

ГАЗПРОМ

№3 2013 ● КОРПОРАТИВНЫЙ ЖУРНАЛ ОАО «ГАЗПРОМ» ● WWW.GAZPROM.RU

**УСТАНОВЛЕННАЯ
МОЩНОСТЬ**

Энергетическая стройка «Газпрома»



ВСЕ ВИДЫ СТРАХОВАНИЯ НА СПЕЦИАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ

ДЛЯ РАБОТНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЙ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ!

Страховая Группа «СОГАЗ» приглашает вас воспользоваться услугами страхования. Мы предлагаем широкий спектр программ страхования на специальных условиях:

- Экономия до 40% от рыночных тарифов СОГАЗа
- Обеспечение страховой защитой членов семьи на льготных условиях
- Возможность уплаты страховой премии в рассрочку
- Экономия при покупке нескольких страховых продуктов

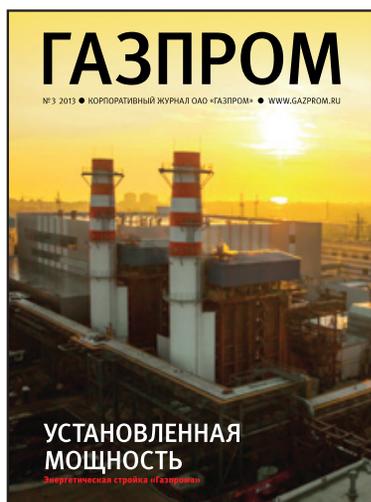
Рассчитать стоимость страхового полиса можно на сайте www.sogaz-complex.ru*. Здесь же вы найдете информацию об условиях и правилах страхования, о специальных акциях, а также телефон и адрес ближайшего отделения.

При заявке полиса автокаско через сайт дополнительная экономия 10%.

* Расчет на сайте <http://www.sogaz-complex.ru>/ без условий льготного страхования.

A.M. BEST «B++» (прогноз «Стабильный»)
STANDARD & POOR'S «BBB-» (прогноз «Стабильный»)
ЭКСПЕРТ РА «A+++»

СОГАЗ
СТРАХОВАЯ ГРУППА



Главный редактор
Сергей Правосудов
Редактор
Денис Кириллов
Ответственный секретарь
Нина Осиповская
Фоторедактор
Татьяна Ануфриева
Обозреватели
Владислав Корнейчук
Александр Фролов
Николай Хренков

Благодарим за предоставленные фотоматериалы ООО «Газпром экспо»

Перепечатка материалов допускается только по согласованию с редакцией

Журнал зарегистрирован в Министерстве РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации. Свидетельство о регистрации ПИ №77-17235 от 14 января 2004 г.

Отпечатано ООО «Типография Сити Принт»

Учредитель ОАО «Газпром»

Адрес редакции:
117997, г. Москва, ул. Наметкина,
д. 16, корп. 6, комн. 216
Телефоны: +7 (495) 719 1081, 719 1040
Факс: +7 (495) 719 1081
E-mail: magazine@gazprom.ru

Тираж 10 150 экз.
Распространяется бесплатно

Энергичное развитие

Мартовский номер журнала мы решили посвятить электроэнергетике. 2012 год стал непростым для российской электроэнергетики, что отразилось на показателях работы практически всех генерирующих компаний страны, включая и предприятия Группы «Газпром энергохолдинг». Прошлогодняя ситуация на российском энергетическом рынке в очередной раз продемонстрировала необходимость его серьезного реформирования. Однако несмотря на трудности, Группа «Газпром», строго выдерживая сроки, продолжает реализацию инвестиционной программы по запуску новых мощностей. В минувшем году в эксплуатацию были введены два уникальных объекта – Адлерская ТЭС и энергоблок ПГУ-800 на Киришской ГРЭС.

О перспективах газпромовской энергетики рассказывает начальник Управления развития электроэнергетического сектора и маркетинга в электроэнергетике ОАО «Газпром», генеральный директор ООО «Газпром энергохолдинг» Денис Федоров (стр. 10–12). А о текущем состоянии и перспективах рынка электроэнергии размышляет генеральный директор ОАО «Межрегионэнергосбыт» Станислав Аширов (стр. 14–17). Развитие альтернативных источников энергии в России и в мире анализируется в публикации на стр. 18–20.

