноморском — Fos Tonkin (7 млрд) и Fos Cavaou (8,25 млрд). В 2009 году, по данным Сеdigaz, импорт голубого топлива во Францию превысил 49 млрд куб. м, из которых 35,99 млрд пришлось на сетевой газ и 13,07 млрд — на СПГ. При этом крупнейшими экспортерами в первом случае выступили Норвегия (44,3%), Россия (22,8%), Голландия (17,8%), Германия (9,2%) и Бельгия (3,1%); во втором — Алжир (58,8%), Нигерия (18%) и Египет (12,5%). Между тем и сама Франция экспортировала небольшие объемы сетевого газа в Венгрию, Испанию и Швейцарию.



не только контролирует все три французских СПГ-терминала, но и занимает первое место по импорту сжиженного газа в Европу, как, кстати, и в США. Танкерный флот компании для перевозки СПГ насчитывает, с учетом строящихся мощностей, 20 судов. Что же касается распределения, то за GDF Suez остается более 70% французского газового рынка».

Основой газового бизнеса компании являются долгосрочные контракты на поставку, средняя продолжительность которых составляет 15 лет. В то же время следует отметить чрезвычайную активность GDF Suez на зарубежных рынках. В последние годы Группу интересует участие в проектах не только в качестве поставщика, но и инвестора. Она владеет акциями более 40 компаний в 20 странах мира. В дополнение к своим основным видам деятельности GDF Suez развивает относительно новые для себя направления – добычу газа, выработку и сбыт электроэнергии, сервисные услуги и т.д. Например, сегодня Группа занимает первое место по производству электричества в Бельгии и второе – у себя на родине.

Следующий по значимости игрок на газовом рынке Франции – транснациональная нефтегазовая компания французского происхождения Total, существующая в своем нынешнем виде после поглощения в 1999 году бельгийской Petrofina и в 2000-м – французской Elf Aquitaine. Она ведет операции более чем в 130 странах мира, и основной ее бизнес находится за пределами Франции. Ее подразделение – Total Énergie Gaz (TEGAZ) – разрабатывает истощенное месторождение Lacq, благодаря чему остается главным газодобывающим предприятием страны. Вместе с тем TEGAZ является вторым крупнейшим импортером голубого топлива во Францию, поставляя на рынок около 6,5 млрд куб. м ежегодно. Total Infrastructure Gaz France (TIGF) контролирует ту часть газотранспортной сети страны (порядка 15%), которая не принадлежит GDF Suez, а также оставшиеся три ПХГ. Основные позиции Группы находятся на юго-западе страны, что позволяет ей контролировать в общей сложности 13% газового рынка Франции. В Европе она также реализует голубое топливо в Великобритании, Бельгии и Испании.

«В 2010 году на французском рынке работают около 35 поставщиков газа. Но именно GDF Suez и TEGAZ обеспечивают голубым топливом порядка 93,7% домохозяйств и свыше 78,6% потребителей мелкого бизнеса и промышленности», – сообщил Игорь Теленчак. По его словам, оставшаяся



доля рынка поделена между новыми для Франции поставщиками газа, среди которых французская EDF, немецкая E.ON, итальянская ENI/Distrigaz, испанские Gas Natural и Iberdrola, а также российская Gazprom Marketing & Trading France (GM&T France).

Больше шансов

Сотрудничество России с Францией в области поставок природного газа осуществляется уже более 35 лет. За это время из нашей страны на французский рынок было экспортировано свыше 310 млрд куб. м голубого топлива. Первые два контракта были подписаны в 1975 году – они предусматривали поставку газа на границу Словакии и Австрии в объеме 4 млрд куб. м ежегодно. Третий, еще на 8 млрд с поставкой на границу Чехии и Германии, был заключен в рамках проекта «Газ – Трубы» в 1983 году. Сегодня между ООО «Газпром экспорт» и GDF Suez действуют три долгосрочных контракта, в рамках которых в 2009 году во Францию было поставлено 10,1 млрд куб. м газа. На данном направлении российский экспорт стабильно держится на таком уровне последние четыре года.

В 2005 году российская корпорация подписала протокол о развитии сотрудничества с GDF, в продолжение которого в 2006-м был заключен крупный пакет коммерческих договоренностей, в частности, предусматривающий продление действующих контрактов до 2031 года с переносом пунктов сдачи на границу Франции, а также продажу дополнительных 2,5 млрд куб. м газа по газопроводу «Северный поток».

В рамках стратегии ОАО «Газпром» по выходу на конечного потребителя в июле 2006 года была зарегистрирована новая компания Группы «Газпром» – Gazprom Marketing & Trading France, основной целью которой является поставка газа конечным потребителям во Франции. Она обеспечивает голубым топливом крупных, средних и мелких промышленных клиентов, региональные распределительные компании и коммерческий сектор. В 2009 году GM&T France реализовала на рынке, включая поставки конечным потребителям и трейдинг, 1,7 млрд куб. м газа.

Весной текущего года «Газпром» и GDF Suez подписали Меморандум в отношении дополнительных поставок российского газа, в соответствии с которым стороны изучат

возможность экспорта во Францию, начиная с 2015 года, еще до 1,5 млрд куб. м российского газа в год по газопроводу «Северный поток». А в середине июня заключено соглашение о присоединении французской компании к этому проекту -GDF Suez получит 9-процентную долю участия в капитале Nord Stream AG (оператор морского участка проекта).

Параллельно с этим «Газпром» продолжал укреплять отношения с Total и EDF. Как известно, в 2008 году Total вошла с долей в 25% в состав акционеров Shtokman Development AG – оператора реализации первой фазы разработки Штокмановского газоконденсатного месторождения. В конце 2009-го «Газпром» подписал Меморандум о взаимопонимании с EDF (фиксирующий интерес сторон к долгосрочному сотрудничеству в газовом и электроэнергетическом секторах), а в этом году – трехсторонний Меморандум (с участием итальянской ENI) по вхождению французской компании в «Южный поток». Акционером оператора морской части этого проекта – South Stream AG – EDF может стать уже до конца 2010 года.

Такое сближение «Газпрома» с французскими партнерами открывает более широкие перспективы не только для реализации совместных добычных, инфраструктурных или СПГпроектов в России и за ее пределами, но и для интеграции российской корпорации в европейский и, в частности, энергетический рынок Франции.

Денис Кириллов



• слово специалисту



Водородные технологии

внедряет «Газпром»

В начале 1980-х годов появились первые концепции водородной энергетики. На сегодняшний день ясно, что использование водородных технологий не ограничивается автономным электроснабжением различных потребителей, но и экономически оправдано при их интеграции в газотурбинные приводы и двигатели внутреннего сгорания, поскольку повышает КПД и экологические показатели. ОАО «Газпром» разработана автономная энергоустановка на топливных элементах мощностью 3,5 кВт.

FTC

При характеристике газотранспортной системы (ГТС) ОАО «Газпром» обычно указывают суммарную мощность 4,1 тыс. газоперекачивающих агрегатов (ГПА) – 47,1 ГВт. Между тем в этом показателе не учитывается малая энергетика, к которой относятся энергоисточники мощностью 100-5000 Вт для электропитания систем связи, автоматизированных систем управления технологическими процессами, станций катодной защиты магистральных газопроводов и др. Только для питания систем связи в «Газпроме» используется более 12 тыс. энергетических установок (ЭУ) малой мощности. При этом необходимо отметить, что малая энергетика, конечно, не способна заменить системы централизованного энергоснабжения, а может выступать как дополнение к ней. Создание таких систем особенно перспективно в районах с энергодефицитом, где централизованное энергоснабжение представляет собой весьма затратное

Для автономного электроснабжения в указанном диапазоне мощностей практически отсутствуют серийные ЭУ, работающие на природном газе. Исключение составляют импортные паротурбинные установки ОRMAT (Франция, Израиль) мощностью 0,4–2,1 кВт. Эти установки характеризуются высокой надежностью и большим ресурсом работы – 100 тыс. часов и более. Основные недостатки таких ЭУ: малый КПД (3–5%), высокая стоимость – до 35 тыс. долларов за 1 кВт, зависимость потребителя от импортных поставок.



Существующие на сегодняшний день российские энергоустановки на базе термоэлектрических генераторов ограничены мощностью 150 Вт, имеют примерно сходную с установками ORMAT эффективность (~3%) и удельную стоимость.

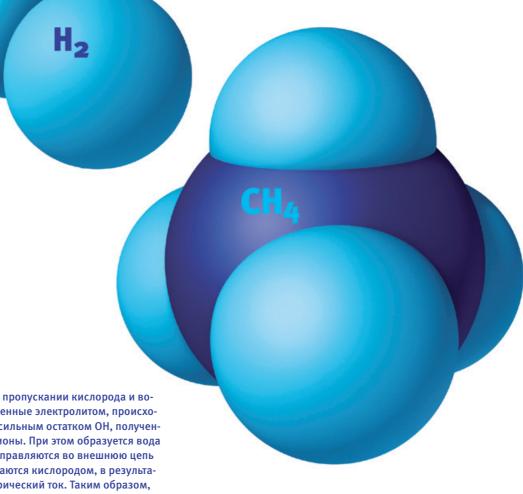
Водородные технологии

Понятие «водородные технологии» возникло в начале 1980-х годов после всемирного энергетического кризиса и появления концепций водородной энергетики. Ключевым элементом этих концепций являются энергетические установки на топливных элементах (ТЭ), которые представляют собой яркий пример ресурсосберегающей технологии и обладают многими достоинствами. Так, КПД таких ЭУ по электроэнергии составляет от 25 до 55% и мало зависит от изменения нагрузки (при уменьшении нагрузки от 100 до 20% КПД установок снижается на 1-2%, в то время как КПД тепловых двигателей снижается на 50% и более); суммарный КПД (электричество + теплота) достигает 85%, при этом выбросы оксидов азота и углерода на два порядка ниже, чем у тепловых машин.

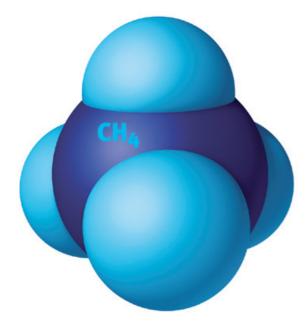
В 1990-х годах наиболее целесообразным считалось создание энергоустановок мощностью 250-2000 кВт. В настоящее время произошел пересмотр позиций в сторону уменьшения мощности. Это объясняется тем, что преимущества топливных элементов в наибольшей степени и быстрее всего могут реализоваться в области децентрализованного энергоснабжения. Самым привлекательным с коммерческой точки зрения считается рынок энергоустановок мощностью 1-10 кВт.

Коммерциализацию ЭУ мощностью 1 кВт осваивают Япония и Южная Корея, а верхнюю границу диапазона -США и Западная Европа. В этом сегменте рынка предполагается, что у ЭУ на ТЭ, кроме высокой экономичности и экологичности, будут и дополнительные преимущества перед традиционными установками - бесшумность, одновременная когенерация электрической и тепловой энергии, сокращение времени, необходимого на обслуживание, высокое качество тока. В будущем такие автономные энергоустановки должны стать ядром децентрализованного энергоснабжения для коммунального использования (например, для энергообеспечения вахтовых поселков). При этом в указанном сегменте рынка нет необходимости создавать специальную водородную инфраструктуру, так как целесообразнее применять местное углеводородное топливо (природный газ, биогаз и пр.).

На сегодняшний день практического применения достигли установки на низкотемпературных ТЭ (до 100 градусов С) с твердополимерными и щелочными электролитами, а также на среднетемпературных (от 100 до 300 градусов) фосфорнокислых элементах. ЭУ данных типов



Принцип работы всех ТЭ одинаков: при пропускании кислорода и водорода через пористые электроды, разделенные электролитом, происходит соединение атомов водорода с гидроксильным остатком ОН, полученным в результате распада электролита на ионы. При этом образуется вода и высвобождаются электроны, которые направляются во внешнюю цепь на положительный электрод, где захватываются кислородом, в результате чего по внешней цепи образуется электрический ток. Таким образом, кислород непрерывно пополняет в электролите расход ОН, а водород поддерживает необходимое количество воды.



применялись на космических кораблях (Gemini, Space Shuttle, «Буран») и в подводных аппаратах. Данные энергоустановки работали на водороде и кислороде.

В России

В нашей стране развитию малой энергетики особое внимание уделяет корпоративный сектор экономики. Речь в данном случае идет об обеспечении энергобезопасности предприятий, так как система централизованного энергоснабжения страны в настоящее время переживает кризис. По данным отчета Минэнерго за 2009 год, рост генерирующих мощностей в целом по России составляет менее 1% в год, что явно не соответствует необходимым темпам их увеличения минимум на 3%.

В силу своих физико-химических свойств метан в настоящее время рассматривается как вид топлива на этапе перехода к водородной энергетике

> «Газпром» проводит научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы в области водородной энергетики с 1992 года. Совместно с Федеральными ядерными центрами Министерства Российской Федерации по атомной



энергии (в настоящее время - Федеральное агентство по атомной энергии, «Росатом») были проведены комплексные НИОКР по всем типам топливных элементов. В результате этих работ для практической реализации было отобрано два направления - создание ЭУ с протонообменной мембраной (ближайшая перспектива) и ЭУ с твердооксидным электролитом (на более отдаленную перспективу, 10-15 лет).

В 2009 году «Газпром» совместно с Российским федеральным ядерным центром - Всероссийским научноисследовательским институтом экспериментальной физики (РФЯЦ ВНИИЭФ) завершил создание экспериментального образца автономной установки мощностью 3,5 кВт. Энергоустановка позволяет выдавать потребителю как переменный, так и постоянный ток высокого качества, КПД энергоустановки по электричеству – 24% (более чем в пять раз выше, чем у находящихся в эксплуатации на данный момент).

Наиболее сложными и оригинальными устройствами данной установки являются интегрированные (по теплоте) каталитические реакторы на специально созданных наноструктурных катализаторах, которые позволили производить переработку природного газа в синтез-газ (Н₂+СО) со сверхнизкой концентрацией монооксида углерода, что обеспечивает ресурс батареи ТЭ в 60 тыс. часов. Полученные технические характеристики позволяют утверждать, что созданная энергоустановка не имеет ни российских, ни зарубежных аналогов.

Примечательно, что при разработке топливного процессора для ЭУ его создателям пришлось решать те же задачи, которые возникают при разработке малотоннажных устройств газохимии, в частности малотоннажных комплексов по производству синтетических жидких топлив. Таким образом, «Газпром» создал задел по водородной энергетике для нового типа высокотехнологичных установок переработки, например, для так называемого низконапорного газа.

В настоящее время Управлением инновационного развития и Управлением энергетики «Газпрома» совместно с дочерней компанией ДОАО «Электрогаз» и РФЯЦ ВНИИЭФ прорабатываются вопросы организации серийного производства энергоустановок на ТЭ и расширения их мощностного ряда (5, 10,

15, кВт). Среди прочих задач – снижение стоимости 1 кВт установочной мощности до показателей, сравнимых с дизельными электростанциями. Планируется, что производство может начаться на собственных мощностях ДОАО «Элек-

трогаз» и РФЯЦ ВНИИЭФ в масштабах

30-50 установок в год.

Дополнительная ценность разработки заключается в возможности ее практического использования в перспективе в других областях промышленности в частности, как альтернативы электролизерам для получения из природного газа сверхчистого водорода, конкурентоспособного по цене. Разработанная технология является универсальной с точки зрения повышения эффективности практически всех тепловых двигателей - как двигателей внутреннего сгорания, так и газотурбинных.

ГПА

В настоящее время ГПА отечественного производства не удовлетворяют перспективным требованиям по выбросам оксидов азота и углерода. На работу приводных двигателей газоперекачивающих агрегатов расходуется около 8% транспортируемого газа, при этом в год в атмосферу выбрасывается 140 тыс. т оксидов азота, 270 тыс. т оксида углерода, 84,8 млн т диоксида углерода. В то же время государственная политика в части ограничения выбросов загрязняющих

веществ промышленными установками становится всё более жесткой. Так, Постановлением Правительства РФ №410 плата за выбросы в пределах установленных норм уже увеличена в 1 тыс. раз, а сверх установленных норм – в 1250 раз. После 2010 года возможно введение законодательных технических нормативов выбросов, основанных на принципе «наилучших доступных технологий», что может привести к резкому росту платежей «Газпрома» за сверхнормативные выбросы загрязняющих веществ.

