

ТЕМА НОМЕРА > с. 6

СЛАНЦЕВЫЙ ДЕНЬ СУРКА

Банкротства, мазут и ценовая война на европейском рынке

ЭНЕРГЕТИКА > с. 26

ГАЗОВУЮ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЮ – СЕРБИИ

Группа «Газпром» укрепляет энергобезопасность Балканского региона

ДИСКУССИЯ > с. 44

ИРАН VS САУДОВСКАЯ АРАВИЯ

На вопросы отвечает ст. преп. Школы востоковедения НИУ «Высшая школа экономики» Андрей Чупрыгин

ГАЗПРОМ

| КОРПОРАТИВНЫЙ ЖУРНАЛ ПАО «ГАЗПРОМ» | WWW.GAZPROM.RU | №1-2 2020 |



СПОРТ

GAZPROM-RUSVELO: ИНТЕРНАЦИОНАЛЬНЫЙ СОСТАВ

Презентация российской профессиональной велокоманды > с. 40

СЕРГЕЙ БУРУНОВ:

«ЗДЕСЬ ВСЕ ПО ДЕЛУ, СЮСЮКАНИЙ НИКАКИХ НЕТ»

В наш стремительный век очень важно находить время для себя, чтобы восстановить свои силы и сохранить здоровье. И лучше это делать, доверившись профессионалам с многолетним опытом работы. Известный российский актер театра и кино Сергей Бурунов рассказал, почему остановил свой выбор на известном центре интегративной медицины — клинике «Кивач».



— **Сергей, почему вы решили свой отдых посвятить оздоровлению?**
— Я почувствовал, что силы уже не те, и начал заниматься своим здоровьем. Я долго искал место, где все в комплексе сосредоточено, где можно объединить все: и обследование, и лечение, и очищение, и так далее.
— **И это место — клиника «Кивач»?**
— Да, здесь я нашел то, что искал. В «Киваче» я провел семь дней и теперь знаю все о своем здоровье. Я сдал анализы, даже те, которые, по моему, беременные не сдают. А я их сдал. Я сделал генетический паспорт. И теперь я могу лететь на Марс (смеется).
— **Говорят, оздоровительные программы «Кивача» универсальны и корректируются специалистами клиники в зависимости от индивидуальных особенностей каждого гостя. А что скажете вы?**
— Изначально я приехал на знаменитую программу «Детокс». Но поговорил с неврологом, он посмотрел на меня, щелкнул авторучкой и сказал: «Нет, вам — на «Антистресс». Видимо, ему понравился ход моих мыслей (смеется). И меня тут же

перевели на «Антистресс». То есть в «Киваче» очень индивидуальный подход, в основе — потребности гостя, а не просто стандартные медицинские программы.
— **Что-то важное, ценное открыли для себя во время пребывания здесь?**
— Ты приехал, и ты можешь и отдохнуть, и оздоровиться. Именно оздоровиться — почиститься, проверить свой организм. Вот что важно. Мне врач сказал: «Вы же делаете ТО своей машины, меняете масло. Вы же не заправляете ее соляркой, 92-м, 96-м, 98-м и сотым [бензином]?» А мы это делаем [со своим организмом]. Особенно на новогодних праздниках. И все улетаем отдыхать, как нам кажется. Но это, на самом деле, не так. А нашему организму какое это все? Это же скафандр нашей души, его надо обслуживать. Как только ему становится плохо, он начинает погибать. Душа посылает SOS — и все, до свидания...
— **В чем, на ваш взгляд, существенные плюсы клиники?**
— Здесь есть такие врачи, которых мне в Москве было сложно найти. Здесь в поликлинике есть все врачи, которые мне были нужны. Все! И здесь есть то, что вы ищете в комплексе для глобального, подчеркиваю, оздоровления организма. Сюда нужно приехать осознанно, если вы хотите привести себя в порядок. То, что вы ели, то, что вы себе позволяли — за это придется очень серьезно расплачиваться. Нужно к этому действительно быть готовым. Здесь все по делу, сюсюканий никаких нет. Абсолютно цивилизованный, европейский подход к оздоровлению, лечению и обследованию. Здесь действительно круто.



ГЛАВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- ДЕТОКС
- ДИАГНОСТИКА CHECK UP***
- ANTI AGE**
- ПЛАСТИЧЕСКАЯ ХИРУРГИЯ
- КОСМЕТОЛОГИЯ

Более 20 лет клиника занимается очищением организма (детоксом) по специально разработанным программам, она специализируется на интегративной медицине и была признана «Лучшей Detox*** и Anti Age** клиникой» (премия Aurora Beauty & Health European Awards 2014). Здесь применяются передовые подходы к диагностике и лечению.

* Клиника «Кивач», Лауреат в номинации «Лучшая Detox*** клиника», «Лучшая Anti Age** клиника». Премия Aurora Beauty & Health European Awards. **Антивозрастная. ***Детокс. ****Обследование. Услуги по профилю «Пластическая хирургия» предоставляются ООО «Кивач Эстетик плюс». Не является публичной офертой. Реклама. Лицензия ЛО-10-01-001090 от 15 декабря 2016 г.

Клиника «Кивач» получила звание «Признанное совершенство 5 звезд» по международной модели EFQM. Это означает, что в клинике процессы обслуживания, лечения, развития, планирования и управления инновациями организованы совершенно и соответствуют образу идеальной модели Европейского фонда управления качеством.

Клиника «Кивач»: 186202, Республика Карелия, Кондопожский р-н, с. Кончезеро

8 (800) 100-80-30

www.kivach.ru



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ГАЗПРОМ

КОРПОРАТИВНЫЙ ЖУРНАЛ ПАО «ГАЗПРОМ»

№1-2 2020

Главный редактор
Сергей Правосудов
Редактор
Денис Кириллов
Ответственный секретарь
Нина Осиповская
Фото редактор
Татьяна Ануфриева
Обозреватели
Владислав Корнейчук
Александр Фролов

Фото на обложке BettiniPhoto

Перепечатка материалов допускается только по согласованию с редакцией

Журнал зарегистрирован в Министерстве РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации. Свидетельство о регистрации ПИ N77-17235 от 14 января 2004 г.

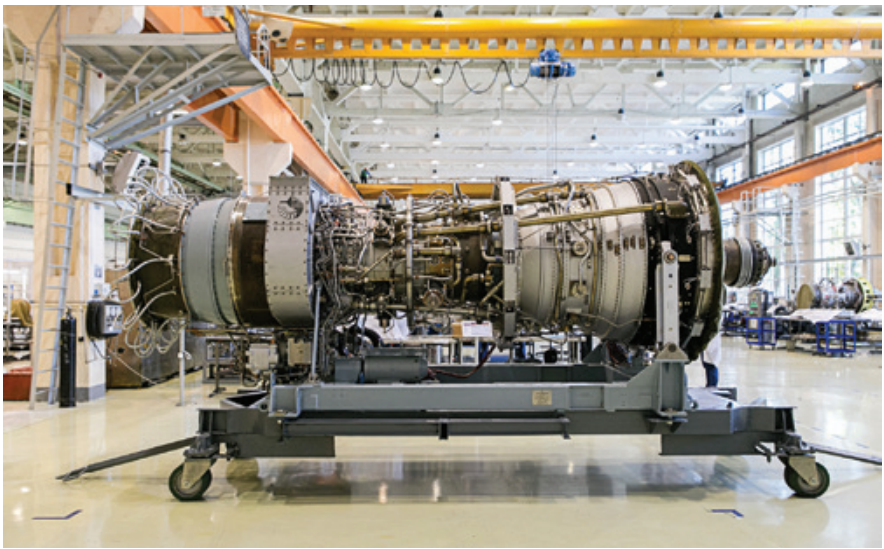
Отпечатано ООО «Типография Сити Принт»

Учредитель ПАО «Газпром»

Адрес редакции:
117997, г. Москва, ул. Наметкина, д. 16, корп. 6, комн. 216
Телефоны: +7 (495) 719 1081, 719 1040
Факс: +7 (495) 719 1081
E-mail: gazprom-magazine@mail.ru

Тираж 10 150 экз.
Распространяется бесплатно

ПОДДЕРЖКА ПРОМЫШЛЕННОСТИ



Группа «Газпром» заинтересована в получении высококачественного отечественного оборудования. Для расширения взаимодействия с российскими предприятиями «Газпром» активно использует различные организационные механизмы. В частности, это долгосрочные договоры с производителями на серийный выпуск, поставку и обслуживание высокотехнологичного оборудования; дорожные карты с субъектами РФ, позволяющие шире задействовать потенциал местных предприятий; соглашения и программы сотрудничества с ведущими металлургическими и трубными компаниями, государственными корпорациями, организациями оборонно-промышленного комплекса. Всего «Газпром» подписано более 60 таких документов.

Системная работа «Газпрома» в этом направлении приносит комплексный результат. Компания продолжает повышать эффективность деятельности: экономический эффект от внедрения импортозамещающих технологий, оборудования и материалов на объектах Группы «Газпром» в 2016–2018 годах оценивается в 20,7 млрд рублей. Наряду с этим инвестиция отечественных предприятий в модернизацию и создание новых производственных мощностей только в рамках долгосрочных договоров с «Газпром» уже составили 17,8 млрд рублей.

Примером является создание опытных образцов первого российского оборудования в сфере подводной добычи углеводородов. Работа велась при сотрудничестве «Газпрома», Минпромторга России, научных институтов и машиностроительных предприятий. Полный спектр ключевого оборудования, необходимого для эксплуатации морских месторожде-

ний, был представлен в рамках Петербургского международного газового форума в октябре 2019 года.

В качестве успешного примера дорожной карты с регионом можно привести сотрудничество с Санкт-Петербургом. 20 января в ходе встречи Председателя Правления ПАО «Газпром» Алексея Миллера с губернатором Санкт-Петербурга Александром Бегловым был отмечен значительный масштаб взаимодействия «Газпрома» и промышленных предприятий города в рамках соответствующей дорожной карты. В 2017–2019 годах объем закупок компаний высокотехнологичной продукции местных производителей составил около 100 млрд рублей. В настоящее время «Газпром» продолжает анализ предложений со стороны научных и промышленных организаций Санкт-Петербурга по выпуску современного конкурентоспособного, в том числе импортозамещающего, оборудования и материалов, которые могут быть использованы на производственных объектах компании.

Если говорить о сотрудничестве «Газпрома» с предприятиями Московской области, то здесь также наблюдается положительная динамика. В 2017 году объем закупок составил 10 млрд рублей, в 2018-м – 12,5 млрд рублей, в 2019 году, по предварительным оценкам, – 15 млрд рублей.

Анализ промышленного комплекса Московской области показал, что наибольший потенциал для взаимодействия имеется в таких сферах, как создание автоматизированных систем управления технологическими процессами, автономных энергоустановок малой мощности, технологий и оборудования для сжижения природного газа.

ФОТО: АО «ОДК-Пермские моторы»

6 **ТЕМА НОМЕРА**
Сланцевый день сурка
Банкротства, мазут и ценовая война на европейском рынке



1 **ОТ РЕДАКЦИИ**
Поддержка промышленности

4 **КОРОТКО**
«Турецкий поток»
Инвестпрограмма – 1,1 трлн рублей
Амурский ГПЗ
Рост запасов
Пакетная сделка с Украиной
Развитие Сахалина

13 **СТРАТЕГИЯ**
Сделка с зеленой

16 **СЛОВО СПЕЦИАЛИСТУ**
Куда поворачиваем?

26 **ЭНЕРГЕТИКА**
Газовую электростанцию – Сербии

40 **СПОРТ**
Gazprom-RusVelo: интернациональный состав

43 **БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ**
Грандиозный вояж

22 **ПАРТНЕРСТВО**
Водород: сегодня и завтра
На вопросы журнала отвечает Тило Виланд – член правления Wintershall Dea, ответственный за Россию, Латинскую Америку и газотранспортные проекты



36 **СПОРТ**
Путь каратиста
На вопросы журнала отвечает директор спортивного клуба «Сётокан трансгаз Ставрополь», старший тренер сборной России по сётокан, заслуженный тренер РФ Виктор Мащенко



28 **НЕФТЯНОЕ КРЫЛО**
Лишится ли Россия бункеровки?
С начала года вступили в силу жесткие ограничения по максимально допустимому содержанию серы в судовом топливе



44 **ДИСКУССИЯ**
Иран vs Саудовская Аравия
На вопросы журнала отвечает старший преподаватель Школы востоковедения факультета мировой экономики и мировой политики НИУ «Высшая школа экономики» Андрей Чупрыгин



52 **КУЛЬТУРА**
Круги внимания
На вопросы журнала отвечает актер театра и кино, режиссер дубляжа Всеволод Кузнецов

ИНВЕСТПРОГРАММА – 1,1 ТРЛН РУБЛЕЙ

Совет директоров утвердил инвестиционную программу и бюджет (финансовый план) ПАО «Газпром» на 2020 год.

В соответствии с инвестиционной программой общий объем освоения инвестиций составит 1104,724 млрд рублей. Это на 217,858 млрд рублей меньше по сравнению с аналогичным показателем инвестпрограммы на 2019 год в новой редакции. В том числе в 2020 году объем капитальных вложений составит 933,403 млрд рублей, расходы на приобретение в собственность внеоборотных активов – 89,972 млрд рублей, объем долгосрочных финансовых вложений – 81,349 млрд рублей.

Согласно утвержденному бюджету ПАО «Газпром» на 2020 год размер финансовых заимствований (не включая внутригрупповые заимствования) составит 557,769 млрд рублей. Принятый финансовый план обеспечит покрытие обязательств ПАО «Газпром» без дефицита, в полном объеме.

Одновременно Совет директоров ПАО «Газпром» утвердил Дивидендную политику компании в новой редакции. Целевой уровень дивидендных выплат – не менее 50% от скорректированной чистой прибыли по МСФО. Достичь этого уровня планируется поэтапно: по итогам работы в 2019 году – не менее 30%; по итогам работы в 2020 году – не менее 40%; по итогам работы в 2021 году и в последующие годы – не менее 50%.

АМУРСКИЙ ГПЗ

В конце минувшего года ООО «Газпром переработка Благовещенск» и ПАО «Газпром» завершили подписание кредитно-обеспечительной документации в рамках сделки по организации проектного финансирования для строительства Амурского газоперерабатывающего завода (ГПЗ).

Общий объем привлекаемого финансирования – 11,4 млрд евро. Средства предоставляются 22 европейскими, азиатскими и российскими банками. Заемщиком выступает «Газпром переработка Благовещенск».

Со стороны европейских и японских кредитных организаций в сделке участвуют 14 банков. Они выделяют до 3,66 млрд евро под страховое покрытие западных экспортно-кредитных агентств сроком на 17 лет. Еще 1 млрд евро сроком на 15 лет предоставляется без покрытия.

Со стороны китайских организаций проект финансируют Bank of China, China Construction Bank Corporation и China Development Bank. Эти финансовые институты открывают кредитную линию в объеме 3,4 млрд евро сроком на 15 лет.

Российские организации – Газпромбанк (АО), Сбербанк России, Банк ВТБ, банк «Открытие» и Государственная корпорация развития

«ТУРЕЦКИЙ ПОТОК»



8 января состоялась торжественная церемония открытия газопровода «Турецкий поток». В мероприятии приняли участие Президент Российской Федерации Владимир Путин, Президент Турецкой Республики Реджеп Тайип Эрдоган, Президент Республики Сербия Александр Вучич, премьер-министр Республики Болгария Бойко Борисов, министр энергетики РФ Александр Новак, министр энергетики Турецкой Республики Фатих Денмез, Председатель Правления ПАО «Газпром» Алексей Миллер.

«Турецкий поток» проложен по дну Черного моря и соединяет газотранспортные системы России и Турции. Газопровод состоит из двух ниток общей мощностью 31,5 млрд куб. м. Первая нитка предназначена для поставок газа в Турцию, вторая – в страны Южной и Юго-Восточной Европы транзитом через турецкую территорию. Это технологически уникальный проект. Впервые в мире труба диаметром 813 мм уложена на глубине 2,2 тыс. км.

«Запуск «Турецкого потока» – это историческое событие. Во-первых, с учетом экспорта по «Голубому потоку» теперь открыта дорога для прямых, бестранзитных поставок всего газа «Газпрома», который требуется Турции. А во-вторых, Европа получила новый надежный маршрут поставок трубопроводного российского газа», – сказал Алексей Миллер.



«ВЭБ.РФ» – предоставляют мультивалютные кредитные линии в объеме 1,08 млрд евро и 170 млрд рублей.

По объему проектного финансирования эта сделка – беспрецедентная в истории «Газпрома».

РОСТ ЗАПАСОВ

Федеральное агентство по недропользованию утвердило экспертное заключение ФБУ «Государственная комиссия по запасам» по подсчету запасов углеводородов Крузенштернского газоконденсатного месторождения. Оно входит в Бованенковскую промышленную зону, которая является основной для развития на полуострове Ямал крупного центра газодобычи.

По итогам выполненных «Газпром» геологоразведочных работ на Крузенштернском месторождении извлекаемые запасы газа промышленных категорий С1+С2 увеличены на 360 млрд куб. м. Таким образом, запасы газа на месторождении выросли на 22% – с 1,64 трлн до 2 трлн куб. м.

Крузенштернское месторождение по величине запасов углеводородов относится к уникальным. Оно расположено западнее Бованенковского месторождения, частично на суше полуострова Ямал и преимущественно – в акватории Карского моря.

Для уточнения запасов Крузенштернского месторождения «Газпром» с берега залива Шарапов Шар построил высокотехнологическую наклонно-направленную разведочную скважину. Ее длина – 4,9 км, в том числе отход от вертикали в сторону моря – 3,9 км.

Помимо прироста запасов газа, извлекаемые запасы конденсата (категорий С1+С2) увеличены с 2,7 млн т до 11,6 млн т.



ФОТО - ПАО «Газпром», РИА Новости

ПАКЕТНАЯ СДЕЛКА С УКРАИНОЙ

В конце декабря прошлого года ПАО «Газпром», НАК «Нафтогаз Украины», ООО «Оператор газотранспортной системы Украины» (ОГТСУ) и министерство юстиции Украины подписали пакет документов, позволяющий продолжить транзит газа через территорию Украины после 31 декабря 2019 года.

«Газпром» и «Нафтогаз Украины» заключили безотзывное соглашение об урегулировании. Документ предусматривает отзыв всех арбитражных и судебных исков друг против друга, по которым не принято окончательных решений, и отказ в будущем от всех возможных претензий по контрактам на поставку и транзит от 19 января 2009 года. Ранее



«Газпром» выплатил «Нафтогазу» 2,9 млрд долларов в соответствии с решением Стокгольмского арбитража.

«Газпром» и «Нафтогаз» подписали соглашение на организацию транспортировки газа через территорию Украины. «Нафтогаз» выступает компанией – организатором транзита и берет на себя соответствующие риски.

«Нафтогаз» и ОГТСУ заключили транспортное соглашение, «Газпром» и ОГТСУ – межоператорское соглашение.

Компания-организатор должна забронировать мощности ГТС Украины в общем объеме 225 млрд куб. м газа сроком на пять лет: в 2020 году – 65 млрд куб. м, в 2021–2024 годах – по 40 млрд куб. м.

РАЗВИТИЕ САХАЛИНА



Состоялась рабочая встреча Председателя Правления ПАО «Газпром» Алексея Миллера и Губернатора Сахалинской области Валерия Лимаренко. «Газпром» последовательно развивает на шельфе острова Сахалинский центр газодобычи. В 2014–2019 годах инвестиции компании на территории региона составили 82,3 млрд рублей. Средства были направлены преимущественно на реализацию проекта «Сахалин-3». В 2020 году инвестиции оцениваются в 51,9 млрд рублей.

Отдельное внимание на встрече было уделено ходу газификации региона. Закончено строительство и ведутся пусконаладочные работы на межпоселковом газопроводе, который будет обеспечивать газом резидентов территории опережающего развития «Горный воздух» и жилые кварталы трех микрорайонов г. Южно-Сахалинска.

В 2020 году на реализацию проектов по газификации Сахалинской области «Газпром» запланировал 1,39 млрд рублей (в 2019 году – 300 млн рублей).

На завершающей стадии находится строительство второй автомобильной газонаполнительной компрессорной станции «Газпрома» в г. Южно-Сахалинска. Спрос на экологичное и экономичное моторное топливо в регионе в 2017–2019 годах вырос более чем в шесть раз.

СЛАНЦЕВЫЙ ДЕНЬ СУРКА

Банкротства, мазут и ценовая война на европейском рынке

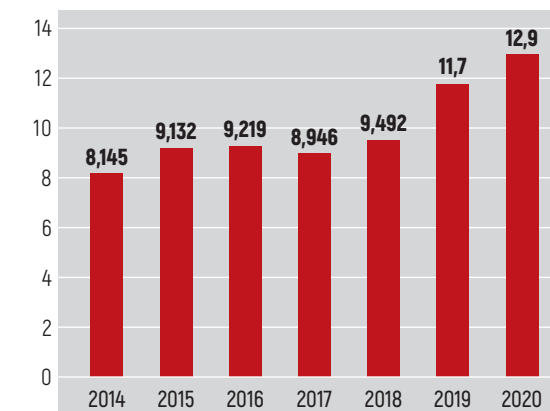
Поставки сжиженного природного газа (СПГ) на европейский рынок в 2019 году побили исторический рекорд и, по предварительным оценкам, достигли 105 млрд куб. м. В тройку лидеров среди импортеров вошли Катар, США и Россия. Кроме того, страны ЕС готовились к возможному транзитному кризису в начале 2020 года и поэтому активнее обычного наполняли подземные хранилища газа (ПХГ). В данный момент на традиционном для «Газпрома» направлении поставок наблюдается переизбыток газа, который продолжает давить на цены. Нефть в феврале также подешевела. Очевидно, что 2020 год будет для нефтегазовой отрасли весьма горячим. Примечательно, что в основе многих проблем нефти и газа сегодня лежит американская сланцевая добыча. США продолжают увеличивать производство углеводородов, будто не замечая нарастающего количества банкротств и приближающегося повторения кризиса 2014–2016 годов.



ТЕКСТ > Александр Фролов

ФОТО > Shutterstock, Shell, mckinsey.com

Добыча нефти в США (млн баррелей в сутки)*



* Данные на начало каждого года

Источник: EIA

Летом 2013 года на страницах нашего журнала мы предположили, что 2014 год станет началом кризиса сланцевой добычи, который приведет к массовым банкротствам американских нефтегазовых компаний. В 2014-м действительно начался кризис, который в силу глобального характера рынка нефти затронул всю мировую экономику, а в США разорились около 150 предприятий, добывавших сланцевые нефть и газ.

Сланцы бегают по кругу

К середине 2016 года производство нефти в Штатах, по данным Energy Information Administration (EIA), упало на 1,2 млн баррелей в сутки – до 8,4 млн баррелей. Но, к счастью для местных игроков и мировой экономики, этот год стал поворотным: произошла стабилизация цен, началось восстановление отрасли. Не последнюю роль сыграло заключение сделки ОПЕК+, главными драйверами которой стали Россия и Саудовская Аравия.

В начале 2017 года в нашем журнале вышла статья «Репетиция ценовой войны», в котором среди прочего оценивались перспективы сланцевой нефти в США. В этом тексте мы сделали предположение, что Соединенные Штаты постараются не допустить резкого роста добычи нефти: «В ситуации, когда резкий рост добычи черного золота у любого из крупных игроков может обрушить цены, дальнейшее наращивание производства углеводородов для американских компаний будет равносильно самоубийству».

Безусловно, мы ошиблись, понадеявшись на осмотрительность инвесторов, которые должны были оценить риски перепроизводства, после того как обожглись в 2014–2016 годах на вложениях в «сланцевые» компании. Но в чем мы не ошиблись, так это в негативных последствиях, которые влечет за собой резкий рост добычи. Цены обвалились, начались банкротства.

Американский «сланец» живет в персональном дне сурка: наращивает производство, начинает разоряться, но перед падением всё еще наивно надеется на лучшее, достигает края, а затем проделывает всё это снова, будто не помня о негативном опыте недавнего прошлого. Произошедшее с американскими нефтегазовыми компаниями в 2014–2016 годах повторяется вновь.

Козырь

Фамилия ныне действующего президента США переводится как «козырь». Он пришел к власти, обещая поддержку и рост добычи угля, нефти и газа. С углем ничего хорошего не получилось – оттолкнувшись было от дна в 2017 году добыча не желает возвращаться к прежним высоким показателям. По последним данным EIA, с 2011 года добыча угля в США упала на 42%, а количество занятых в этой отрасли снизилось с 92 тыс. до 54 тыс. человек.