Сегодня для нашей страны очень актуальна тема освоения месторождений шельфа северных морей. В частности, уже звучат голоса, предупреждающие об угрозе экологической катастрофы в этом регионе. На стр. 22–25 мы публикуем статью, рассказывающую о подходах «Газпрома» к вопросам безопасности при организации добычи на шельфе.

В ноябре минувшего года ОАО «Газпром космические системы» вывело на орбиту два новых спутника «Ямал-300К» и «Ямал-402», и это событие совпало с 20-летним юбилеем компании. На стр. 26–29 мы представляем интервью генерального конструктора ОАО «Газпром космические системы» Николая Севастьянова.

О развитии газомоторного направления бизнеса рассказывают руководитель Департамента по сопровождению технической кооперации и проектов Представительства E.ON Ruhrgas в Москве Андре Шуманн и руководитель Технической кооперации и развития бизнеса в области газовой промышленности компании E.ON New Build & Technology Детлеф Весслинг (стр. 30–34).

В связи с отречением от престола Бенедикта XVI в мире вспыхнул интерес к деятельности папы римского. В рубрике «Дискуссия» мы публикуем интервью кандидата исторических наук, доцента МГИМО Ольги Четвериковой, которая много лет занимается исследованием Ватикана (стр. 36–41).

В рубрике «Культура» журнал представляет известного российского художника и писателя Максима Кантора (стр. 46–51).



Содержание

- 1** **от редакции**
Энергичное развитие
- 4** **коротко**
30 млрд
Владивосток–СПГ
Газомоторное топливо
Попутный газ
Ответственность независимых
Назначения
- 6** **тема номера**
Установленная мощность
Удержать инвесторов
- 14** **энергетика**
В лабиринтах энергорынка
Интересные времена
- 21** **партнерство**
Успешный год
- 22** **шельф**
Первоочередная задача
- 26** **технологии**
Орбиты «Газпрома»
- 30** **рынок**
На пороге новой эры
- 36** **дискуссия**
Ватикан Inc.
- 42** **наука**
Новая энергия молодости
- 44** **увлечение**
Планирование
- 46** **культура**
Западный диссидент
- 52** **стратегия**
Африканские «львы»



10 **тема номера** **Удержать инвесторов**

На вопросы журнала отвечает начальник Управления развития электроэнергетического сектора и маркетинга в электроэнергетике ОАО «Газпром», генеральный директор ООО «Газпром энергохолдинг» Денис Федоров



22 **шельф** **Первоочередная задача**

«Газпром» обеспечит безопасность работ на Арктическом шельфе



26 технологии **Орбиты «Газпрома»**

На вопросы журнала отвечает генеральный конструктор ОАО «Газпром космические системы», заслуженный конструктор РФ Николай Севастьянов



36 дискуссия **Ватикан Inc.**

На вопросы журнала отвечает кандидат исторических наук, доцент МГИМО-Университета Ольга Четверикова

46 культура **Западный диссидент**

На вопросы журнала отвечает художник и писатель Максим Кантор



52 стратегия **Африканские «львы»**

На вопросы журнала отвечает директор Института Африки РАН Алексей Васильев





Владивосток–СПГ

Правление ОАО «Газпром» одобрило «Обоснование инвестиций в проект строительства завода СПГ в районе г. Владивостока». Это станет основой для разработки проектной документации. Предполагается построить на полуострове Ломоносова, в бухте Перевозной, завод по производству сжиженного природного газа, состоящий из трех технологических линий мощностью 5 млн т СПГ в год каждая. Первая линия будет введена в 2018 году.

Газомоторное топливо

«Газпром» продолжает строительство новых автомобильных газонаполнительных компрессорных станций (АГНКС). В 2013 году будет открыто 17 АГНКС в 10 регионах России. Кроме того, в 2012 году впервые вместе с органами исполнительной власти Приморского и Хабаровского краев, а также Сахалинской области утверждены семилетние программы по переводу автотранспорта в этих регионах на газомоторное топливо.

Ведется разработка технико-экономических обоснований по 18 инвестиционным проектам строительства АГНКС в Волгоградской, Воронежской, Калужской, Ленинградской, Нижегородской и Саратовской областях. Еще в 23 регионах определяются места предполагаемого размещения перспективных станций. Инвестиции в строительство АГНКС в 2013 году составят 1 млрд рублей.

В то же время «Газпром» расширяет свое присутствие на зарубежных рынках газомоторного топлива. К 2015 году планируется увеличить количество газпромовских АГНКС в Европе с 12 до 30.