Расчетные исследования в этой области показали, что добавка в топливный газ газотурбинных приводов ГПА водородсодержащей смеси позволит уменьшить уровень выбросов оксидов азота до 3,6 мг на 1 куб. м при действующей норме 50 мг на 1 куб. м. В настоящее время «Газпром» продолжает финансирование исследований по данному направлению.

ТРАНСПОРТНЫЕ ДВИГАТЕЛИ

Еще одним результатом создания топливного процессора для ЭУ является разработка бортового генератора водородсодержащего синтез-газа для автомобильного транспорта. Технология реализована в виде опытного образца многотопливного автомобиля «Баргузин» с установленным бортовым генератором синтез-газа. В качестве основного топлива используется наиболее дешевое, доступное и экологически чистое сырье – природный газ. В силу своих

физико-химических свойств метан в настоящее время рассматривается как вид топлива на этапе перехода к водородной энергетике.

Синтез-газ получается на борту машины из части основного топлива (природного газа) в специальном реакторе, размеры которого позволяют поместить его в моторном отсеке автомобиля. По оценкам специалистов ООО «Газпром ВНИИГАЗ», испытания опытного образца двигателя ЗМЗ-406, работающего на природном газе с добавкой 6% синтез-газа, показали возможность обеспечения норм Евро-5 без применения каталитических нейтрализаторов выпускных газов, что весьма актуально для создания отечественных чистых транспортных силовых установок. Данные наработки могут быть реализованы в виде пилотных автотранспортных средств уже к сочинской Олимпиаде.

Внедрение созданной технологии позволит увеличить КПД транспортных двигателей с искровым зажиганием на режимах частичной нагрузки (до 80% времени работы городского транспорта) на 15-20% за счет сокращения времени горения топлива и удовлетворить требования по токсичности выпускных газов без использования дорогостоящих каталитических нейтрализаторов.

Влада Русакова,

член Правления, начальник Департамента стратегического развития) «Газпром»





Технология реализована в виде опытного образца многотопливного автомобиля «Баргузин» с установленным бортовым генератором синтез-газа. В качестве основного топлива используется природный газ.



Липецкий расчет

Создана система дистанционного контроля реального потребления газа населением

Липецкой области газифицировано порядка 460 тыс. квартир и домовладений, более половины из которых (около 240 тыс. квартир) оснащено приборами учета. В месяц контролерам Липецкой региональной компании по реализации газа удается обойти около 12 тыс. абонентов. Простой арифметический подсчет показывает, что на обход всех домовладений, оборудованных приборами учета, необходимо более полутора лет. И это при условии, что к каждому абоненту удастся попасть с первого раза. Однако реалии таковы, что по одним и тем же адресам приходится наведываться неоднократно, поэтому полуторагодовой интервал смело можно увеличивать как минимум вдвое, а этот срок для надлежащего контроля уже недостаточен.

Контрольный эксперимент

Возникал вполне предсказуемый вопрос, каким образом получать данные о реальных объемах потребления газа у всех абонентов, поскольку нередки были случаи как занижения, так и завышения показаний, напрямую зависевшие от сезонных периодов потребления и повышений цены на газ. Часто потребители уменьшали показания приборов учета в отопительный период и увеличивали их летом, тем самым создавая собственный календарный график платежей. Обнаружилась и еще одна закономерность: завышение показаний происходило перед очередным повышением цены на газ. Случалось даже, что приписанные объемы газа превышали его фактическое потребление за весь предыдущий календарный год.

Всё это в конечном итоге вело к искажению баланса газа и, как следствие, к недополучению платежей в соответствующие периоды поставки.

С целью решения этой проблемы в 2006 году специалистами ООО «Липецкрегионгаз» была разработана и внедрена программа по работе с контрольными группами абонентов (КГА). Суть ее заключалась в следующем: в каждом районе было отобрано по 15 абонентов. Критерии отбора были таковы:

- различная конструкция домов;
- разная отапливаемая площадь;
- отопительное оборудование с разным КПД:
- социальные группы с разными доходами (работающие, пенсионеры, льготники, малообеспеченные).

С каждым абонентом было подписано соглашение о ежемесячном снятии показаний счетчиков с составлением соответствующих актов.

Цель преследовалась тогда достаточно простая - понять, какое количество газа потребляется в среднем на 1 кв. м жилой площади в каждом районе. Для этого в последний день месяца в домах контрольной группы абонентов контролеры «Липецкрегионгаза» на протяжении трех с лишним лет снимали показания счетчиков.

Не забыли и тех, кто потребляет газ по нормативам. Для чистоты эксперимента были взяты под наблюдение два села в разных районах области. Это так называемые тупиковые населенные пункты, на которых газопровод заканчивается. Установили на ведущих к ним газорегуляторных пунктах приборы учета и увидели, что «нормативщики» потребляют газа в среднем на 15% больше тех, кто имеет счетчики.

Сведения по каждому году, полученные от контрольных групп, сопоставлялись с цифрами, которые снимались со счетчиков. В итоге была собрана обширная база данных, которая позволила вывести среднемесячную величину потребления газа на квадратный метр в том или ином районе и, соответственно, определить реальный объем потребления газа населением за интересующий период.

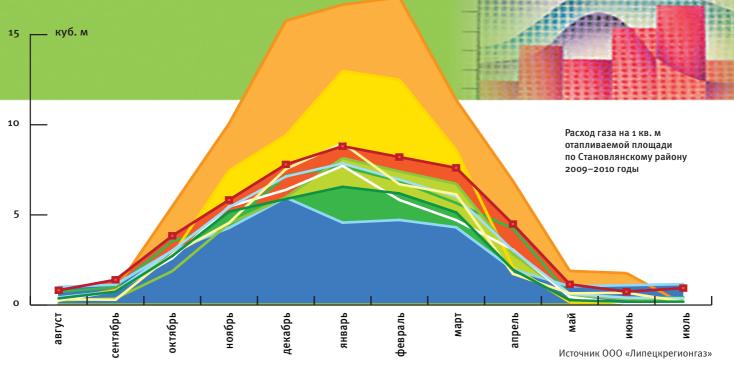
Безусловно, переработать такой объем информации оказалось непросто специалистам было поручено разработать программный продукт, позволяющий «видеть» как каждого абонента, так и всех потребителей газа в целом по району.

Видеть каждого абонента

С помощью этой программы выяснилось, что показания некоторых потребителей - физических лиц имеют отклонения от среднестатистической величины в большую или меньшую сторону. В зависимости от степени отклонения количество таких абонентов в каждом районе области колебалось от 25 до 40%.

Работу с КГА можно продемонстрировать на примере Становлянского района Липецкой области, где газ поставляется 6823 абонентам. Более 70% имеют счетчики. Согласно полученным данным, среднее потребление за год на отопление 1 кв. м в районе за 2009 год составило 42,5 куб. м газа. Анализ переданных жителями района показаний счетчиков наглядно показал, что некоторые абоненты по каким-то причинам расходуют газа меньше, чем следовало бы. В ходе разбирательства выяснилось, что наряду с вполне обоснованным низким расходом (кто-то не жил в доме зимой и, соответственно, не пользовался отоплением) ряд потребителей, перефразируя Остапа Бендера, использовали «400 сравнительно честных способов экономии платежей за газ». Начиная с элементарного занижения показаний счетчиков и заканчивая использованием различных приспособлений, благодаря которым счетчик просто не мог показывать реальное потребление газа. Другими словами, за руку были пойманы абоненты, занимавшиеся несанкционированным отбором газа.

В этих случаях нарушения актировались, предыдущие показания счетчика



аннулировались, абоненту за последние полгода насчитывалось потребление газа по нормам, которые продолжали применяться до тех пор, пока в доме не появлялся новый счетчик, проверенный и опломбированный специалистами «Липецкрегионгаза» с использованием современных методов и пломб.

Таким образом, только с мая по август текущего года (после окончания отопительного сезона) по нормам, согласно Постановлению Правительства №549, было доначислено почти полмиллиона рублей.

С помощью КГА в Грязинском районе удалось вычислить и группу домовладельцев, самовольно подключившихся к системе газоснабжения. Согласно расчетам по КГА, абоненты, проживающие на территории района, расположенной вокруг Матырского водохранилища, не могли потребить такой объем отпущенного им газа, ведь среднее потребление каждого абонента было известно. Оказалось, что 15 особняков, построенных вокруг водохранилища, - липчане это место называют «липецкой Рублевкой» – получали газ без законных на то оснований. У владельцев не было оформлено право собственности и, соответственно, отсутствовали договоры на поставку газа. Шесть особняков от газоснабжения были отключены, а остальные оформили документацию и заключили договоры поставки газа.

Помимо выявления недобросовестных потребителей систему КГА можно использовать при ежемесячном планировании размеров оплаты за газ населением и при прогнозировании резерва и годового баланса отпущенного/предъявленного газа. Система позволяет поновому подойти к решению такого проблемного вопроса, как разбаланс газа, который складывается из разницы между общим объемом газа, поступившим от поставщика (по данным узлов учета газа, установленных на ГРС), и объемом газа, предъявленным для оплаты потребителям.

Не секрет, что газ, пройденный через ГРС и не потребленный промышленностью, относят на население. Однако расчеты, сделанные с помощью

КГА, позволяют с этим подходом поспорить, поскольку достаточно легко посчитать как максимальный, так и минимальный объемы потребления газа населением. Соответственно, можно доказать, что списываемые на население объемы газа не могут быть им реально освоены, даже если всё газовое оборудование физических лиц будет работать в круглосуточном режиме на максимальной мощности. А это значит, что не потребленный никем газ уйдет на технологические потери. Но это уже другая тема.

На сегодняшний день программа по работе с КГА является одним из наиболее действенных механизмов контроля за реальным потреблением газа населением. Для ее внедрения даже не нужно увеличивать штат сотрудников абонентской службы, программа работает вне зависимости от того, как население оснащено счетчиками - на 30, 50 или 100%.

Сергей Карасиков, Генеральный директор ООО «Липецкрегионгаз» и ОАО «Липецкоблгаз»













На вопросы журнала отвечает Генеральный директор ООО «Газпром добыча Уренгой» Рим Сулейманов

холодов спрос на энергоносители растет. Как сложится ситуация в дальнейшем – посмотрим. Отмечу лишь, что сегодня наши промыслы имеют резерв производительности и в случае необходимости готовы увеличить отбор газа.

- А какие проекты были реализованы за последнее время?
- Это два важнейших проекта: ввод в опытно-промышленную эксплуатацию установки комплексной подготовки газа №22 (УКПГ-22) и строительство двух компрессорных станций (КС) по утилизации низконапорного попутного газа на центральных пунктах сбора нефти.

УКПГ-22 позволила «Газпрому» приступить к самостоятельной добыче ачимовского газа. Это совершенно новый этап в промышленной разработке залежей, расположенных на глубине от 3,5 тыс. до 4 тыс. м, которые отличаются крайне низкими коллекторскими свойствами и высоким пластовым давлением (до 600 атмосфер).

Что касается КС, то это в первую очередь экологический проект. Пуск компрессорных станций дал возможность обеспечить полезную утилизацию всего объема получаемого попутного нефтяного газа (ПНГ), который раньше сжигался. По соответствующему Постановлению Правительства Российской Федерации, к 2012 году уровень использования ПНГ должен достичь 95%.

Сейчас ведется строительство дожимной компрессорной станции (ДКС) на валанжинском промысле 5В. Всего в ближайшие годы предстоит построить и ввести в эксплуатацию валанжинские ДКС на газоконденсатных промыслах 1АС и 8, а также на сеноманской залежи Песцовой площади.

Ачимовские залежи

- В конце этого года мы приступим к разработке еще одного сеноманского объекта – Западно-Песцовой площади Уренгойского нефтегазоконденсатного месторождения.
- Расскажите об освоении ачимовских залежей.
- На Уренгойском нефтегазоконденсатном месторождении углеводороды залегают слоями: сеноман, валанжин, ачимов-



«Газпром добыча Уренгой» остается одним из ведущих предприятий корпорации

ка, юра. И если сеноманские – это залежи практически метанового состава, то в газе валанжинских, ачимовских и юрских в значительных количествах, возрастающих с глубиной залегания, растворены более тяжелые углеводороды, переходящие в процессе добычи в жидкость (газовый конденсат).

Сейчас на рынке значительно вырос спрос на газовый конденсат. А это именно то, чем богаты ачимовские залежи. В 2008 году ЗАО «Ачимгаз» – совместное предприятие ООО «Газпром добыча Уренгой» и Wintershall Holding AG – приступило к разработке первого ачимовского участка Уренгойского месторождения. Использовались совершенно новые технологии бурения и добычи. После того как технические трудности были преодолены и с первого ачимовского участка пошел газ, стало ясно: у Большого Уренгоя появились новые перспективы.

В октябре прошлого года «Газпром добыча Уренгой» первым в «Газпроме» ввел в опытно-промышленную эксплуатацию собственную ачимовскую установку. После выхода на проектную мощность промыслов первого и второго опытных участков их совокупная добыча составит свыше 13 млрд куб. м газа и 4,7 млн т газового конденсата. Всего же ачимовских участков, на которые у нашего предприятия есть лицензии, – шесть. И разработка оставшихся четырех – лишь вопрос времени.

Стоит отметить, что продуктивность ачимовских отложений подтверждена на достаточно обширной территории Ямало-Ненецкого автономного округа и начало их промышленной эксплуатации связывается с качественно новым этапом в освоении ресурсной базы Надым-Пур-Тазовского региона. Именно поэтому основные перспективы нашего предприятия сейчас сопряжены не столько с введением новых месторождений, сколько с уходом на большие глубины ачимовки (а возможно, и юры) и выявлением сопутствующих залежей.

- Но ведь вы также участвуете в программе освоения полуострова Ямал.

– Это касается более отдаленных перспектив. В настоящее время в рамках этой программы силами надымских газовиков ведется обустройство Бованенковского месторождения. А нашему предприятию по завершении геологоразведки пред-



Перспективы развития предприятие связывает с освоением ачимовских отложений Уренгойского НГКМ и месторождений полуострова Ямал

стоит в качестве оператора вести работы по обустройству на Малыгинском, Тасийском, Западно-Тамбейском и Северо-Тамбейском лицензионных участках. Начало промышленной эксплуатации планируется не раньше 2028 года.

Социальная ответственность

- Расскажите о социальных проектах, которыми занимается «Газпром добыча Уренгой».

- Более 30 лет наше предприятие связывают тесные дружеские отношения с самым северным селом Пуровского района – Самбургом. На наши средства там построена целая улица современных удобных коттеджей, возведен тепличный комплекс, ведется строительство рыборазводного завода, рыбакам переданы холодильное и морозильное оборудование для плавучей баржи, лодки. При финансовой поддержке и шефской помощи ООО «Газпром добыча Уренгой» в Самбурге появилась школа-интернат для детей коренных жителей Севера. Ежегодно лучшие ученики интерната получают именные стипендии нашего предприятия, приезжают в Новый Уренгой на спортивные соревнования и новогодние праздники, для них проводятся экскурсии на газовых промыслах.

В рамках программы «Газпром – детям» мы оказываем помощь юным талантам и спортсменам Нового Уренгоя для участия в соревнованиях как в России, так и за рубежом.

Многие годы сотрудничаем с детскими учреждениями города: социально-реабилитационным центром для несовершеннолетних детей-сирот «Садко», специальной (коррекционной) школой №18 для детей с ограниченными возможностями «Поддержка». Ежегодно ребята получают новогодние подарки и участвуют в праздничных утренниках, проводимых в одном из филиалов предприятия – КСЦ «Газодобытчик».

Это лишь небольшая часть из того, что «Газпром добыча Уренгой» делает для города и округа. Но, согласитесь, здесь важны не слова, а конкретные дела. Суммы, ежегодно переводимые предприятием на благотворительные цели, исчисляются миллионами рублей. И поверьте, каждый вложенный рубль – это не только оказание конкретной помощи тем, кто в ней действительно нуждается, но и инвестиции в будущее, в духовное развитие и процветание общества, в котором мы живем.

Беседу вел Александр Фролов



«Газпром нефть» повышает рентабельность проектов по переработке ПНГ

ОАО «Газпром нефть» совместно с Mitsubishi Corporation и Nippon Oil Corporation в рамках Киотского протокола реализуют проект по утилизации попутного нефтяного газа (ПНГ) на Еты-Пуровском месторождении. ПНГ перерабатывается на Вынгапуровской компрессорной станции (КС) СИБУР Холдинга. Это позволит «Газпром нефти» к 2012 году продать до 3 млн единиц сокращения выбросов (ЕСВ), привлекая дополнительные средства в проект и повышая его эффективность.