Зато с нефтью и газом руководству США действительно выпала козырная карта. Рост добычи черного золота пришелся как раз на время работы нынешней администрации. Притом ей для этого не пришлось предпринимать практически никаких усилий. Основную

США, нарастив добычу

на 4,6 млн

баррелей в сутки

за 3,5 года, не смогли пропорционально сократить импорт

поддержку американскому сланцу оказали страны ОПЕК+.

Страны картеля и примкнувшие к ним игроки во главе с Россией в конце 2016 года договорились сократить добычу нефти. Это привело к стабилизации цен, вернуло уверенность на рынок и позволило в течение следующего года избавиться от накопленных излишков черного золота.

Для переживших кризис американских нефтяных компаний это был дар свыше. Войдя в 2017 год с суточной добычей на уровне 8,95 млн баррелей (на 250 тыс. баррелей меньше прошлогоднего показателя), в ноябре они вернулись к прежним максимумам, а затем и превысили их.

Учитывая ограничения добычи в Саудовской Аравии, России и многих других странах, а также непрерывный рост спроса на нефть с динамикой в 1–1,5 млн баррелей в сутки в год, успехи американских компаний (нарастивших добычу за год примерно на 800 тыс. баррелей в сутки) вызывали в 2017 году беспокойство, но не более. В начале 2018 года в Штатах даже произошло небольшое снижение производства. А затем случилось страшное: цены на нефть устремились вверх.

В течение полугода они преодолели отметку в 70 долларов за баррель, а потом им покорились и 80 долларов. Иными словами, в отсутствие избытка предложения котировки устремились к нормальным для отрасли уровням, позволяющим работать на традиционных месторождениях и постепенно вовлекать в производство трудноизвлекаемые и нетрадиционные запасы.

Американские компании закатали рукава и с удвоенной силой радостно принялись бурить, проводить гидро-разрывы и снова бурить. В октябре 2018-го, когда прирост перешагнул отметку в 1,5 млн баррелей в сутки, перегретый рынок отозвался вполне ожидаемо – снижением цен. Но по итогам года американцы нарастили производство почти на 2 млн баррелей в сутки.

По существующим оценкам, на тот момент – на пике цен – 25% дохода от продажи нефти американские компании тратили на обслуживание долгов перед банками. Цены упали, а долги остались прежними. Соответственно, доля дохода, который приходится отрывать от сердца и отдавать в холодные руки банкиров, выросла. Но остановиться они не могли, так как в дело вступили интересы нефтесервисных компаний. По их рядам также хорошо прошелся кризис, а финансовое положение большинства сервисных предприятий было весьма шатким.

На обвал цен среагировали страны ОПЕК+, договорившись сократить добычу в 2019 году на 1,2 млн баррелей в сутки от уровня октября 2018 года. Американские компании благодарно кивнули и продолжили наращивать производство. В течение 2019 года оно увеличилось на 1,2 млн баррелей. И кроме замерших в районе \$60–65 за баррель цен у этого были другие менее очевидные последствия.

Невыносимая легкость

Соединенные Штаты остаются крупнейшим потребителем нефти. В 2018 году, по данным BP, среднесуточное потребление в этой стране достигло 20,46 млн баррелей. Для сравнения, занимающий вторую позицию

Китай потреблял в сутки 13,5 млн баррелей. А Россия – 3,23 млн баррелей нефти в сутки.

В то же время США остаются крупным импортером нефти. И наращивают экспорт черного золота. Казалось бы, зачем экспортировать, если вы всё еще зависите от импорта, не лучше ли направить добытую на территории своей страны нефть на собственные нефтеперерабатывающие заводы (НПЗ)?

Ситуация выглядит еще более странной, если учесть, что США, нарастив добычу на 4,6 млн баррелей в сутки за 3,5 года, не смогли пропорционально сократить импорт. Безусловно, свою лепту в сложившееся положение внес рост спроса, который увеличился примерно на 1 млн баррелей в сутки). Но куда важнее качество добываемой в Штатах нефти.

Американские НПЗ, как правило, работают со средними и тяжелыми сортами. А сланцевая нефть относится к легким (и сверхлегким) сортам. Сегодня, по данным EIA, сланцевая нефть занимает 64% от суммарной добычи. Объем извлекаемого «сланца» на конец 2019 года был примерно равен всей американской добыче черного золота в середине 2016 года.

Столько легкой нефти американским заводам не нужно. Разумеется, часть находит применение на НПЗ, но ее приходится смешивать с более тяжелыми сортами для получения смеси с необходимыми заводу характеристиками. Для смешения можно использовать и нефтепродукты. К примеру, мазут. Но часть сланцевой нефти приходится экспортировать.

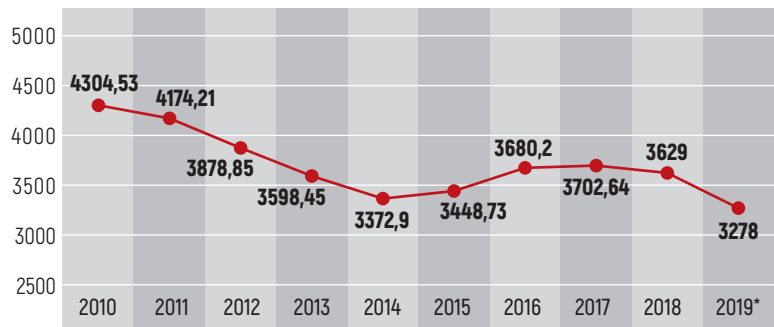
Здесь стоит оговориться, что такое развитие ситуации было более чем ожидаемым. И специалисты старались к нему готовиться. Еще в 2014-м США озвучивали планы к концу десятилетия расширить мощности НПЗ, которые могли бы эффективно перерабатывать легкую нефть, на 3–4 млн баррелей в сутки. Но грянувший ценовой кризис внес в эти планы свои коррективы.

Импорт удовлетворяет потребности заводов Соединенных Штатов в тяжелой нефти и нефтепродуктах. Основным поставщиком традиционно является Канада. К примеру, из 266 млн баррелей нефти и нефтепродуктов, импортированных Штатами в октябре прошлого года, в этой стране было закуплено больше половины – 136,5 млн баррелей. По всей видимости, речь идет в первую очередь о плотных битумах, которые канадцы получают из нефтеносных песков. Кстати, октябрь прошлого года для примера выбран не случайно, но подробнее об этом – чуть позже.

Другим заметным, но более скромным поставщиком является Мексика, которая ежемесячно отправляет в Штаты до 20 млн баррелей нефти и нефтепродуктов. Долгое время у Мексики был серьезный конкурент, боровшийся за долю рынка США, – Венесуэла.

Венесуэла, по данным BP, является обладателем крупнейших запасов нефти в мире – 47 млрд т. Примерно две трети доказанных запасов относится к трудноизвлекаемым. По этому показателю данная страна также является мировым лидером. Также она – пионер добычи нефти из нетрадиционных источников. В начале этого десятилетия на фоне высоких цен, превышающих 100 долларов за баррель, здесь добывалось 700 тыс. баррелей тяжелой трудноизвлекаемой нефти в сутки, а к 2020 году планировалось увеличить ее про-

Импорт сырой нефти и нефтепродуктов США (млн баррелей)



* Прогноз

Источник: EIA

Американские НПЗ, как правило, работают со средними и тяжелыми сортами. А сланцевая нефть относится к легким (и сверхлегким) сортам



64%

от суммарной добычи США сегодня занимает сланцевая нефть, по данным EIA

изводство до 3 млн баррелей. Но в реальности суммарная добыча за десять лет сократилась с 3,2 млн до примерно 1 млн баррелей в сутки.

Причина падения кроется в кризисе 2014–2016 годов, сделавшем извлечение значительной части венесуэльской нефти нерентабельной. А затем последовали санкции со стороны США. Как результат – в первом квартале 2019 года Соединенные Штаты прекратили импортировать нефть из Венесуэлы.

Но внезапно оказалось, что количество крупных поставщиков нефти не столь велико, как Штатам хотелось бы. Тем более что часть из них тоже попала под американские санкции. При этом продукция соответствующего качества в нужных количествах есть, к примеру, у России.

Помощь русскому мазуту

Немного просевшие в 2018 году поставки из нашей страны в Штаты в 2019-м заметно выросли, замещая венесуэльские объемы. Пока не опубликованы данные за декабрь, но российский экспорт в США за первые 11 месяцев прошлого года составил 166,37 млн баррелей. Это больше годовых показателей за последние пять лет. Итоговый результат, скорее всего, будет самым крупным с 2012 года. В октябре прошлого года наша страна стала вторым по величине поставщиком нефти и нефтепродуктов на рынке Соединенных Штатов.

Безусловно, сложившаяся ситуация весьма иронична. Но куда интереснее для российской экономики тот факт, что рост поставок в США – это лишь одно из следствий резкого роста добычи сланцевой нефти. Всего лишь небольшой, но интересный эпизод.

Гораздо важнее с точки зрения российской экономики тот факт, что экспорт черного золота из Штатов привел к переизбытку на рынке легких сортов нефти. Происходящее подстегнуло спрос на основной экспортный сорт российского черного золота – тяжелую сернистую Urals.

Как правило, Urals торгуется к смеси Brent с дисконтом, который порой достигал 4 долларов за баррель. Но в 2019 году разница в цене между этими сортами значительно сократилась. А в отдельные дни Urals оказывалась даже дороже североморской смеси. По оценке Bloomberg, с ноября 2018 года по июль 2019-го за счет возросшего спроса российские поставщики смогли дополнительно заработать порядка 905 млн долларов.

В тот же период, когда наблюдались максимальные цены на Urals (по сравнению с Brent), российскую смесь принялись досрочно хоронить. Ей пророчили резкое падение спроса из-за новых требований в рамках конвенции MARPOL, ограничивающих применение высокосернистого мазута в качестве судового топлива. Но и в этой области американская сланцевая нефть невольно протянула нам руку помощи. У некоторых российских нефтяников действительно до сих пор наблюдается избыток высокосернистого мазута. Но значительная доля этого продукта нашла спрос на НПЗ в Соединенных Штатах.

Где мой 2009-й?

Рост добычи нефти в США потянул за собой и увеличение добычи газа. В 2018 году ее уровень составил 2,42 млрд куб. м в сутки, а в 2019-м – 2,66 млрд куб. м. Параллельно с этим рос и объем экспорта. Главным драйвером на этом направлении стали поставки СПГ.

По данным EIA, в 2017 году США экспортировали 20,4 млрд куб. м СПГ, в 2018-м – 31,2 млрд куб. м, а за первые 11 месяцев

Европейцы в 2019 году, по предвари-
тельным оценкам, закупили рекордный
объем СПГ в своей истории – около

105 млрд куб. м.

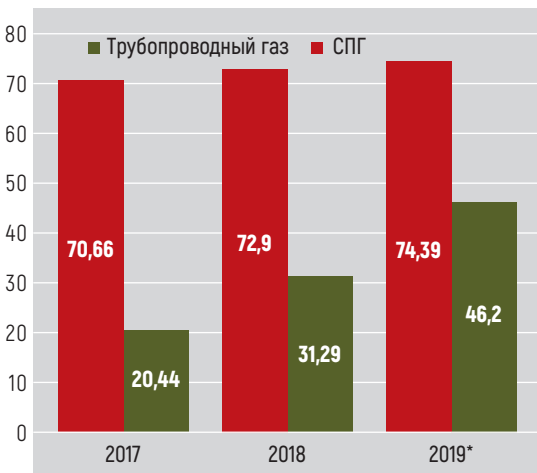
Из этого объема примерно по 18 млрд
куб. м обеспечили США и Россия (СПГ-
завод НОВАТЭКа)

44%

составила доля
Австралии в струк-
туре поставок сжи-
женного природного
газа в КНР в 2018-м;
доля США –

4%

Экспорт газа США (млрд куб. м)



* 11 месяцев

Источник: EIA

2019-го – 46,2 млрд куб. м. И хотя сжиженный
природный газ до сих пор отстает от объемов
трубопроводных поставок из Штатов в Мек-
сику (49,5 млрд куб. м за 11 месяцев 2019 года),
но США вводят в строй новые производствен-
ные мощности и прогнозируют двукратный
рост поставок.

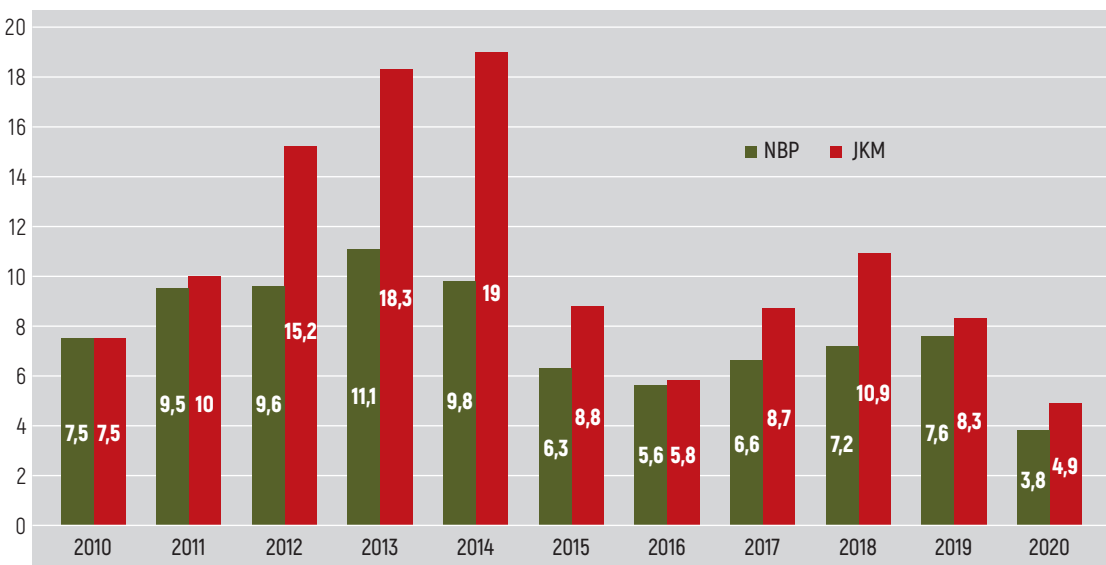
Сжиженный природный газ из США был
главной и наиболее живучей страшилкой,
которой пытались напугать «Газпром» в 2010-х
годах. По какой-то причине многие аналитики
ожидали, что поставщики американского газа
начнут ценовую войну с Россией за европей-
ский рынок. Но те, как и полагается разумным
людям, предпочитали направления, на кото-
рых можно было больше заработать – Латин-
скую Америку и Азию. Главными покупа-

телями американского СПГ на протяжении
2017–2018 годов были Мексика, Южная Корея,
Япония и Китай.

Китай – самый динамично развивающийся
рынок СПГ в мире. Потенциал спроса в этой
стране огромен. Ворваться на этот рынок
и закрепиться на нем – большая удача для
любого производителя сжиженного природ-
ного газа. В 2016 году в КНР было поставлено
487 млн куб. м американского СПГ, в 2017-м –
2,3 млрд куб. м, а в 2018 году – 2,6 млрд куб. м.
В масштабе китайского спроса это всего 4%.
Для сравнения, Австралия в 2018 году заняла
44% в структуре поставок сжиженного природ-
ного газа в КНР.

А за 11 месяцев 2019 года в Китай было
поставлено лишь 198 млн куб. м СПГ, произ-

Средние спотовые цены на газ в Европе и Азии в январе (долларов за млн БТЕ)



Источник: мониторинг «Мировой рынок газа» Сколково

веденного в Соединенных Штатах. Причина столь безра-
достной динамики крылась в очередном внешнеполити-
ческом успехе США – в развернувшемся торговом про-
тивостоянии с КНР.

В ходе этого конфликта в сентябре 2018 года Китай
ввел 10-процентную пошлину на импорт американского
СПГ. Иронично, но, по оценке министерства энерге-
тики США, такая ситуация в основном стала возмож-
ной, потому что газ из Штатов продается в Поднебесной
на спотовой основе, а не по долгосрочным контрактам.

Невольно высвободившимся объемам необходим
был покупатель. При этом США вводили в строй новые
производства СПГ. Пусть это происходило и не так
быстро, как предполагалось еще в середине десятилетия,
но предложение со стороны Соединенных Штатов росло.
А раз рынок Китая оказался закрыт, пришлось везти газ
туда, где его можно было продать и где для этого была
подготовлена инфраструктура. Например, в Европу.

Европейцы в 2019 году, по предварительным оцен-
кам, закупили рекордный объем СПГ в своей истории –
около 105 млрд куб. м. Из этого объема примерно
по 18 млрд куб. м обеспечили США и Россия (СПГ-завод
НОВАТЭКа). Таким образом ЕС удалось заполнить 45%
имеющихся на его территории СПГ-терминалов.

Наплыв сжиженного природного газа стал одной
из причин снижения цен на голубое топливо. На спо-
товых площадках цены опускались до 120 долларов
за 1 тыс. куб. м. Долгосрочные контракты оказались
выгоднее с точки зрения поставщика – цены по ним
в отдельные периоды превосходили спотовые на 30–40
долларов за 1 тыс. куб. м.

Сложившаяся ситуация до боли напоминает собы-
тия 2009 года. Тогда из-за снижения спроса на импорт-
ный газ в США Катар был вынужден развернуть газо-
вые поставки на рынок Евросоюза. Там он вызвал обвал
и без того невысоких на тот момент цен. Европейцы
обрадовались появлению катарского СПГ, так как его
приход, как им показалось, подтверждал теорию о фор-
мировании в ЕС рынка покупателя. То есть рынка,
за который будут биться поставщики, сбивая цены.
Но не прошло и пары лет, как Катар перенаправил три
четверти своих объемов в Азию – на долгосрочные кон-
тракты. Кстати, именно по долгосрочным контрактам
торгуется большая часть СПГ в мире, поэтому не совсем
корректно писать о ценах на этот энергоноситель, осно-
вываясь исключительно на данных спотовых площадок.

Теперь в роли неприкаянного СПГ выступает уже
продукция самих Соединенных Штатов. Потеряв рынок
Китая, американский газ поплыл в Великобританию,
Нидерланды, Испанию, Францию, Италию и Турцию.

Отзвук газовых тревог

Но объективности ради стоит заметить, что в целом
ситуация на европейском рынке сейчас сложнее, чем
десять лет назад. Для ее оценки необходимо учитывать
большее количество факторов. К примеру, весь 2019 год
прошел под знаком возможного транзитного кризиса
между Россией и Украиной, который потенциально
мог бы привести к срыву поставок и дефициту газа
в период максимального спроса – в начале 2020 года.
Все страны, у которых были такие возможности, нара-
щивали запасы в ПХГ. «Газпром» также совместно

с европейскими партнерами создавал запасы на тер-
ритории Европы. В итоге подземные хранилища газа
на территории ЕС были заполнены более чем на 90%.

Рост спроса на СПГ частично объясняется именно
этим стремлением создать запасы. Но здесь можно возра-
зить, что в январе 2020 года впервые в истории поставки
СПГ в Европу сравнялись с трубопроводными постав-
ками из России – примерно по 10 млрд куб. м. Как
оценивать этот факт?

Первая реакция широкой общественности на него:
наконец сбываются прогнозы о том, что американцы
вытеснят «Газпром» с европейского рынка. Но ведь сжи-
женный газ, который должен был прийти в ЕС в слу-
чае срыва транзита, необходимо было купить заранее.
А неопределенности с контрактом на транзит длились
до самого конца 2019 года.

СПГ гораздо более инерционный энергоноситель, чем
трубопроводный газ. Вы не можете получить его в тот
момент, когда у вас появилась в нем потребность – груз
будут доставлять достаточно продолжительный период
времени. «Газпром» в январе начал оперативно сокра-
щать поставки в ЕС, так как сейчас требуется реали-
зовать излишки накопленных запасов на территории
Европы. А СПГ, который мог удовлетворить потенци-
альный дефицит, только начал поступать на рынок.
Соответственно, показатели января вполне могут ока-
заться не частью долгосрочного тренда, а лишь отзвуком
газовых тревог 2019 года.

Конечно, было бы глупо и недальновидно зани-
маться шапкозакидательством. Очевидно, что в теку-
щих условиях – избытка запасов и теплой зимы –
в 2020 году у «Газпрома» вряд ли получится повторить
рекорды последних двух лет. Но рекорды – это не само-
цель. Широкая аудитория слишком быстро привыкает
к громким показателям в 200 млрд куб. м поставок в год,
забывая, что еще четыре года назад рекордом были
179 млрд куб. м.

В то же время не стоит забывать о двух важных обстоя-
тельствах. Первое заключается в том, что в 2018 году
в Германии было произведено 545,46 ТВт·ч электроэнер-
гии, из которых 44,42 ТВт·ч (8,2%) – на газовых электро-
станциях. А в 2019-м – 511,58 ТВт·ч, из которых на газо-
вых электростанциях – 54,07 ТВт·ч (10,2%). В январе
2020 года газ обеспечил выработку 13,5% (около 8 ТВт·ч)
всей электроэнергии. Спрос на газ растет, а потребление
угля в электрогенерации снижается. И этот процесс будет
продолжаться, если Евросоюз хочет хотя бы частично
достичь экологических целей 2050 года.

Второе обстоятельство носит глобальный характер:
поставщики хотят зарабатывать деньги, а не терять их.
Десять лет назад Катар не захотел заниматься благо-
творительностью и при первой же возможности повез
СПГ туда, где за него платили больше. А если из-за ряда
обстоятельств ни на одном рынке поставщик не полу-
чает явного преимущества по цене, а сами цены слиш-
ком низкие, то в силу вступает естественный отбор.
Кто-то из производителей газа будет вынужден уйти
с рынка, а некоторые смогут пережить неблагоприятный
ценовой период и найти себе место за счет растущего
мирового спроса.

И здесь стоит еще раз посмотреть на ситуацию
в американском нефтегазе.



Загнанных лошадей...

Одним из лидеров рейтинга компаний, чьи акции оказались в прошлом году самыми убыточными для инвесторов, является Chesapeake Energy – одна из виднейших нефтегазовых компаний США, флагман сланцевой революции. В 2014 году ее акции стоили около 30 долларов, в начале 2020 года – 90 центов. На момент написания этих строк цена опустилась до 50 центов.

Несколько месяцев назад Chesapeake Energy заявила о готовности объявить о банкротстве в 2020 году. Затем ей якобы удалось привлечь кредитные средства в размере 1,5 млрд долларов на 4,5 года. По имеющимся оценкам, текущие мировые цены на нефть и американские цены на газ являются для компании слишком низкими не только для того, чтобы создать свободный денежный поток, но и для поддержания текущего уровня добычи.

Chesapeake Energy как никто доказывает, что можно годами жить в предбанкротном состоянии. Казалось бы, давно пора отключить ее от финансового аналога аппарата искусственной вентиляции легких. Но нет, она всё еще продолжает имитировать жизнедеятельность.

Однако многим американским коллегам Chesapeake Energy повезло гораздо меньше. Во-первых, банки сокращают выдачу кредитов. А во-вторых, происходит то, что было вполне ожидаемо еще в начале 2017 года: идут массовые банкротства.

В 2018 году банкротами себя объявили 43 нефтегазовые компании, а за первые девять месяцев 2019-го – 50. В октябре прошлого года не смогла погасить долг в 5 млрд долларов компания EP Energy. Это оказалось крупнейшим дефолтом с 2016 года. А общее количе-

ство банкротств в нефтегазовом секторе США с 2015 года достигло, по ряду оценок, 208. По какой-то необъяснимой (для ряда аналитиков) причине всплески этих банкротств совпадают со снижением цен на нефть и объемов бурения.

Значительная часть крупнейших американских «сланцевых» компаний продемонстрировали убытки в третьем квартале прошлого года – около 1,3 млрд долларов. А игроки международного уровня, как и перед кризисом 2014 года, объявляют о многомиллиардных списаниях.

По актуальным прогнозам EIA, в 2020 году добыча нефти в США должна вырасти до 13,3 млн баррелей в сутки, а в 2021-м – до 13,7 млн баррелей в сутки. При этом США предполагают наращивать экспорт энергоносителей. Так, на рынок в течение этого года могут выйти порядка 30 млрд куб. м СПГ, произведенного в Соединенных Штатах. В ситуации финансовой нестабильности американского нефтегазового сектора с такими планами можно и надорваться. А с загнанными лошадьми происходит известно что.

Можно возразить, что наше нагнетание явно ангажированное и, по сути, не имеет смысла, ведь планы США вполне реалистичны, а банкротство отдельных игроков только оздоравливает ситуацию. Тем более что банкротство – это не прекращение добычи. Так-то оно так, но американские компании явно не выдерживают затянувшиеся 60 долларов за баррель при всех рассказах о невероятно возросшей эффективности добычи. А как показывает практика 2014–2016 годов, банкротства всё-таки приводят к сокращению добычи.