30 МЛРД

ООО «Газпром капитал» разместило облигации на сумму 30 млрд рублей на ФБ ММВБ. Данная сделка является одной из крупнейших по объему на локальном рынке корпоративных облигаций. Впервые за всю историю внутреннего долгового рынка одновременно маркировалось три выпуска с разными сроками и объемами. Достигнутые ставки размещения являются минимальными для корпоративных заемщиков на соответствующие сроки за последние полтора года.



Попутный газ

Состоялась рабочая встреча Председателя Правления ОАО «Газпром» Алексея Миллера и Президента ОАО «ЛУКОЙЛ» Вагита Алекперова. Стороны обсудили ход реализации Генерального соглашения о стратегическом партнерстве, а также вопросы дальнейшего развития сотрудничества. В частности, Алексей Миллер и Вагит Алекперов договорились о переработке попутного нефтяного газа северной группы месторождений ООО «ЛУКОЙЛ-Коми» на Сосногорском ГПЗ (ООО «Газпром переработка»).



Ответственность независимых

Совет директоров ОАО «Газпром» считает, что ответственность независимых производителей газа и их контрагентов за соблюдение обязательств по использованию газотранспортной системы (ГТС) необходимо повышать. Одной из эффективных мер может стать создание системы коммерческой балансировки газа в ГТС. В основе такой системы – принципы «транспортируй или плати» для договоров на транспортировку газа и «бери или плати» – для договоров на поставку.

коммерческой балансировки газа в ГТС. В основе такой системы – принципы «транспортируй или плати» для договоров на транспортировку газа и «бери или плати» – для договоров на поставку.



Назначения

Генеральным директором ООО «Газпром добыча шельф» назначен Анатолий Сорокин, который в 2011–2013 годах занимал должность первого заместителя генерального директора – главного инженера ОАО «Севернефтегазпром». Бывший глава предприятия Александр Мандель продолжает возглавлять ООО «Газпром нефть шельф» (ранее он совмещал эти должности).

Установленная МОЩНОСТЬ

Энергетическая стройка «Газпрома»

2012 год стал непростым для российской электроэнергетики, что отразилось на показателях работы практически всех генерирующих компаний страны, включая и предприятия Группы «Газпром энергохолдинг». Прошлогодня ситуация на российском энергетическом рынке в очередной раз продемонстрировала необходимость его серьезного реформирования, а также решения актуальных задач, направленных на повышение эффективности использования генерирующих мощностей. В то же время, несмотря на трудности, Группа «Газпром» в минувшем году продолжала, строго выдерживая сроки, реализацию инвестиционной программы по запуску новых мощностей. Ее «гвоздями» стали ввод в эксплуатацию двух уникальных объектов – Адлерской ТЭС и энергоблока ПГУ-800 на Киришской ГРЭС.



Первые месяцы прошлого года иначе как неудачными для отечественной тепловой генерации не назовешь. Основное падение коснулось цен – по итогам первого квартала 2012 года в европейской ценовой зоне на рынке на сутки вперед (РСВ) средневзвешенная цена составила 873 рубля за 1 МВтч.

Тогда как в 2011-м эта цифра в среднем была около 989 рублей. Кроме того, достаточно холодные январь и февраль вынудили ряд газовых электростанций перейти на сжигание более дорогого, чем газ, мазута. Сочетание негативных факторов привело по итогам первого полугодия к существенному снижению основных финансовых показателей крупнейших генерирующих компаний, включая и газпромовские (ОАО «Мосэнерго», ОАО «ТГК-1» и ОАО «ОГК-2»).

РЫНОЧНЫЕ ПЕРИПЕТИИ

Руководство холдинга и генкомпаний провело серьезные мероприятия по снижению издержек, что, наряду с постепенным ростом цен (средневзвешенная цена в европейской ценовой зоне на РСВ составила по итогам 2012 года 953 рубля за 1 МВтч), позволило выправить ситуацию. В итоге по результатам 2012 года Группе «Газпром энергохолдинг» удалось улучшить свои финансовые показатели относительно 2011 года. Суммарная EBITDA по МСФО выросла примерно на 10%, составив порядка 46 млрд рублей, суммарная чистая прибыль – на 7%, превысив 13 млрд рублей. При этом спрос на газпромовскую электроэнергию был в прошлом году несколько ниже, чем в позапрошлом. Суммарный объем выработки составил 166,6 млрд кВтч, что на 3,7% меньше аналогичного показателя прошлого года. Отпуск же тепловой энергии вырос на 2,7%, достигнув 101,1 млн Гкал.