УТИЛИЗАЦИЯ

В 2009 году Премьер-министр Владимир Путин подписал постановление, по которому к 2012 году уровень утилизации ПНГ в стране должен составить 95%. Но нефтегазовым компаниям обеспечить приемлемую рентабельность утилизационных проектов чрезвычайно тяжело. Один из таких случаев проект «Газпром нефти» на Еты-Пуровском месторождении. Здесь пришлось специально построить газопровод для ПНГ, по которому газ поставляется на Вынгаяхинскую КС для дальнейшей переработки на Вынгапуровской КС СИБУР Холдинга.

Из попутного газа выделяют жидкие углеводородные фракции, которые идут для дальнейшей переработки на нефтехимические предприятия, а сухой отбензиненный остаток поступает в Единую систему газоснабжения. Таким образом на Еты-Пуровском месторождении утилизируется более 300 млн куб. м ПНГ в год. «Но при существующих ценах на газ срок окупаемости затрат на строительство этого газопровода значительно превышает 10 лет», - отмечает начальник Департамента маркетинга газа и жидких углеводородов ОАО «Газпром нефть» Николай Елисеев. Улучшить рентабельность проекта позволяют механизмы Киотского протокола.

Протокол

Киотский протокол – соглашение, принятое в 1997 году и направленное на то, чтобы сократить или стабилизировать выбросы парниковых газов. В его основу положены рыночные механизмы регулирования – международная торговля квотами. Отечественные компании делают только первые шаги на этом рынке.

Координация всех киотских проектов внутри нашей страны поручена Минэкономразвития и Сбербанку. «Фактически Сбербанк оценивает качество документов, которые подготовлены компаниями, а Минэкономразвития уже утверждает данные проекты. На сегодня отобраны первые 15 проектов, в том числе и наш», комментирует Николай Елисеев.

Утилизируя ПНГ Еты-Пуровского месторождения, «Газпром нефть» получает возможность продавать так называемые единицы сокращения выбросов. Ведь если попутный газ не сжигается в факелах, то снижается выброс в атмосферу диоксида углерода. Каждая ЕСВ соответствует 1 т CO₂. «Полученные ЕСВ компания имеет право продать в рамках реализации Киотского протокола. Так мы привлекаем в проект дополнительные средства и делаем его более эффективным», - добавляет Николай Елисеев.

К 2012 году на Еты-Пуровском месторождении «Газпром нефть» получит возможность продать до 3 млн ЕСВ. Стоимость единиц меняется в зависимости от рыночной конъюнктуры, но на сегодняшний день компания может рассчитывать

на сумму около 24,5 млн долларов, что даст возможность компенсировать затраты на строительство газопровода.

Но объем сокращений становится товаром только в результате сотрудничества со второй страной - таково правило Киотского протокола. В любом подобном проекте должен присутствовать иностранный партнер (банк, инвестбанк, инвесткомпания). На начальном этапе в качестве возможных партнеров рассматривались компании из Германии, Скандинавии, Франции и Японии.

В итоге «Газпром нефть» выбрала Mitsubishi Corporation и Nippon Oil Corporation. Ha счету Mitsubishi большое количество реализованных проектов, в том числе аналогичных Еты-Пуровскому. Среди них и первый в мире – на нефтяном месторождении Ранг-Донг во Вьетнаме. A Nippon Oil – автор методологии расчетов по учету сокращений выбросов при утилизации ПНГ АМ 0009, которая была одобрена ООН и теперь используется во всех подобных проектах. «В результате японские партнеры взяли на себя все вопросы, связанные с подготовкой документации по киотской части, а мы сосредоточились на строительстве инфраструктуры», - отмечает Николай Елисеев. Уже в следующем году, возможно, появятся еще несколько проектов «Газпром нефти», где будут применяться киотские механизмы.

Александр Фролов

«2009-й стал лучшим годом»

На вопросы журнала отвечает Генеральный директор ОАО «Нижегородская топливноэнергетическая компания», Генеральный директор ОАО «Нижегородоблгаз» Феликс Верховодов

- Феликс Геннадьевич, прошлый кризисный год оказался сложным для многих газораспределительных организаций и региональных компаний по реализации газа, тогда как ОАО «НТЭК» и ОАО «Нижегородоблгаз» закончили год с хорошими финансовыми показателями. Почему?

– Действительно, по итогам прошлого го года чистая прибыль НТЭК возросла на 11% по сравнению с 2008-м, составив 278 млн рублей. Всего компания реализовала потребителям области более 7,7 млрд куб. м газа, из которых около 1,5 млрд – населению.

От убытков к прибыли

– По «Нижегородоблгазу» чистая прибыль, с учетом сумм отложенных нало-

говых активов и обязательств и вычета налога на прибыль, составила свыше 706,5 млн рублей. Такой финансовый результат существенно, на 134%, превысил плановые показатели. Чистая прибыль за вычетом спецнадбавки к использованию достигла 463 млн рублей, что на 21,3% больше, чем аналогичный показатель 2008 года. Объем транспортировки природного газа в прошлом году составил 6,7 млрд куб. м – на 2,4% меньше, чем в позапрошлом. В финансовом плане 2009-й стал лучшим годом за всю историю «Нижегородоблгаза». Тому несколько причин – в частности, мы получили неплохой доход и по прочим видам деятельности, таким как обслуживание внутридомового газового оборудования (ВДГО), технический надзор и проектные работы, но главная причина, на мой взгляд, связана с последовательной работой команды, последние несколько лет управляющей «Нижегородоблгазом». Проведенный комплекс мероприятий дал положительный эффект, что и повлияло на хорошие показатели в сложном, как вы сказали, 2009 году.

- Когда пришла ваша команда, насколько я помню, «Нижегородоблгаз» находился в кризисной ситуации?

– Действительно, ситуация была тяжелая. Компания нам досталась в предбанкротном состоянии с почти миллиардной кредиторской задолженностью. Долг перед ООО «Межрегионгаз» за поставленный газ составлял на 1 января 2005 года 536,9 млн рублей.





Дебиторская задолженность - 363,6 млн рублей, из которой 50% были безнадежны к взысканию. Перед нами стояла задача не только обеспечить нормальное функционирование компании в сложившихся условиях, но и возвратить средства «Межрегионгазу». К настоящему времени удалось погасить большую часть этой суммы, причем платежи идут с опережением графика. Окончательно этот долг будет закрыт до 20 марта 2011 года.

- Каким образом удалось решить финансовые проблемы «Нижегородоблгаза»?

- Мы провели системную и последовательную работу по уменьшению внутренних издержек. На предприятии была введена автоматизация бухгалтерского учета, внедрена казначейская система расчетов с контрагентами, налажен управленческий учет. Автоматизация бухгалтерского учета позволила перейти на ежемесячную сдачу в налоговую инспекцию декларации по налогу на прибыль, что привело к прекращению переплаты авансовых платежей по этому налогу.

Наша команда много занималась оптимизацией складской деятельности. На момент моего прихода объем складских запасов составлял более

100 млн рублей. Мы провели их инвентаризацию и анализ, выяснив, что большая часть этих ресурсов лежит мертвым грузом. Автоматизация складского учета дала возможность вдвое сократить количество складов и снизить объем запасов до 35 млн рублей, что, по нашему мнению, вполне достаточно для нормального функционирования компании.

Раздельный учет по основным видам деятельности позволил получить четкое представление о доходности каждого из них. Оптимизировав численность занятых и расходов по направлениям, руководство компании сформулировало задачу руководителям подразделений: увеличить объемы работ. Убыточные направления деятельности были сокращены. Также мы изменили подход к премированию наших работников, в первую очередь руководителей филиалов. При поощрении, помимо эксплуатационных и технических, стали учитываться и финансовые показатели - например, исполнение плана по доходам и уровень сбора дебиторской задолженности.

Кроме того, была проведена работа по доведению тарифов до экономически обоснованного уровня, покрывающего расходы предприятия и формирующего необходимую норму прибыли. Результатом проведенных мероприятий по финансовому оздоровлению стал отказ от привлечения кредитных ресурсов, что дало «Нижегородоблгазу» возможность не только своевременно рассчитываться по своим обязательствам, но и осуществлять капитальные вложения.

- Как была распределена прибыль «Нижегородоблгаза»? Что является приоритетом для инвестирования?

- В текущем году по программе капитальных вложений мы планируем освоить 200 млн рублей. Хочу отметить, что эта сумма могла быть значительно больше, но проблема заключается в том, что структуры «Газпрома» не имеют контрольного пакета акций ОАО «Нижегородоблгаз». Их доля составляет 38%. Около 25% принадле• чистая прибыль за вычетом спецнадбавки к использованию достигла

463 млн руб.,

что на 21,3 % больше, чем аналогичный показатель 2008 года

жит ОАО «Роснефтегаз» и столько же -ООО УК «Регионгазфинанс». Оставшимися пакетами владеют несколько муниципалитетов области и физические лица. На собрании акционеров было принято решение о выплате дивидендов за 2008-2009 годы в размере 209,7 млн рублей. С точки зрения менеджмента компании и ОАО «Газпромрегионгаз», эти средства стоило бы направить на модернизацию газовой инфраструктуры, приобретение газовых сетей и другие проекты, способствующие дальнейшему развитию нашей ГРО (газораспределительной организации). К сожалению, собрание акционеров решило иначе. Поэтому, не скрою, мы с нетерпением ждем завершения «федеральной сделки», в результате которой пакет акций «Нижегородоблгаза», которым сейчас располагает «Роснефтегаз», будет передан «Газпромрегионгазу», что позволит ему получить контрольный пакет в нашей компании.

Сетевой ресурс

- Что касается наших приоритетов, то это реализация программы строительства и модернизации газовых сетей и баз газового хозяйства. В прошлом году по этой программе были введены в эксплуатацию газопроводы и закольцовки общей протяженностью 121 км. Другим приоритетом является модернизация материальной базы (оборудования, автотранспорта и прочее) и увеличение имущественного





комплекса компании через приобретение и регистрацию прав собственности объектов газораспределения.

- Кто сейчас является собственником распределительных сетей в регионе и в каком они находятся состоянии?
- Ситуация здесь складывается следующим образом. Когда наша команда пришла в «Нижегородоблгаз», то выяснилось, что значительная часть сетей, находившихся ранее на балансе ГРО, прежним руководством была передана областным властям в счет погашения накопленной задолженности по налогам. Поэтому одним из первых решений акционеров и нового менеджмента «Нижегородоблгаза» стал выкуп этих сетей обратно. Сейчас у нас в собственности около 2 тыс. км сетей, 6,8 тыс. км мы арендуем у «Газпромрегионгаза», а еще порядка 10 тыс. км сетей, которые находятся у нас в аренде либо на техническом обслуживании, принадлежат муниципалитетам.

Что касается состояния газопроводов, то оно, мягко говоря, оставляет желать лучшего. Нижегородское газовое хозяйство является одним из старейших в России, многим газопроводам свыше 40 лет, поэтому мы тратим значительные средства на их диагностику, ремонт и реконструкцию.

- Насколько возможна модернизация газовых сетей, которые находятся на балансе структур, не связанных с «Газпромом»?
- Во-первых, мы ведем постоянную работу по выкупу муниципальных сетей по лизинговой схеме в объемах, предусмотренных в тарифе на транспортировку газа. Во-вторых, в тех случаях, когда требуется полная реконструкция, то есть фактически перекладка сетей, мы это делаем на свои средства и новые газопроводы ставим на баланс ГРО. Что касается ремонта, то, поскольку договора аренды заключены на 49 лет, обязательства по капитальному и текущему ремонту данных сетей мы берем на себя. Не арендованные сети ремонтируются за счет средств собственника.
- «Нижегородоблгаз» и НТЭК участвуют в газификации Нижегородской области? В нынешнем году «Газпром» значительно урезалей финансирование из-за невыполнения администрацией региона обязательств по графику син-

хронизации ввода объектов. С чем это связано и каковы перспективы газификации?

– Не хочу оправдывать региональные власти, но у них были и объективные причины, вызванные последствиями мирового кризиса, которые привели к сокращению доходной части бюджета. И, как следствие, к сокращению расходов, связанных с газификацией.

ГАЗ ДЛЯ ГАЗА

– Хотелось бы отметить, что, кроме программы «Газификация регионов», в Нижегородской области действует еще ряд проектов, в которых ОАО «Газпром» принимает активное участие. В этом году «Газпромрегионгаз» («Нижегородоблгаз» выступал как генподрядчик) завершил строительство объекта стоимостью порядка 700 млн рублей. Имею в виду дюкерный переход под руслом реки Оки в Нижнем Новгороде. Прежний двухниточный дюкер диаметром 325 мм исчерпал свой ресурс. По итогам диагностики, а также для обеспечения газом потребителей нижней части города возникла необходимость его перекладки с увеличением пропускной способности. Поясню, что Ока делит Нижний Новгород на две части: верхнюю - на Дятловых горах и нижнюю - на ее левом низинном берегу. В нижней части расположено большинство промышленных предприятий, в том числе ОАО «ГАЗ» и автозаводская ТЭЦ – крупнейшая теплоэлектроцентраль города. Диаметр нового дюкера составил 630 мм, при его прокладке мы использовали метод наклонно-направленного бурения, и его ввод в эксплуатацию станет гарантом бесперебойного газоснабжения нижегородских потребителей.

В настоящее время «Нижегородоблгаз» подготовил и направил документы в «Газпромрегионгаз» на строительство другого дюкера – уже через Волгу. Существующему дюкеру свыше 30 лет, и диагностика показала его неудовлетворительное техническое состояние. Это будет еще более масштабный проект.

- Нижегородская область сильно пострадала от пожаров минувшим летом. Это как-то отразилось на деятельности «Нижегородоблгаза» и НТЭК?
- В сложившейся экстремальной ситуации наши службы сработали очень

организованно – своевременно были отключены все объекты, где был риск подхода пожаров.

Пожарными темпами

– В наиболее пострадавшем Выксунском районе мы заблаговременно сформировали аварийно-ремонтные бригады, стянув людей и технику из других районов.

«Нижегородоблгаз» принял активное участие в восстановлении пострадавших населенных пунктов. Так, в поселке Тамболес и деревне Борковка Выксунского района мы за свой счет заново построили 6,4 км уличных сетей. Вместо разрушенных огнем надземных сетей уложили подземные газопроводы из полиэтилена. Объем финансирования составил порядка 10 млн рублей. Все основные работы были сделаны очень оперативно, примерно за один месяц, и теперь приходится следить, чтобы уложенные нами сети не повредила техника, занятая на восстановительных работах.

Кроме того, «Газпром межрегионгазом» дополнительно к газпромовской Программе газификации регионов РФ были выделены средства на строительство межпоселкового газопровода до села Верхняя Верея, а также распределительных сетей в этом населенном пункте, включая подводы к домовладениям. Газопроводы уже построены – сейчас завершаются работы по подключению домов.

- Последнее время приобрела актуальность тема безопасности ВДГО. Как «Нижегородоблгаз» решает эти вопросы?
- Мы уделяем этой проблеме самое пристальное внимание. В прошлом году была проведена большая договорная кампания, и на сегодняшний день у нас заключены договоры на техническое обслуживание ВДГО с более чем 80% абонентов Нижегородской области, проживающих в индивидуальных домах, и с 58% абонентов из числа жителей многоквартирных домов. Это работа очень непростая.

Во-первых, у нас в регионе более миллиона потребителей природного газа. Составление и заключение сотен тысяч договоров, как вы понимаете, дело весьма трудоемкое. Во-вторых, мы работаем в условиях жесткой конкуренции – в области не менее двух десятков организаций, занятых в этом бизнесе. К сожалению, большинство из них стараются заниматься обслуживанием только того газового оборудования, которое установлено в местах общего пользования, не включая в сферу своей деятельности оборудование, находящееся в непосредственной собственности абонентов. В то же время «Нижегородоблгаз» настаивает на необходимости внедрения схемы комплексного обслуживания потребителей, которая подразумевает обслуживание одной организацией газового оборудования, находящегося и в местах общего пользования, и внутри квартир. С нашей точки зрения, только такая схема позволит гарантировать безопасность людей.