Неопределенность в мировом спросе на нефть, которую породила эпидемия коронавируса в Китае, только добавляет обеспокоенных сомнений. Особенно на фоне отказа нашей страны еще раз сократить добычу, чтобы поддержать цены.

Главному герою фильма «День сурка» пришлось пройти через многочисленные повторения одних и тех же событий, прежде чем он начал извлекать из них для себя жизненные уроки. Видимо, американским «сланцам» тоже оказалось недостаточно одного кризиса, чтобы извлечь все необходимые уроки.

Текущий год безусловно будет одним из самых насыщенных в истории нефтегазовой отрасли. Масса интересных событий ждет нас и в Европе, и в Азии, и, самое главное, в США. Возможно, руководство этой страны сможет заморозить текущую ситуацию на время президентских выборов. Впрочем, оздоровление ситуации в США неминуче. Оно благотворно скажется и на рынке нефти, и на рынке газа. Разве что спрос на мазут может немного пострадать. Но это совсем другая история. ■



ТЕКСТ ▶ Алексей Гривач, заместитель генерального директора Фонда национальной энергетической безопасности

ФОТО ▶ Vectorstock, European Commission

СДЕЛКА С ЗЕЛЕНЬЮ

Борьба с изменениями климата как новая форма достижения мирового доминирования

Новая Европейская комиссия (ЕК) практически сразу после обретения мандата в декабре 2019 года объявила своим главным приоритетом тотальную декарбонизацию Евросоюза, то есть снижение выбросов CO₂ до нуля, к 2050 году. Установка получила громкое название European Green Deal, которое у нас обычно переводят как «Зеленый пакт Европы», хотя гораздо уместнее назвать ее «Европейской зеленой сделкой».

экономики ЕС «оплатили» внешние игроки – поставщики энергоресурсов и товаров. Только в этом случае европейцы могут рассчитывать на сохранение собственной конкурентоспособности в глобальной игре и даже побороться за мировое лидерство. Во всяком случае это прямо прописано в коммюнике, обнародованном ЕК.

России как крупнейшему поставщику углеводородов в Европу эта «сделка» не сулит ничего хорошего и, очевидно, потребует пересмотра энергетической стратегии страны. Более того, в самом тексте Россия не упоминается вовсе, хотя есть прямые оговорки по Китаю, странам Африки и государствам Восточного партнерства, включая бывшего советские республики, что лишь подчеркивает очень значительный конфликтный потенциал новой климатической политики Брюсселя.

Регуляторная лихорадка

Помимо Климатического закона, ЕК в самые короткие сроки намерена представить целый ворох новых регуляторных инициатив. К лету 2020 года будет создан план повышения цели ЕС по сокращению выбросов парниковых

В течение первых 100 дней работы ЕК обещает представить проект Европейского климатического закона, принятие которого позволит преобразовать «политическую декларацию в юридическое обязательство и триггер для инвестиций». Вложения потребуются серьезные. Только в первые десять лет Брюссель рассчитывает мобилизовать как минимум 1 трлн евро. Но это лишь десятая часть того, во сколько оценивался энергетический переход предыдущим составом Еврокомиссии.

Значит, главная цель – создать такие условия регулирования, чтобы декарбонизацию

Сейчас план по сокращению выбросов парниковых газов в 2030 году по сравнению с уровнями 1990 года составляет

40%

В 2018 году банкротами себя объявили 43 нефтегазовые компании, а за первые девять месяцев 2019-го –

50

Общее количество банкротств в нефтегазовом секторе США с 2015 года достигло

208

25%

всех программ Евросоюза Европейская комиссия предлагает привязать к климатическим задачам



Введение дискриминационных мер со стороны Европы может серьезно ударить по интересам российского экспорта



«Европейская зеленая сделка» – наша новая стратегия роста. Она поможет нам сократить выбросы, создавая рабочие места».

Урсула фон дер Ляйен, Председатель Европейской комиссии



газов на 2030 год до 50–55% по сравнению с уровнями 1990 года (сейчас установлена планка в 40%). А к июню следующего года для обеспечения этих дополнительных целей предложит пересмотреть при необходимости все соответствующие инструменты политики, связанные с климатом: от системы торговли квотами до землепользования.

В марте 2020 года комиссия планирует принять новую промышленную стратегию ЕС, ключевой целью которой будет стимулирование развития ведущих рынков для климатически нейтральной продукции и товаров, соответствующих принципам «круговой экономики» (предполагает максимальное продление жизни товаров и их последующую полную переработку) в ЕС и за его пределами. Речь идет о полной перестройке европейской промышленности для соответствия принципу «нулевых отходов».

Затем будет разработан «Инвестиционный план устойчивой Европы», который должен обеспечить приток необходимых инвестиций в «зеленый» мегапроект. В частности, ЕК предлагает 25% всех программ Евросоюза привязать к климатическим задачам, 20% выручки от торговли квотами на выбросы CO₂ направить на выплату в европейский бюджет (то есть обложить рыночный механизм ограничения выбросов дополнительным налогом) и другие интересные инициативы.

Наконец, в третьем квартале 2020 года Брюссель намерен презентовать обновленную стратегию устойчивого финансирования. В частности, предполагается утвердить в Европейском парламенте и Европейском совете таксономию для классификации экологически

устойчивых видов деятельности. Непопадание в этот список будет означать фактический запрет на реализацию данных проектов на территории ЕС. Следует отметить, что в последней версии документа природный газ и газовая генерация отнесены к «условно устойчивым видам деятельности». То есть в случае принятия этого регулирования инвесторам потребуется доказывать, что эти проекты отвечают целям декарбонизации. В конечном итоге это будет означать дополнительную сертификацию, отсутствие которой как минимум не позволит получить финансирование, а как максимум – поставит соответствующий бизнес в Европе вне закона.

Претензии на глобальное господство

Один из параграфов коммюнике по «Зеленой сделке» так и озаглавлен: «ЕС как мировой лидер». И это не случайно. Всем понятно, что, действуя в одиночку, Евросоюз, чья доля в мировых выбросах составляет около 10%, ничего не изменит и лишь рискует потерять конкурентоспособность своей экономики. Поэтому европейцы намерены «использовать свое влияние, опыт и финансовые ресурсы, чтобы мобилизовать своих соседей и партнеров присоединиться к нему на устойчивом пути». И главным инструментом должна стать новая политика в сфере торговли, суть которой заключается в том, что «все продукты химической промышленности, материалы, продукты питания и другие продукты, поступающие на европейский рынок, должны полностью соответствовать действующим нормам и стандартам ЕС». А эти стандарты, как уже отмечалось выше, будут ужесточаться с точки зрения их соответствия целям декарбонизации.

Кроме того, Еврокомиссия признает, что «экологический переход изменит геополитику, включая глобальные экономические интересы, интересы торговли и безопасности». «Это создаст проблемы для ряда государств и обществ. ЕС будет работать со всеми партнерами в целях повышения устойчивости к изменению климата и окружающей среды, с тем чтобы эти проблемы не стали источниками конфликтов, отсутствия продовольственной безопасности, перемещения населения и вынужденной миграции, а также для поддержки справедливого перехода во всем мире. Последствия климатической политики должны стать неотъемлемой частью мышления и действий ЕС по внешним вопросам, в том числе в контексте Общей политики безопасности и обороны [Евросоюза]», – говорится в коммюнике.

От Рузвельта до фон дер Ляйен

Любопытно, что сама терминология Green Deal пришла в Европу из-за океана. В 30-е годы прошлого века «Новым курсом» (The New Deal) была названа экономическая политика администрации президента Франклина Рузвельта по выводу США из Великой депрессии. Конечно, ее успешность во многом объясняется Второй мировой войной, но для американских демократов она остается одним из самых успешных эпизодов. Поэтому под «лейблом» The New Green Deal она продвигалась Демократической партией с начала 2000-х годов и даже была в обойме ключевых идей президентства Барака Обамы. Европа должна была присоединиться к инициативе на базе подписанного в Париже в 2015 году

Ежегодно в зависимости от конъюнктуры Евросоюз импортирует нефть, газ и уголь на сумму

300–400 млрд евро

соглашения по климату. Но резкий рост добычи нефти и газа в США и превращение этой страны из одного из крупнейших нетто-импортеров в экспортера углеводородов смешало все карты. Более того, оказалось, что эта повестка существенным образом противоречит интересам Вашингтона, при президенте Трампе демонстративно вышедшего из Парижского соглашения по климату, на защите которого формально основана европейская «Зеленая сделка». На последнем Всемирном экономическом форуме в Давосе глава американского казначейства Стивен Мнучин с открытой неприязнью высказался о возможности введения налога на углерод, который вытекает из логики Парижского соглашения, назвав его «налогом на трудящихся». Сейчас демократы пытаются вновь реанимировать The New Green Deal, который, к слову, подразумевает еще более радикальные цели декарбонизации экономики США к 2030 году, и построить на этом избирательную кампанию в Белый дом и сенат.

Может быть, поэтому из европейского названия климатического пакета, который запустила глава Еврокомиссии Урсула фон дер Ляйен (выходец из консервативной немецкой ХДС), слово «новый» было исключено.

Россия в большой климатической игре

Россия обеспечивает около 33% импорта энергетических ресурсов в ЕС (чуть более четверти нефти и около 40% природного газа). Примерно на 8–9 млрд евро в месяц (по статистике за первую половину 2019 года). Несложно подсчитать, что речь идет примерно о 100 млрд евро ежегодно. Всего же Евросоюз импортирует нефть, газ и уголь на сумму 300–400 млрд евро в год в зависимости от конъюнктуры. Учитывая ожидающийся рост зависимости ЕС от импорта ископаемых энергоресурсов до 90% в ближайшие годы, Брюссель пытается компенсировать это регуляторными мерами, направленными на искусственное нивелирование значимости углеводородов и переноса значительной части бремени по модернизации собственной экономики на экспортеров топлива, прежде всего Россию.

Введение дискриминационных мер со стороны Европы может серьезно ударить по интересам российского экспорта в долгосрочной перспективе, а следовательно, требует пересмотра подхода к планированию новых инвестиций и выстраиванию системы приоритетов в энергетической стратегии, с одной стороны, и активной защиты позиций на европейском рынке за счет дипломатии, правовых механизмов и геополитики – с другой. ■

ТЕКСТ > Светлана Мельникова,
ИНЗИ РАН, РГУНГ им. И.М. Губкина

ФОТО > Фотобанк 123RF

КУДА ПОВОРАЧИВАЕМ?

Зигзаги «Энергоповорота» в Германии

Официально объявленный в 2010 году курс Германии на глубокую декарбонизацию своей энергетики, названный «Энергоповорот (Energiewende)», был начат много раньше. Еще в 2000 году стартовала программа по масштабной поддержке и развитию альтернативной энергетики на базе возобновляемых источников энергии (ВИЭ). Сейчас этот тренд уже прочно вошел в мировую повестку. Тем важнее детально присмотреться к немецкому опыту, оценив возможность его тиражирования в других странах.

Долгожданные структурные сдвиги

При очень амбициозных целях и твердом курсе руководства Германии по постепенному отказу от ископаемых топлив и атома в пользу возобновляемых источников энергии в последние годы структура первичного энергопотребления в стране менялась слабо. Новые альтернативные энергомоности, по сути, замещали выбывающие одну за другой атомные станции, в то время как главная немецкая головная боль – мощный угольный сектор – практически не сдавал свои позиции.

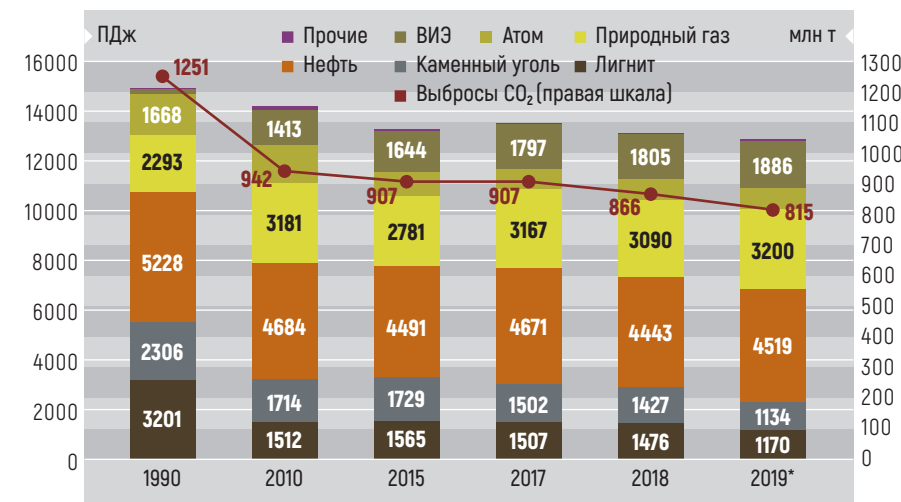
В итоге ключевой показатель успешности «Энергоповорота» – объем выбросов парниковых газов – практически стоял на месте: 908 млн т в 2009 году и 907 млн т в 2017-м. Лишь в 2018 и 2019 годах ситуация начинает меняться. В 2018 году эмиссия парниковых газов сократилась на 40 млн т, в 2019-м, по предварительным оценкам, – на 50 млн т.

Основная причина тому – сокращение потребления угля на фоне поступательного роста возобновляемой энергетики и некоторого сокращения общего энергопотребления. Так, в 2019 году совокупное

потребление углей в первичном балансе сократилось на 20% к уровню предыдущего года, ВИЭ выросли на 4,5%, природный газ – на 3,6% (см. рис. 1). Важно, что снижение показывает не только привозной каменный уголь, но и лигнит собственной добычи.

Логика 2018–2019 годов на фоне предыдущих лет отчетливо показывает: чтобы справиться с задачами по сокращению выбросов, недостаточно только развивать альтернативную энергетику, которая в Германии уже побила все рекорды. Одновременно необходимо

Рис. 1. Первичное энергопотребление в Германии, ПДж, 1990–2019



* 2019 год – предварительные данные.

Источник: AGEB database

минимизировать потребление угля вообще и в энергетике в частности.

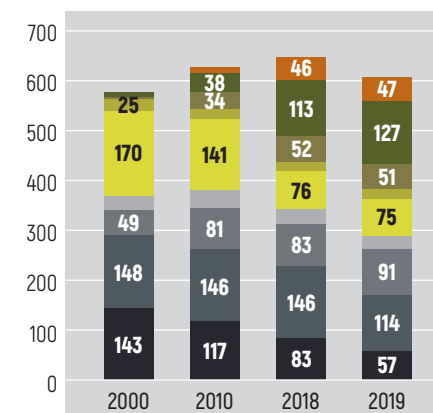
Благодаря комплексу финансовых и административных мер поддержки альтернативная энергетика в Германии начала стремительно развиваться: с 28 ТВт·ч (с учетом традиционной гидроэнергетики) в 2000 году до 244 ТВт·ч в 2019-м (40% всей генерации). Если к этому добавить еще работающие атомные станции, то доля низкоуглеродной генерации в Германии превышает 52% (см. рис. 2).

В связи с этим важно, что практически все станции на базе ВИЭ

(солнечные, ветровые установки, малые гидростанции) неспособны поддерживать постоянную выработку. Неравномерное поступление в сеть больших объемов такой энергии предъявляет новые требования к инфраструктуре, где теперь гораздо труднее и затратнее поддерживать баланс, содержать резерв, обеспечивать безопасность поставок.

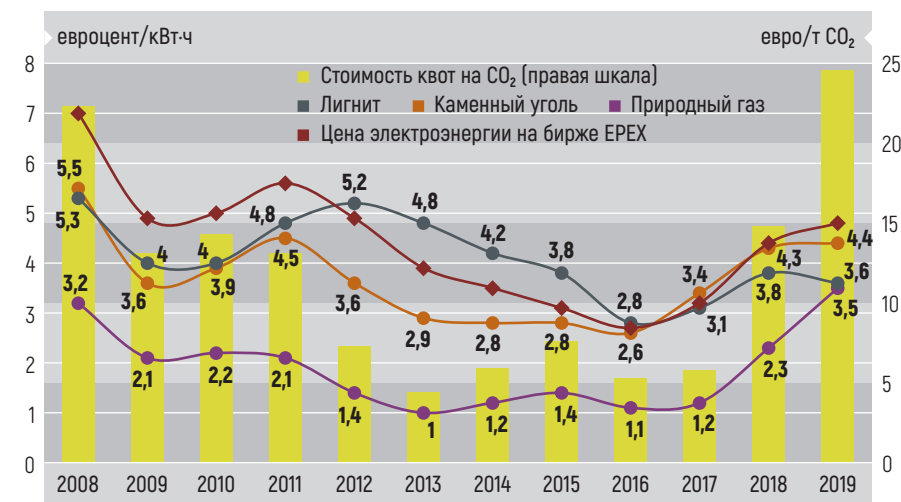
Новые альтернативные мощности в Германии замещают выработку АЭС и станций, работающих на каменном угле (–32% по итогам 2019 года). Но, пожалуй, самое яркое событие минувшего года – снижение

Рис. 2. Выработка электроэнергии на различных видах топлива в Германии, ТВт·ч (первая диаграмма). Структура выработки электроэнергии, % (вторая диаграмма)



Источник: ENTSO-e

Рис. 3. Стоимость электроэнергии (с учетом маржи) на различных электростанциях Германии, 2008–2019 годы, евроцент/кВт·ч



* Данные приведены для старых станций, работающих на лигните (КПД 33%), на каменном угле (КПД 39%), и новых газовых станций (КПД 58%).

Источник: Agora

генерации на буром угле (–22%), хотя этот самый неблагоприятный ресурс держался до последнего.

В 2019 году газовые станции прибавили 11% выработки в силу двух ключевых обстоятельств: снижения стоимости исходного сырья и наконец-то заработавшей европейской системы торговли квотами на выбросы CO₂. При текущей цене разрешений на уровне 25 евро/т CO₂ стоимость одного киловатт-часа на газовых и лигнитовых станциях сравнялась, в то время как еще несколько лет назад эти цены различались в три раза (см. рис. 3). Впервые за десятилетие газовая генерация начала выигрывать межтопливную конкуренцию не только у каменного угля,

но и вечного дисконтера – бурого угля собственной немецкой добычи.

В целом по итогам 2019 года цена одного киловатт-часа, полученного на традиционных станциях Германии, с учетом стоимости разре- шений на выбросы не превысила 4,5 евроцента.

Что касается сравнения цен тра- диционной энергетики с «новыми ВИЭ», то тут, как говорится, всё сложно. На практике одновременно действуют несколько стоимостных критериев, но ни один из них не дает исчерпывающего пред- ставления о полном спектре затрат на «зеленую» энергию.

Одной из самых распространен- ных мер поддержки в секторе ВИЭ являются льготные (FIT) или пре- миальные (FIP) тарифы, определяе- мые национальными регуляторами, которые фиксируются для вновь вводимых станций сроком на 20 лет. С каждым годом уровень господ- держки снижается и всякий новый проект оказывается в менее ком- фортных условиях по сравнению с введенными ранее. Однако даже текущий уровень льготных тари- фов для операторов станций ВИЭ значительно превосходит стоимость традиционной генерации и уро- вень оптового рынка. Так, средний льготный тариф (FIT) для берего- вых ветропарков в 2018 году состав- лял 7,3 евроцента/кВт·ч, а для про- мышленных солнечных устано- вок – 10,7 евроцента/кВт·ч, что почти вдвое дороже традиционной генерации (см. рис. 4).

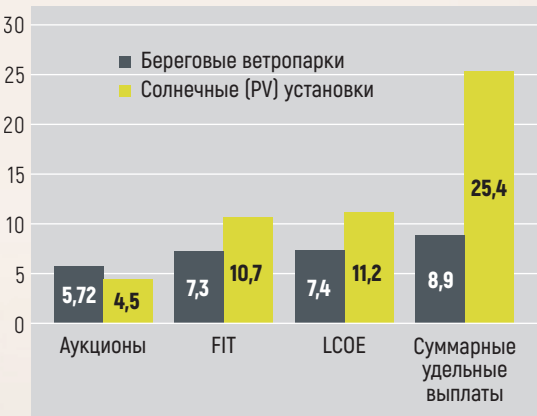
С 2015 года многие страны посте- пенно заменяют льготные тарифы аукционами по закупке электроэнер- гии с новых и перспективных стан- ций. Результаты таких аукционов заметно ниже действующих льгот- ных тарифов: в 2018 году для проек- тируемых солнечных станций этот показатель составил 4,5 евроцента/ кВт·ч, а для ветропарков – 5,72 евро- цента, что уже вплотную прибли- жает альтернативную энергетику к традиционной. Но здесь важно понимать, что это не текущий цено- вой ориентир, а некая гипотетика, предполагаемая для станций, кото- рые будут введены в строй после 2020 года.

Сомнения в релевантности низких результатов аукционов тем сильнее, если принять во внимание еще один

65%

должна составить
доля ВИЭ в электро-
генерации Германии
к 2030 году согласно
плану

Рис. 4. Различные стоимостные характеристики для солнечной и ветровой генерации в Германии, 2018 год, евроцент/кВт·ч



Источники: Agora, IRENA, BNETZA

стоимостной ориентир – удельные затраты на производство электро- энергии (LCOE), рассчитанные с уче- том капитальных и операционных затрат по проекту, стоимости заем- ного капитала и среднего уровня рен- табельности, соотнесенного с жиз- ненным циклом проекта. Согласно оценке агентства IRENA, этот пока- затель для Германии в 2018 году составлял 7,4 евроцента за кВт·ч для береговых ветропарков и 11,2 евро- цента – для солнечных установок. Причем эта оценка не учитывает дополнительные затраты на баланс системы и поддержание резервных мощностей.

Да, технологии в альтернатив- ной энергетике не стоят на месте, но в последние годы стоимость такой электроэнергии снижается уже далеко не так стремительно, как на начальном этапе, и трудно пред- положить, что в течение года-двух она упадет почти вдвое, как обещают результаты аукционов.

Есть еще один важный показа- тель – общие удельные выплаты

операторам «зеленых» проектов, монетизирующие все действующие меры поддержки для каждой техно- логии ВИЭ. Конечно, прямое срав- нение удельных издержек, льгот- ных тарифов и результатов аукцио- нов с общими выплатами возможно лишь условно, но именно эта последняя категория крайне важна для понимания финансовых потоков в секторе «зеленой» энергии.

Так, в 2018 году оператор берего- вой ветростанции в среднем получал 8,9 евроцента за каждый киловатт- час произведенной энергии, а сол- нечной установки – более 25 евро- центов, что существенно превышает как все приведенные ранее оценки для ВИЭ, так и рыночные цены элек- троэнергии в Германии. Реальность такова, что в условиях немецкого энергорынка операторы «зеленых» станций могут реализовывать свою продукцию по сколь угодно низким ценам, демпингуя по отношению к угольным и газовым станциям. Особенно легко это могут себе позво- лить операторы «старых» проектов:

Таблица. ОСНОВНЫЕ РЕКОМЕНДАЦИИ УГОЛЬНОЙ КОМИССИИ ГЕРМАНИИ

СВОРАЧИВАНИЕ УГОЛЬНОЙ ГЕНЕРАЦИИ	- Отсутствие новых проектов угольных станций и шахт. - Постепенное закрытие действующих угольных станций к 2035 году (или к 2038 году для самых последних)
ПОДДЕРЖКА ТРАНСФОРМАЦИИ ТРАДИЦИОННЫХ УГОЛЬНЫХ РЕГИОНОВ	- Создание новых рабочих мест и производств через инвестиции и модернизацию инфраструктуры, исследования и инновации. - Рекультивация лигнитовых разработок
МОДЕРНИЗАЦИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ	- Предотвращение выбросов парниковых газов путем развития ВИЭ, комбинированной выработки энергии и тепла, сокращения числа квот на выбросы. - Повышение безопасности поставок путем мониторинга, создания резервных и новых мощностей. - Повышение гибкости системы по мере сооружения новых сетей и хранилищ
СМЯГЧЕНИЕ ТРУДНОСТЕЙ ПРОЦЕССА	- Поддержание конкурентоспособности промышленности и доступности для домохозяйств через компенсационные выплаты. Компенсации операторам за более раннее закрытие станций. - Поддержка работодателей в части трудовой политики. - Диалог по переселению и трудоустройству вблизи угольных шахт
МОНИТОРИНГ	- Мониторинг и отчет в 2023, 2026, 2029 и 2032 годах. - Принятие необходимых дополнительных мер

Источник: Commission on Growth, Structural Change and Employment Final Report, 2019

коммерческая солнечная установка, начавшая работу в 2010 году, имеет льготный тариф в 32 евроцента за кВт·ч (!) вплоть до 2030 года.

Такой демпинг на пике выра- ботки и при низком спросе (выход- ные, праздники) нередко оборачи- вается так называемыми отрица- тельными ценами, когда поставщик доплачивает покупателю за постав- ленную энергию. Легко поступиться 1–3–5 центами, когда гарантирован- ные выплаты иногда десятикратно больше. Понятно, что ничего подоб- ного традиционные генераторы себе позволить не могут.

