

«Экспорт и повышение надежности поставок газа в Европу»

20 июня 2011 года

Итоги 2010 года

Несмотря на некоторое сокращение абсолютных объемов экспорта (на 2,05 млрд куб. м), а также незначительное снижение доли российского газа на европейском рынке, выручка Группы «Газпром» от продажи газа в Европу за прошедший год выросла на 1,37 млрд долл. США.

Реализация «Газпром экспортом» природного газа на рынках дальнего зарубежья в 2010 году, млрд куб. м

Австрия	5,60
Германия	33,98
Италия	13,05
Франция	9,82
Швейцария	0,31
Нидерланды	4,27
Финляндия	4,79
Турция	18,01
Греция	2,10
Великобритания	6,79
Итого, Западная Европа	98,72
Чехия	8,57
Словакия	5,77
Польша	9,93
Болгария	2,65
Венгрия	6,93
Румыния	2,27
Сербия	1,76
Босния и Герцеговина	0,25
Хорватия	1,11
Словения	0,52
Македония	0,12
Итого, Центральная и Восточная Европа	39,88
Всего, объём	138,60
Выручка*	43,87

*в млрд долл. США

Текущая ситуация на европейском рынке говорит о том, что Европа довольно успешно справляется с последствиями финансово-экономического кризиса. В 2011 году Общество рассчитывает поставить зарубежным потребителям не менее 155 млрд куб. м природного газа.

Динамика спотовых цен в Европе

Первые три квартала 2010 года, также как и предыдущий год, характеризовались в Европе понижающим давлением на цены спотового рынка. Данная ситуация сложилась, по мнению экспертов Общества, вследствие появления у мелких оптовых компаний и крупных конечных потребителей излишков газа по контрактам, заключённым до начала кризиса. Появление этого газа на спотовом рынке привело к заметному снижению спотовых цен.

С 1 октября 2010 года, когда вступили в силу новые контракты, конечные потребители изменили модель поведения. Они недозаконтрактовали газ, ожидая, что его можно будет, как и раньше, легко и недорого докупить на спотовом рынке. Но те объёмы, которые были сброшены на спот и обеспечили там низкие цены, уже были абсорбированы рынком. Соответственно, цены пошли вверх.

В следующие два года можно ожидать, что цены на споте будут если не выше, то, по меньшей мере, сравнимыми с ценами по долгосрочным контрактам.

Влияние добычи сланцевого газа на ситуацию на газовом рынке

Пока опыт разработки месторождений сланцевого газа есть только в США, где с 2005 года цена на скважине в среднем составляет 6 долл. США за мбте или около 200 долл. США за тыс куб. м. При этом цена на Хенри Хаб, главной газовой торговой площадке в США, — 4 долл. США за мбте (около 160 долл. США за тыс куб. м).

До сих пор компании, добывающие сланцевый газ, выходили из положения с помощью финансовых инструментов, продавая газ на форвардном рынке, за год-два до начала добычи, по ценам 6-7 долл. США за мбте. Однако с середины прошлого года форвардная кривая стала практически плоской, что сделало невозможным покрытие реальной стоимости производства за счёт хеджирования. Это неизбежно обернется восстановлением нормальных ценовых параметров на американском рынке, который снова станет привлекательным для поставок СПГ.

Безусловно, добыча сланцевого газа в США будет и дальше развиваться, но, по мнению экспертов «Газпрома», он останется газом для местного потребления и не составит серьёзной конкуренции российскому газу на традиционных рынках Общества.

Третий энергетический пакет ЕС

Группа «Газпром» активно участвует в диалоге с Европейской Комиссией и национальными европейскими регуляторами в связи с имплементацией Третьего энергетического пакета в законодательства стран-членов ЕС.

В этой связи наиболее серьёзной проблемой, которая может сказаться на эффективности функционирования либерализованного газового рынка, является инвестирование в трансграничную магистральную газовую инфраструктуру, связывающую ЕС со странами-поставщиками.

На сегодняшний день одним из возможных выходов из сложившейся ситуации является придание особого статуса трансграничным газопроводам. Если поставщики, включая Группу «Газпром», будут отстранены в рамках Третьего энергопакета от инвестиций в трансграничную инфраструктуру, найти инвестора, заинтересованного в подобных проектах, будет очень сложно. Инвестиции в газопроводы не относятся к числу высокорентабельных, в них заинтересованы преимущественно отраслевые компании, которые поставляют значительные объёмы газа потребителям.

Новые транспортные проекты

Развитие газотранспортных проектов идет в соответствии с графиком. Работы по вводу в строй первой нитки газопровода «Северный поток», соединяющего российский Выборг и германский Грайфсвальд, завершаются. Весь объем газа, который будет транспортироваться по газопроводу, уже законтрактован. В октябре 2011 года по этому маршруту пойдёт первый газ.

Что касается «Южного потока», работы по его реализации идут по графику. Сводное ТЭО проекта будет представлено в третьем квартале 2011 года. Ввод в эксплуатацию намечен на 2015 год.

Хранение газа

Важный способ диверсификации газовых поставок, обеспечения их стабильности и гибкости — использование мощностей ПХГ вблизи рынков потребления. Мы широко используем этот ресурс.

В дополнение к уже реализованным проектам — ПХГ «Реден» в Германии (свыше 4 млрд куб. м, совместно с WINGAS), ПХГ «Хайдах» в Австрии (2,83 млрд куб. м, совместно с WINGAS и RAG) — с европейскими партнерами изучаются возможности и реализуются новые проекты по подземному хранению газа: с компанией VNG — ПХГ «Катарина» в Германии, с компанией TAQA — ПХГ «Бергермеер» в Нидерландах, с компанией «Сербиягаз» — ПХГ «Банатский Двор».

С 2006 по 2010 год наши мощности ПХГ в Европе возросли с 1,4 до 2,5 млрд куб. м, а суточная производительность — с 18,2 до 30 млн куб. м.