Беседу вел Николай Хренков



Когда безопасность и комфорт имеют значение

Остановите свой выбор на высококачественных вентиляционных устройствах компании Halton Marine, разработанных специально для применения в нефтегазовой промышленности. Мы предлагаем надежность и отличный сервис, признанные ведущими нефтяными компаниями и классификационными сообществами в мире

Предлагаем противопожарные газонепроницаемые заслонки FDB2

Противопожарная газонепроницаемая заслонка класса A0(A60) – это следующее поколение самой широко продаваемой в мире морской противопожарной газонепроницаемой заслонки.

Благодаря наличию расширяющихся при пожаре уплотнений, воздухонепроницаемость заслонки увеличивается при пожаре. Непроницаемость в рабочем режиме значительно выше требований NORSOK.

Широкий диапазон взрывобезопасных приспособлений и использование специальных марок сталей в сочетании с конструктивной гибкостью решений.

Сертификат АТЕХ, система прошла испытания на ударную нагрузку.



Основные офисы продаж и завод Компания HALTON ОУ Улица Пулттикату 2 15700 Лахти, ФИНЛЯНДИЯ Телефон: +358 (0)20 792 200 Факс: +358 (0)20 792 2060

Менеджер по продажам в регионе Телефон: +7 (962) 983 3258 E-mail: vladimir.bratus@halton.com

ПОДРОБНЕЕ > www.haltonmarine.com





Использование серы в качестве модифицирующей добавки продлит жизнь дорог и сооружений

Ежегодно на ремонт и строительство дорог государству приходится тратить миллиарды рублей. ООО «Газпром ВНИИГАЗ» совместно с Московским автомобильно-дорожным государственным техническим университетом (МАДИ) и ЗАО «Союз-Лес» внедряют модификаторы на основе серы, которые позволяют продлить сроки эксплуатации дорожного покрытия, сэкономить средства федерального и местных бюджетов, а также расширить российский рынок сбыта серы.

в дорожном строительстве стали Канада, США и ряд других стран. В ОАО «Газпром» к этому направлению обратились в 1998 году. Работы были нецелены на получение двух материалов: литого и уплотняемого сероасфальтобетона (САБ), а также серного бетона (СБ). Сейчас рассматриваются и другие варианты применения серы: удобрения пролонгированного действия, очистка сточных вод и мест загрязнения нефтепродуктами и т.п.

1970-е годы первыми ак-

тивно использовать серу

В настоящее время «Газпром» производит около 6 млн т серы на Астраханском и Оренбургском газоперерабатывающих заводах. Из-за колебаний мирового рынка иногда происходит затоваривание складов, так как спрос резко падает. В 2009 году из-за финансового кризиса пришлось сократить ее выпуск почти на 1 млн т. Кроме того, серу производит ряд других российских компаний, а также наши соседи (к примеру, Казахстан), что обостряет вопрос о рынках сбыта внутри России. Необходимо создавать новые, что послужит развитию отечественной промышленности. В перспективе до 2015 года производство серы в нашей стране составит около 8 млн т, при этом потребность в данном продукте оценивается на уровне 3,5 млн т.

Площадь России – 17 млн кв. км, две трети ее приходится на районы Крайнего Севера и приравненные к ним

местности. Это больше площади второго крупнейшего государства в мире -Канады (10 млн кв. км). Климат РФ самый суровый среди развитых стран. Среднегодовая температура ниже, чем в Швеции, Финляндии и Канаде. Зима длится в среднем около 120 дней, а после потепления нередки заморозки, которые чрезвычайно негативно сказываются на состоянии дорожного покрытия и зданий. Особенности климата делают строительство дорог в нашей стране априори более затратным, чем в других государствах. Без потери в качестве его практически нельзя существенно удешевить, но при этом можно увеличить межремонтный период и срок эксплуатации.

Сероасфальтобетон производится на тех же заводах, что и обычный материал для дорожного покрытия. САБ содержит около 2% модифицированной серы, и эта добавка практически не удорожает материал. Модифицированная сера заменяет около 30% обычного битума. САБ полностью соответствует ГОСТу, но имеет большую прочность в сравнении с обычным асфальтобетоном. Дороги становятся устойчивыми к образованию колеи и не разрушаются во время заморозков.

Впервые сероасфальтобетон (литой, 1,3 тыс. т) был использован в октябредекабре 2002 года при ремонте дорожного покрытия Крылатского моста. Работы проводились в экстремальных условиях (дождь, снег, минусовые температуры), а заключительная их часть -

при температуре ниже минус 20 градусов, когда укладка обычного асфальтобетона фактически невозможна. Через три года неповрежденное покрытие было снято, видимо, из-за необходимости проведения планового ремонта. Некоторые опытные участки, к примеру на территории ВНИИГАЗа, простояли без ремонта более семи лет. Год назад на трассе Оренбург–Беляевка при участии ООО «Газпром добыча Оренбург» было уложено около 200 т САБ.

В июне 2010 года сероасфальтобетон был положен на участке 50-51 км МКАД, на что потребовалось 558 т материала. Участок благополучно выдержал даже экстремальную летнюю жару. Итоги эксперимента будут подведены в декабре, но уже на сегодняшний день ясно, что материал показал себя с самой лучшей стороны.

Все проведенные испытания и экологический мониторинг говорят о том, что САБ не опасен для экологии и здоровья людей. Возможные испарения даже при максимальных годовых температурах значительно ниже предельно допустимой концентрации. Более того, 1 кв. км сероасфальта производит меньше выбросов вредных веществ, чем колеса одного автомобиля при торможении.

Правительство Москвы предложило в течение ближайшего года приступить к полномасштабным испытаниям – уложить тысячи квадратных метров на дорогах с разной нагрузкой. Уже сейчас можно говорить о том, что модификаторы на основе серы позволят продлить межремонтный период более чем в три раза. Учитывая, что в сумме среднегодовые расходы на все виды ремонтов достигают 1,5 млн рублей на 1 км, внедрение САБ в одной только Москве даст многомиллиардную экономию.

CE

Серный бетон производится на модернизированном асфальтобетонном заводе. В нем нет воды и цемента. Смесь готовится по «горячей» технологии при температуре 130–140 градусов. Высокая температура обусловлена большой долей вяжущего на основе серы (15–20%), а ведь температура плавления серы составляет примерно 119 градусов. На сегодняшний день промышленное производство СБ и изделий на его основе пока не освоено, ведутся опытные работы на собственных мощностях ЗАО «Союз-Лес».

Этот материал имеет низкое водопоглощение и высокую морозостойкость, что особенно важно, поскольку одной из основных бед отечественных строительных сооружений является влага – при потеплении снег подтаивает, образовавшаяся вода проникает в трещины, а во время заморозков опять превращается в лед, расширяется и ломает материал. Кроме того, СБ устойчив к воздействию реагентов, используемых в коммунальном хозяйстве. Сфера применения серного бетона – это бортовые камни на дорогах, пригрузы к газопроводам, проложенным по дну рек и озер, подземные коммуникации, ирригационные и портовые сооружения, трубы, дорожные отливные лотки и др. То есть она так или иначе связана со строительством в условиях постоянного контакта с водной средой, солями и кислотами.

Проведенных исследований и опытно-промышленных испытаний вполне достаточно, чтобы поставить производство САБ и СБ на промышленную основу. Для выпуска модифицированной серы, а также материалов и изделий на ее основе планируется строительство комплекса в Оренбурге.

Александр Фролов



Высокотехнологичный

газ

На вопросы журнала отвечает Генеральный директор ОАО «НПО "Гелиймаш"» Вадим Удут



- Вадим Николаевич, когда ваша компания начала сотрудничать с «Газпромом»?

- Наше предприятие было создано в 1931 году на площадке рядом с автозаводом «ЗИЛ». Тогда оно называлось Московский автогенный завод, получало не гелий, а кислород. Промышленным гелием мы стали заниматься уже после войны, когда СССР реализовывал проекты создания атомного оружия и ракетной техники. Получение гелия в промышленных масштабах началось на газовом месторождении под Ухтой в начале 1950-х годов. В создании оборудования для извлечения гелия на Ухтинском ГПЗ принимали участие наши специалисты. Именно тогда мы и начали сотрудничать с газовиками. В 1970-х годах был построен гигантский Оренбургский газоперерабатывающий комплекс, в состав которого входит и гелиевый завод (мощностью 9 млн куб. м гелия в год), оборудование для него разрабатывали и создавали опять же наши специалисты.

В настоящее время самый перспективный район для извлечения гелия – это Восточная Сибирь, где находится около трети его мировых запасов. Содержание гелия в природном газе здесь очень высокое - 0,2-0,8% (в Оренбургском месторождении всего 0,05%). - Что представляет собой мировой рынок гелия?

- Главным игроком на мировом рынке гелия с начала XX века традиционно являются США. Доля США на мировом рынке и сегодня превышает 50%, хотя производство гелия в этой стране ежегодно снижается на 3-4% из-за сокращения ресурсной базы. Однако американские компании владеют долями в проектах по производству сжиженного природного газа (СПГ) и выделению гелия на Ближнем Востоке. Это позволяет им участвовать в распределении гелия, полученного в других странах. Кроме того, в США имеется запас гелия в подземном хранилище газа «Клиффсайд».

История

- В 1960-1970-е годы гелия в США добывалось гораздо больше, чем могла потребить промышленность всего мира, поэтому американское правительство приняло решение покупать его у производителей и резервировать на будущее. В результате в «Клиффсайде» удалось накопить около 950 млн куб. м гелия. В 1990-е годы потребление гелия стало превышать его производство, поэтому правительство начало распродавать резервы, причем без убытка для себя. Если тенденция сохранится, то приблизительно в 2017-2020-х годах «Клиффсайд» опустеет. В США гелий производится на газохимических предприятиях параллельно с извлечением этана из природного газа.

США не только главный производитель, но и лидер по потреблению гелия – свыше 80 млн куб. м в год. Крупными потребителями гелия являются также Европа – 35 млн куб. м и страны АТР – 35 млн (половина из них приходится на Японию). В США и Европе потребление гелия увеличивается на 2-3% в год, а в АТР - на 4-5%. При этом потребности Китая в гелии растут на 15-20% ежегодно. Необходимо отметить, что кризис 2008 года не коснулся рынка гелия.

Сегодня доля России на мировом рынке гелия составляет всего 3-4%. Поставляется он пока только в Европу. Здесь 65% гелия используется в газообразном состоянии, а остальное в жидком виде. Ранее монополистом на европейском рынке гелия были



США. Однако в 1970-е годы в Польше начал работу гелиевый завод (перерабатывает шахтный метан), который выпускает 2-2,5 млн куб. м гелия ежегодно. Это предприятие выгодно расположено в отношении рынков потребления, но сырье здесь содержит до 20% азота, что повышает себестоимость гелия.

В начале 1990-х годов в Европу стал поступать российский гелий, а в середине 1990-х - алжирский (из города Арзу, в котором действует завод мощностью 16-17 млн куб. м гелия в год). Второй завод был построен в районе алжирского города Скикда, его мощность - 15 млн куб. м, однако из-за проблем на метановой части завода производство не превышает 5 млн куб. м гелия ежегодно. Оба эти предприятия работают при заводах СПГ, что удешевляет производство гелия в 2-2,5 раза, так как продукт, на который идут основные энергозатраты, - это сжиженный природный газ. В настоящее время доля российского гелия на европейском рынке составляет 22-23%, алжирского - 45-47%, польского -8-10%. Оставшиеся объемы приходятся на США – 15-20% и Катар (здесь три года назад заработал гелиевый завод). Из-за логистики катарский газ идет в основном в Азию (Япония, Корея, Тайвань, Китай, Индия).

- Какую долю рынка может занять Россия?

- Как я уже говорил, сегодня доля России на мировом рынке гелия составляет всего 3-4%, однако благодаря восточносибирским месторождениям может возрасти. В настоящее время мировое потребление гелия составляет 175 млн куб. м в год, к 2030 году оно достигнет 300-310 млн куб. м. Возникает вопрос: кто обеспечит новые поставки в условиях сокращения поставок из США? В нынешнем году начал работать гелиевый завод в Австралии мощностью около 4 млн куб. м. Он ориентируется на рынок собственно Австралии, Новой Зеландии и Сингапура.

ПЕРСПЕКТИВЫ

– В США в 2012 году должен быть введен в эксплуатацию новый гелиевый завод мощностью 7 млн куб. м. Если потребление СПГ в мире продолжит расти, то Катар и Алжир будут увеличивать и производство гелия, хотя катарский газ небогат гелием (содержание 0,09%). В алжирском газе содержание гелия выше - 0.19-0.21%.

Однако для стран Азиатско-Тихоокеанского региона наиболее конкурентным будет гелий из Восточной Сибири, так как здесь самое короткое транспортное плечо. Сегодня гелий из Иркутской области можно без труда доставить в Находку и экспортировать. В минувшем году мы отправили жидкий гелий автотранспортом из Оренбурга в Китай через Забайкальск. В нынешнем году планируем поставить гелий из Оренбурга в Южную Корею через Нахолку.

Мощность гелиевого завода, чтобы он был рентабельным, должна быть

не менее 4 млн куб. м. В противном случае потребителю необходимо находиться в непосредственной близости от места производства. Серьезные игроки на рынке гелия предпочитают не зависеть от одного поставщика, а иметь не менее трех контрагентов. Поэтому Алжир и Катар не станут монополистами на этом рынке. Ближний Восток не самый спокойный регион, поэтому потребители будут с удовольствием приобретать и российский гелий, чтобы диверсифицировать свой портфель закупок. Кроме того, с точки зрения логистики поставок гелий из Восточной Сибири будет доминировать на рынках Японии, Китая, Южной Кореи, Тайваня и Сингапура. К 2030 году Россия

фия), для накопления и консервации электроэнергии, а также для производства сверхпроводящих кабелей и быстродействующей вычислительной и измерительной техники.

- Будет ли расти потребление гелия в России?

- Думаю, да. В настоящее время в России потребляется всего 1,5-1,7 млн куб. м в год, но оно увеличивается на 5-7% ежегодно. В Оренбурге производится около 10 млн литров жидкого гелия в год. Этого достаточно и для обеспечения потребностей внутреннего рынка, и для экспорта.
- Какую роль будет играть НПО «Гелиймаш» в освоении месторождений Восточной Сибири?

 Сегодня можно сказать, что наступила эра гелия. Гелий – газ с исключительными физическими свойствами: минимальная температура кипения, химическая инертность, отсутствие наведенной радиации, высокая теплопроводность

может превратиться в ведущего игрока на рынке гелия, поставляя потребителям порядка 150 млн куб. м в год.

- Где применяется гелий?

- Сегодня можно сказать, что наступила эра гелия. Гелий - газ с исключительными физическими свойствами: минимальная температура кипения, химическая инертность, отсутствие наведенной радиации, высокая теплопроводность.

ПРИМЕНЕНИЕ

– В газообразном виде он используется в научных исследованиях, авиационной и космической промышленности. В атомной энергетике он применяется для создания безопасных контуров атомных реакторов, ведь гелий практически не подвержен воздействию радиации. Кроме того, его используют как теплоноситель в высокотемпературных ядерных реакторах, а также для сварки, резки и плавки металлов.

Гелий используется для производства около 80% деталей мобильных телефонов, полупроводников, жидкокристаллических экранов, оптических волокон. Он входит в состав дыхательных смесей для глубоководных исследований.

Жидкий гелий применяется в медицине (магнитно-резонансная томогра- НПО «Гелиймаш» может стать базовым предприятием по гелиевой тематике, поэтому мы будем активно помогать «Газпрому» в освоении гелийсодержащих месторождений Восточной Сибири. Пока наши сотрудники выступают в качестве консультантов при подготовке проектов освоения таких месторождений. Мы обладаем технологиями извлечения гелия из газовой смеси, его очистки и сжижения. Наше предприятие может разрабатывать и создавать емкости для хранения и транспортировки гелия. Кроме того, наши специалисты обладают уникальным опытом сбыта гелия.

В настоящее время мы создаем большую кустовую гелиевую базу в Находке. Дело в том, что значительные объемы гелия из внутренних районов страны будут доставляться на побережье автомобильным транспортом. В ходе транспортировки идет испарение гелия, в результате чего давление в криогенной цистерне нарастает. Перед погрузкой на судно газообразный гелий нужно удалить из цистерны. Одновременно необходимо долить жидкий азот в контур криогенной цистерны для транспортировки гелия, так как он также испаряется. Именно этими операциями и будет заниматься наша база в Находке.