Будут ли реализованы в Герма- нии поставленные цели по доле ВИЭ в 65% в энергогенерации к 2030 году в условиях сокраще- ния государственной поддержки, не вполне ясно. Текущий уровень цен на «зеленую» энергию по-преж- нему существенно выше, чем на тра- диционную. При высоких темпах роста в секторе в течение послед- них десяти лет признаки замедления

уже налицо. Если в 2017 году уста- новленные мощности ветропар- ков в Германии выросли на 6,6 ГВт, в 2018 году – на 3,5 ГВт, то в 2019-м – лишь на 2 ГВт. На повестке дня – введение ограничения на размеще- ние новых ветропарков не ближе 1 тыс. м от населенных пунктов по требованию местных общин, что для густонаселенной Германии резко сокращает возможности сооружения крупных ветропарков.

Сложный угольный компромисс

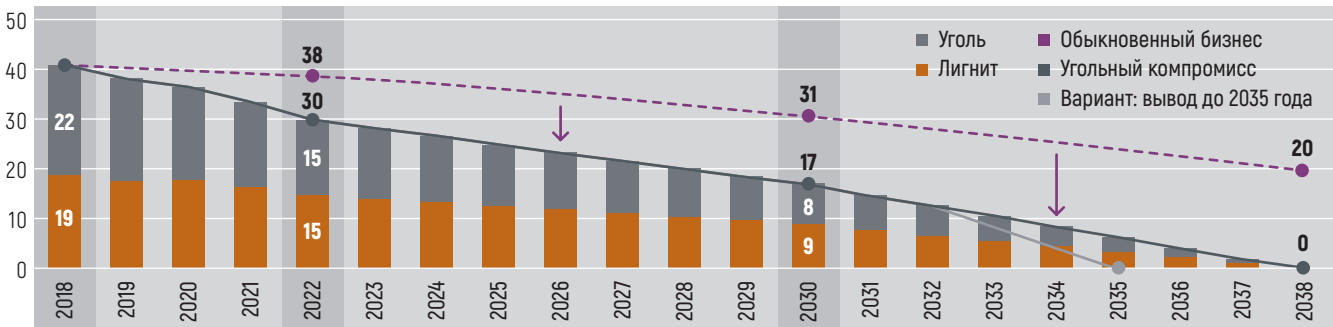
Резкий диссонанс «зеленых» настрое- ний в немецкой энергетике с нали- чием мощного угольного сектора был очевиден не только внешним наблюдателям. Длительные дискус- сии о судьбе традиционных уголь- ных регионов Германии привели к созданию в 2018 году согласитель- ной Угольной комиссии (полное название – Комиссия по росту, струк- турным изменениям и трудоустрой- ству), которая в начале 2019 года представила свое видение судьбы

бурого угля в Германии. Добыча каменного угля в стране уже прекра- щена, а в его импорте в 2018 году более 40% пришлось на Россию.

Предложенная программа по реформе в отрасли была названа «Угольным компромиссом», суть которого – постепенное сворачива- ние угольной генерации в стране к 2038 году с возможной опцией завершить этот процесс на три года раньше, хотя сторонники декарбони- зации настаивали на окончании про- цесса к 2030 году. Программа также предполагает широкий набор мер по структурным реформам для угле- добывающих регионов (подробнее см. таблицу).

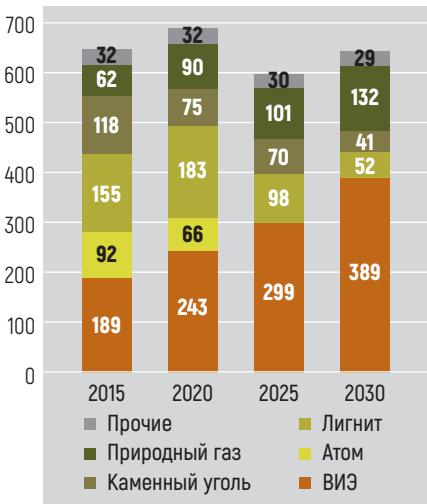
Таким образом, жизненный цикл ряда лигнитовых шахт и исполь- зующих их продукцию электростан- ций растянут еще почти на 20 лет, когда многие из этих проектов и без того полностью выработают свой ресурс. Напомним, что большин- ство европейских стран, за исключе- нием Польши, заявили о закрытии

Рис. 5. План сворачивания угольной генерации в Германии



Источник: Commission on Growth, Structural Change and Employment Final Report, 2019

Рис. 6. Структура выработки электроэнергии в Германии на период до 2030 года при реализации «Угольного компромисса», ТВт·ч



Источник: Commission on Growth, Structural Change and Employment Final Report, 2019

Рис. 7. Структура стоимости электроэнергии для домохозяйств Германии и общий объем компенсационных выплат сектору ВИЭ, млрд евро



* 2020 год, оценочно

Источник: BNETZA

его постепенное снижение. А вот сетевая составляющая вырастет заметно: с текущих 7,1 до 9,4 евроцента за кВт·ч к 2030 году в силу необходимости серьезной модернизации инфраструктуры для работы с большими объемами непостоянной энергии от ВИЭ и более дорогостоящей балансировки сети. Иными словами, даже если стоимость «зеленой» энергии в перспективе снизится, то неизбежно вырастут сетевые затраты, так что общего снижения цен для потребителей в ходе «Энергоповорота» ожидать не стоит.

За всё платит потребитель

Самым острым вопросом во всей истории с «Энергоповоротом» в Германии остается стоимость заявленных реформ. Точные оценки здесь вряд ли возможны, поскольку работают сложные мультипликативные эффекты, перетоки больших объемов финансирования из одного сектора в другой. Однако кое-что все-таки постепенно проясняется.

Основным источником финансирования всех «зеленых» реформ в Германии оказался рядовой потребитель. При самом низком пороге оптовых цен на электроэнергию в Германии конечные цены оказываются самыми высокими в Европе: домохозяйства платят десятикратную (!) стоимость от оптовых цен – почти 32 евроцента за кВт·ч. Без малого четверть конечной цены составляет целевой платеж, направляемый на поддержку возобновляемой энергетики (так называемый EEG), который за десять лет вырос практически в семь раз – до 6,8 евроцента за кВт·ч. В 2021 году этот целевой сбор на поддержку ВИЭ вырастет до 7 евроцентов, что совсем не согласуется с тезисом об удешевлении альтернативной энергетики и снижении господдержки.

Важно, что от такого налога освобождены крупные энергоемкие компании (например, алюминиевые и цементные), хотя именно они несут основную ответственность за загрязнение окружающей среды. Таким образом, за развитие «зеленой» энергетики в Германии, да и во всем Евросоюзе платит преимущественно рядовой и не самый богатый потребитель: домохозяй-

ства, комбыт, небольшой бизнес. Для этих категорий «Энергоповорот» обернулся постоянным ростом конечных цен в течение последних десяти лет, да и на ближайшую перспективу.

Если в 2010 году общие выплаты и компенсации операторам станций ВИЭ в Германии составляли 13,2 млрд евро, то по итогам 2019-го они выросли до 33,2 млрд. По расчетам Око-institute, в 2025 году общие гарантированные выплаты останутся почти на текущем уровне – 31 млрд евро и даже к 2030 году сектор не обойдется без массивной поддержки, которая оценивается на уровне около 25 млрд евро.

С 2020 года к ежегодно собираемой с потребителей сумме в 33 млрд евро добавятся расходы федерального бюджета на программу «Угольный компромисс». В связи с этим говорят о 40 млрд евро для компенсаций угледобывающим регионам на период до 2038 года. Однако Угольная комиссия назвала и иные статьи затрат в рамках этой программы. Так, еще от 16 млрд до 32 млрд евро потребуют компенсации возросших цен на электроэнергию, что неизбежно при ликвидации дешевой угольной генерации. Еще от 5 млрд до 10 млрд евро предполагается выплатить операторам угольных станций при их закрытии. Сумма в 3–4 млрд евро потребует для выведения из оборота излишних сертификатов на выбросы CO₂. Итого до 2038 года затраты федерального бюджета на заявленный «Угольный компромисс» составят от 69 млрд до 93 млрд евро, или 3,6–4,9 млрд в пересчете на год.

Еще один крупный источник финансирования смены энергетического уклада в стране – плата за выбросы CO₂, которая в 2019 году достигла рекордного уровня в 25 евро за тонну CO₂. Прямая калькуляция всего объема выбросов от сжигания ископаемых топлив в Германии (815 млн т в 2019 году) на 25 евро за тонну дает свыше 20 млрд евро в год. Однако на практике далеко не все эмитенты включены в систему торговли квотами. На реальных аукционах за живые деньги квоты сегодня приобретают преимущественно энергетики, в то время как большая часть промышленных предприятий до сих

пор получает бесплатные квоты в целях сохранения конкурентоспособности на внешних рынках.

С 2021 года в национальную систему торговли квотами на выбросы парниковых газов будут включены два важных сектора: транспорт и здания/сооружения. Любопытно, что стоимость квот для них будет формироваться не в ходе торгов, а до 2025 года фиксируется – с 25 евро за тонну CO₂ в 2021 году до 55 евро к 2025 году, а значит, сборы от торговли разрешениями на выбросы существенно вырастут. Таким образом, общий объем финансовых средств, собираемый под задачи «Энергоперехода», уже сегодня превышает 50 млрд евро в год, а в ближайшие годы эта копилка еще заметно пополнится. Сегмент с такими оборотами умеет отстоять свои интересы.

Стартовавший в 2000 году курс на глубокую декарбонизацию энергетики Германии, позднее названный «Энергоповоротом», подтверждает очевидное: подобные трансформации – дело небыстрое. К 2020 году из всего спектра направлений однозначно преуспела лишь альтернативная энергетика, занявшая более 40% энергогенерации. Ключевым условием этого успеха была и остается широкомасштабная поддержка сектора. Одного этого сдвига оказалось недостаточно для снижения выбросов, которые пошли вниз лишь после снижения выработки на угольных станциях.

Лояльная программа по сворачиванию угольной отрасли в стране, недаром названная «Угольным компромиссом», растягивает интригу еще на 20 лет. Всё отчетливее звучит и главный вызов «Энергоповорота» – его колоссальная стоимость, оплачиваемая рядовыми потребителями. Открытым остается вопрос – выдержат ли дальнейшие «зеленые» реформы бюджет страны, ее территория, инфраструктура, а главное, население, которое одновременно должно быть платежеспособным и безработным. Поэтому градус климатической повестки должен только нарастать. Для превращения немецкой задумки в глобальный проект климатическим ужасом теперь пытаются заразить всё человечество, но как организовать глобальную платежеспособность?! ■

Всё отчетливее звучит и главный вызов «Энергоповорота» – его колоссальная стоимость, оплачиваемая рядовыми потребителями

своих угольных мощностей намного раньше Германии. Согласно плану Угольной комиссии к 2022 году в стране сохранится 30 ГВт энергомощностей на каменном и буром угле, к 2030-му – 17 ГВт (см. рис. 5).

Сомнения в заявленных темпах появились уже по итогам 2019 года, когда из эксплуатации было выведено лишь 0,1 ГВт из всего парка, использующего каменный уголь, а все лигнитовые станции сохранились в прежнем объеме.

Что касается режима использования энергопарка страны, то даже при введении «Угольного компромисса» в 2025 году, по расчетам авторов реформ, на долю угольных станций останется 28% всей вырабатываемой электроэнергии, что практически соответствует теку-

щему уровню, а к 2030 сократится вдвое, до 14,5%. Напомним, что к 2022 году должна быть закрыта последняя атомная станция. Доля ВИЭ, по расчетам, достигнет 60%, на природном газе будет произведен каждый пятый киловатт-час (см. рис. 6).

По оценке Угольной комиссии, оптовые цены электроэнергии к 2030 году вырастут до 5,6 евроцента за кВт·ч на фоне роста цен на ископаемые топлива и затрат на закрытие угольных станций, однако повышение доли ВИЭ до 65% может снизить эту цену до 5,1 евроцента (сценарий «Угольного компромисса»). Важная составляющая конечной цены – «зеленый налог» (EEG) сохранится на высоком уровне до 2023 года, после чего возможно

ИНТЕРВЬЮ » На вопросы журнала отвечает Тило Виланд – член правления Wintershall Dea, ответственный за Россию, Латинскую Америку и газотранспортные проекты

БЕСЕДУЕТ » Денис Кириллов



ВОДОРОД: СЕГОДНЯ И ЗАВТРА



ФОТО » Wintershall Dea, KIT

Несмотря на принятое в 2016 году международное соглашение по климату, выбросы CO₂ в мире продолжают расти. Цель удержания глобального потепления на уровне значительно ниже 2°C выглядит всё более недостижимой. Какой позиции по вопросу климата придерживается Wintershall Dea?

– Как ведущая независимая компания Европы по добыче газа и нефти мы осознаем свою ответственность за достижение климатических целей Парижского соглашения: мы постоянно работаем над сокращением собственных выбросов CO₂, чтобы тем самым внести вклад в достижение целей по защите климата.

Однако уже сегодня ясно, что глобальное энергопотребление будет и дальше увеличиваться. Согласно прогнозам, к 2040 году рост составит порядка 30%. При этом возобновляемые источники энергии в течение еще нескольких десятилетий не смогут надежно генерировать достаточное количество энергии. Это значит, что без ископаемых энергоносителей невозможно будет удовлетворить мировой спрос на энергию. Поэтому нам нужны такие источники энергии, как природный газ, которые не только щадят климат,

но и обеспечивают надежное энергоснабжение. Как производитель природного газа мы готовы способствовать достижению этих целей путем эффективного и ответственного ведения добычи. Однако в целом потепление – глобальная проблема, не знающая национальных границ. Поэтому цели по защите климата могут быть достигнуты только в том случае, если государства – участники Парижского соглашения объединят свои усилия для реализации общей стратегии. Запустив «Диалог «Газ – 2030», в 2019 году Германия приняла важное решение о признании газообразных энергоносителей неотъемлемой частью процесса трансформации энергетических систем в рамках долгосрочного решения амбициозных задач по защите климата. На европейском уровне мы надеемся, что новая Еврокомиссия придет к аналогичному пониманию.

Природный газ играет и будет играть роль решающего партнера, обеспечивающего гибкое и надежное энергоснабжение тогда, когда возобновляемые источники генерируют недостаточно энергии

Согласно прогнозам, к 2040 году рост глобального энергопотребления составит порядка

30%

– Вследствие изменения климата быстро меняются требования, предъявляемые к компаниям газовой и нефтяной промышленности. Какие конкретные меры принимает Wintershall Dea для устойчивой защиты климата и окружающей среды?

– Wintershall Dea привержена достижению климатических целей Парижского соглашения. Поэтому мы активно работаем над смягчением негативного воздействия нашей деятельности на климат. Одним из примеров является рутинное сжигание попутного нефтяного газа (ПНГ) на факелах. В рамках инициативы Всемирного банка «Нулевое рутинное сжигание попутного нефтяного газа к 2030 году» мы в 2012-м полностью прекратили сжигание ПНГ в нормальном режиме эксплуатации. Вместо этого используем попутный газ для выработки электроэнергии, тепла и пара, что приводит к значительным сокращениям выбросов CO₂. Еще один пример: в 2017 году мы вместе с другими производителями газа взяли на себя обязательство непрерывно сокращать выбросы метана, возникающие в основном при добыче и транспортировке. В Wintershall Dea ведется

систематический учет выбросов метана в процессе разведки и добычи, на основе которого разрабатываются планы действий по их сокращению.

В то же время мы стараемся привлечь внимание к нашим идеям и на политическом уровне. Например, мы поддерживаем важные инициативы, предусмотренные нынешним пакетом мер правительства ФРГ по защите климата, такие как установление цены на выбросы CO₂ по всем секторам экономики, развитие технологий хранения и использования углекислого газа, а также быстрое развитие национальной водородной стратегии. Кроме того, мы видим себя не только в роли традиционного производителя газа и нефти, но и считаем себя высокотехнологичной компанией. Проводя научные исследования в области цифровизации и выделения водорода из декарбонизированного природного газа, мы инвестируем в будущее. С этой целью, в частности, мы основали подразделение Wintershall Dea Ventures. И, наконец, мы поддерживаем «Премия за инновации» Ассоциации газового хозяйства Германии и работу «Инновационной мастерской в области природного газа» с целью ознакомления широкой публики с современными и перспективными газовыми технологиями.

Водородная стратегия

– В настоящее время всё большую популярность приобретает тема использования в качестве источника энергии водорода. Какую роль этот энергоноситель может сыграть в обусловленной изменением климата трансформации энергетических систем? Какое место отведено водороду в среднесрочной корпоративной стратегии Wintershall Dea?

– Прежде всего нужно констатировать, что природный газ также может быть «зеленым». Сегодня он является самым чистым традиционным источником энергии и неотъемлемой частью энергоснабжения, в частности, в Германии, где отказ от атомной энергетики и угля в среднесрочной перспективе приведет к значительному сокращению мощностей по надежной выработке электроэнергии. Для быстрого достижения климатических целей в краткосрочной перспективе Германии нужно больше газа. Но потенциал голубого топлива этим не ограничивается. Посредством отделения CO₂ мы можем получать из него водород. Поэтому Wintershall Dea и Технологический институт Карлсруэ (Karlsruher Institut für Technologie, KIT) с минувшего года развивают сотрудничество в рамках проекта по экологически чистому получению водорода из природного газа. Технологический процесс пиролиза метана позволяет разлагать природный газ на газообразный водород

Водород может послужить решающим импульсом для дальнейшего развития германо-российского энергетического партнерства в XXI веке

и твердый углерод. Мы считаем, что данная технология способна увеличить долю климатически нейтрального энергоснабжения в будущем, поскольку водород имеет широкий спектр применения: в качестве альтернативы автомобильному топливу, в электрогенерации посредством топливных элементов, при реконструкции существующих газовых электростанций или в качестве среды для хранения избыточной электроэнергии из возобновляемых источников методом Power-to-Gas. Таким образом, водород будет играть ключевую роль в будущих энергетических системах. Кроме того, этот энергоноситель падает климат: примесь водорода в европейскую газовую сеть в пределах всего лишь 20% может сократить ежегодные выбросы CO₂ на 60 млн т – это сопоставимо с объемом выбросов углекислого газа, допустим, Данией за целый год.

– В чем вы видите препятствия на пути развития водородного направления в энергетическом секторе?

– Для того чтобы водород мог стать основным энергоресурсом, необходимо создать соответствующие политические и экономические

условия. В настоящее время предпочтительным методом, как правило, считается так называемая технология Power-to-Gas, при которой используется электроэнергия из возобновляемых источников. Однако, по нашему мнению, делать ставку исключительно на электроэнергию не вполне логично. Мы должны использовать все экологичные технологии получения водорода, как на основе электроэнергии из возобновляемых источников, так и на основе природного газа. Кроме того, необходимо лучше координировать водородные стратегии отдельных стран. Сегодня всё больше и больше правительств ставят тему водорода на повестку дня своей энергетической политики. Одними из первопроходцев считаются Япония и Китай. Но эти инициативы, к сожалению, носят в основном односторонний характер и предусматривают совершенно разные подходы. В этом вопросе мы также должны более тесно взаимодействовать на международном уровне.

Без границ

– Как вы оцениваете перспективы климатического движения в России?

– Климатическое движение носит глобальный характер, не ограничивается национальными границами и действительно заслуживает серьезного внимания. Мы однозначно призываем тот факт, что Россия, в отличие от некоторых других стран, признала важность совместной борьбы с глобальным потеплением и ратифицировала Парижское соглашение по климату в сентябре 2019 года. Этим шагом Россия присоединилась к тем странам,

которые готовы решать насущные проблемы нашего времени сообща.

Россия, как и Германия, осознает необходимость повышения экологичности энергетики. Однако это должно произойти без ущерба для конкурентоспособности наших стран. Представление о том, что возобновляемые источники энергии смогут полностью заменить ископаемые энергоносители к середине этого столетия, – иллюзия.

Я считаю, что природный газ играет и будет играть роль решающего партнера, обеспечивающего гибкое и надежное энергоснабжение тогда, когда возобновляемые источники генерируют недостаточно энергии. Кроме того, природный газ как источник для получения водорода обладает огромным потенциалом с точки зрения защиты климата. Это особенно актуально в сотрудничестве с Россией, которая обладает крупнейшими запасами природного газа и уникальными экспертными знаниями в газовой сфере.

– По вашему мнению, «Газпром» вносит свой вклад в климатическое движение?

– Рано распознавая веяния времени, «Газпром» взялся за разработку новых технологий, позволяющих использовать имеющиеся ресурсы более эффективно и экологически чисто. Приняв в 2016 году Программу

инновационного развития до 2025 года, «Газпром» стал в России первопроходцем в области повышения энергоэффективности и сокращения выбросов вредных веществ и парниковых газов. Разработки, сделанные в российском газотранспортном секторе, могут служить примером даже для Германии.

«Газпром» также относится к первопроходцам в России по производству водорода. Осознав потенциал этого энергоносителя, наш партнер придал ему приоритетное значение, сделав еще один шаг на пути обеспечения собственной конкурентоспособности в будущем. Инновационные проекты, такие как производство топлива из метановодородной смеси, носят уникальный характер и подтверждают наличие огромных экспертных знаний, о которых уже не раз говорилось.

Решающий импульс

– Насколько актуально сотрудничество между Wintershall Dea и Группой «Газпром» в решении климатических проблем?

– Взаимодействие с «Газпромом» я всегда считаю актуальным. Будучи ведущим производителем газа и нефти в Европе, Wintershall Dea сталкивается с вызовами, аналогичными тем, что стоят перед «Газпромом», особенно после того, как

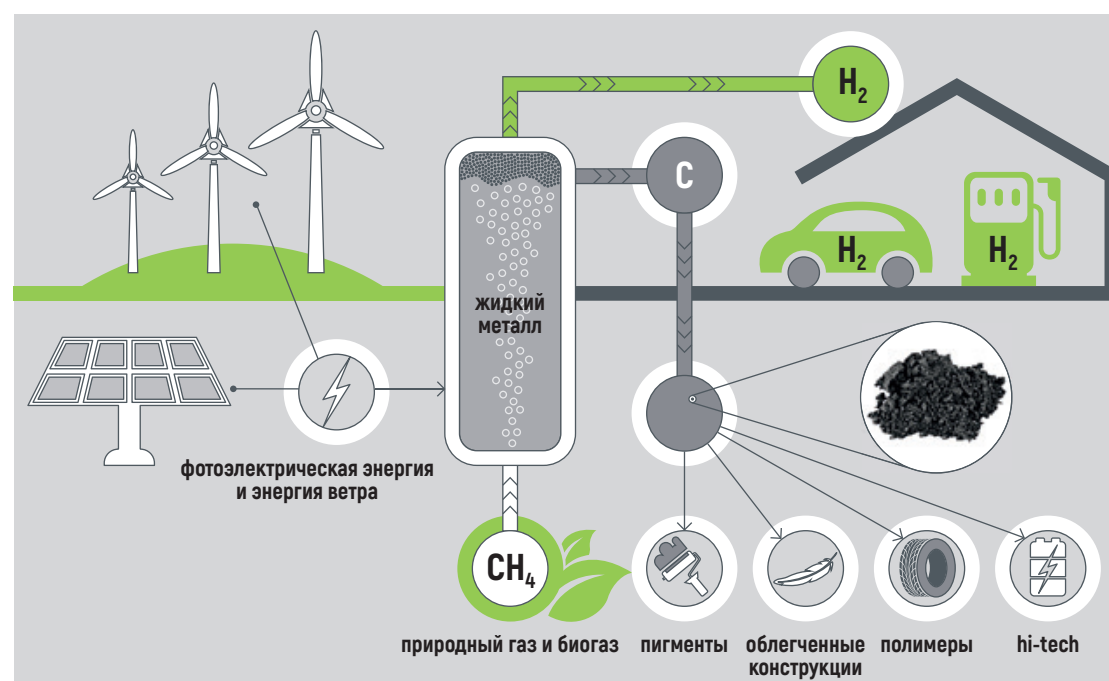
Еврокомиссия провозгласила своей целью сделать европейскую экономику климатически нейтральной к 2050 году. Поэтому имеет смысл развивать наше проверенное партнерство и в этой области. Декарбонизация рынка природного газа, например, уже давно является одной из тем в рамках нашего научно-технического сотрудничества. Совместная инициатива Wintershall Dea и «Газпрома» способствует обмену опытом и ноу-хау между двумя компаниями. Уже более 25 лет мы вместе разрабатываем инновационные решения и постоянно учимся друг у друга.

– Какие точки соприкосновения вы могли бы выделить особо?

– Поскольку «Газпром», так же как и мы, активно продвигает развитие водородных технологий и CO₂-нейтрального природного газа, мы видим здесь большой потенциал для сотрудничества. У обеих компаний похожий подход к получению водорода из природного газа. Как и «Газпром», наша компания занимается разработкой энергоэффективных технологий по разложению содержащегося в природном газе метана на газообразный водород и твердый углерод без прямых выбросов CO₂. Полученный водород может служить энергоносителем в транспортных средствах, оснащенных топливными элементами, или в процессе выработки электроэнергии и тепла. Встав на путь инноваций в области производства водорода, мы получили шанс участвовать в формировании развивающегося мирового рынка. Вместе с тем вполне вероятно, что в среднесрочной и долгосрочной перспективе водород станет предметом стратегического значения и на межгосударственном уровне. Правительство ФРГ прекрасно осознает, каким потенциалом обладает Россия. В исследовании, проведенном по заказу Федерального министерства экономики и энергетики, немецкое энергетическое агентство dena (Deutsche Energie-Agentur) подтвердило важнейшую роль России в качестве экспортера водорода в будущем. Таким образом, водород может послужить решающим импульсом для дальнейшего развития германо-российского энергетического партнерства в XXI веке. ■

60

МЛН Т – на столько может сократить ежегодные выбросы CO₂ примесь водорода в европейскую газовую сеть в пределах всего лишь 20%



ГАЗОВУЮ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЮ – СЕРБИИ

Группа «Газпром» укрепляет
энергобезопасность
Балканского региона

Предприятия Группы «Газпром» расширяют присутствие в Сербии, укрепляя ее энергобезопасность и создавая новые производства. В декабре 2019 года была завершена доставка основного оборудования для Панчевской теплоэлектростанции. Окончание монтажа запланировано на весну 2020 года. Установленная мощность ТЭС составит порядка 200 МВт.

ПРОЕКТ ТЭС ПАНЧЕВО	
Генподрядчик строительства под ключ парогазового энергоблока	SHANGHAI ELECTRIC GROUP
Основной инвестор	ГРУППА «ГАЗПРОМ ЭНЕРГОХОЛДИНГ»
Инвестиции на строительство	180 МЛН ЕВРО
Производитель газовых турбин	ANSALDO ENERGIA
Производитель котлов-утилизаторов, паротурбинной установки и генератора к ней	SHANGHAI ELECTRIC GROUP
Период поставки основного оборудования	ЛЕТО – КОНЕЦ 2019 ГОДА
Завершение монтажа основного оборудования (план)	ВЕСНА 2020 ГОДА
Введение в эксплуатацию (план)	ОСЕНЬ 2020 ГОДА
Установленная мощность	ОКОЛО 200 МВт



ТЕКСТ > Александр Фролов

ФОТО > ПАО «Газпром»,
ООО «Газпром энергохолдинг Сербия»

Компании, входящие в Группу «Газпром», успешно работают в Сербии более десяти лет. В 2009 году «Газпром» и «Сербиягаз» подписали Соглашение о создании совместного подземного хранилища газа «Банатский Двор», а «Газпром нефть» стала мажоритарным акционером предприятия «Нефтяная индустрия Сербии» (НИС). Сотрудничество с Группой «Газпром» значительно усилило энергобезопасность этой страны и укрепило экономический потенциал ее топливно-энергетического комплекса.

Сегодня НИС из убыточного, технически отсталого предприятия превратилась в одного из лидеров отрасли регионального масштаба. При этом компания формирует до 15% бюджета Сербии. Кроме того, реализуется проект расширения ПХГ «Банатский Двор», в рамках которого активная емкость хранилища увеличится на 300 млн куб. м – до 750 млн куб. м, а максимальная производительность на отбор – на 5 млн куб. м в сутки (до 10 млн куб. м в сутки).

Вслед за «Газпромом» и «Газпром нефтью» работу в Сербии начал «Газпром энергохолдинг» (ГЭХ). Первым проектом ГЭХ в этой стране (и первым за пределами России) стала парогазовая электростанция в Панчево.

Первая парогазовая

Подобных объектов электрогенерации в Сербии до настоящего времени не строилось. В стране достаточно широко представлена гидроэнергетика, но большая часть электричества (около 75%) вырабатывается на угольных электростанциях. В качестве топлива на них используется бурый уголь.

Разумеется, такое положение сформировалось не случайно. Сербия, как и любая другая страна, опирается в первую очередь на наиболее доступные ресурсы. Она весьма богата углем, объем производства которого остается относительно стабильным на протяжении последних лет – порядка 7 млн т нефтяного эквивалента в год. Это всего в два раза меньше, чем производит, к примеру, Украина. Но бурый уголь – это одно из наименее экологичных ископаемых видов топлива. Он не идет ни в какое сравнение с газом.

В прошлом строить газовые электростанции, оставаясь на тонкой

рудованием. К примеру, в отличие от работающего на буром угле оборудования, они не производят тонны золы, не выбрасывают в атмосферу твердые вещества и оксиды серы.

Проект ТЭС Панчево реализуется «Газпром энергохолдингом» совместно с НИС. Производимая тепловая энергия будет направляться на обеспечение потребностей нефтеперерабатывающего завода в городе Панчево, а электроэнергия – реализовываться потребителям как в самой Сербии, так и в других балканских странах.

По результатам тендеров в качестве генерального подрядчика строитель-

бинную установку и генератор к ней. В начале декабря их доставили морским путем из Шанхая (также через порт Констанца).

Генератор паровой турбины был установлен на фундамент в конце 2019 года. На церемонии в честь окончания доставки основного оборудования присутствовали государственный секретарь министерства энергетики и горного дела Республики Сербия Зоран Предич, генеральный директор ООО «Газпром энергохолдинг» Денис Федоров, генеральный директор НИС Кирилл Тюрденев и вице-президент Shanghai Electric Group Co. Ltd Ша Юньфэн.



Установленная мощность ТЭС
Панчево – около 200 МВт. Обычно
парогазовые электростанции такой
мощности потребляют порядка
300 млн куб. м природного газа в год

нитке поставок, зависящих от поведения Украины, с точки зрения Сербии было не очень разумно. Тем более в условиях продолжительного экономического кризиса, наступившего после агрессии со стороны стран НАТО.

Но последнее десятилетие ознаменовалось экономическим ростом и развитием промышленного производства. Кроме того, залогом стабильности поставок газа стало ПХГ «Банатский Двор». Также сегодня строится газопровод, являющийся продолжением второй нитки «Турецкого потока» – сверхсовременной магистрали, соединившей побережье России с Турцией. Всё это стало положительными предпосылками для строительства новой теплоэлектростанции, работающей на самой эффективной на данный момент технологии парогазового цикла.

Фундамент

Парогазовые энергоблоки обладают значительными экономическими и экологическими преимуществами перед традиционным паросиловым и угольным генерирующим обо-

ства под ключ парогазового энергоблока была выбрана китайская компания Shanghai Electric Group (один из мировых лидеров энергомашиностроения). Сам парогазовый энергоблок будет состоять из двух газовых турбин производства Ansaldo Energia, двух котлов-утилизаторов и одной паровой турбины. Выбор в пользу продукции Ansaldo был обусловлен опытом эксплуатации аналогичных турбин в Группе «Газпром энергохолдинг», который показал их высокую эффективность и надежность.

Поставка основного оборудования для строящейся ТЭС началась летом 2019 года. К настоящему моменту на площадку уже доставлены две газотурбинные установки. Турбины и генераторы перевозили морем из порта Генуи (Италия) в румынскую Констанцу на Черном море, а затем по Дунаю – в порт Панчево.

Котлы-утилизаторы производились китайскими предприятиями Shanghai Electric Group. В сентябре они поступили на строительную площадку. В настоящее время ведется их монтаж. Также Shanghai Electric Group изготовила паротур-

Монтаж основного оборудования планируется завершить весной 2020 года. Установленная мощность ТЭС Панчево – около 200 МВт. Обычно парогазовые электростанции такой мощности потребляют порядка 300 млн куб. м природного газа в год.

По действующему графику она должна быть введена в эксплуатацию осенью 2020 года. Но ГЭХ стремится к тому, чтобы завершить строительство к концу июня. Инвестиции на строительство – на уровне 180 млн евро (в основном за счет Группы «Газпром энергохолдинг»).

ГЭХ завершает работу над технико-экономическим обоснованием строительства второй зарубежной теплоэлектростанции, которая также будет расположена в Сербии – в городе Крагуевац. Мощность этой ТЭС может составить 150–200 МВт. Также «Газпром энергохолдинг» не исключает возможности участия в проектах по развитию возобновляемых источников энергии на территории Сербии. Ранее таковые проекты были анонсированы НИС. ■

ТЕКСТ > Александр Фролов

ФОТО > ПАО «Газпром нефть»

ЛИШИТСЯ ЛИ РОССИЯ БУНКЕРОВКИ?

С начала года вступили в силу жесткие ограничения по максимально допустимому содержанию серы в судовом топливе



С 1 января 2020 года вступили в силу требования Международной морской организации (International Maritime Organization, IMO), указанные в приложении VI к Международной конвенции по предотвращению загрязнения с судов (конвенция MARPOL). Они снижают максимально допустимое содержание серы в судовом топливе с 3,5% до 0,5%. Это вызов для нефтеперерабатывающей промышленности многих стран мира. В том числе и для России. В то же время это событие было вполне ожидаемым, и российская нефтегазовая отрасль к нему активно готовилась. Что не помешало перед внедрением новых норм зазвучать многочисленным голосам, предвещающим страшное: от кратного падения продаж до полной гибели российской бункеровки. Насколько справедливы нефтегазовые Кассандры, мы и постараемся разобраться.

Новые условия

Российским нефтеперерабатывающим заводам приходится работать с высокосернистой нефтью. Именно это обстоятельство привело к появлению в средствах массовой информации и экспертной среде критических прогнозов, предполагающих заметное снижение спроса на российское бункерное топливо, а также финансовые потери крупнейших игроков отечественного рынка.

При этом из виду упускается несколько достаточно очевидных обстоятельств. К примеру, российская отрасль бункеровки судов является составной частью мировой отрасли. Отечественным компаниям на протяжении всей своей истории приходилось конкурировать (довольно успешно) с зарубежными предприятиями. С другой стороны, наличие зарубежных конкурентов и заставляет усомниться в перспективах отечественной бункеровки в новых условиях.

Как известно, обновленные требования конвенции MARPOL вступили в силу с 1 января 2020 года. Они касаются ограничений доли серы в судовом топливе (по массе) — она снижается с допустимых 3,5% до 0,5%. До ввода новых ограничений более двух третей мирового флота использует топливо с высоким содержанием серы (высокосернистый мазут, highly sulphur fuel oil, HSFO). Ежегодный спрос на HSFO составляет около 200 млн т. По ряду оценок, судоходная отрасль ответственна за 18% всех загрязняющих атмосферу техногенных выбросов. Внедрение новых норм направлено на то, чтобы значительно сократить количество оксидов серы, выделяющихся с судов.

На сегодняшний день предусмотрено несколько способов, с помощью которых судовладелец может привести судно в соответствие новым требованиям. Во-первых, он может перевести его на топливо с более низким содержанием серы. К таковым относятся топливо с очень низким содержанием серы (very-low sulphur fuel oil, VLSFO), топливо с ультранизким содержанием серы (ultra-low sulphur fuel oil, ULSFO) и морской газойль (Marine Gas Oil, MGO). Это топливо полностью соответствует новым требованиям IMO. Именно этот путь, скорее всего, выберет большинство участников рынка.

Во-вторых, на суда можно устанавливать специальные очистные устройства (скрубберы). Данные средства очищают выхлопные газы до их попадания в атмосферу. Суда, на которых установлены скрубберы, могут использовать в качестве топлива мазут с содержанием серы до 3,5%.

В-третьих, судовладелец может перевести судно на альтернативные виды топлив. К примеру, на некоторых коротких морских рейсах используется метанол. Но значительно более распространенным и перспективным топливом в этом сегменте считается сжиженный природный газ (СПГ). Он наиболее безопасен с точки зрения эксплуатации и количества выбросов.

Также стоит заметить, что на сегодняшний день существует несколько зон контроля выбросов (Emission Control Area, ECA). В их число входят акватории Балтийского и Северного морей, пролив Ла-Манш, Карибское море, а также 200-мильные зоны у берегов США и Канады. В этих

регионах к выбросам предъявляют более суровые требования. В первой половине десятилетия содержание серы в судовом топливе, используемом в пределах ЕСА, ограничивалось 1%, а с 2015 года требования ужесточились до 0,1%. Таким образом, бункеровочные компании, работающие в пределах зон контроля выбросов, приспособились к более жестким условиям, чем те, которые создают новые требования конвенции MARPOL в остальных регионах. В числе этих компаний — крупнейшие российские предприятия.

IMO — это часть Организации Объединенных Наций. У нее фактически нет полномочий, которые давали бы ей в руки механизмы, позволяющие обеспечить выполнение новых требований к выбросам. За исполнение требований отвечают национальные правительства тех 59 стран, которые к настоящему моменту ратифицировали положения конвенции MARPOL. При этом IMO следит за качеством используемого топлива. По имеющимся на сегодня данным среднегодовое содержание серы в исследованных образцах составило 2,58%. А в сегменте дистиллятов этот показатель был значительно ниже — 0,08%.

Когда скруббер становится выгодным

Текущая деятельность судов в регионах ЕСА дает представление о том, какой из способов соблюдения норм выбросов выберут судовладельцы. Большинство из них предпочтут перейти на топливо с низким и ультранизким содержанием серы. Однако стоит отметить, что этот способ, по оценкам специалистов, связан с некоторым количеством

По ряду оценок, судоходная отрасль ответственна за

18%
всех загрязняющих атмосферу техногенных выбросов. Внедрение новых норм направлено на то, чтобы значительно сократить количество оксидов серы, выделяющихся с судов

проблем. Так, при бункеровке ULSFO в разных портах может возникнуть необходимость в предварительной очистке баков. Соответственно, судовладельцам придется более внимательно планировать порты заправки и типы топлива, которые при этом будут использоваться. Традиционное HSFO с проблемами такого рода не связано.

Дополнительные сложности должны будут отразиться на стоимости услуг по морской перевозке грузов. По ряду оценок, контейнерные перевозки могут подорожать в пределах 25%. Также на стоимости услуг

В ближайшие годы отечественные НПЗ в ходе продолжающейся модернизации должны обогнать по глубине переработки средние показатели Евросоюза (85%) и приблизиться к показателям США (96%)



**СНИЖЕНИЕ ВЫБРОСОВ
ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ СПГ В КАЧЕСТВЕ
СУДОВОГО ТОПЛИВА***

Серы	НА 99%
Тонкодисперсных частиц	НА 99%
Оксидов азота	НА 85%
Выбросы парниковых газов	НА 20%

* По сравнению с применяемыми на данный момент видами топлив с высоким содержанием серы

Источник: Total

будет сказываться цена топлива. Более качественные VLSFO и ULSFO дороже высокосернистого мазута. Тем более что цена на высокосернистый мазут в ожидании падения спроса с 2020 года снижается. Но чем дешевле высокосернистый мазут, тем привлекательнее становится установка скрубберов. В первой половине 2018 года, по данным Argus, количество установленных скрубберов достигало порядка 450 единиц. По данным DNV GL, к концу 2020 года количество судов, оборудованных скрубберами, может вырасти до 3,8 тыс. В относительных показателях это немного – порядка 6% мирового флота. Но вместе с тем этот способ могут предпочесть наиболее крупные суда, что неоднозначно скажется на структуре потребления

бункеровочных топлив. Это связано с высокой стоимостью данного вида устройств. Также сам по себе процесс установки скрубберов довольно дорогостоящий. Кроме этого, применение этого типа устройств увеличивает эксплуатационные расходы. Они связаны с использованием топлива для питания самого скруббера, расходами на техническое обслуживание и утилизацию отходов. Наиболее распространенными на данный момент являются скрубберы с открытым контуром. Они применяют заборную воду для промывки выхлопных газов и удаляют сточные воды (после очистки) так же – за борт. Существует обоснованное мнение, что данный тип скрубберов может в будущем попасть под запрет. Есть также скрубберы с замкнутым контуром, хранящие продукты очистки на борту судна. Кроме того, используются устройства гибридного типа.

Сжиженный природный газ

СПГ рассматривается как вид топлива с ультранизким содержанием серы. По данным компании Total, при использовании сжиженного природного газа в качестве судового топлива (по сравнению с применяемыми на данный момент видами топлив с высоким содержанием серы) выбросы серы снижаются на 99%, тонкодисперсных частиц – на 99%, оксидов азота – на 85%, а выбросы парниковых газов уменьшаются на 20%.

В середине 2010 годов, по данным ЦДУ ТЭК, прогнозировалось, что общее количество судов, использующих в качестве топлива СПГ, к 2020 году вырастет до 1 тыс. единиц. Позже прогнозы были скорректированы в сторону уменьшения – до 400–500 судов. По оценкам DNV GL, на конец 2019 года в мире было 288 судов способных использовать в качестве топлива СПГ.

Переход на сжиженный природный газ требует более интенсивного и дорогостоящего переоборудования существующих судов, чем иные способы соблюдения требований конвенции MARPOL.

По оценке специалистов, не на каждом судне возможно провести необходимую модификацию двигателя. Также стоит отметить

сложности с инфраструктурой. Не в каждом порту к 2020 году подготовлены необходимое оборудование и суда для бункеровки сжиженным природным газом. Отсюда возникает необходимость использования резервного топлива, что также сопряжено с трудностями как технического, так и финансового характера. При этом стоит отметить, что количество новых судов, приспособленных для работы на сжиженном природном газе, в мире продолжает расти.

Сегодня цены на сжиженный природный газ крайне привлекательны. Однако прогнозы развития нефтегазовой отрасли на ближайшие годы дают противоречивую картину. Значительная часть экспертов сходится во мнении, что цены из-за переизбытка предложения в 2020 году могут еще снизиться. При этом отмечается, что судов-газовозов может не хватить для удовлетворения спроса всех СПГ-проектов. А низкие цены на сырье уже приводят к корректировке планов ввода новых мощностей. Иными словами, низкие цены на СПГ делают неэффективными ряд недавно введенных в эксплуатацию и строящихся заводов, что должно привести к балансировке рынка, исчезновению избыточного предложения и постепенному умеренному росту цен (с сохранением региональной специфики). К примеру, по мнению аналитиков VYGON Consulting, балансировка должна произойти в 2022 году.

В целом новые требования по выбросам будут способствовать росту расходов судовладельцев. Также они должны стимулировать рост объемов нефтепереработки и переход с производства высокосернистого мазута на низкосернистые виды бункерных топлив.

НПЗ не те, что раньше

Главные опасения перед вступлением в силу в 2020 году новых требований в рамках конвенции MARPOL связаны с состоянием нефтеперерабатывающей отрасли России, а также с возможностью нефтяных компаний предложить низкосернистое топливо по привлекательной цене. На сегодняшний день основная масса прогнозов предполагает финансовые потери нефтяных компаний в области бункеровки.

Надо отметить, что опасения возникают далеко не первый раз. Так, в 2006 году вызвали тревогу новые на тот момент требования по содержанию серы в судовом топливе, используемом в Балтийском море: не более 1,5%. Опасения оказались не напрасны, так как разница цен на высоко- и низкосернистые мазуты составляла 30 долларов на тонну. Но проблемы перехода не имели долгосрочных последствий, и отрасль адаптировалась к новым условиям. С тех пор качество нефтепереработки в нашей стране значительно выросло, так как в 2011 году стартовала масштабная программа модернизации российских нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ).

Первая пятерка российских компаний по объему нефтепереработки внутри страны включает «Роснефть» (32,6%, с учетом мощностей «Башнефти»), ЛУКОЙЛ (15%), «Газпром нефть» (11%), «Сургутнефтегаз» (6,3%), «Татнефть» (3%). Компании сильно отличаются друг от друга по глубине переработки сырья. Так, в «Роснефти» этот показатель на конец 2018 года составлял 75,1%, что ниже среднего показателя по стране, в ЛУКОЙЛе – 88%, а в «Газпром нефти» – 83,9%.

Все компании наращивают выход светлых нефтепродуктов с одновременным снижением производства мазута. В 2014 году, на который пришелся пик объема нефти, направленной на переработку внутри страны (288,9 млн т), НПЗ произвели 74 млн т мазута, а в 2018 году при сопоставимых объемах переработки (287 млн т) – всего 45 млн т.

Самым массовым продуктом нефтепереработки на данный момент является дизельное топливо. По состоянию на 2018 год его производство достигло 77,5 млн т. Более 90% этой продукции (70,3 млн т) соответствовало пятому экологическому классу (Евро-5). Порядка половины производимого объема потребляется на внутреннем рынке. В планах большинства компаний – полный отказ от производства мазута в течение 2020-х годов. Так, «Газпром нефть» намеревается прекратить его производство к 2024 году.

Таким образом, перед российскими предприятиями неминуемо встал бы вопрос о полноценной



В 2019 году емкость российского рынка бункеровки составила порядка 11 млн т. Из этого объема на долю высокосернистого топлива пришлось около

81%

**ПЕРВАЯ ПЯТЕРКА РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ
ПО ОБЪЕМУ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ ВНУТРИ
СТРАНЫ**

«Роснефть» (с учетом мощностей «Башнефти»)	32,6%
ЛУКОЙЛ	15%
«Газпром нефть»	11%
«Сургутнефтегаз»	6,3%
«Татнефть»	3%



Спрос на СПГ в качестве судового топлива в Северо-Западном регионе прогнозируется на уровне до 600 тыс. т в год к 2030 году. Динамика спроса будет зависеть от количества построенных судов с двухтопливными двигателями для работы в регионе Балтийского моря, число которых будет зависеть от мер стимулирования рынка СПГ в России».

Алексей Медведев, генеральный директор «Газпромнефть Марин Бункер»

По итогам 2019 года «Газпромнефть Марин Бункер» реализовала порядка **3 млн т** bunkerного топлива. В 2020 году компания кратно увеличивает объем сбыта судового топлива с содержанием серы не выше 0,5%

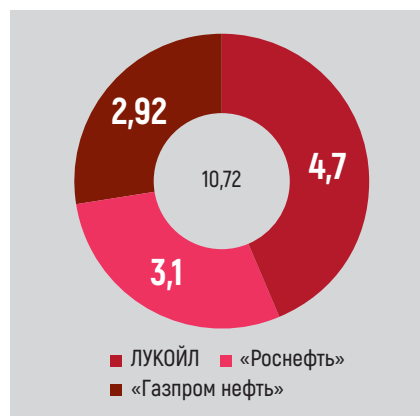
замене топочного мазута в качестве судового топлива. При этом в ближайшие годы отечественные НПЗ в ходе продолжающейся модернизации должны обогнать по глубине переработки средние показатели Евросоюза (85%) и приблизиться к показателям США (96%). До 2027 года планируется ввести в эксплуатацию порядка 40 новых установок вторичной переработки нефти.

11 млн т

В 2019 году емкость российского рынка бункеровки составила порядка 11 млн т. Из этого объема на долю высокосернистого топлива пришлось около 81%.



Реализация бункеровочного топлива большой тройкой российских нефтяных компаний, 2018 год, млн т



Источник: данные годовых отчетов компаний

На российский рынок бункеровки оказал негативное влияние нефтяной кризис 2014–2016 годов. При этом страна достаточно безболезненно адаптировалась к ужесточению требований по содержанию серы в судовом топливе, вступивших в силу в 2015 году. Это крайне важно, так как Балтийский регион (северо-западное направление) является одним из основных для российских бункерных компаний.

По состоянию на 2018 год большая тройка российских нефтяных компаний в сумме реализовала 10,72 млн т бункеровочного топлива. Из них, по данным годовых отчетов, ЛУКОЙЛ – 4,7 млн т, «Роснефть» – 3,1 млн т, «Газпром

нефть» – 2,92 млн т. Стоит заметить, что профильные предприятия нефтяных компаний работают не только в России, но и в зарубежных портах (в основном на Черном и Балтийском морях).

Первыми разработали, начали производить и реализовывать ультранизосернистое судовое топливо на отечественном рынке ЛУКОЙЛ и «Газпром нефть». Значительная доля бункерного бизнеса этих компаний сосредоточена на северо-западном направлении, поэтому им приходилось учитывать строгие требования по снижению доли серы в топливе до 0,1%.

Однако это не означает полную готовность к новым условиям в рамках конвенции MARPOL. Стоит учитывать, что значительная доля судовладельцев в случае, если необходимо было зайти в регионы ЕСА, до настоящего момента использовали на судах два вида топлива. В зоне контроля выбросов применялось более дорогое малосернистое топливо, а за ее пределами – традиционный мазут с содержанием серы до 3,5%.