Кроме того, в Находке мы построим завод по производству азота и кислорода мощностью 140 т жидких продуктов в день. Эти продукты потребуются новым предприятиям, которые появятся в Приморском крае. В частности, речь идет о двух судостроительных верфях и космодроме «Восточный». Когда начнется добыча гелия в Восточной Сибири, на нашей базе в Находке можно будет его сжижать.

- Не секрет, что США стали лидером на рынке гелия благодаря активной господдержке этого сектора. Такой опыт может быть полезен России?

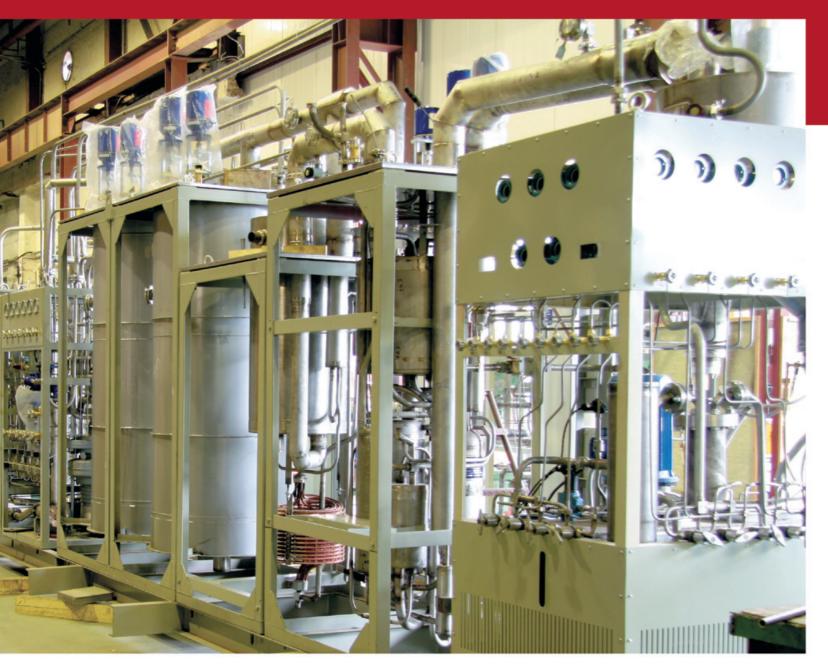
- Конечно. Государство должно заставлять недропользователей рачительно относиться к природным ресурсам и извлекать из газа все ценные компоненты, в том числе и гелий. Одновременно представители государства должны понимать, что инвестор несет весьма существенные риски. Поэтому необходимо создать государственные хранилища гелия, в которых будут аккумулироваться излишки этого продукта, закупленные у недропользователей.

- Гелий содержится только в месторождениях природного газа?

- В настоящее время гелий в промышленных масштабах извлекается только из углеводородных газов. Однако он есть и в месторождениях углекислотных и азотных газов, которые в настоящее время человечеством не разрабатываются. Если в будущем случится дефицит гелия, то его начнут извлекать из альтернативных источников.

- Расскажите о вашем опыте по созданию оборудования для производства, хранения и использования СПГ в качестве моторного топлива.

– Первый завод по производству СПГ появился в 1964 году в Алжире. В дальнейшем эта технология активно развивалась в тех странах, которые были окружены морями и не могли построить газопроводы до целевых рынков сбыта. В России данная технология практически не развивалась, так как в непосредственной близости находится крупнейший потребитель голубого топлива – Европа. Поэтому была создана масштабная сеть газовых магистралей, связавших Западную Сибирь с европейскими странами. Однако для выхода на новые рынки – Японии, Кореи, США, Испании, Португалии и Индии -России необходим СПГ.



СПГ

- В настоящее время в нашей стране действует только один крупный завод по производству СПГ - на Сахалине. Он был построен на основе зарубежных технологий. России нужны собственные технологии сжижения метана, в противном случае мы попадем в сильную зависимость от других стран. На бумаге создать чертеж оборудования несложно, гораздо труднее изготовить работающий образец. Ведь понадобятся огромные теплообменники массой 100-200 т и турбодетандеры мощностью 5-10 МВт. «Газпром» заказал нам изготовление такого оборудования, и мы активно реализуем этот проект.

Для того чтобы использовать СПГ в качестве моторного топлива, в автомобиле должна быть криогенная система. «Гелиймаш» разработал и испытал несколько таких систем для разных машин. На одной заправке автомобиль может проехать около 600 км,

что весьма неплохо. Недавно мы поставили в Южную Корею более 100 криогенных топливных баков. Эта страна активно переводит автотранспорт на СПГ с целью улучшения экологической ситуации. В России из-за отсутствия масштабного производства СПГ его использование в качестве моторного топлива находится в зачаточном состоянии.

В сентябре нынешнего года мы запустили установку по производству СПГ мощностью 3 т в час на базе газораспределительной станции (ГРС-4), принадлежащей ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург». Это предприятие еще в советское время запустило экспериментальную установку по сжижению метана на АГНКС в объеме 50-100 л в час. Теперь у компании появятся достаточные объемы СПГ для создания парка автомобилей, работающих на этом виде топлива. Кроме того, предполагается переводить на СПГ и железнодорожный транспорт (линейные и маневровые тепловозы). В дальнейшем такие установки можно будет открывать и на других КС системы «Газпрома». Кроме того, мы ведем работу с КамАЗом по изготовлению грузовиков с двигателем, работающим на сжиженном природном газе, и создаем образцы заправочных станций для торговли СПГ.

В последнее время «Гелиймаш» работает над тем, чтобы Россия не потеряла научный потенциал в криогенной отрасли. В частности, активно сотрудничает с РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина по практической подготовке их студентов. Мы создаем совместный научно-образовательный центр, ориентированный на развитие технологий криогенной переработки природного газа. Таким образом, наша страна имеет весьма неплохие перспективы на рынке гелия и криогенных технологий.

Беседу вел Сергей Правосудов



КОРПОРАТИВНЫЙ ЖУРНАЛ «ГАЗПРОМ»

На вопросы журнала отвечает Генеральный директор ОАО «Сатурн – газовые турбины» Игорь Юдин

-Игорь Дмитриевич, когда началось сотрудничество вашей компании с «Газпромом»?

- Чтобы правильно ответить на этот вопрос, необходимо немного коснуться истории нашей компании.

От авиамоторов к газовым **ТУРБИНАМ**

- Рыбинский моторостроительный завод, основанный еще в 1916 году и получивший всемирную известность в советское время как производитель авиационных двигателей, был в 1992 преобразован в открытое акционерное общество «Рыбинские моторы». В 1997 году в состав ОАО «Рыбинские моторы» вошло и Рыбинское конструкторское бюро моторостроения. Тогда же объединенная компания расширила свою продуктовую линейку, начав выпуск газовых турбин для энергетической и газовой отраслей. Сотрудничество с ОАО «Газпром» стартовало в 1999 году с подписания Программы создания газоперекачивающего агрегата мощностью 4 МВт, (ГПА-4РМ) для Касимовского ПХГ. Данный агрегат был создан совместно с «Газпромом» на условиях паритетного финансирования.

В 2001 году произошло слияние «Рыбинских моторов» с ОАО «А. Люлька-Сатурн» в ОАО «Научно-производственное объединение "Сатурн"», и в январе следующего года было заключено Соглашение о долгосрочном сотрудничестве «Сатурн» – «Газпром». В июне же 2002-го была подписана Комплексная программа поставок оборудования на 2002–2015 годы для предприятий Группы «Газпром».

В ноябре 2006 года была создана наша компания - ОАО «Сатурн - газовые турбины». Ее основные функции - проектирование, производство, монтаж и пусконаладка газотурбинных



агрегатов, комплексное строительство электростанций и сервисное обслуживание энергообъектов, изготовление оборудования для атомной и химической промышленности.

- Какие виды продукции ваша компания поставляет Группе «Газпром»?
- В настоящее время наша компания для обеспечения нужд «Газпрома» выпускает целый ряд видов газотурбинного оборудования, такого как газотурбинная теплоэлектростанция ГТЭС-2,5, газоперекачивающие агрегаты ГПА-4РМ (с центробежным нагнетателем для линейных станций и подземных хранилищ газа), ГПА-4РМП (с поршневым компрессором для подземных хранилищ газа), ГПА-6,3РМ (с центробежным нагнетателем для линейных станций), а также ГПА-6,3/8РМ, ГПА-10РМ и ГПА-16РМ «Арлан».
- Расскажите о сотрудничестве с «Газпромом» в 2009-2010 годах. В какую сумму оценивается портфель заказов «Газпрома» и какова его доля в общем портфеле заказов вашей компании?
- Начну с того, что в конце 2008 года по причине мирового финансового кризиса наша компания столкнулась с рядом экономических трудностей. Но в декабре 2008 года в ходе визита в Рыбинск Председателя Правительства РФ Владимира Путина было принято решение об обеспечении объемов производства в 2009 году на уровне 1,8 млрд рублей и 2,2 млрд рублей – в 2010-м.

ПОРТФЕЛЬ ЗАКАЗОВ

- В результате «Газпром» утвердил Решение о поставке продукции в 2009–2010 годах в объеме 4 млрд рублей. Это позволило в период кризиса стабилизировать экономическую и социальную ситуацию на предприятии, обеспечить прирост производства в 2009 году на 32,4%, избежать сокращений и выйти на полную пятидневную рабочую неделю. Мы благодарны Премьер-министру и руководству «Газпрома», сотрудничество с которым помогло нам успешно пройти прошлый кризисный год.

В 2009 году мы произвели и поставили предприятиям газовой корпорации один ГПА-4РМ, четыре ГПА 6,3-02, два ГПА-16 «Арлан», три газотурбинные электростанции ГТЭС-2,5 и шесть газотурбинных двигателей (плюс один резервный) ГТД-6,3РМ.

В программе поставок на 2010 год 15 объектов: три газотурбинных двигателя; девять ГПА, в том числе четыре «Арлана», и одна наша новая разработка – ГПА-16Р «Уфа», предназначенные для компрессорных станций ООО «Газпром трансгаз Югорск»; три ГТЭС для электростанции собственных нужд на КС «Новопелымская» («Газпром трансгаз Югорск»). В общем портфеле заказов компании доля «Газпрома» составляет порядка 30%.

- «Газпром» ведет постоянную работу по снижению объемов газа, используемого для собственных нужд. Какие у вас имеются наработки по энергосбережению?
- Наша компания также ведет деятельность в этом направлении, в том числе используя мировой опыт. Сейчас мы налаживаем партнерские отношения с американской компанией Solar Turbines, которая является лидером по производству энергетических станций в диапазоне 5-20 МВт. С ее помощью мы планируем начать выпуск энергетических станций до 22 МВт, которые будут производиться с учетом мировых стандартов.

Кроме того, у нас есть предварительная договоренность о сотрудничестве «Сатурн – Газовые турбины» с компанией Rolls-Royce по использованию двигателя Trent-60. Он интересен тем, что в прямом цикле имеет коэффициент полезного действия порядка 42%.

Еще одно направление по совершенствованию энергоагрегатов - создание производства газопоршневых энергоустановок мощностью от 500 до 2 тыс. кВт. Для реализации этой задачи предприятие мобилизует собственные резервы и привлекает организации, имеющие международный опыт. Покупка контрольного пакета акций ООО «Энергооптима» дает возможность «Сатурн -Газовые турбины» использовать потенциал этой компании при реализации программы производства ГПУ с электрическим КПД 38-42% в части проектирования строительства самого объекта. - Принято считать, что в производ-

стве газовых турбин РФ сильно от-

стала от ведущих стран. Какие меры,

на ваш взгляд, необходимы, чтобы сократить этот разрыв?

- Да, на самом деле РФ отстает от мировых производителей газотурбинного оборудования.

Бум переоснащения

- Чтобы как-то это компенсировать, необходимо перенимать опыт, развивать сотрудничество с компаниями, которые занимают лидирующее положение на международном рынке, с целью получения современных технологий. Нужно налаживать производство современной зарубежной техники мировых лидеров в этой области с максимальной локализацией на территории России.
- Как вы оцениваете и с чем связываете дальнейшие перспективы сотрудничества «Сатурн - газовые турбины» и «Газпрома»?
- Мы оптимистично оцениваем наши перспективы. Это связано с тем, что российский рынок в части поставок для ОАО «Газпром» переживает бум переоснащения газотурбинного оборудования. Поскольку большая часть данной техники была поставлена на объекты и запущена в эксплуатацию еще в 1980-е годы, то она уже в значительной степени исчерпала свой ресурс. Поэтому остро ощущается нехватка современного газоперекачивающего оборудования.

Кроме того, строительство новых газотранспортных магистралей, таких как «Северный поток», «Южный поток», Сахалин-Хабаровск-Владивосток и др., требует от производителей данного типа оборудования максимальной мобилизации, а также готовности осваивать новые типы газовых турбин. Так что наше предприятие не стоит на месте. В этом году мы осваиваем ГПА-25, и далее перед нами стоит задача разработать и начать производство принципиально нового ГПА-32. Работа в данном направлении ведется очень активно. По нашей оценке, потребность ОАО «Газпром» в газокомпрессорном оборудовании до 2020 года оценивается в 100–125 ГПА суммарной мощностью 2 тыс. МВт в год.

Беседу вел Николай Хренков

Знание - СИЛА

На вопросы журнала отвечает директор НОУ «Корпоративный институт ОАО "Газпром"» **ЕВГЕНИЙ ПОЛИТОВ**

- Евгений Павлович, в этом году Корпоративному институту исполняется 15 лет, расскажите о его истории.

- В 1995 году в «Газпроме» было создано дочернее хозяйственное общество «Учебный центр». Потом его преобразовали в негосударственное образовательное учреждение «Институт повыподготовки резерва управленческих кадров администрации, дочерних обществ и организаций «Газпрома», школ перспективных и молодых специалистов, секретарей, диспетчеров и так далее. Затем основной задачей стало создание и развитие системы подготовки, повышения квалификации и профессиональной переподго-

Нашей гордостью является то, что институт развил одну из первых в России систем корпоративного дистанционного обучения

шения квалификации и профессиональной переподготовки руководящих кадров ОАО "Газпром"». Первое поручение, которое получил институт, было связано с массовым освоением персональных компьютеров сотрудниками администрации корпорации.

Обучение

- Вскоре нами была создана библиотека, которая регулярно пополняет фонд учебной, научной, справоч-

> ной литературы по экономике, менеджменту, финансам, праву, современным инфор-

мационным технологиям нефтегазовой отрасли. Возникла филиальная сеть, включающая, кроме головной структуры, мощные образовательные центры в Москов-

ской области (в основном для обучения молодых специалистов) и Санкт-Петербурге (для подготовки в области информационных технологий и систем менеджмента). Кстати, с 2000 года на базе питерского филиала проводится ежегодный конкурс корпорации по компьютерному проектированию и информационным технологиям.

- Каковы основные направления деятельности института?

- Со второй половины 1990-х институт формировал программы

товки управленческих кадров корпорации, а также обеспечение ее необходимыми разработками в различных областях знаний.

Мы проводим двухгодичные модульные программы профессиональной переподготовки, такие как «Менеджмент организации», «Управление персоналом» и «Управление имуществом». Слушателям, успешно завершившим обучение, выдаются свидетельства и дипломы государственного образца.

Кроме того, институт ежегодно направляет предложения по тематикам семинаров в дочерние общества и организации. На основании их заявок формируются группы слушателей и составляется расписание на год вперед. Также мы оперативно реагируем на потребности корпорации в образовательных программах. Внепланово в кратчайшие сроки проводятся семинары по самым актуальным направлениям - например, «Финансовый риск-менеджмент», «Биржевая торговля газом», «Англий-

Продолжается и серьезная методическая работа. Институтом ежегодно создаются более 180 пособий, учебных программ, тестов и других продуктов, издается учебная литература. Мы ежегодно участвуем в презентации учебно-методических разработок корпорации и конкурсе на лучшие технические средства обучения, учебнопрограммную документацию и учебнонаглядное пособие для системы





Для проведения практических занятий приглашаются ведущие руководители и специалисты ОАО «Газпром», государственных и коммерческих структур

непрерывного фирменного профессионального образования ОАО «Газпром», его дочерних обществ и организаций. И регулярно получаем первые премии в различных номинациях.