Российские предприятия в меньшей степени готовятся к освоению сегмента СПГ-бункеровки. Это связано с пробуксовывающим процессом развития малотоннажного производства сжиженного природного газа и слабой подготовленностью отечественного судостроения. Хотя стоит отметить, что «Газпром нефть» с 2017 года реализует проект строительства первого в России СПГ-бункеровщика.

«Спрос на СПГ в качестве судового топлива в Северо-Западном регионе прогнозируется на уровне до 600 тыс. т в год к 2030 году. Динамика спроса будет зависеть от количества построенных судов с двухтопливными двигателями для работы в регионе Балтийского моря, число которых будет зависеть от мер стимулирования рынка СПГ в России», – отметил генеральный директор «Газпромнефть Марин Бункер» Алексей Медведев.

Также прорабатывается возможность развития бункеровки сжиженным природным газом на Дальнем Востоке. Это привлекательный регион, так как Китай делает заметные шаги в развитии СПГ-сегмента в области судов большой

грузоподъемности. Тем не менее сжиженный природный газ остается делом будущего.

Время перехода

Степень модернизации НПЗ «Газпром нефти» и ЛУКОЙЛа, а также их опыт работы в жестких условиях зоны контроля выбросов делает эти предприятия более устойчивыми во время переходного периода 2020 года. К примеру, «Газпром нефть» готова произвести в 2020 году до 1,6 млн т малосернистого судового топлива.

Также представляется готовой к новым условиям компания «Татнефть», опередившая других в области отказа от производства мазута. В то же время «Сургутнефтегаз» традиционно оказывается в числе отстающих по нефтепереработке. Но эти два предприятия в целом занимают незначительную долю рынка.

Куда тревожней ситуация в «Роснефти». Она обладает необходимыми в новых условиях видами топлива, производимыми на площадке Рязанской нефтехимической компании и на Комсомольском НПЗ. Но в то же время Комсомольский НПЗ – это самый передовой завод компании (глубина переработки 89,1%, выход светлых нефтепродуктов 63,3%), а в среднем у ее НПЗ относительно низкий уровень глубины переработки. В 2018 году компания даже нарастила производство мазута – с 23 млн т до 24 млн т, что составляет порядка половины всего производимого в стране количества этого продукта.

Для снижения массовой доли серы до необходимых уровней компании придется использовать дизельное топливо, что негативно скажется на ценовой привлекательности ее продукта. Такое положение заставляет ожидать перераспределения долей внутреннего рынка не в пользу крупнейшего в стране нефтепереработчика.

Однако при оценке перспектив российской нефтепереработки стоит учитывать не только возможный спрос на высокосернистое топливо, который обеспечат крупные суда, оборудованные скрубберами. На ближайшие перспективы окажет большое влияние решение, принятое в рамках заседания Совета Евразийской экономической комиссии

(ЕЭК). Совет ЕЭК продлил действие нормы по содержанию массовой доли серы 1,5% в судовом топливе до 31 декабря 2023 года. Решение распространяется на топливо, которое используется на судах при внутренних водных перевозках в рамках Евразийского экономического союза.

Данное решение выносилось из-за обоснованных опасений по поводу вероятного роста цен на судовое топливо в пределах 25–40%. Это, в свою очередь, могло привести к банкротству некоторых судоходных компаний и частичному срыву навигации 2020 года.

В целом эта мера пусть и частично, но сможет поддержать судоходные компании, работающие на реке. Кстати, как отмечает Алексей Медведев, емкость рынка судового топлива на внутренних водных путях России сохраняет стабильный уровень с показателем свыше 600 тыс. т в год.

Текущие условия достаточно благоприятны для «Газпром нефти». Компания в достаточной мере провела модернизацию перерабатывающих мощностей. Хотя она и не успевает заместить весь объем поставляемого в прежние годы судового топлива малосернистыми аналогами. Тем не менее в ее пользу говорит многолетний опыт работы в зоне ЕСА. Еще раз подчеркнем, что нормы, которые вступили в силу с 1 января 2020 года, менее требовательные, чем те, с которыми «Газпром нефть» работает на северо-западном направлении с 2015 года.

«На сегодняшний день бункерный бизнес «Газпром нефти» – это 37 портов деятельности в России и за рубежом (Таллин, Рига, Констанца), 2 топливных терминала на Балтике и Черном море, 10 современных судов-бункеровщиков, соответствующих международным требованиям промышленной и экологической безопасности. Доля иностранных потребителей в клиентском портфеле нашей компании превышает 80%», – рассказал Алексей Медведев.

По итогам 2019 года «Газпромнефть Марин Бункер» реализовала порядка 3 млн т бункерного топлива. В 2020 году компания кратно увеличивает объем сбыта судового топлива с содержанием серы не выше 0,5%. Суммарно она ожидает сохранения ранее достигнутых результатов. ■

ВОСТОРГ ХУДОЖНИКА

Арт-конкурс как попытка отразить реалии газовой отрасли

ТЕКСТ > Владислав Корнейчук

ФОТО > ПАО «Газпром»

Конкурс состоялся при участии Свердловского регионального отделения ВТОО «Союз художников России». Целью конкурса стало желание еще раз заявить о природном газе как об одном из наиболее оптимальных источников энергии и стремление показать значение «Газпром трансгаз Екатеринбург» в жизни Уральского региона.

К участию принималась живопись, а также работы, выполненные в смешанной технике. Приветствовались эксперимент и творческий поиск. Конкурс проводился по двум номинациям: «Лучшее художественное произведение по мнению экспертного жюри» и «Приз зрительских симпатий».

Экспертное жюри под председательством заместителя генерального директора по управлению персоналом Ивана Ипатова оценивало работы в соответствии с заявленными требованиями и критериями: соответствие тематике, оригинальность работы, художественная ценность и целостность, качество исполнения и оформления художественного произведения. Работники предприятия голосовали за понравившиеся работы.



Участвовали в конкурсе главным образом профессиональные художники, представляющие регионы присутствия дочернего предприятия «Газпрома»: Свердловскую, Челябинскую, Оренбургскую и Курганскую области. Показали свои картины и работники предприятия-юбилера, один из них даже попал в число лучших.

Мнения жюри и зрительской аудитории во многом совпали. В номинации «Лучшее произведение по мнению экспертного жюри» первое место было отдано картине профессионального екатеринбургского художника Льва Карнаухова Postindustry. Сюрреалистический пейзаж выделился на общем фоне не только достаточно крупным форматом полотна (120×83 см). Виды на этой картине, — след, который оставляет индустрия, — заставляют сфокусироваться, застыть на время перед изображением, хотя назвать их идиллическими сложно. Участвовала в конкурсе и другая работа екатеринбуржца — «Геракл и Антей (Нефть)». Как известно, силы сына Посейдона и Геи — Антея — обновлялись при соприкосновении с землей. Не последнюю роль тут,



Приветствовались эксперимент и творческий поиск. Участвовали в конкурсе главным образом профессиональные художники, представляющие регионы присутствия дочернего предприятия «Газпрома»: Свердловскую, Челябинскую, Оренбургскую и Курганскую области. Показали свои картины и работники предприятия-юбилера

возможно, играли природные богатства — нефть, газ...

Второго места экспертное жюри удостоило другого профессионального екатеринбургского художника — Елену Гладышеву. И это уже нечто иное. Работа «У очага» — образец изящного примитивизма. Идея — кажется — так проста, что поневоле задумаешься, о том ли тут? Только ли душевная чистота и беззаботность изображены на этом полотне?

Третье место члены жюри присудили Вячеславу Иорданову за картину «Восторг». У автора этих строк полотно электромеханика из Магнитогорска, где он трудится в Управлении связи ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург»), вызвало если не восторг, то близкие к нему ощущения. Неудивительно, ведь, похоже,

она действует так на многих. В номинации «Приз зрительских симпатий» эта картина стала победителем: кто хоть раз во сне не летал вот так же?

Работа Елены Гладышевой «У очага» в этой категории получила третье место. А на второй ступени творческого пьедестала зрительских симпатий оказалась картина «С газом остается время на вечерние сплетни» еще одного профессионального екатеринбургского живописца — Евгении Колевых.

Художнику полагается примечать ускользающие от ученых и производителей, казалось бы, несущественные детали, из которых во многом и состоит реальность, наблюдать жизнь в необычных ракурсах. «ГАЗомания» этот тезис, как минимум, не опровергает. ■

ИНТЕРВЬЮ > На вопросы журнала отвечает директор спортивного клуба «Сётокан трансгаз Ставрополь», старший тренер сборной России по сётокан, заслуженный тренер РФ Виктор Машенко

БЕСЕДУЕТ > Владислав Корнейчук

ФОТО > ООО «Газпром трансгаз Ставрополь»

ПУТЬ КАРАТИСТА

«Пустая рука» в СССР
– Виктор Сергеевич, в Советском Союзе карате было под запретом. Расскажите, когда и как вы начали заниматься карате?

– Отец был тренером по тяжелой атлетике. А я занимался боксом. Хотя туда до двенадцати лет не брали, поначалу пришлось играть в настольный теннис, чтобы развить реакцию. Потом пошел в секцию бокса*. Умер тренер, занятия прекратились. Даже немного растерялся, не знал, куда идти. А тут вдруг знакомые ребята спросили, нельзя ли в том зале, где отец проводил тренировки по тяжелой атлетике, им позаниматься карате. А меня вообще все единоборства привлекали. Стало интересно, что это такое.

* Виктор Машенко родился 22 декабря 1970 года в г. Грозном Чечено-Ингушской АССР. – Прим. ред.

Тогда и стал заниматься. Когда в 1990 году появилась федерация карате, я стал выступать за сборную Чечено-Ингушской АССР. Позже переехал в Ставрополь, там стал участвовать в соревнованиях. Получается, мой приход в карате – чистая случайность.

– Случайно не стали боксером...

– В СССР из единоборств была борьба, был бокс. Карате – что-то с другой планеты, непонятное... Сейчас я понимаю, что это было немного смешно. Ребята тогда тренировались по книжкам, по фильмам. Но тем не менее были энтузиасты, которые всё это двигали. В то время я не думал, что всю жизнь свою с этим свяжу. Но получилось именно так.

– Поймите, еще же и дзюдо было! И в самбо из карате приемы присутствовали...

– Если это было спортивное самбо, то это была такая же борьба, как

Сётокан признан Министерством спорта Российской Федерации. Присваиваются разряды, проходят официальные чемпионаты. А есть единоборства, результаты в которых Минспорта не признает. Это что-то такое... частное. Тут, считаю, надо быть осторожным

дзюдо. Какие-то болевые разрешались, но ударной техники в спортивном самбо не было. Позднее появилось так называемое боевое самбо, в котором разрешены удары ногами. – **А может быть, не зря в СССР запрещали карате?** – Боксерская и борцовская техника не менее опасны. По статистике, чуть ли не самое распространенное орудие преступлений – кухонный нож. Но его же не запрещают. Причина запрета карате в СССР – огромная популярность этого вида спорта. Рассуждали так: завтра, не дай бог, война с Японией, а они по-японски делают

поклоны, у них дисциплина, своя идеология... Десятилетиями заниматься в зале, потеть, получать травмы, чтобы совершить преступление, согласитесь, странно. В карате к тому же особенно придерживаются японской системы воспитания: помимо разрядов, есть пояса, которые означают уровень мастерства. Проводятся принципы: уважай старших, наставников, противника. Помимо спортивной, есть и духовная составляющая. Через наш спортклуб прошло очень много школьников, студентов, и за все эти годы никто из них ни разу не вызвал каких-то наре-

каний. Объясняется это просто. После того, что им приходится преодолевать на тренировках, сил на то, чтобы хулиганить, плохими способами самоутверждаться, не остается. Они самодостаточны, в полной мере себя реализовывают, а это формирует характер. Особенно это всё важно в подростковый период. Они не шастают без дела по улицам. А потом, что такое тренировки? Это стремление победить себя, свою лень, свои страхи. Выходить на татами на самом деле непросто. Нужно себя постоянно пере-

ламывать. Когда ребята делают это каждый день, они становятся сильными. И любые трудности, которые у них в жизни появляются, стараются достойно преодолевать.

Японские мастера
– Со следующего года карате – олимпийский вид спорта. В Токио пройдут соревнования

в прошлом. Сегодня их опыт также важен?

– В 1996–1998 годах, когда наши спортсмены только начали выступать на чемпионатах Европы, по приглашению главного европейского инструктора по сётокан по линии JKA Хидео Очи я тренировался у него в ФРГ со сборной Германии. Это легендарный человек (8-й дан JKA).

тать в разных версиях. И как быть?

– Мое мнение – разницы нет. Самое главное, чтобы тренер был профессионалом, чтобы у него было высшее спортивное образование. Какая версия, какие правила – не существенно. Важно, чтобы вид спорта, спортивная дисциплина были аккредитованы. Скажем, сётокан

КАРАТЕ-ДО – путь пустой руки (карате – пустая рука) – боевое искусство, система защиты и нападения.

РОДОНАЧАЛЬНИКОМ КАРАТЕ считают мастера с острова Окинава Гитина Фунакоси, который начал пропагандировать в Японии это боевое искусство в 1920-е годы. Развивал собственный стиль – сётокан. Перевод – «дом колышущихся сосен» или «зал сосны и моря». Так – Сётокан – Фунакоси подписывал стихи собственного сочинения.



по карате. Это событие для мира карате? Это что-то существенно меняет в современном карате?

– Здесь разные подходы. Кто-то даже говорит, что это погубит карате, ведь это боевое искусство, в котором изначально очень мало ограничений. Я считаю, карате на Олимпиаде – очень хорошо. В Токио выступят спортсмены в нескольких весовых категориях. Проблема в том, что на следующих Олимпийских играх, которые пройдут во Франции, карате в программе уже не будет. – **У вас есть опыт работы с японскими мастерами**

Мы приглашали его к себе проводить семинары.

Наши инструкторы, ведущие спортсмены взаимодействуют с чешской национальной федерацией сётокан. Летом та приглашает к себе в Чехию трех самых лучших японских мастеров, которые в течение пяти-шести дней с утра до вечера проводят тренировки. Для спортсменов это не так интересно, но для тренеров это очень важное мероприятие. Мы стараемся его не пропустить, потому что основы карате лучше японцев никто не преподает.

– Родители часто теряются в том плане, что тренер по карате может рабо-

признан Министерством спорта Российской Федерации*. Присваиваются разряды, проходят официальные чемпионаты. А есть единоборства, результаты в которых Минспорта не признает. Это что-то такое... частное. Тут, считаю, надо быть осторожным. Прежде всего, чтобы дети попали к правильному специалисту. Когда мы выбираем школу, рискуем тем, что ребенок, возможно, по каким-то предметам

* Спортивная дисциплина внесена во Всероссийский реестр видов спорта. – Прим. ред.



не будет успевать. А в случае с секцией – опасность для здоровья, и для психического в том числе.

От секции до клуба

– Сколько лет существует спортивный клуб «Сётокан трансгаз Ставрополь»?

– Де-юре десять лет. А де-факто... Мы работаем на базе предприятия с 1995 года. Сначала я выступал один. Потом в соревнованиях стали участвовать мои ученики.

– В 1990-х годах это была секция?

– Да. Один тренер, несколько спортсменов. Но мы очень хотели двигаться вперед, доказать, что мы лучшие, оправдать надежды предприятия.

– Сколько сегодня тренеров в клубе?

– Шесть. И еще двое пока учатся. Это всё люди, которые у нас занимались, выступали на соревнованиях, мастера международного класса, многократные чемпионы Европы и мира. Все они окончили Северо-Кавказский федеральный университет, факультет физической культуры...

– Кто сегодня имеет возможность заниматься в вашем спортклубе?

– Приоритет у детей сотрудников компании. Очень многие, кто у нас не просто тренируется, а показывает очень хорошие результаты, как раз дети сотрудников компании. Но и любых желающих детей мы тоже берем. Хотя бы потому, что, может быть, это будущие чемпионы. Сейчас у нас в спортклубе занимается почти полтысячи человек. Самым старшим нашим спортсменам сегодня 30 лет. Как правило, это действующие атлеты, которые включены в состав сборной России, сами работают тренерами.

К сожалению, взрослых, приходящих позаниматься для себя, для здоровья, у нас нет. Возможно, это связано с тем, что у нас основное направление – спорт, мы работаем на результат. Взрослые предпочитают фитнес и менее экстремальные дисциплины.

Акцент делаем на работу с молодежью. Одно время мы это упустили. Пример. 2013 год,

пять спортсменов нашего клуба выступают на чемпионате мира в Ливерпуле. И все пять золотых медалей, завоеванных сборной России, – у спортсменов нашего клуба!

– Увлекла погоня за высокими наградами?

– Да. В какой-то момент почувствовали: что-то не то... Из 500 наших спортсменов только пять-семь попадают в сборную, а остальные? Им же тоже надо внимание уделять. Переориентировались. Участвуем в мероприятиях, делая акцент на молодежь. Допустим, инструкторы нашего клуба проводят учебно-тренировочные сборы, на которые приезжают спортсмены со всей России и из других стран (сборные Чехии, Германии), туда попадает 30–40 лучших каратистов нашего клуба. А другие?

И вот мы несколько лет уже на газпромской базе отдыха на Новотроицком водохранилище проводим сборы только для нашего клуба. И это начало приносить результаты. В возрастных группах 8–11 лет завоевываем почти одно золото. Главное достиже-

24

МЕДАЛИ завоевала Россия в общей сложности по итогам португальского чемпионата и возглавила общекомандный зачет

ние нашего клуба сегодня, считаю, мы добились преемственности поколений. У нас нет провала в возрастах. Одни чемпионы уходят, другие – приходят. 12–14-летние у нас сегодня – очень сильные. Через несколько лет они будут взрослыми, и, как сегодня члены нашего клуба, будут составлять костяк сборной страны.

Версии, федерации, чемпионаты...

– Спортклуб «Сётокан трансгаз Ставрополь» сотрудничает с Объединенной организацией сётокан России («USKO Россия»)...

– Членами всероссийской организации могут быть только региональные организации. Наш клуб – член Федерации боевого восточного единоборства Ставропольского края. А та, в свою очередь, – член российской Объединенной организации сётокан («USKO Россия»).

– Существуют разные международные федерации сётокан. Как строится взаимодействие с ними?

– Есть ОСОО «Федерация восточного боевого единоборства России». Она объединяет несколько дисциплин. Наш клуб в основном выступает в соревнованиях по сётокан. Есть World Karate Federation (WKF). Есть разница в правилах, но, тем не менее, с ними мы тоже сотрудничаем. Есть еще одна организация. Но у нас с ней никаких точек соприкосновения. Наверняка работают и дру-

ИВАН КИРЬЯНОВ работает инструктором по физическому воспитанию в Изобильненском линейном производственном управлении магистральных газопроводов, а также тренером по сётокан в ДЮСШ единоборств г. Ставрополя.



гие организации, о которых я не знаю. Какой бы хорошей спортивная организация ни была, важно, чтобы она имела выход на соревнования – чемпионаты мира и Европы. С нашим участием в Федерации восточного боевого единоборства России всё понятно: мы выступаем на национальном чемпионате, там отбирается команда, центр спортивной подготовки каждый год делает приказ по сборной – и мы выступаем на чемпионатах Европы и мира. С WKF – похожая ситуация. – Можно ли сказать, что направление сётокан в каких-то случаях предпочтительней направлений сито-рю или кекусенкай, которые в нашей стране также очень популярны?

– Кекусенкай – это вообще другое. В сито-рю мы можем выступать, похожие правила. Это индивидуально: кто-то выберет кекусенкай, кто-то – сётокан. Везде есть мяч – и в футболе, и в баскетболе, и в волейболе, но кто-то выбирает одно, кто-то – другое. Сито-рю... В спортивном, так скажем, карате

есть правила WKF и правила сётокан. А у сито-рю своих правил нет, они работают по правилам WKF. Сётокан – отдельные правила, которые изначально были в карате, которые не меняются 300 лет. – Шесть медалей завоевали представители спортивного клуба «Сётокан трансгаз Ставрополь» на чемпионате мира по сётокан, который проходил в прошлом году в Лиссабоне...

– Соревнования проходили под эгидой Международной ассоциации сётокан карате (WSKA). Главный турнир года собрал на Пиренейском полуострове около 800 каратистов из 25 стран мира. Самой многочисленной на чемпионате стала российская команда, в составе которой выступали представители нашего газотранспортного предприятия. Программа состязаний включала выступление спортсменов в двух разделах сётокан (сётокан карате-до): ката (формальные упражнения) и кумите (боевые поединки). Лучших определяли в личном и командном зачетах. На пьедестал мирового чемпионата поднимались бойцы четырех возрастных групп. По итогам португальского чемпионата сборная России уверенно возглавила общекомандный зачет, завоевав в общей сложности 24 медали. На втором месте – каратисты из США, на третьем – английские спортсмены. – Если сравнить ЧМ в Лиссабоне, скажем, с прошедшим в Чехии под эгидой Японской ассоциации сётокан карате (JKA) чемпионатом Европы, в котором мы приняли участие несколькими месяцами раньше, какой это уровень? Просто очень хочется хотя бы

немного сориентировать читателя в этой непростой системе координат.

– Для нас чемпионат мира, на котором мы в Португалии выступили и который проходит раз в два года, – самый высокий уровень, который у нас может быть.

Звезды нашего карате

– «Газпром трансгаз Ставрополь», можно сказать, не только материально, но и морально поддерживает спортклуб...

– Всё, чего мы достигли, всё это благодаря нашему сотрудничеству с предприятием. Каждый год генеральный директор Алексей Загороднев встречается с нашими ведущими спортсменами. Когда ребята видят, что к ним обращается руководство, они уже по-другому относятся к тренировкам, к участию в соревнованиях. Им хочется на 200% выложиться, чтобы оправдать оказанное доверие, ту помощь, которую предприятие предоставляет клубу и тем, кто в нем занимается.

– Кого из ваших подопечных можно назвать звездами?

– Прежде всего – Александра Гизенко. Он уже не выступает. Это одна из самых больших наших звезд. Один из самых титулованных спортсменов сётокан в России. Самое главное его качество...

Российский союз боевых искусств проводит статусное соревнование – «Битву чемпионов», в которой встречаются сильнейшие спортсмены России и

мира в разных видах боевых единоборств. На турнир нередко приезжает президент. В «Битве чемпионов – 4» в декабре 2009 года, сборная России против сборной мира, участвовал наш Александр Гизенко. И там были сумо, кикбоксинг, тайский бокс, боевое самбо... Мероприятие проходило в «Лужниках». Гизенко провел такой красивый зрелищный бой с англичанином Энтони Джеймсом Даффи, открывая это мероприятие... И сразу сборная России повела 1:0. На следующий день все телеканалы показывали в основном именно эту схватку. Хотя, повторюсь, были кикбоксинг, самбо, другие зрелищные единоборства...

Евгений Ченцов стал первым в истории России чемпионом Европы (WSK) в 2011 году среди мужчин. Это была первая медаль в России в личных поединках. Сейчас Ченцов работает тренером.

Еще бы я назвал Сергея Машенко, многократного чемпиона мира и Европы, обладателя премии «Элита российского сётокан»*. Сергей в декабре 2016 года выиграл «Битву чемпионов» в Чехии**. Он первый из россиян в 2014 году завоевал золотую медаль Кубка Сето***. На татами центрального Дворца боевых искусств «Будокан» в Токио сражались около 800 каратистов из 68 стран мира.

– Это ваш сын, который под вашим руководством и занимается.

– Да. Еще я назвал бы среди наших звезд и легенд Ивана Кирьянова. Это один из самых титулованных спортсменов сётокан в России. Выиграл «Битву чемпионов – 6» у немца Даниэля Паскаля. Многократный чемпион Европы и мира. ■

* Учреждена «USKO Россия». – Прим. ред.

** Проводила Всемирная ассоциация спортивных организаций (WASO). – Прим. ред.

*** Под эгидой JKA. – Прим. ред.

Gazprom-RusVelo:

ИНТЕРНАЦИОНАЛЬНЫЙ СОСТАВ

Презентация российской профессиональной велокоманды



ТЕКСТ > Владислав Корнейчук

ФОТО > Евгений Петрушанский, BettiniPhoto

Велогонщики

В этом году в составе Gazprom-RusVelo – девять новых участников (пять итальянцев, трое россиян, один казах). 2020-й – первый сезон, когда состав команды стал международным. Был сделан вывод: обмен опытом, разница менталитетов полезны для развития российского велоспорта. При этом идеология единственной профессиональной велокоманды из России не поменялась: большая часть велогонщиков – россияне, которые являются основой нашей национальной

сборной. Среди новичков Gazprom-RusVelo – Сергей Чернецкий и Вячеслав Кузнецов, опытные и известные широкой аудитории гонщики, ранее выступавшие в командах высшего дивизиона (мирового тура).