Мы гордимся тем, что институт развил одну из первых в России систем корпоративного дистанционного обучения, которое позволяет слушателю получать образовательную услугу в любое время, в любом месте, где есть доступ к интернету или интранету. Эти технологии помогают существенно сократить накладные расходы (транспорт, гостиницы, суточные). Для сотрудников предприятий и организаций «Газпрома» с 2001 года институт предоставляет доступ к дистанционным курсам бесплатно и на добровольной основе. С 2007-го Корпоративный институт активно разрабатывает собственные дистанционные курсы по наиболее актуальным для корпорации темам. Сегодня активно используется более 50 дистанционных курсов различных компанийпроизводителей. Количество слушателей, успешно завершивших обучение, ежегодно возрастает, превышая 1 тыс. человек в год.

- А сколько всего слушателей прошло через институт за 15 лет?

- Порядка 38 тыс. В числе наших выпускников - члены Правления, Генеральные директора обществ и организаций «Газпрома» и их заместители.
- Сколько длится обучение?
- В основном программы профессиональной переподготовки продолжаются два года и проходят в шестимодульном формате, когда слушатели приезжают три раза в год на две недели. Но существуют и более короткие трехи четырехмодульные программы. Большинство семинаров проходят в однои двухнедельном формате. В нашем институте применяется весь спектр современных эффективных методик обучения: проводятся тренинги, деловые игры, используются активные методы обучения, большое внимание уделяется мотивации слушателей.



Программы обучения ориентированы как на молодых перспективных специалистов, так и на руководителей структурных подразделений

Сотрудничество

- А с какими вузами и организациями вы сотрудничаете?

- К работе в Корпоративном институте привлекаются лучшие преподаватели таких вузов, как РГУ нефти и газа им. И. М. Губкина, Финансовая академия, МГУ, ГУУ, ВШЭ и других. Кроме того, для чтения лекций и проведения практических занятий мы приглашаем ведущих руководителей и специалистов ОАО «Газпром», государственных и коммерческих структур.

- Есть ли у вас международные программы?

- Разумеется. Установление международного партнерства в области повышения квалификации персонала – одна из важнейших для нас задач. На сегодняшний день стали традиционными стажировки специалистов E.ON Ruhrgas (Германия) и GDF Suez (Франция) с посещением производственных объектов корпорации, осуществляемые на базе Корпоративного института. Программы обучения ориентированы как на молодых перспективных специалистов, так и на руководителей структурных подразделений. В свою очередь, наши модульные программы профессиональной переподготовки включают обучение в компании Wintershall (Германия). С 2008 года мы активно сотрудничаем с корпорацией Kogas (Республика Корея). В институте реализуется программа стажировки корейских специалистов на производственных объектах корпорации.

- Над чем институт работает сейчас?

– Юбилейный 2010 год стал для нас исключительно насыщенным. Стартовала программа профессиональной переподготовки «Управление имуществом». Новым направлением обучения стала программа «Подготовка персонала по промышленной безопасности и обучение по охране труда для последующей аттестации в Центральной аттестационной комиссии ОАО "Газпром"», реализованная совместно с ООО «Газпром газобезопасность». На этот год запланировано обучение более 250 руководителей администрации.

В связи с принятием Концепции корпоративной языковой подготовки работников «Газпрома» и его дочерних организаций институт приступил к обучению английскому языку в очной и дистанционной формах более 150 работников администрации.

Беседу вел Александр Фролов







На старте в Санкт-Петербурге, при переходе госграницы и на финише в Киеве участвовали не только новинки отечественного автопрома, но и экспонаты передвижной выставки ретроавтомобилей – машины 1930-1970-х годов выпуска

Автопробегом от Питера до Киева

Президентское ралли

На заключительных этапах автопробега – от Брянска до Киева – автор этих строк наблюдал за акцией, символизирующей улучшение отношений между двумя самостийными государствами. К тому моменту организованный «Газпромом» международный автопробег уже преодолел четыре из шести этапов, которые стартовали в Санкт-Петербурге, Великом Новгороде, Твери и Калуге. Но и за двое суток автопутешествия впечатлений накопилось более чем достаточно.

АВТОПАРК

Все автомобили, участвовавшие в ралли, сошли с конвейеров на территории России. Наша колонна состояла из 19 машин, среди которых можно было увидеть такие марки, как Lada Priora, UAZ Patriot, «Волга Siber», Renault Sandero, Renault Megane, Skoda Yeti, Skoda Superb. Автомобили, где бы они ни появлялись, сразу обращали на себя внимание местного населения уже одним тем, что, как водится, их кузова были обильно оклеены стикерами, среди которых чаще всего попадался, конечно, газпромовский. В автопробеге – на старте в Санкт-Петербурге, при переходе госграницы и на финише в Киеве – участвовали не только новинки отечественного автопрома, но и экспонаты передвижной выставки ретроавтомобилей – машины 1930–1970-х годов выпуска.



ПРАВИЛА И УЧАСТНИКИ

Выжать из автомобиля максимальную скорость в данном состязании было отнюдь не самым главным. Неизвестный заранее маршрут самого ралли а на каждом этапе это был специально подготовленный отрезок автопробега представлял собой чередование дорог, по которым надо было проехать с соблюдением определенных правил.

Пренебрегать водителям, конечно, не следовало и обычными ПДД, но всетаки в этой поездке гаишники больше запомнились участникам пробега салютующими полосатыми жезлами на обочинах дорог. Еще образ автоинспектора в обеих странах дополнился непременной тягой к фотографированию с боксером и участником автопробега Костей Цзю. Строго говоря,

легенда мирового бокса был далеко не единственной звездой этого ралли. От России ехали певцы Дмитрий Маликов, Алексей Глызин, Паскаль (Павел Титов), группа «Отпетые мошенники», артисты Валдис Пельш, Оскар Кучера, Семен Стругачев, Анастасия Заворотнюк, призер Олимпийских игр по дзюдо Дмитрий Носов, многократный чемпион мира по кикбоксингу Бату Хасиков. От Украины – певец Виктор Павлик, участницы конкурса «Юрмала-2010» Ирина Скринник и Елена Слюсаренко, актеры театра и кино Алексей Зубков и Виталий Борысюк. Во всех ключевых городах, через которые проходил маршрут автопробега, состоялись торжественные встречи и концерты. Одними из самых ярких и запоминающихся моментов,

по мнению очевидцев, стали выступления популярных групп – российской «Ногу свело!» и украинской «Вопли Видоплясова».

Кульминация автопробега

Совместное пересечение российскоукраинской границы президентами двух стран ознаменовалось для участников пробега пролетающими вертолетами, в которых, как можно было догадаться, те и прибыли. Составить компанию Виктору Януковичу и Дмитрию Медведеву был делегирован Дмитрий Маликов. В специально построенном в чистом поле белом шатре, стены которого играли также роль информационного стенда, раскрывающего аспекты отечественного автомобилизма, певец поведал, если можно так сказать, о сути





Губернатор Тверской области Дмитрий Зеленин и Сергей Куприянов – командор автопробега, а в обычной жизни – пресс-секретарь Председателя Правления ОАО «Газпром»

данного автопробега обоим президентам. И вручил свои СД. Так, как показывает опыт, в похожих ситуациях поступает львиная доля современных музыкантов. Большинству же его участников пришлось в это самое время, кому сидя в машине, кому лежа на траве, наблюдать за тем, как местные жители, попутно сфотографировавшись с боксером Цзю, сначала идут пешком или едут на велосипедах смотреть на президентов, а потом разочарованно, со словами: «Только вертолеты увидели, и всё!» движутся мимо колонны автомобилей обратно.

Пьедестал на Майдане

Блогеры Саша Попов и Дима Якимцев, с которыми мне выпало проехать от Брянска до Киева, в общем зачете

Певец Алексей Глызин заинтересовался деятельностью «Газпрома»



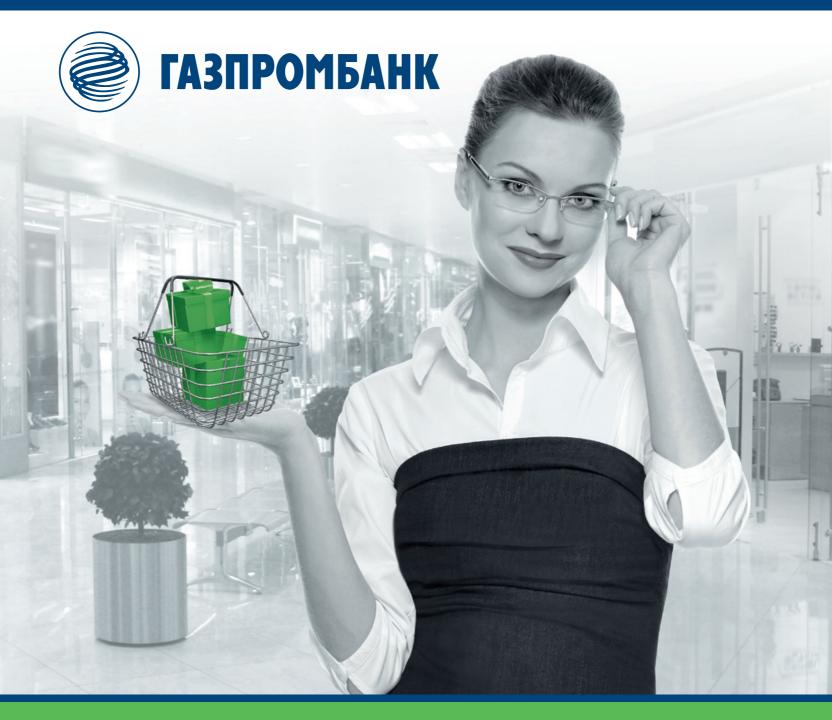
получили третье место. Для тех, кто не знает ничего о блогах и блогерах, замечу: Якимцев не мог оторваться от ноутбука до того момента, пока машина не подъехала к сцене на главной площади Украины – Майдане Незалежности, а его коллега Попов, возможно, не вел себя таким же образом лишь потому, что в этот момент смотрел, сжимая руль, на дорогу. Стратеги-блогеры на последнем этапе разумно сделали ставку на соблюдение ПДД – у одного из знаков «Стоп» оказалась засада судейской бригады. Нарушением считалась неполная остановка или заезд за стоплинию, а потому 15 из 19 экипажей получили по пять штрафных минут. Это обстоятельство и вывело блогеров на третье место. Второе место заняли украинский певец Виктор Павлик и его директор Игорь Атаманчук, а первое - съемочная бригада НТВ: Егор Колыванов, Никита Чалых и Алексей Гайдамакин.

Сергей Куприянов - командор автопробега, а в обычной жизни – пресссекретарь Председателя Правления ОАО «Газпром», известный широкой публике появлением на телевизионных экранах с критикой действий украинской стороны в периоды так называемых газовых войн, – рассказал со сцены

на Майдане, что, когда на работе решали, кто «побежит», предпочтение было отдано ему: «Ты больше всех ругал, ты и беги. Вот мы и здесь. Прием радушный. Надеемся, что этот автопробег станет одним из многих-многих замечательных событий, которые не разъединяют, а сближают наши государства и наши народы». Получается, что как минимум один стереотип этот автопробег сломал. А ведь их у нас – русских и украинцев – масса. Например, в разговорах российских участников автопробега, когда мы приближались к Украине, постоянно фигурировала мысль, что встретят непременно большим количеством сала. Угощение же черниговское мало отличалось от того, что подавали участникам пробега до пересечения границы, в Брянске.

Историк автомобилизма, живущий почти 20 лет в Германии, русский немец Станислав Кирилец уже в Киеве, на фуршете, признался, что очень боялся отправляться в это путешествие, но теперь, когда больше 2 тыс. км позади, он очень доволен. Кстати, все 19 машин преодолели путь от Санкт-Петербурга до Киева без аварий. А это тоже очень важный результат автопробега.

Владислав Корнейчук



КРЕДИТНАЯ КАРТА*

НОВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ДЕРЖАТЕЛЕЙ «ЗАРПЛАТНЫХ» КАРТ ГАЗПРОМБАНКА**

В МАСШТАБАХ СТРАНЫ, В ИНТЕРЕСАХ КАЖДОГО

2010 — год 20-летия ГПБ (ОАО) www.gazprombank.ru 8-495-980-41-41, 8-800-100-00-89

^{*} банковская карта ГПБ (ОАО) с разрешенным овердрафтом

^{**} физические лица, получающие заработную плату на счета карт Газпромбанка

От санитара до главврача

На вопросы журнала отвечает главный врач Поликлиники ОАО «Газпром» профессор Николай Лебедев

- Николай Николаевич, почему по окончании средней школы вы выбрали профессию врача? Откуда интерес к медицине?

- В моей семье никогда медиков не было. Папа военный инженер, участник Великой Отечественной войны, мама – учитель. Мне в детстве нравилась техника, и одно время я очень хотел стать водителем автобуса. Позже - под влиянием фильмов и книг – мечтал быть следователем. В какойто момент подумывал о Суворовском училище. Но когда уже в выпускном классе на медкомиссии в военкомате меня спросили, куда хочу поступать, ответил: «В мединститут». Я так решил после бесед с мамой, которая с большим уважением относилась к профессии врача. Военком поинтересовался, не хочу ли я подать документы в Военно-медицинскую академию им. С. М. Кирова в Ленинграде...

- Отправились завоевывать Северную Пальмиру?

- Да. Мне довелось испытать, каково это, приехать в другой город (а родом я из Белоруссии) поступать в вуз.



Вступительные экзамены

- Приехал в Ленинград, успешно прошел медкомиссию, психологические тесты, но экзамены сдал не на все пятерки. Конкурс же в том году был 22 человека на место. Набранных мною баллов оказалось недостаточно. Хотя школу я и окончил на отлично, но подготовка в провинции была все-таки слабее. Подал документы в 1-й Ленинградский медицинский институт им. академика И.П. Павлова. Там не хватило каких-то полбалла! В тот момент в моей жизни появился Станислав Новицкий – полковник запаса медицинской службы, который сначала служил во флоте, а потом преподавал на военно-морской кафедре одного из медицинских вузов Ленинграда. Именно он посоветовал моему папе попробовать устроить меня санитаром в одну из больниц, чтобы я, поработав с больными, понял, мое это поприще или нет. Я согласился (до армии был еще целый год), даже не подозревая о том, насколько это всё может оказаться на деле тяжелым занятием.

Вакансию нашли в Городской психиатрической больнице №3 им. И.И. Скворцова-Степанова. Труд был тяжелый и небезопасный. Как говорится, чужая душа – потемки. А если она еще и болит, то поведение такого человека может быть очень непредсказуемым. Долгая череда бессонных ночей и даже агрессивные нападки психически больных людей - вот что вспоминается о том периоде жизни. Пришлось научиться всем приемам ограничения психомоторных возбуждений. Эти навыки мне в жизни потом пригодились. Я научился общаться с самыми разными людьми, как больными, так и здоровыми.

- А где вы жили в тот период?

- В общежитии больницы. Записался в Доме офицеров на подготовительные курсы для Военно-медицинской академии, нашел репетиторов. Вступительные экзамены через год сдал так, что мог выбирать любой факультет, и в итоге стал курсантом факультета подготовки врачей для военно-морского флота. На втором курсе выбрал хирургическую специальность. Будучи курсантом, бесплатно работал в больницах, где пополнял свой багаж хирургических навыков, дежуря вместе с опытными врачами; выполнял тяжелую работу по уходу за хирургическими больными. Некоторые чопорные ребята приходят на практику, и начинается: «Это не мое! Пусть уберут другие! Я этого касаться не буду!» Я касался всего и вся, лишь бы больному было легче.



На Северном флоте

– Окончив с красным дипломом Военно-медицинскую академию им. С. М. Кирова, я два с половиной года прослужил корабельным военврачом в одном из соединений Северного флота. Приходилось выполнять функции хирурга, терапевта, лора, офтальмолога... Меня в академии подготовили так, что выходить в море я не боялся. Конечно, были и нештатные ситуации, и очень серьезные травмы. В частности, когда произошло ЧП с подводной лодкой «Комсомолец», мы как раз были в море и участвовали в общих мероприятиях по спасению подводников.

Военная служба сформировала меня человеком очень ответственным. Порой – в ущерб своей семье. Я стараюсь всегда держать слово. И я научился в сложных жизненных ситуациях не теряться, не поддаваться панике. Развить нужные качества позволила именно флотская специфика, где, выполняя ответственные задания, приходилось многое преодолевать (долгое нахождение вдали от дома и берега, скученность и замкнутость коллектива, суровый северный климат).

- Николай Николаевич, вам доводилось оперировать на корабле?