Первые впечатления о новом коллективе у Чернецкого такие: «Я в команде с декабря, когда проходил первый командный тренировочный сбор в Кальпе*. Сейчас идет заключительная часть подготовки к старту сезона. Впечатляет и радует роль команды в организации таких общекомандных сборов, где спортсмены находятся в максимально комфортных условиях, для того чтобы тренировочный процесс шел максимально эффективно. У нас организовано отличное питание, массажисты, механики и тренеры команды трудятся каждый день, и всё это делается для нас, гонщиков, чтобы мы могли подойти к началу сезона в отличной боевой форме. Далеко не каждая команда может похвастаться таким уровнем организации сборов. Также отмечу атмосферу в коллективе. Первые впечатления – все очень дружные и сплоченные. Я не чувствую себя здесь новичком. Конечно, со многими гонщиками я уже был знаком, но руководство и персонал команды тоже



* Город в Испании. – Прим. ред.

СОСТАВ ГОНЩИКОВ GAZPROM-RUSVELO

Игорь Боев	RUS	Александр Куликовский	RUS
Симоне Веласко	ITA	Денис Некрасов	RUS
Марко Канола	ITA	Петр Рикунев	RUS
Артем Ныч	RUS	Иван Ровный	RUS
Дамиано Чима	ITA	Алексей Рыбалкин	RUS
Имерио Чима	ITA	Дмитрий Страхов	RUS
Владислав Куликов	RUS	Кристиан Скарони	ITA
Степан Курьянов	RUS	Николай Черкасов	RUS
Антон Кузьмин	KAZ	Сергей Чернецкий	RUS
Вячеслав Кузнецов	RUS	Евгений Шалунов	RUS

максимально дружелюбны, открыты и заинтересованы в твоих успехах, что не может не радовать».

Другой новичок Gazprom-RusVelo, Вячеслав Кузнецов, так говорит об акклиматизации в коллективе: «Я бы сказал, что таковой и не было, так как со многими мы уже давно знакомы, и с первых дней в команде чувствую себя на своем месте. Первые впечатления очень положительные: сплоченный коллектив профессионалов, каждый знает свое дело и выполняет его на 100%. В такой атмосфере, где все работают как единое целое, очень комфортно находится и функционировать».

Поинтересовались также, как проходит предсезонная подготовка, у Николая Черкасова – гонщика, который, начиная с молодежной категории спортсменов до 23 лет, выступал за Gazprom-RusVelo (ему предстоит третий сезон в профессиональной команде). «Декабрь и январь, – говорит Николай, – команда провела на организованных тренировочных сборах в Испании, где мы выполнили хороший объем работы. Помимо тренировок на шоссе, мы немало внимания уделяли силовой работе в тренажерном

зале, общефизической подготовке и растяжке».

Завершая прошлый сезон, спортсмен показал очень достойные результаты: два подиума на осенних однодневках в Италии («Коппа Агостони» и «Джиро делла Тоскана») – на обоих был третьим и стоял рядом с гонщиком, одержавшим победу на «Тур де Франс», что, по мнению тренеров, говорит о его прогрессе.

«Концовка прошлого сезона вышла достаточно неплохо, – говорит Николай. – Да, были два

«Этот сезон – олимпийский, что, несомненно, является дополнительной мотивацией просыпаться с утра и работать до самого вечера, держа в голове эту цель. Для каждого гонщика есть определенный стимул – защищать свою страну, представлять команду на Олимпиаде».

подиума на осенних итальянских однодневках, но я не горжусь этими результатами. Сейчас я полностью сконцентрирован на предстоящих

> Владислав Куликов на «Тур Саудовской Аравии 2020»

СПОРТИВНЫЕ ДИРЕКТОРА КОМАНДЫ НА СЕЗОН 2020 ГОДА

Микеле Девоти	ITA
Алексей Марков	RUS
Денис Меньшов	RUS
Евгений Петров	RUS
Евгений Попов	RUS
Александр Серов	RUS





Четвертый этап «Тура Саудовской Аравии 2020», где Дамиано Чима стал четвертым



гонках команды, держу в голове и чемпионаты Европы, мира, и Олимпийские игры. Чувствую себя голодным до побед, хочется приумножить подиумы прошлого сезона и довести их до побед в этом сезоне... Для меня и для всей команды это важнейший сезон, так как это новый этап в истории существования команды. У нас теперь международный состав, и я думаю, это положительно скажется на результатах, будем прогрессировать. И, конечно, этот сезон – олимпийский, что, несомненно, является дополнительной



мотивацией просыпаться с утра и работать до самого вечера, держа в голове эту цель. Для каждого гонщика есть определенный стимул – защищать свою страну, представлять команду на Олимпиаде. Пообщавшись с Ренатом, определили цели и задачи на сезон-2020. В этом году мы настроены дать бой, скажем так. Нужно не втягиваться, а ворваться в соревновательный сезон. Мои первые гонки пройдут в жарком климате: Саудовская Аравия и Оман. Это соревнования очень высокого уровня с сильнейшими гонщиками планеты. Я реалистично смотрю на свои шансы и ставлю перед собой цель закончить «Тур Омана» в первой десятке. Затем я считаю нужным отправиться на сбор на высоте, чтобы подойти в максимально конкурентной форме к весенним итальянским многодневкам «Международная неделя Коппи и Бартали», «Тур Альп», «Джиро дела Сицилия» и показать результат.

О своей мотивации велогонщик говорит так: «Команда, разумеется, является главным мотиватором, так как ты видишь, сколько всего для тебя делается, организуется, как упорно трудится персонал команды, и всё это для того, чтобы мы, гонщики, показывали результат. Конечно же, это является хорошим стимулом. Также моя семья, безусловно, мотивирует меня работать, работать и еще раз работать».

Спонсоры и менеджеры

На презентации Gazprom-RusVelo в Лонгдон-Гарда были представлены гонщики команды, состав спортивных директоров, технические партнеры на сезон-2020.

«Презентация команды – это всегда отличная возможность собрать всех спонсоров, партнеров и друзей команды. Мы благодарны нашим техническим партнерам и титульному спонсору команды, компании «Газпром», – говорит генеральный менеджер Gazprom-RusVelo Ренат Хамидулин. – Состав гонщиков и тренерский штаб команды вселяют в нас уверенность в предстоящем сезоне». ■

Грандиозный вояж

победителей фестиваля «Факел»

В рамках сотрудничества в сфере информации и связей с общественностью между ПАО «Газпром» и французской компанией ENGIE учрежден специальный приз: участники, занявшие на «Факеле» первое место в номинации «Академический вокал, соло», награждаются поездкой в Париж.

ТЕКСТ > Владислав Корнейчук

ФОТО > ПАО «Газпром»



Победив на VIII «Факеле» в академическом вокале во взрослой категории (от 17 лет), Анна Пересветова (ООО «Газпром добыча Астрахань») и Гульнара Валеева (ООО «Газпром трансгаз Уфа») в декабре прошлого года посмотрели предновогодний Париж. Девушки-вокалистки впервые посетили Францию.

«Когда я попала в свой первый музыкальный коллектив, – вспоминает Анна Пересветова, – мне было девять лет, и я сразу же определилась со своим жанром! У меня за всё это время сменилось несколько педагогов по вокалу. Было много концертов и конкурсов, но я ни на миг не усомнилась в правильности выбора...»

По поводу своего предназначения другая вокалистка – Гульнара Валеева – говорит так: «Никогда не думала, что стану оперной певицей, но, видимо, там, наверху, так распорядились, чему я очень благодарна. Пою и танцую с детства, работаю в «Газпром трансгаз Уфа» и солисткой в Башкирском государственном театре оперы и балета.

Три дня в Париже были наполнены событиями и яркими впечатлениями. Девушки посетили Версаль, побывали в Гранд-опера, в театре «Опера Бастилии»

Так как еще и люблю путешествовать, пение осуществляет мои мечты, дает возможность увидеть мир...»

Вообще говоря, праздник, который всегда с тобой, по меткому определению Хемингуэя, при первом посещении редко кого оставляет равнодушным. Тем более это так, когда три дня в Париже наполнены событиями и яркими впечатлениями.

Анна Пересветова и Гульнара Валеева побывали в Гранд-опера (проект Ш. Гарнье) на эксклюзивной экскурсии – роскошная лестница, зрительный зал, холлы, закулисье, подземелье с озером-резервуа-

ром, а также на классическом балете «Раймонда» (постановка Р. Нуреева) в театре «Опера Бастилии» (входит в «Парижскую национальную оперу»).

Академической музыкой визит не ограничился: девушки посетили Версаль, прокатились по Парижу на экскурсионном автобусе, сфотографировались у основных достопримечательностей, гуляли по набережным Сены и Елисейским Полям, знакомились с французской кухней...

Такой приз не может не вдохновить на новые достижения! ■

ИНТЕРВЬЮ > На вопросы журнала отвечает старший преподаватель Школы востоковедения факультета мировой экономики и мировой политики НИУ «Высшая школа экономики» Андрей Чупрыгин



— **А**ндрей Владимирович, борьба Саудовской Аравии и Ирана за лидерство на Ближнем Востоке всё больше лихорадит не только сам этот регион, но и весь мир. С чего начался этот конфликт и в чем его суть?

— Сложности в отношениях стали возникать практически сразу после иранской исламской революции 1979 года. Формально это были претензии на повышенную квоту для паломников в Саудовскую Аравию из Ирана в 150 тыс. человек в год при 55 тыс. имевшихся, а также намеки духовного иранского руководства на интернациональность святых городов — Мекки и Медины. Неформально именно с Саудовской Аравии сразу после иранской революции начались публичные выступления шиитского меньшинства в поддержку антиамериканского курса. Учитывая то, что «шиитский пояс» в Саудовской Аравии находится в нефтеносных районах, вопрос любых выступлений шиитов воспринимается руководством в Эр-Рияде особенно болезненно.

Надо сказать, что после неприятных инцидентов в Мекке в 1980-х, когда в столкновениях с полицией погибло несколько сотен иранских паломников, странам удалось несколько урегулировать противоречия. Были восстановлены дипломатические отношения, стороны обменивались рабочими группами. Иран получил квоту на паломников в 105 тыс. человек ежегодно.

Очередное обострение произошло в результате событий «арабской весны» 2011 года.



ИРАН VS САУДОВСКАЯ АРАВИЯ

БЕСЕДУЕТ > Денис Кириллов

ФОТО > РИА Новости, AP/TASS, фотобанки 123RF, Adobe Stock, Saudi Aramco, из открытых источников

В Саудовской Аравии произошли массовые выступления шиитского населения, власти арестовали лидеров протеста во главе с известным шиитским проповедником Нимр аль-Нимром, которого в 2016 году казнили вместе с 46 его соратниками. Как следствие, отношения с Тегераном практически достигли дна. С этого момента королевская семья в Эр-Рияде обвиняет Тегеран — и, нужно сказать, небезосновательно — в попытках навязать свою политическую повестку в регионе Ближнего Востока с использованием своих шиитских прокси. Тегеран, не оставаясь в долгу, клеймит Эр-Рияд за стремление необоснованно диктовать свои условия мусульманскому миру, узурпировать святыне места паломничества мусульман и продвигать американскую империалистическую повестку. При этом обе стороны по возможности активно эксплуатируют шиитско-суннитские противоречия для мобилизации населения.

— **Как развивается эта ситуация в последнее время?**

— Сегодня противостояние двух стран находится в стадии начала транзита от непримиримости к компромиссу. События последних четырех-пяти лет в Ираке, Сирии,



События последних четырех-пяти лет в Ираке, Сирии, Йемене, Ливане, везде, где сталкивались интересы Ирана и Саудовской Аравии, показали, что ни та ни другая сторона не в состоянии одержать решительную победу



Йемене, Ливане, везде, где сталкивались интересы Ирана и Саудовской Аравии, показали, что ни та, ни другая сторона не в состоянии одержать решительную победу. Очевидно, что продолжение политики конфронтации ведет ее участников в финансово-экономический тупик. Затраты на противостояние слишком велики, политические риски продолжают накапливаться, угрожая переходом в критическую массу. Вступать в прямое вооруженное противостояние стороны не готовы. Остается лишь один путь: поиск компромисса. Да и соседи в лице Кувейта, Омана и даже ближайшего союзника Саудовской Аравии – Объединенных Арабских Эмиратов (ОАЭ) подталкивают к решению разногласий за столом переговоров. Конечно, главный «спонсор» в лице США выражает неудовольствие таким развитием событий, так как, в свою очередь, оказывает возрастающий прессинг на Иран. Понятно, что Вашингтон хотел бы, чтобы позиция Эр-Рияда оставалась максимально жесткой. Но Соединенные Штаты – далеко, и у руководства Королевства Саудовская Аравия (КСА) растет уверенность в том, что при кризисном развитии событий США им на помощь не придут, несмотря на всю свою союзническую риторику. Так что вопрос дальнейших действий лежит в сфере исключительно самостоятельных решений. И здесь, как уже было отмечено, маятник качнулся в сторону компромисса.



Есть страна, которая пусть и неофициально, но полностью саудитов поддержит. Это Израиль. Иран – их общий враг

» Иранские военнослужащие во время соревнований первого этапа международного конкурса профессионального мастерства среди подразделений морской пехоты «Морской десант-2019». Соревнования, в которых принимают участие морские пехотинцы из России, Китая, Ирана и Венесуэлы



Баланс сил

– Как вы считаете, в чем в данном случае сильные стороны Ирана? И какие его недостатки вы могли бы выделить?

– Сила Ирана в профессиональной армии, обладающей немалым боевым опытом и развитой «домашней» военно-промышленной базой, в отличие от Саудовской Аравии, которая полностью зависит от внешних поставок. К преимуществам Ирана можно также отнести огромный опыт выживания в аскетических условиях, вызванных многолетними санкциями. Саудовская Аравия не привыкла в чем-либо себе отказывать, и любой вариант военной блокады приведет к болезненным результатам. При этом Иран, конечно, столкнется, в случае вооруженного конфликта, с жесткой реакцией суннитского мира, который, вне зависимости от личных настроений отдельных групп, конечно же, поддержит, в том числе и прямыми действиями, суннитских братьев. Дополнительных преимуществ от прямого конфликта Иран не получит. Только потери. Более того, учитывая растущее недовольство духовным руководством в Тегеране, с большой долей вероятности можно предположить, что военный конфликт сегодня приведет к изменениям в руководстве Исламской Республики Иран. То есть мобилизационный эффект борьбы с внешней угрозой уже не сработает. Руководство Ирана это понимает и будет осторожно держать ситуацию как минимум на локоть от прямых столкновений.

– Кто сегодня выступает в качестве союзников Ирана?

– Военных союзников в регионе у Ирана нет. В случае возникновения вооруженного конфликта страна может рассчитывать на вооруженные шиитские группировки, такие как «Хезболла», с небольшой долей вероятности – ХАМАС и, частично, на шиитов Ирака. Скорее всего, Иран вносит в свои расчеты пятую колонну шиитов в Саудовской Аравии и Бахрейне, а также правительство Сирии. Однако, как мне представляется, с увеличением количества внутренних проблем у всех вышеперечисленных, с подъемом молодежного движения в Ираке и Ливане, грозящим перекинуться на окружающие страны в форме «арабской весны» 2.0, Иран имеет шанс вообще остаться одним воином в пресловутом поле. Так что перспективы настолько неутешительны, разрыв между риторикой и реальностью настолько велик, что дорога остается одна – за стол переговоров. Особенно учитывая тот факт, что международной поддержки, кроме отрывочных выступлений в Совбезе ООН, Тегеран тоже не получит.

– А что может Эр-Рияд реально противопоставить Тегерану? И какие болевые точки вы могли бы выделить у Саудовской Аравии?

– Здесь ситуация немного лучше. В случае вооруженного конфликта можно предположить, что дом Сауда получит моральную поддержку прежде всего со стороны Лиги арабских государств (ЛАГ), Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) и других межарабских организаций. Совершенно очевидно, что Организация исламского сотрудничества (ОИС) сразу выступит в роли пасификатора. Кстати, возможно, на это рассчитывают враждующие стороны – сохранение лица при уходе на компромисс «исключительно из уважения к посреднику». Эр-Рияд

традиционно возлагал надежды на США как источник реальной военной помощи – как уж тут не защитить курицу, несущую золотые яйца? Однако последние события показали, что это были наивные мечты: Америка не будет ввязываться в военные действия на стороне Саудовской Аравии. Вероятно, КСА может рассчитывать на помощь бойцами со стороны Судана, воюющего за коалицию в Йемене. Но и в Судане ситуация меняется, здесь хватает своих проблем. А, например, ССАГПЗ вообще создавался именно как оборонный союз против иранской угрозы. Но встанут ли все члены этого союза как один? Сомневаюсь. Бахрейн – наверное. Остальные выстроятся в очередь за ролью посредника. А тут еще йеменская проблема – угроза с юга. Недаром Саудовская Аравия пытается как-то выйти из йеменской авантюры, сохранив лицо. Правда, пока не очень получается. Да еще ведь и Ормузский пролив закроется для судоходства, и торговля нефтью остановится. Цены поднимутся, правда, только воспользоваться этим возможности не будет. Сухопутной альтернативы у Эр-Рияда нет. Так что и у Саудовской Аравии перспективы в условиях горячего конфликта довольно кислые.

Между тем есть в этом раскладе один очень опасный фактор. А именно – Пакистан. Ядерная держава, программу ядерного оружия которой, по некоторой информации, финансировал Эр-Рияд. И вот как себя поведет этот фактор в условиях, когда Саудовской Аравии будет грозить поражение в войне (а так ведь и будет), совсем не ясно. Это может внести дополнительный фактор риска в уже и без того крайне нестабильную ситуацию.

Следует также отметить, что у многих государств с суннитским большинством нет к КСА большой любви. По разным причинам. Кому-то не нравится ваххабитское толкование ислама. Кто-то не согласен с тем, что дом Сауда диктует правила и квоты на посещение святых мест в Мекке и Медине. Кто-то просто завидует или обижается, что мало денег дали. А тут еще и молодежь в Ираке и Ливане подросла: шииты, сунниты и христиане выходят вместе на демонстрации и требуют прекратить сектантские войны. Совсем некомфортная обстановка. Так что с этим тоже не все в порядке. Нет единства. Глядишь, так и шиитско-суннитский фактор похоронят. С какой идеей останутся правящие элиты?

Есть страна, которая пусть и неофициально, но полностью саудитов поддержит. Это Израиль. Иран – их общий враг. Для Израиля война Саудовской Аравии с Ираном – благословенный шанс нанести под прикрытием серьезный ущерб экзистенциальному врагу. И не только. В самом Израиле проблемы: премьер-министр Биньямин Нетаньяху (лидер правоцентристской национал-либеральной политической партии «Ликуд») и бывший начальник Генерального штаба Армии обороны Израиля Бенни Ганц (ныне – один из руководителей центристского политического альянса «Кахоль-Лаван», созданного в этом году для участия в выборах в кнессет партиями «Хосен ле-Израэль», «Еш Атид» и «Телем») проиграли всё, что могли. Это погрузило страну в политический кризис, для преодоления которого нужны враг и победа над ним. Поэтому конфликт между Саудовской Аравией и Ираном пришелся бы здесь как нельзя кстати. А то ведь и на третьи выборы

придется идти, а это никуда не годится, так как на руку политическим противникам.

Есть опасение, что в создавшейся ситуации Израиль вполне может пойти и на провокацию. Недаром временный министр обороны Израиля Нафтали Беннет предложил план ни много ни мало прямого массированного наступления на позиции иранских сил в Сирии. То есть интервенции на территорию Сирийской Арабской Республики (САР). А там, как известно, не только иранские, но и российские силы. А это уже совсем критическая ситуация. Конечно, Израиль тоже рассчитывает на помощь и поддержку своего многолетнего спонсора – США. Боюсь только, не постигло бы и Израиль такое же разочарование, как и Саудовскую Аравию в эпизоде бомбардировки нефтяных комплексов. Одно дело грозные заявления делать и уверения в вечной дружбе, и совсем другое – на войну идти. Сомнения возникают. А напряженность остается и ожидания мрачные. Короче говоря, воинственный формат не дает желаемых результатов.

Охват и влияние

– Как ирано-саудовский конфликт будет дальше влиять на глобальное положение дел в мире?

– На самом деле на глобальное положение дел этот затянувшийся спор энергичных самолюбивых соперников влияет минимально, если не считать американские «страсти по Ирану» и противоречивый израильский фактор, ну и нервные ожидания на мировых рынках нефтяных фьючерсов, теряющие остроту. Конечно, на заре этого противостояния имело место некоторое колебание мировых цен на нефть, но и оно не было критическим. Вообще сегодня нефть как инструмент влияния стремительно теряет силу. И цены мало подвержены влиянию политических и силовых событий в регионе Ближнего Востока. Так что в глобальной картине мира это противостояние – в лучшем случае досадный эпизод.

А вот в региональном контексте совсем другое дело. Одна только йеменская гуманитарная катастрофа чего стоит. Классическая картинка – два региональных здоровяка ссорятся, а в третьей стране, где они решили отношения выяснять, страдает население от мала до велика. Эта технология еще на Вьетнаме и Корее была обкатана США и СССР. Хорошего из этого, правда, ничего не вышло, что и ситуация в Йемене наглядно демонстрирует. Так что Йемен показывает, что при прямом столкновении пострадают все. Решительной победы не будет ни у кого. А затяжная кампания, скорее всего, захлестнет территорию Сирии и Ирака, втянет в противостояние Израиль. А значит, и Турция, которая в стороне не останется, окажется в некоторой степени



~ В 1986 году Старый город Саны, столицы Йемена, был внесен в Список Всемирного наследия ЮНЕСКО, имеет отличный архитектурный характер, особенно выраженный в многоэтажных зданиях, украшенных геометрическими узорами. В результате вторжения в Йемен с 2015 года сил саудовской коалиции Старый город подвергся разрушениям

прямым участником, имея интерес на севере Сирии. А там и США с Россией подспеют, каждая со своими обязательствами перед союзниками и своим пониманием «справедливого результата». Картинка мрачная, но вполне реальная, если допустить «горячее» развитие ирано-саудовского конфликта. Все это понимают. Потому и идут сигналы готовности к началу переговоров.

Здесь любопытно наблюдать за действиями не только региональных игроков, но и внешних факторов – США и России. В бытность холодной войны Соединенные Штаты и СССР, имея прямо противоположные цели, играли роль внешних гарантов, препятствовавших



перерастанию локальных конфликтов в полномасштабную военную катастрофу. С возвращением России на Ближний Восток в 2015–2016 годах, похоже, ситуация начинает напоминать прежний расклад, этакое дежавю. Однако и ситуация другая, и «гаранты» стали другими. Россия явно ставит перед собой другие, чисто прагматические, цели, и США переживают явный кризис управления и принятия решений. Так что пока не совсем понятны возможные результаты и пути решения кризиса в регионе. Во всяком случае, если считать, что позиция Вашингтона в отношении Ирана спровоцирована в некоторой степени амбициями Саудовской Аравии, то можно считать, что ирано-саудовский конфликт неожиданно «вышел в большой мир».

– Какую роль Саудовская Аравия играет в сирийской войне?

– В начальной стадии Саудовская Аравия прямо финансировала оппозицию. И не только вооруженную, но и политическую. В течение длительного периода времени существовала «саудовская платформа» оппозиции, базировавшаяся в Эр-Рияде, которая претендовала на лидерство в антиасадовском процессе. Интерес дома Сауда заключался прежде всего в препятствовании Ирану превратить Сирию в плацдарм шиитской экспансии. Добиться этого пытались посредством смещения алавитской элиты от управления страной и замены нынешнего руководства на лояльных КСА суннитов. Отсюда и поддержка активных «борцов с Дамаском».

Впрочем, сегодня ситуация достаточно заметно изменилась. Во-первых, будучи прагматиками, саудиты сообразили, что Башар Асад вряд ли уйдет сам и просто так сместить его не получится. Так что дальше вкладываться в неосуществимый проект просто нет смысла. Но если нельзя победить, значит, нужно возглавить.



В Иране верхушка духовенства чувствует себя некомфортно. Совершенно очевидно, что население устало от десятилетий «затягивания поясов» и начинает вопросительно поглядывать в сторону руководства страны

И из Эр-Рияда зазвучали новые сигналы – призывы к политическому примирению через сохранение статус-кво. А тут еще и Абу-Даби заявил о намерении восстановить прямые отношения с режимом Асада и принять посильное финансовое участие в восстановлении страны. Тут уже нужно не опоздать. Поэтому, скорее всего, не желая в данном случае уступать первенство своему союзнику – Мухаммаду ибн Заиду Аль Нахайяну (наследный принц Абу-Даби, советник своего старшего брата – президента Объединенных Арабских Эмиратов Халифы ибн Заида, а фактически с 2014 года правитель эмирата Абу-Даби и ОАЭ), наследный принц Мухаммед бен Салман Аль Сауд решил активно включиться в процесс урегулирования ситуации в Сирии. Заодно и очки заработает как реальный политик. А там, может быть, и иранское влияние ослабим посредством финансового пряника.

– Почему под раздачу попал именно Йемен?

– Просто стечение обстоятельств. Йемен как государство никогда не был союзником Ирана. Даже хуситы,

Реформы Мухаммеда бен Салмана в такой суперконсервативной стране, как Саудовская Аравия, нравятся далеко не всем. И во что выльется недовольство традиционалистов, пока тоже не очень понятно

будучи шиитами зейдитской ветви, союзниками ИРИ не являлись. Мятеж они подняли в 2004 году против центральной власти, как говорят, в попытке возродить зейдитский имамат, который существовал в северной части Йемена до 1962 года. Формально они требовали большей автономии провинции Саада. Когда в 2015 году хуситы взяли столицу Сана, в конфликт вмешалась Саудовская Аравия, посчитавшая хуситов угрозой с юга. Ну тут и Иран, естественно, такой шанс не смог упустить – шиитов бьют. Дальше всё пошло традиционно. Чем больше войны и неразберихи, тем глубже в конфликте увязали внешние участники.

И тут еще, конечно, задетое самолюбие. Чем дальше победа, чем больше потери, тем сильнее желание показать свою способность взять верх. Не получилось. Пора на переговоры.

– **Что означает относительно недавняя инициатива Израиля, предполагающая заключение «пакта о ненападении» с арабскими государствами Ближнего Востока?**

– Предложение Израиля озвучено примерно через две недели после аналогичного предложения Ирана арабским странам Персидского залива. Израиль спешит создать условия для дальнейшей антииранской союзной конструкции, которая бы включила в себя как минимум ведущие арабские страны региона. Опередить Иран в этом вопросе для Израиля исключительно важно, так как признаки того, что Саудовская Аравия размышляет о возможности компромисса с Ираном, явны. И очевидно, что это Израиль совсем не устраивает.

– **Какова роль в ирано-саудовском конфликте внешних игроков, в том числе глобальных – таких как США, Евросоюз, Китай или Россия?**

– США в этом процессе безоговорочно поддерживают Израиль. Причем поддерживают активно. Европа оказалась между стульями: и с Ираном вроде не по пути – американцев побаиваются с их санкциями и долларовой дубинкой, и Израиль как бы не совсем нравится – слишком притесняет палестинцев. Да и с Ираном хорошо бы сотрудничать. Он ведь Airbus вроде купить хотел. Так что Европа здесь не боец и не способна оказывать на процессы заметного влияния. Россия и Китай традиционно занимают нейтральную, выжидательную позицию: призывают к мирному решению проблем, наблюдают за тем, кто выйдет победителем, при этом с Ираном поддерживают активные отношения. Россия больше из политических, а КНР – из экономических интересов.

Внутренняя нестабильность

– **Как вы думаете, чем же в конце концов этот конфликт реально закончится и почему он продолжится, если уже всем очевидно, что в этом нет смысла?**

– Перспектив ни для одной страны положительных в этом противостоянии нет. Да и не в перспективах дело. Создается впечатление, что ситуация зависла уже где-то на уровне личных обид и конкуренции персонаний. И те и другие, как мне представляется, должны реально понимать, что победителем не выйдет никто. Иран, вероятно, возьмет верх в военном отношении. Но ведущие мировые страны просто не позволят ИРИ праздновать победу.

Почему же противостояние продолжается? Скорее всего, из-за внутренней нестабильности. В Иране верхушка духовенства чувствует себя некомфортно. Совершенно очевидно, что население устало от десятилетий «затягивания поясов» и начинает вопросительно поглядывать в сторону руководства страны. Отвлечь народ от мыслей о необходимости что-то менять лучше всего нагнетанием ненависти к внешнему врагу. Американцы в качестве такового уже не работают, по крайней мере с молодежью. «Проклятые ваххабиты» из Саудовской Аравии – тоже. Что остается? Антиизраильская и антиамериканская риторика, набившая оскомину? За отсутствием альтернативы иранское духовенство держится за старый нарратив. Вопрос – надолго ли.

В Эр-Рияде причины, может, и несколько другие, но проблемы, по сути, те же. Реформы Мухаммеда бен Салмана в такой суперконсервативной стране, как Саудовская Аравия, нравятся далеко не всем. И во что выльется недовольство традиционалистов, пока тоже не очень понятно. Во всяком случае, ничего хорошего из этого, скорее всего, не выйдет. И, конечно же, далеко за решением ходить не нужно. Достаточно указать народу, в какую сторону лучше всего направить фрустрацию: в сторону удобного внешнего врага – этих «ненавистных отступников-шиитов». Мол, они и раньше воду мутили, а сейчас совсем от рук отбились. Так и поддерживают обе стороны состояние конфликта, переходящее периодически в острую фазу, чтобы никто не расслаблялся. Однако лозунг «бей шиитов» и наоборот уже не работает в молодежной среде. А учитывая, что молодежь – основной состав населения Ближнего

Востока, скорее всего, вообще потеряет актуальность как мобилизационный инструмент и камуфляж истинных намерений правящих элит. Тогда как в сказке – «а король-то голый». Нужно искать новые решения. Может, посмотреть в сторону примирения?

Эскалация или переговоры

– **Какие нефтегазовые проекты могут подвергнуться ударам в случае прямого вооруженного столкновения?**

– Первыми пострадают крупные нефтедобывающие и перерабатывающие комплексы, такие как Абкайк, Берри, Гавар и Хурайс в Саудовской Аравии и, соответственно, Северный Парс, Южный Парс, Фердоус, Даште-Абадан и Азадеган в Иране. А также нефтеналивные порты на побережье Персидского залива с обеих сторон. Скорее всего, легитимными целями станут и все нефтеналивные суда, находящиеся на маршруте. А это, кстати, уже прямая угроза экологической катастрофы.

– **Что бы вы порекомендовали делать в создавшейся ситуации России и российским компаниям, в том числе нефтегазовым?**

– Нужно активнее стараться налаживать бизнес в Ближневосточном регионе, в том числе и с противостоящими сторонами. Есть твердая надежда на то, что апокалиптический прогноз так и останется прогнозом. А бизнес – лучший модератор любых конфликтов. Тем более что сейчас, в условиях нерешительности и непредсказуемости политики США, самое время посмотреть в сторону замещения вакантных мест в перспективных проектах на территории и Саудовской Аравии и Ирана. Конечно, санкции против Ирана осложняют работу многим компаниям. Но санкции не навсегда. Ситуация очень подвижна. И «кто первый встал, того и тапки» – железобетонный принцип конкуренции.

– **А как вы думаете, когда ирано-саудовское противостояние реально закончится?**

– Когда именно это может произойти – предсказать невозможно. Слишком много факторов, как внутренних, так и внешних. Но признаки начала процесса поиска компромиссов уже есть. Саудовская Аравия некоторое время назад обратилась к правительству Ирака с просьбой о посредничестве в организации прямых переговоров с Тегераном. Процесс шел долго и сложно. И вот намечился прорыв. Генерал Касем Сулеймани прилетел в Багдад с окончательными условиями Хаменеи для начала переговоров. И что, как вы думаете, произошло? Правильно! Генерал Сулеймани был ликвидирован американскими военными по приказу президента США. Вопрос «зачем» отпадает сам собой. Переговоры Эр-Рияда с Тегераном ломают план администрации американского президента. Вот и внешний фактор. Несмотря на это, учитывая то, что сейчас на Ближнем Востоке идет очередная волна «смены караула», смены поколений, на сей раз из Ирака и Ливана, представляется, что эта волна точно накроет и Саудовскую Аравию, и Иран. И процесс выработки компромисса между двумя региональными центрами силы всё же завершится, несмотря на внешнее вмешательство. Движитель процесса – молодежь. А молодежь настроена и антиамерикански, и против конфронтаций по сектантскому и клановому признакам. Лозунги красноречивы – «сегодня умерло сектантство». Это сильный аргумент и мощная сила. ■



ИНТЕРВЬЮ › На вопросы журнала отвечает актер театра и кино, режиссер дубляжа Всеволод Кузнецов



КРУГИ ВНИМАНИЯ



– Дублированный перевод – это, в общем-то, просто одна из ипостасей актерского ремесла, и здесь применимы почти все те же навыки, что в театре и кино. Скажем, второй план не только на экране, его и в дубляже играют. Думаю, надо посвятить читателей в то, что это такое...

БЕСЕДУЕТ › Владислав Корнейчук

ФОТО › Антон Воронков, с сайтов Полезное.РУ, КиноПоиск

– **В**севолод, 1991-й – последний год, когда выпускники вузов получали советские дипломы. Девяностые стали тяжелым периодом и для нашего кино, и для театра...

– Я в шутку называю выпускников 1991-го «последние артисты Советского Союза». Да, 1990-е годы были сложными. Кино в 93-м закончилось совсем, фильмы не снимались, в театре было непросто. Многие тогда ушли из профессии. У меня такого желания никогда не было.

Я отработал после училища два с половиной года во МХАТе имени Горького у Дорониной. Играл Валентина в спектакле «Валентин и Валентина», Кота в «Синей птице», но не задалось. Потом с 1993 года по 1996-й учился в ассистентуре* в Щепкинском училище и там же преподавал мастерство актера. В 1995 году ко мне пришел дубляж – произошло своеобразное второе рождение в профессии.

* Ступень послевузовского профессионального образования. – Прим. ред.

При дублированном переводе добавляется еще один круг внимания. Помимо предлагаемых обстоятельств и вопросов – кто, откуда, куда, зачем, – актер дубляжа должен «вписаться» в произносимые героем в кадре фразы

– В жизни в любой ситуации нам всем что-то друг от друга нужно. Но мы можем говорить об этом не напрямую. Разговаривают муж и жена о том, что приготовить на обед, но жена хочет, чтобы муж что-то ей купил. И вот она не говорит сразу, а в процессе обсуждения будущего обеда она его к этому готовит: «Милый, что бы ты хотел



ПЕРВЫЙ ЭТАП ДУБЛИРОВАНИЯ – перевод реплик, который осуществляется с учетом их хронометража. После этого текстом занимается укладчик, который стремится сделать так, чтобы перевод соответствовал изображению. Производится синхронизация переведенных реплик и артикуляции актеров.

сегодня? Что тебе приготовить?» Зная мужа, жена исподволь начинает идти к своей цели. И муж тоже может действовать похожим образом. В этот момент у человека существует второй план, к которому он всё ведет, но общение происходит на другие темы. В какой-то момент второй план может перейти в первый. Скажем, жена почувствовала, что муж размяк, и говорит ему про то, что ей нужна шуба. У нас у всех таких моментов – сплошь и рядом. А в кино это всё происходит в концентрированном виде. Хорошие актеры играют не текст, они играют второй план. Это то, что Станиславский называл сверхзадачей...

– В том числе так, разумеется, играют и хорошие актеры, осуществляя дублированный перевод. Рассказывая в каком-то интервью, как были голосом Тома Круза, вы упомянули образ мыслей...

– Он зависит от конкретной роли. Образ на экране становится более многогранным, если вы наделяете его еще своими мыслями. Персонаж тогда не картонный, не шаблонный. В сценарии этих мыслей нет. Но любой артист, когда приступает к работе над ролью, начинает, как его учили, скажем, писать биографию (то, чего нет в сценах; кому-то это помогает) или пользуется своими воспоминаниями, наблюдениями, которые могут пригодиться для данного образа... Чем больше заполнены такие «пустоты», тем достовернее игра. У айсберга 7/8 под водой. Чем лучше артист «обустроил» подводную часть, тем ярче получается образ. Зрители могут этого не знать (да и не знают, как правильно), но их будет это всё привлекать, притягивать. Некоторым артистам природой дарован своеобразный магнетизм. Иные могут даже и не работать над ролью: у них такие «мыслящие» глаза, что всё, кажется, у них выходит само собой... Но вообще актерам приходится очень много работать для создания образа на экране.

– В училище Щепкина вас ведь по системе Станиславского учили?

– И по Станиславскому, и по Михаилу Чехову, которого в Советском Союзе тогда как раз напечатали. Шла перестройка, вот у нас в стране и издали двухтомник племянника классика русской литературы. Юрий Мефодьевич* при-



В тех эпизодах фильма, когда эмоции накаляются, когда герой плачет или даже рыдает, практически невозможно синхронно озвучивать. В таких случаях, как правило, делается несколько дублей



носил его, что-то нам зачитывал. В ту пору стали появляться и другие труды, которые, из-за эмиграции авторов, в СССР ранее не выходили. Но в основе все-таки, я считаю, лежит система Станиславского. Это очень живое учение. Нужно просто не забывать время от времени перелистывать написанное Константином Сергеевичем.

– Как актер дубляжа, систему Станиславского используете?

– Конечно. Не знаю, всем ли это понятно... У Станиславского говорится о нескольких кругах внимания, которые можно использовать. При дублированном переводе добавляется еще один круг внимания. Помимо предлагаемых обстоятельств и вопросов – кто, откуда, куда, зачем, – актер дубляжа должен «вписаться» в произносимые героем в кадре фразы.

При дублировании понять свой персонаж проще, за тебя уже другие актеры всё сыграли, но этот скелет нужно наполнить своей плотью и кровью. Не следует стараться повторить, скопировать, копия всегда беднее оригинала. Язык другой, мелодика иностранной речи несколько иная, а потому нужно попытаться подключиться к предлагаемым обстоятельствам. Не играть что-то свое, не испортить то, что уже есть на экране, но сделать так, чтобы часть тебя там тоже присутствовала.

– А если говорить о других системах, в дубляже их используют?

– Любой артист, когда учится, много всего изучает, разные системы в том числе, потом из этого рождается его собственная кухня. В студии есть большой экран, а есть – маленький. Кому-то удобнее при дубляже смотреть на первый, кому-то – на второй. Кто-то почти без изображения обходится. Тот, кто впервые на дубляж приходит, не понимает, как можно совмещать – и на экран смотреть, и в текст. У кого-то способность запоминать текст громадными кусками, даже не подсматривая в сценарий. Кто-то не смотрит на экран, взгляд всегда на тексте, и работает по тому, как он запомнил происхо-

дящее в кадре. Тем более технически в цифровой студии звукозаписи сейчас немало возможностей. К примеру, речь актера дубляжа относительно изображения можно сдвинуть – вперед или назад. Когда была пленка, гораздо сложнее монтировать. Возможности современного компьютера значительно расширяют возможности монтажера.

– Если говорить о дублированном переводе, это переживание или представление?

– Мне кажется, актерская игра здесь находится на стыке. В тех эпизодах фильма, когда эмоции накаляются,

американца (любого) органичным будет фразу Oh my God! сказать по слогам. Если мы будем по-русски так же вот отдельно ее произносить – «О, Боже мой!» – так естественно не получится. В свое время я, когда не как артист, а как укладчик текста искал решение, то пришел к выводу, что органично прозвучит возглас: «О-бал-деть!» Есть подходящий нецензурный вариант, но его мы, естественно, не можем использовать.

– Вы переводите американское кино, а в США, как известно, мат отменили. На экране ругаются,

В фильме «Однажды в Голливуде» Брэд Питт играет бывшего каскадера, человека, прошедшего войну. Он немногословен, но при этом говорит веско. Я старался идти за ним, но не копировать, а образно говоря, быть им

когда герой плачет или даже рыдает, практически невозможно синхронно озвучивать. Стараешься, но тебя всё равно уводит куда-то. В таких случаях, как правило, делается несколько дублей, а потом самый удачный, звучащий по-настоящему живо, подгоняют под изображение.

Хорошо уложенный текст

– Первая ваша роль в большом американском кино – персонаж Уилла Смита «Люди в черном». Актер не только в черном, он еще и черный. А ведь у афроамериканцев особенная манера произносить слова...

– Многое зависит от того, как уложен текст*. Если ритмически он уложен так, как говорят чернокожие американцы, то специфическую мелодику речи легче воссоздать. Если ритмически текст написан не очень хорошо, то это уже сложнее сделать. Вот студентам привожу такой пример. Для

но всё это, по их критериям, цензурная речь, а мы перевести буквально не можем, поскольку у нас это уже нецензурные выражения...

– Наш мат и их отличаются. Наш более грубый. Тут так: актер дубляжа передает то, что необходимо эмоционально. Важен мат не в тексте, а в подтексте. Главное, чтобы артист умел эмоциями выразить такие вещи. Как-то в одной комедии «Грязная компания за честные выборы» была задача: выглядеть всё должно так, будто чудовищно ругаются. И мы придумали какие-то словечки, новые словесные аллитерации, которые вызывают ассоциации с матом. Но нецензурных выражений в итоге с экрана ни одного не прозвучало.

– Как проходят кастинги у, скажем так, дублеров?

– На все блокбастеры, все значимые фильмы компания-производитель присылает список персонажей, на которых она хотела бы провести пробы актеров дубляжа. Режиссер дубляжа подбирает людей, три, скажем, человека на роль, пробы отсылаются в компанию, та актера утверждает.

– Трудно было стать голосом Волана-де-Морта?

– Я не хотел в этом кастинге участвовать, потому что в третьем фильме уже озвучил одного из персонажей – профессора Люпина. В четвертой картине я уже был режиссером дубляжа и вовсе не стремился сам озвучивать злодея, но почему-то всех кандидатов на Волана-де-Морта нам компания-производитель, что называется, заворачивала. В четвертой тройке я (чтоб было три претендента) себя попробовал. И вдруг нам сказали: как раз это-то нам и подходит!

– Какие основные задачи стоят перед режиссером дубляжа?

– Сегодня очень многие фильмы защищены так, что студия, дублирующая картину, даже не может дать артисту диск посмотреть дома. Это происходит из-за боязни, что фильм раньше времени окажется в Сети. Приходится режиссеру дубляжа объяснять артисту многое из того, что он и сам по идее мог бы понять. Плюс, поскольку все актеры пишутся по отдельности, режиссер следит, чтобы на экране они все-таки «общались». У зрителя в зале должно быть ощущение, что люди разговаривают между собой...

– Некоторые секреты лучше не знать, магия кино улетучивается...

– Добавлю, что сложнее всего тому артисту, который пишется первым. Проще тому, который существует, что называется, в диалоге. Ему включают уже записанного партнера – есть за что зацепиться.

Знакомьтесь, Джо Блэк

– Когда дублируете Питта, Круза, Ривза, Уолберга, Бандераса, Дешпа – голос сильно исказать не приходится. Но есть в вашем послужном списке и герой Криса Такера – Руби Род в «Пятом элементе», жеманный и самовлюбленный радиоведущий, и наводящий ужас Волан-де-Морт. Что в этих случаях с собой делаете?

– Я еще в детстве увлекался пародией. Изображал в школе разных известных артистов, комментаторов, телеведущих, учителей, конечно же. При этом старался, чтобы были похожи и голос, и характер человека, и его внутренняя суть. И это мне здорово пригодилось и во время учебы в театральном училище,

* Худрук Малого театра Ю.М. Соломин, преподаватель ВТУ им. Щепкина. – Прим. ред.

* В английском и слова, и предложения, как правило, короче; укладчик стремится фразы «уравнять». – Прим. ред.



и потом – в дубляже. Я ведь прежде всего характерный актер. Постоянно пытаюсь расширять свой диапазон, что-то подсмотреть – у своих детей, близких, у окружающих, порой даже совсем незнакомых. Собираю в свою внутреннюю копилочку особенности речи, акценты, разнообразный смех, какие-то шамканья, пришепетывания и прочее – всё это когда-нибудь может пригодиться, использую в какой-нибудь роли.

– Когда требуется говорить «обычным» голосом, насколько подстраиваетесь?

– Всё зависит от тех персонажей, которых актеры играют. От того, какие приемы они используют для тех или иных ролей. Это может быть шепот, субтон*, резкий переход с высокого тембра на низкий и наоборот. Всё так, как это делают актеры в оригинале. Если из-за языковых особенностей по-русски этот прием не работает или получается неорганично, придумываю какой-то свой ход. Главное, чтобы тот не противоречил происходящему на экране.

Мне сильно досталось от некоторых фанатов за то, что я сделал Геральда из Ривии в компьютерной игре «Ведьмак» более эмоциональным, чем он был на английском. Зато огромное количество поклонников игры благодарит при встрече и в соцсетях, что я ушел, по их словам, от занудного британца. Они

полюбили героя именно за русскую озвучку. Это приятно.

– Голос Брэда Питта с тех пор, как вы его дублировали в фильме «Знакомьтесь, Джо Блэк», изменился. Вы учитываете такие вещи при дубляже? Ведь между этой картиной и «Однажды в Голливуде» – двадцать лет.

– Да, безусловно. Но ведь и в «Знакомьтесь, Джо Блэк» у него два разных характера – Простой парень и Смерть – и, соответственно, два разных голоса, две разные манеры речи. Именно на это я прежде всего обращаю внимание: характер, манера говорить, внутренние темпоритмы героя.

Должен сказать, и у меня за двадцать лет голос изменился, стал старше. В фильме «Однажды в Голливуде» Брэд Питт играет бывшего каскадера, человека, прошедшего войну. Он немногословен, но при этом говорит веско. Я старался идти за ним, но не копировать, а, образно говоря, быть им.

– Аудиокниги, закадровый текст на телевидении, компьютерные игры... Но случается, что называется, и в кадре показываетесь. Недавно предстали в роли Пушкина на арене Большого цирка. Это интересная работа или дополнительный заработок?

– Роль Пушкина в Большом Московском цирке на проспекте Вернадского – подарок судьбы. Мы давно дружим с Аскольдом Запашным. Я помогаю ему озвучивать их замечательные шоу – и сам звучу, и подбираю актеров дубляжа на какие-то роли. Аскольд – большой киноман,

очень хорошо разбирается в кино и опытным путем пришел к тому, что лучше всего доверить персонажей их спектаклей профессионалам из мира дубляжа. Аскольд как-то сказал очень правильную фразу, которую я часто повторяю: «Вы своими голосами рисуете картины».

И вот в прошлом году поступило предложение поработать вживую на спектакле «Кабы я была царица...» по «Сказке о царе Салтане» в роли рассказчика – Александра Сергеевича Пушкина. Честно скажу, мне очень этого хотелось. Но пришлось некоторое время потратить на то, чтобы уговорить домашних. Дети редко меня видят в учебное время, и для них зимние каникулы – редкая возможность провести время с папой. Ну за месяц мне удалось их уговорить. Потом, большое спасибо гендиректору «Мосфильм-Мастер» Евгению Александровичу Бейлину, который отпустил почти на месяц с основной работы режиссера дубляжа. И я с огромным удовольствием окунулся в мир цирка. Это невероятный опыт, незабываемые впечатления, знакомство с людьми, которые заслуживают самого искреннего восхищения и любви!

Мне очень нравится озвучивать аудиокниги. Не просто читать их вслух, а сочинять при помощи одного актера – себя – маленький аудиоспектакль. И это тоже история не про деньги. Здесь меня привлекает возможность прикоснуться к хорошей литературе, оставить после себя что-то.

Также озвучиваю множество документальных фильмов и телепередач. Тут для меня особняком стоит программа «Библейский сюжет», которая почти двадцать лет выходит на телеканале «Культура».

А неплохой доход приносит озвучивание рекламы на радио и телевидении. Хотя там тоже иногда приходится решать интересные творческие задачи.

– Поступая в театральный вуз, о чем мечтали?

– Я ни о чем не мечтал, очень хотел быть актером. Вернее, не представлял себя кем-то другим.

– Вами уже немало сделано. А чего еще хочется?

– Поиграть в театре, выступать на эстраде, сняться в хорошем кино... ■

КОНТАКТЫ ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ:

+7 (495) 641 57 42, +7 (985) 724 18 54, REGION-1@MEDIACORPUS.RU



ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ ИЗДАНИИ ПАО «ГАЗПРОМ»:

WWW.GAZPROM.RU/PRESS/JOURNAL

WWW.FACEBOOK.COM/JOURNAL.GAZPROM

* Прием в вокальном искусстве. – Прим. ред.



АМУРСКИЙ ГПЗ



ПРОЕКТ СТРОИТЕЛЬСТВА
ОДНОГО ИЗ КРУПНЕЙШИХ В МИРЕ
ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ЗАВОДОВ



САМОЕ СОВРЕМЕННОЕ
ОБОРУДОВАНИЕ

САМЫЕ СОВРЕМЕННЫЕ
ДОСТИЖЕНИЯ В ОБЛАСТИ
ГАЗОПЕРЕРАБОТКИ



Реклама



АМУРСКИЙ ГПЗ
ВЕДЕТ НАБОР ПОСТОЯННОГО
ЭКСПЛУАТАЦИОННОГО ПЕРСОНАЛА

**КАРЬЕРА
НА АМУРСКОМ ГПЗ
OK @ AMURGPZ.RU**

ЖДЕМ ВАШИ РЕЗЮМЕ!