- Случалось, что члены экипажа получали серьезные травмы. Задача оперировать прямо в море перед врачами не стояла, однако необходимо было приложить все усилия, чтобы спасти жизнь человека. Врач должен был провести противошоковые мероприятия, мобилизировать переломанные конечности, выполнить первичную обработку раны, обеспечить обезболивание. Потом пострадавшего транспортировали вертолетом на госпитальное судно или в береговой госпиталь.
- Как складывалась ваша жизнь после службы на Северном флоте?
- Учитывая то, что с первого курса в академии я занимался научной работой в военно-научных кружках, отслужив



во флоте, решил пойти в адъюнктуру. Под руководством моего учителя, профессора Анатолия Курыгина, защитил сначала кандидатскую, а потом и докторскую диссертацию. В тот период столкнулся с самым, наверно, страшным этапом в жизни каждого человека: умерли родители. Мой научный руководитель в каком-то смысле занял их место. Анатолий Алексеевич, словно отец, причем очень строгий, но честный и надежный, поддержал меня в этот период. Благодаря его научной школе я набрал большой клинический опыт.

ПОЧЕТНОЕ ЗВАНИЕ

- Окончив адъюнктуру, остался на кафедре и, пройдя соответствующую подготовку, стал преподавать. Параллельно углубленно занимался проблемой желудочно-кишечных кровотечений. В 2001 году, в возрасте 36 лет, стал одним из самых молодых докторов наук по специальности «хирургия» во всей Военно-медицинской академии. И тут довольно неожиданно мне предложили перейти работать в поликлинику «Газпрома». А ведь это же переезд в другой город, демобилизация. Решиться было непросто. Согласился потому, что предложили заниматься серьезной проблемой в хирургии. Сегодня могу сказать спасибо этому случаю. Знакомство с замечательными людьми привело к тому, что сейчас я со своими коллегами развиваю новое для страны направление - амбулаторную хирургию. Оценкой труда нашего коллектива стало в том числе и то, что недавно указом Президента России Дмитрия Медведева мне было присвоено почетное звание «Заслуженный врач РФ».

В свободное время

- Как предпочитаете проводить свободное время?
- Путешествую на разных видах транспорта – на автомобиле, на велосипеде, на лыжах. Много хожу пешком. Стараюсь регулярно заниматься спортом (мини-футбол, плавание, теннис).
- Какие автопутешествия в вашем активе?
- Объехал все Подмосковье и Золотое кольцо России. Часто путешествовал с ночевкой и всегда брал с собой велосипед, чтобы, приехав, покататься на нем по новому городку. Если удается приехать с семьей в другую страну, стараюсь арендовать машину и, объезжая города, замки, монастыри, знакомиться с достопримечательностями самостоятельно.
- У вас большая семья?
- Стандартная, можно сказать. На данный момент она состоит из меня, моей жены и сына, которому в этом году исполняется 20 лет.
- Он пошел по вашим стопам?
- Нет. Но я об этом не жалею. Он решил стать инженером-автомобилистом. Пошел по стопам своего деда. Закон Менделя работает! Даст Бог, внуки появятся, может, они пойдут в медицину. Во всяком случае, свою огромную (особенно это касается хирургии) медицинскую библиотеку дарить кому-то пока повременю.

Беседу вел Владислав Корнейчук



Православный байкер

На вопросы журнала отвечает вожак мотостаи «Ночные волки» Александр Хирург

Настоящий рок-н-ролльный клуб

- Александр, мне довелось бывать еще в том вашем клубе Sexton, что находился на Соколе. Клубная жизнь в Москве шагнула с тех пор далеко вперед. Мало кто знает сегодня, почему ночной клуб назвали «Могильщик». Почему, кстати?
- Более правильным переводом был бы в данном случае «Поминальный звон» (ton – звук), что для места, где постоянно звучит музыка, вполне объяснимо. Когда я в 1986 году оказался в Западном Берлине, то, как любой из советских людей, попавших впервые в капстрану, стремился увидеть многое из того, что было на родине под запретом. Прежде всего хотел побывать на рок-концертах, посмотреть на западных рок-звезд, вообще убедиться в том, что жизнь, которую до этого я видел только на видеокассетах, существует. А ведь западный сектор столицы Германии служил своеобразной витриной капиталистического мира, которая была нужна, чтобы производить впечатление на граждан ГДР и других стран – участниц Варшавского договора. Клуб Sexton в Берлине был одним из самых ярких мест в городе. Так получилось, что владелец его стал мне другом. И я выполнил данное ему обещание открыть такой же клуб в Москве.

Лет пять назад немец был у нас в Байк-центре. И, кстати, к тому времени в Берлине клуба Sexton уже не было: он обрел свою вторую жизнь в Москве и стал мостиком, соединяющим нас с тем городом, который я тоже очень люблю. Конечно,

наш клуб довольно сильно отличается от берлинского, но ведь и вся жизнь отличается, уже и Берлинской стены давно нет.

Война с люберами

- Однажды я ехал в поезде с человеком, который сказал, что в 1980-е был любером, и вспомнил случай, когда «Ночные волки» приезжали в Люберцы, чтобы выяснить отношения, и, по его словам, потерпели поражение. Был такой случай?
- Да. С теми люберами, которые остались живы, мы теперь друзья. Хотя практически все люберецкие лидеры погибли в 1990-е. А в 1980-е это было противостояние, основанное на юношеском максимализме. Мы выделялись своим видом, внешностью, и, конечно, многие сверстники хотели попробовать нас на прочность. Спасала дружба, готовность встать друг за друга, братство. Бесконечные драки за право быть собой (не быть «совком», видеть мир своими глазами) закалили нас, воспитали дух «Ночного волка». С одной стороны, нас за внешний вид не любили менты. С другой – приходилось воевать с агрессивными молодыми жителями Люберец, ведь мы взяли на себя функцию охранять рок-концерты и защищать неформальную тусовку.
- Костяк «Ночных волков» сколько в ту пору человек
- Человек 20. Но мы были хорошо подготовлены и в случае экстремальной ситуации действовали по заранее ого-

воренному сценарию: у каждого из нас были свои способности. Могли достаточно эффективно отражать нападение превосходящего по численности противника. Но я не хотел бы об этом сейчас много говорить, давно уже не деремся, да и в жизни нашей есть вещи поважнее.

Конкурентная борьба

- В конце 1980-х начале 1990-х годов вы очень ревниво относились к другим появлявшимся в Москве мотоклубам. Опасались конкуренции?
- В 1980-х никто не разбирался в том, что там на жилетке за эмблема «Ночных волков» или какого-то другого мотоклуба. Считалось, что это просто неформалы. А в 1990-е мы уже следили за тем, чтобы это не превратилось в моду. Ведь кто бы чего ни натворил, в результате все подумали бы, что это именно «Ночные волки». Сейчас все всё понимают. Но нам долго пришлось сражаться за свой авторитет, доказывать, что мы не просто лохматые неформалы, которые не могут дать сдачи. В 1980–1990-е очень важно было утвердиться в первую очередь на улице.
- Отчасти из кино, отчасти из окружающей действительности обычные люди знают, что настоящие байкеры не имеют дома, семьи, живут в трейлерах, не привязаны, одним словом, к прозе жизни. А мотоклуб Night Wolves MC сегодня это же ведь и бизнес в том числе: Байк-шоу, Байк-центр, выпуск одежды, в какой-то период мотоциклов... Образ «Ночных волков» приобрел буржуазный оттенок и уже не очень ассоциируется со странствующими рыцарями...

– Мы все сохранили романтику дороги. Более того, в нашем мотоклубе есть и странствующие мотоциклисты. Но их путешествия должен кто-то оплачивать. Потому что даже для того, чтобы просто ехать, нужны деньги на бензин. Значит, необходимо либо чтобы кто-то их дал, либо заработать самому. Например, так, как это делали в фильме «Беспечный ездок» (Easy Rider) плохо закончившие персонажи Фонды и Хоппера, перевозившие в бензобаке наркотики. Для нас этот путь совершенно неприемлем. Мы живем не для этого. А вот странствующие мотоциклисты, которым мы помогаем всем клубом, у нас есть. Яркий пример – братья Синельники.

Про людей, которые живут в трейлерах, вы можете уже забыть. Мало кто из тех, про кого снимали фильмы, тех, кто вел подобный образ жизни в 1960-е, сегодня продолжают в том же духе. Либо это байкеры-пенсионеры. Байк-шоу в Севастополе посетило несколько таких англичан и американцев. Они остались в восторге от той программы, которая там была, и, оказывается, узнали для себя много нового. Например, то, что именно наша страна победила гитлеровскую Германию. Уезжая, заявили, что теперь расскажут об этом везде, где окажутся. Что-то новое они для себя узнали и о православии. Мы им объяснили, что в России есть свои традиции, к которым мы трепетно относимся.

Да, у нас есть Байк-центр – уникальное место в Москве. Да, мы проводим Байк-шоу. Программа, которую увидели в Севастополе, потребовала месяцев труда членов клуба из разных городов России. Приходилось неделями жить в палатке, рядом с собственным мотоциклом, вдали от дома. И к нам приезжают не только мотоциклисты. Много тех,





кто к ним не имеет никакого отношения. Хотя значительная часть таких наших гостей со временем покупает мотоциклы.

УРАЛЬСКИЙ ВОЛК

- «Ночные волки» инициировали выпуск чоппера «Урал Волк». Что с этим проектом сегодня? Вы сами ездите на таком байке?
- К сожалению, Ирбитский мотоциклетный завод прекратил выпуск «Волков». Хотя модель была очень удачная. Просто в силу разных обстоятельств этот завод переходил из рук в руки, оборудование разворовывалось, и сегодня это производство не способно выпускать не только мотоциклы «Волк», но даже и вообще какую-либо продукцию. Я никак не мог влиять на эти процессы, поскольку не был владельцем или совладельцем предприятия. Сегодня в нашей стране мотоциклы не производятся вообще. Вместе с тем Россия, считаю, не может быть без своего мотоцикла! Тяжело, конечно, конкурировать с китайцами, выпускающими теперь, наверное, уже всё, что только можно. Но проект с «Волком» был реально успешный. Мы очень многое – начиная с конструкторских идей и заканчивая дизайном – сделали для того, чтобы этот мотоцикл появился. Уже собирались выпускать следующее поколение таких «Уралов» - «Волк-2» с литровым мотором. У меня такой мотоцикл есть, берегу как память о том времени, иногда на нем езжу.
- «Ночные волки», участвовавшие в создании «Волка», получали какое-то вознаграждение?
- Все мы работали на перспективу. Предполагалось, что клуб будет заниматься рекламой, продвижением, продажами. Я не жалел ни собственного времени, ни денег, чтобы приблизить момент запуска в серию этой модели: за свой счет возил участвовавших в разработке мотоцикла ребят со всей страны на завод в Ирбит... Мы о выгоде не думали, просто хотели, чтобы у русских байкеров был свой русский мотоцикл, своя легенда. Чтобы, например, сохранить традицию мотоциклов «Урал», решили оставить оппозитный мотор. В 2002-2004 годах братья Синельники совершили кругосветное путешествие на мотоциклах «Урал», львиная доля маршрута была пройдена именно на «Урал Волке».

Технические нюансы

- Хороший мотоцикл стоит дорого, получается, что байкеры должны быть обеспеченными людьми?
- Мотоциклизм не самое дорогое увлечение. Можно для начала купить то, что по карману. Не надо сразу брать «харлей». К тому же деньги уже давно, как в случае с Harley-Davidson, платят не за технологии, а за бренд. Можно для начала купить, например, Honda Steed 400. А потом надо понять, к чему душа лежит. И это может быть не чоппер, а спортбайк.
- А есть среди «Ночных волков» те, которые занимаются гонками?



- У нас много людей из спорта. Есть команда Wolf Racing. Много мастеров спорта, и у нас есть серьезные победы. Техслужба клуба Wolf Engineering занимается подготовкой их мотоциклов к соревнованиям.
- В Москве зимой холодно, на байке не особо покатаешься. Как «Ночные волки» решают эту проблему? – Никто не требует ездить зимой на мотоцикле. Но есть байкеры, которые именно так, даже несмотря на наличие машины, и делают. Кстати, в Москве в любое время года от езды на мотоцикле удовольствие получаешь, только когда город спит. А еще можно, вырвавшись из бетонных джунглей, путешествовать на большие расстояния. Правда, я настолько сроднился с мотоциклом, что жизни себе без него не представляю и в Москве, хотя машина тоже есть.

Воцерковленные байкеры

- Расскажите о целях мотоклуба «Ночные волки».
- За 21 год в нашем сознании произошли существенные изменения. В каждом русском человеке живет Достоевский, и каждый ищет смысл жизни. «Для чего ты небо коптишь?» – вопрос, который любой мужчина рано или поздно начинает себе задавать. Кто-то находит на него ответ, кто-то – нет. Плохо тому, кто на этот вопрос не ответил. Я, например, поскольку получил медицинское образование, мог бы работать врачом-хирургом. Это с одной стороны. С другой – принеся байк-культуру в Россию, мы задумались: а что дальше?

Внешне Night Wolves MC схож с американскими мотоклубами, но внутренне, и «Ночные волки» это всегда понимали, мы представляем собой нечто другое. У нас такие же колеса, но мы катимся по разным дорогам и в разных направлениях. Это, кстати, и привело нас в Севастополь, где мы последние два года подряд проводили Байк-шоу. Что его отличает от большого количества музыкальных фестивалей? Людей даже не интересует, кто будет играть. Все знают, что это будет большое событие, что мы обязательно захотим сказать людям что-то важное. И в этой нашей работе мы стараемся найти ответ на вопрос, для чего мы живем. Сила клуба не в том, сколько в нем состоит человек, а в том, для скольких людей мы являемся примером, сколько на нас смотрят и хотят быть похожими на нас. Они копируют не только нашу одежду, но и мировоззрение. А мы очень хотим сохранить дух собственной страны, ее истории, да еще и сделать его привлекательным для тех же европейцев. Специально мы такую цель себе не ставили, но по факту получается так. Пример - многие члены зарубежных отделений Night Wolves MC предпочитают это название писать по-русски. Вместе с этим именем мы несем православие. Никогда мотоциклетный мир не имел такого посыла. Первыми в этом стали «Ночные волки». И здесь мы противопоставляем себя американцам, потому что там мотоклубы связывают себя в основном с бесовщиной. На спинах у байкеров там чертовня, как правило,





всякая: три шестерки и тому подобная чушь. А здесь мы своим примером утверждаем другие ценности.

Если ты не будешь соответствовать тому, о чем заявляешь, за тобой не пойдут. К нам в Байк-центр часто заглядывает один продюсер из шоу-бизнеса. Мы с ним разные люди, но дружим. Как-то он мне сказал: «Весь шоу-бизнес стоит на трех китах. Первый – это ложь. Второй – ложь. И третий – ложь. Знаешь, почему я сюда хожу? Здесь есть правда». А у этого человека вообще ничего святого нет. Правда людей зовет и привлекает.

- Так почему же все-таки «Ночные волки» пришли к православию?

– Все русские на генетическом уровне православные, мы не могли к нему не прийти. Советский Союз был мощной империей, колоссом, но ноги у него были глиняные, потому что государство отрицало существование Бога. Наш приход к православию закономерен.

СЕВАСТОПОЛЬСКИЙ ТРИУМФ

- Байк-центр и Байк-шоу - это ведь все-таки коммерческие проекты...

– Так однозначно я бы не стал утверждать. Делая Байк-шоу, я не рассчитываю, что потраченные средства вернутся. Это скорее имиджевый, чем коммерческий проект. Тут главное - моральное удовлетворение. Совершенно другие эмоции, когда тысячи людей (на Байк-шоу в Севастополе побывало 60-70 тыс. человек) начинают скандировать «Россия! Россия!» И байкеров там в общей массе присутствовало меньше 10% (примерно 5 тыс. мотоциклов приехало), остальные – люди со всей Украины, из России, других стран. В Севастополе везде нас узнавали, подходили сфотографироваться, благодарили за шоу. Это самое ценное, что мы получили за наши труды. Если бы мы задались чисто коммерческими целями, наше Байк-шоу таким не получилось бы. Подошел там, помню, например, человек и говорит: «У меня "Газель". Может, привезти что-то?» Постоянно кто-то спрашивал: «Чем тебе помочь?» Многие хотели оказаться сопричастными тому, что мы делаем. Это – суть той атмосферы, которая царила

во время подготовки Байк-шоу в Севастополе. И вход у нас был недорогой – 100 гривен. И если бы это был чисто коммерческий проект, на него не пришло бы столько людей, не приехал бы Владимир Путин.

- Телевизионные кадры, на которых премьер-министр этим летом в Севастополе едет на Harley-Davidson Lehman Trike, удивили многих. Кто-то увидел «Ночных волков» в другом ракурсе и наверняка сказал, что они ангажированы властью...
- Я думал, что таких будет гораздо больше. Но нет! Сейчас ты, наверное, вспомнил о критике Троицком, который, кстати, не был ни на одном Байк-шоу, да и вообще никогда с нами нигде не был. В эфире «Эха Москвы» про приезд Путина да и про само Байк-шоу такую нес околесицу! Мы так ржали! Нам больше всего запомнилось, как он рассуждал про мотоциклы. Он сказал, что премьер ехал на трехколесном велосипеде. Дескать, он знает, что такое настоящий трайк: на нем так не сидят, как сидел Путин, на нем надо ездить... лежа. Возможно, он спутал трайк с гинекологическим креслом. Критик Латунский в «Мастере и Маргарите» хотя бы разбирался в предмете, который критиковал, а Троицкий – клоун. Хотя, в общем-то, это для меня не имеет значения. Для меня важно мнение людей, которые там были. Знаешь, я видел реакцию людей после кульминации Байк-шоу. Это и было для меня самой большой наградой.

- По мнению Троицкого, независимых по определению байкеров власть к себе приблизила...

- Только от этого мы зависимее не стали. Скорее наоборот! Попробуй, заставь нас сделать то, чего мы не хотим! Власть на Украине с их прошлым президентом нам в ладоши не хлопала, когда мы с нашей программой в Севастополь приехали – ведь ясно было, что мы ее посвящаем Черноморскому флоту и русским людям, а не войскам НАТО или Мазепе с Бандерой. Вот этого Троицкий почему-то увидеть не захотел. Разглядел во всем лишь «трехколесный велосипед». А за нашу власть мне сейчас не стыдно, поэтому и «приближаемся» к тем, кого уважаем.

Беседу вел Владислав Корнейчук

Серьезная программа



На вопросы журнала отвечает пианист Виктор Ямпольский

ЕАКЦИЯ АУДИТОРИИ

- Виктор, какие можно подвести промежуточные итоги, говоря о концертах Трио имени Рахманинова, прошедших в рамках цикла «Шедевры в окружении шедевров»?

– В 2008 году он очень удачно стартовал, потом один год – 2009-й – из-за кризиса был вынужденный перерыв. Самое главное ощущение по итогам прошедших шести концертов – цикл «Шедевры в окружении шедевров» полюбился. Когда мы его начинали, были сомнения: придется ли по сердцу это нашей потенциальной публике, будут ли ходить на эти концерты люди. Аудитории понравилось, что на наших концертах музыка и поэзия находятся в окружении живописных полотен Михаила Врубеля. У меня есть сегодня ощущение, что публика ждет этих концертов. Кстати, когда мы приглашаем читать стихи известных актеров, они с удовольствием

В сентябре у нас была программа «Бессмертной возлюбленной» – музыка Бетховена. Письма великого композитора и поэзия Гёте прозвучали со сцены в исполнении народного артиста России Александра Филиппенко. В декабре состоится концерт с участием оркестра Большого театра и его певцов, на котором можно будет услышать произведения Моцарта и Гайдна.

- Почему бы вам где-то помимо Третьяковки - в Лувре, например, - не показать проект «Шедевры в окружении шедевров»?



Концерт в Государственной Третьяковской галерее (зал М. А. Врубеля). На сцене Наталия Савинова (виолончель), Михаил Цинман (скрипка), Виктор Ямпольский (фортепиано)

- Я не знаю, насколько это нужно «Газпрому» - без него такой проект осуществить нереально, - но идея хорошая...

ШЕДЕВРЫ В ОКРУЖЕНИИ ШЕДЕВРОВ

- Как задумывался этот цикл?

- Вообще говоря, чем сегодня, как правило, определяется выбор программы? Допустим, поводом для концерта послужил юбилей композитора. Из его творчества выбирается что-то легкое, виртуозное и одновременно развлекательное. Ведь многие композиторы писали как серьезные концептуальные произведения, так и развлекательные, салонные. В результате настоящих серьезных программ классической музыки в наше время в общей массе - очень и очень мало. И часто это концерты, которые привлекают не слишком много внимания, потому что исполнители не очень известные. Общий тренд – широкая публика охотно идет на болееменее развлекательные программы, хоть даже и составленные при этом из классических произведений. Сегодня серьезная музыка дает крен в сторону шоу-бизнеса. И народ привыкает к этому.

С другой стороны, я знаком со многими настоящими любителями музыки: их не проведешь, они лучше у себя дома послушают в записи какого-то выдающегося исполнителя прошлого, чем пойдут на «попсовый» концерт классической музыки. Мы именно такую взыскательную аудиторию стремимся привлекать на свои выступления. Стараемся для людей, которые хорошо разбираются в музыке или могут такими стать, а не для тех, кто просто хочет развлечься и случайно оказался на концерте камерной музыки.

Исходя из всех этих соображений мной и был задуман цикл в Третьяковке. Я хотел, чтобы в концертном сезоне было хотя бы несколько бескомпромиссно серьезных программ, имелась возможность послушать именно шедевры. И все это не должно было, по моей мысли, быть завязано на коммерческий успех. А тут еще после ремонта-реконструкции картинной галереи в зале Врубеля появилась сцена с роялем. К слову, в ГМИИ имени А.С. Пушкина, где уже не первый год проходят музыкальные фестивали «Декабрьские вечера Святослава Рихтера», на мой взгляд, акустические условия существенно хуже, чем в Третьяковке. Кстати, руководство галереи пошло нам навстречу, разумеется, не потому, что захотело увеличить поток посетителей – там с этим все в порядке, он и так большой, - а потому, что понравилась сама идея.

- Почему захотелось синтезировать живопись, музыку

- В современном мире виды искусства живут в разных местах: картины – в музеях, музыка – в концертных залах... А тут появилась возможность в рамках одного концерта посмотреть на мир с разных сторон. Мы подбираем программу таким образом, что каждая эпоха раскрывается с помощью музыки и литературы. «Просветленная ночь» – это начало XX века: Трио имени Рахманинова играло музыку Шёнберга, а актриса Дина Корзун читала стихи Райнера Мария Рильке. Материал достаточно сложный, однако был полный зал.

Друзья Трио имени Рахманинова

- Расскажите, пожалуйста, об особенностях концертов, проходивших в Малом зале Московской консерватории.

– Там не бывает чтецов, со сцены звучит одна музыка. Это наш цикл, который идет уже много лет и называется «Трио имени Рахманинова и друзья». Мы приглашаем выдающихся музыкантов из разных стран для участия вместе с нами в московских концертах. Многие годы наши исполнители варились в собственном соку. Особенно это касается камерной музыки. Оперные звезды, знаменитые дирижеры к нам приезжают – на них можно хорошо заработать. А камерная музыка в принципе некоммерческая, поскольку залы, в которых она звучит, - маленькие. При этом звезды камерного исполнительного искусства стоят приличных денег, вот их почти и не приглашают. Другое дело, что при поддержке «Газпрома» и таких, например, его партнеров, как Wintershall и GDF Suez, провести совместные концерты с зарубежными исполнителями возможно. Спонсор оплачивает расходы, а люди получают возможность послушать выдающихся музыкантов из других стран, не платя бешеных денег за билеты. Эти концерты включены в абонементы московской филармонии и для них выделены лучшие площадки – Малый и Рахманиновский залы Московской консерватории.

- Какие-то интересные, а то и даже забавные истории, связанные с этими выступлениями, были?

- Звоню в Вену за две недели до концерта уникальному исполнителю камерной вокальной лирики Вольфгангу Хольцмайеру, спрашиваю: «Готов к поездке? Визу сделал?» На другом конце провода удивленное: «Визу?!» – «Я ж посылал тебе все необходимые документы, давно уже пора было ее сделать!» – «О-о-о, это большая проблема... Меня не будет в Вене, даже не знаю, когда успею визу в Россию получить». Начинаю более детально все выяснять: оказывается, что такого-то числа он может сходить в российское посольство. Одно маленькое «но»: это будет нерабочий день. Пришлось мне просить помощи у друзей в российском МИДе, чтобы из Москвы дали указание срочно сделать Хольцмайеру визу, а также ехать самому помогать в ее получении в Вену.

- Публика видит только выступление, а о том, что пришлось преодолеть, чтобы оно состоялось, никто из простых смертных не ведает...

 – У знаменитого альтиста Юргена Куссмауля из Германии две маленькие дочки и молодая жена. За неделю до мартовского концерта он мне звонит и говорит: «Слушай, Виктор, у меня все болеют. Может, мне не приезжать?..» Музыканты порой не понимают масштабов проекта – не осознают величины финансовых затрат, количества приложенных усилий. Они могут иной раз рассуждать так: «Ну, я не приеду – другой сыграет...» Я Куссмаулю говорю: «Есть какая-то опасность для жизни членов семьи?» Он отвечает, что нет. «Тогда ты завтра же берешь билет и приезжаешь, иначе я киллера пришлю из Москвы». Юрген: «Что, все так серьезно?!» Я ему кричу в телефонную трубку: «Очень!» На эту мою шутку он среагировал правильно: прилетел на концерт.

Беседу вел **Владислав Корнейчук**



Секунды истории



По инициативе Генерального директора 000 «Газпром трансгаз Самара» Олега Степаненко к 65-летию Победы в Самаре была организована выставка военных фотографий «Секундные стрелки истории». Акция не затерялась в череде юбилейных мероприятий, вызвала искренний интерес и отклик общественности.





на них, и ту атаку, которую они видят. То, что осталось на пленке, это и есть их память о войне, и в то же время это vже не их память. Это стало памятью человечества».

На снимках, сделанных Финиковым в 1941–1945 годах, - основные события войны: Сталинградская и Курская битвы и их ужасающие последствия, взятие Кенигсберга, бой за Берлин, освобождение Праги, прибытие советских воинских частей на Дальний Восток. Фотограф запечатлел мгновения, когда разведчики «прокусывают проход», а бойцы поднимаются в атаку; краткие минуты отдыха солдат; трогательную встречу родных братьев, служивших в разных частях; мирных жителей, растерянно стоя-

щих на руинах, которые когда-то были

Автор и хранители

Самарец Николай Фиников ушел на фронт фотокорреспондентом газеты «Боевой натиск» 21-й (впоследствии -6-й гвардейской) армии, затем стал штатным сотрудником центральной газеты «Правда». Он прошел всю войну и встретил Победу в Берлине в звании гвардии капитана. Свой поход Николай Федорович, как в песне, закончил на Тихом океане, запечатлев советских танкистов в Порт-Артуре.

Прекрасно написал Константин Симонов: «Мы (корреспонденты) можем занести в блокнот два-три слова и потом развернуть из этого всю картину. Они (фотокорреспонденты) не могут снять потом. Они могут снять только в тот момент. Тот танк, который идет



События военных лет оживают на фотографиях военных корреспондентов



их домами; военнопленных, погибших. На оборотной стороне почти каждой фотографии – авторский комментарий, то по-военному четкий: место и время действия, фамилии бойцов, то предельно эмоциональный. Сегодня эти фразы, наскоро написанные почти 70 лет назад, читаются как документ эпохи.

Много лет уникальные фотографии хранились в семейном архиве Финиковых и были предоставлены для подготовки выставки сыном автора Львом Николаевичем и внуком Владимиром Львовичем, заместителем Генерального директора ООО «Газпром трансгаз Самара». «Мне в жизни повезло: оба моих деда, пройдя войну с начала до конца, вернулись домой живыми и дожили до моего рождения, – рассказал

Владимир Фиников. – И первые знания о тех страшных для нашей страны днях я получил именно от них. Рассматривая эти снимки, я как будто погружался в события и становился их участником. По этим же фотографиям о войне теперь узнают и мои дети».

«Я очень благодарен администрации ООО "Газпром трансгаз Самара" за интерес к архиву моего отца, за организованную выставку, - признался сын фотографа Лев Фиников. - Ведь так важно, чтобы сегодня молодое поколение знало о войне и о людях, которые сохранили для потомков память об исторических моментах!»

ПУТЕШЕСТВИЕ ВЫСТАВКИ

Накануне празднования юбилея Победы экспозиция была размещена под открытым небом на центральной площади Самары. У площади имени В.В. Куйбышева - своя военная история. В 1941 году, когда город стал «запасной столицей», именно на ней 7 ноября состоялся парад, с которого воинские части сразу уходили на фронт. В настоящее время историческая площадь является крупнейшей в Европе.

То, что фотовыставка удалась, стало понятно во время монтажа экспозиции. Как только первые планшеты заняли свои места на стендах, к ним стали подходить люди: внимательно рассматривали, читали комментарии. «Мои отец и свекор прошли всю войну, я помню их рассказы, я бывала в местах боевой славы, например на Молодецком кургане, но эти фотографии производят гораздо более сильное впечатление, -

отметила пенсионерка Анна Лаврентьева. - Огромное спасибо организаторам проекта за то, что дали возможность людям увидеть эти снимки!» «Фотографии вызвали массу эмоций», - вторит ей студентка Ирина Колесникова.

Большой интерес к выставке проявили школы и общественные организации города. Экспозиция стала наглядным материалом для «Уроков мужества». На фоне исторических фотографий состоялась патриотическая акция «Журавли», приуроченная к Международному Дню защиты детей.

Организаторы не ограничились выставкой в Самаре. В июле она начала свое путешествие по городам и поселкам Самарской, Ульяновской и Оренбургской областей, где находятся филиалы ООО «Газпром трансгаз Самара».

Итоги

Они будут подведены к концу года юбилея Победы. Одна из задач – привлечение жителей городов и поселков, где прошла выставка, к сбору ценных материалов, которые до сегодняшнего дня бережно хранятся в семейных архивах. Фотографии, письма, дневники, комментарии, газетные публикации, собранные в период ее демонстрации, вместе с архивом Николая Финикова войдут в историческую книгу-альбом, которую планирует издать ООО «Газпром трансгаз Самара». Первые отклики уже есть. Некоторые из них раскрывают совершенно неожиданные «закадровые» истории Великой Отечественной. Движение секундных стрелок истории продолжается.

Оксана Ларешина



Производственная мощность

• 600 000 тонн в год

Улучшенные характеристики для строительства наземных и подводных трубопроводов в особых сложных условиях

- Толщина стенки до 48 мм
- Многодуговая сварка под керамическим флюсом
- Внешнее и внутреннее антикоррозионное покрытие
- Хладостойкость
- Класс прочности производимых труб К52-К80(Х52-Х100)

Официальный дистрибьютор 3AO Торговый дом "Уралтрубосталь"

623112, Свердловская область, г. Первоуральск, ул. Торговая, д. 1, стр. 2 Тел. +7 (34 392) 7-60-90

Филиал в г. Челябинск

454129, г. Челябинск, ул. Машиностроителей, д. 21 Тел. +7 (351) 255-61-17

Филиал в г. Москва

107078, г. Москва, ул. Мясницкая, д. 48 Тел. +7 (495) 775-35-55



uuu chtnz-sale ru

www.chtpz-sale.ru info@chtpz.ru



Воспользуйтесь своим правом влиять на размер Вашей будущей пенсии

Переведите накопительную часть трудовой пенсии в НПФ «ГАЗФОНД»



Получить подробную информацию о Фонде, ознакомиться со страховыми правилами и иными документами Фонда можно на сайте:

www.gazfond.ru 8-800-700-83-83 (звонок бесплатный)

Лицензия № 274/2 от 21 мая 2004 г. Адрес центрального офиса: 117556, Москва, Симферопольский бульвар, д. 13



БОЛЬШЕ КАНАЛОВ, БОЛЬШЕ ВЫБОРА, БОЛЬШЕ УДОВОЛЬСТВИЯ!

Для тех, кому пакета каналов «Лайт» уже недостаточно, мы создали его расширенную версию – «Лайт Плюс»!

Более 50-ти телеканалов различных жанров и по-прежнему «легкая цена» - всего 199 рублей в месяц!*

8 800 200 5545 - бесплатный звонок из любой точки России





^{*} Подробности можно узнать по телефону и на сайте Телекомпании. Предложение не распространяется на абонентов «НТВ-ПЛЮС Восток».