В то же время достигнутые результаты не дают повода для самоуспокоения. Ситуация вполне может повториться и в текущем году, поскольку речь идет не о краткосрочной конъюнктуре, а о состоянии энергорынка в целом. Во-первых, это связано с перекосом в распределении выручки в пользу энергосбытовых и электросетевых компаний. Если в большинстве государств генерирующие компании получают примерно три четверти консолидированной выручки от реализации электроэнергии (что примерно соответствует производственной составляющей в цене электроэнергии для конечного потребителя), то в России эта цифра не превышает 50%.

Второй момент связан с организацией оптового рынка электроэнергии и мощности, на котором преимущество имеют атомная и гидрогенерация. Им гарантирован максимальный уровень доходности, тогда как теплогенерирующие компании работают фактически на грани рентабельности. В частности, две трети российских территориальных генерирующих компаний (ТГК) показывают нулевую прибыльность или убытки. Это при том что, помимо текущих расходов, на всех «генераторах» висят обязательства по вводу новых мощностей. Группа «Газпром энергохолдинг» свою масштабную инвестиционную программу (объем ее финансирования в прошлом году составил порядка 60 млрд рублей) в рамках договоров предоставления мощности (ДПМ) реализует строго по графику, невзирая на все гримасы российского энергорынка.

КИРИШСКИЙ «ДУБЛЬ-БЛОК»

В прошлом году газпромовская генерация пополнилась двумя объектами, применение к каждому из которых термина «уникальный» не будет банальным преувеличением. Первым по времени ввода в эксплуатацию является энергоблок ПГУ-800 Киришской ГРЭС. Его уникальность была подтверждена на самом высоком профессиональном уровне. Решением Научного совета Российской академии наук и коллегии НП «Научно-технический совет ЕЭС» данный проект получил статус инновационного. Такое решение было обусловлено применением в ходе проекта целого ряда передовых решений, не имевших аналогов в российской практике.

Во-первых, энергоблок ПГУ-800 построен по схеме «дубль-блок», т.е. включает в себя две газотурбинные установки (ГТУ) с котлами-утилизаторами и одну паровую турбину. Во-вторых, применена принципиально новая тепловая схема для работы двух ГТУ с котлами-утилизаторами и существующей паровой турбиной в составе ПГУ. В-третьих, на основе разработанной новой схемы ПГУ определены технические требования к основному и вспомогательному оборудованию. В-четвертых, по заказу ОГК-2

- По результатам 2012 года Группе «Газпром энергохолдинг» удалось улучшить свои финансовые показатели относительно 2011 года. Суммарная EBITDA по МСФО выросла примерно на 10%, составив порядка 46 млрд рублей, суммарная чистая прибыль – на 7%, превысив **13 млрд рублей**

энергомашиностроительный холдинг «ЭМАльянс» впервые спроектировал и изготовил два котла-утилизатора – трехконтурных, с промежуточным перегревом и естественной циркуляцией в испарительных поверхностях с горизонтальной компоновкой. И, в-пятых, другой энергомашиностроительный холдинг – ОАО «Силовые машины» – провел модернизацию существующей паровой турбины К-300–240 для работы в составе ПГУ. Подобная модернизация нигде и никогда не проводилась.

Главный инженер ОГК-2 Константин Москвин считает, что в складывающейся в последнее время на рынке электроэнергии ситуации ПГУ-800 значительно повышает эффективность производства и увеличивает маржинальную прибыль от продажи электроэнергии: «Мы получили рабочий блок с высокой установленной мощностью. Стоимость проекта в расчете на 1 МВт в полтора раза ниже, чем при строительстве нового блока такой же мощности без использования модернизированной турбины. В настоящий момент мы можем оценить и эффективность работы ПГУ-800. К примеру, в августе на Киришской ГРЭС один из главных

показателей эффективности производства электроэнергии – удельный расход условного топлива (УРУТ), достиг рекордных значений: УРУТ на отпуск электроэнергии по ГРЭС составил 264,56 г/кВтч, в т. ч. ПГУ-800 – 233,37 г/кВтч, тогда как до 2012 года этот показатель у нас не опускался ниже 300 г/кВтч; а к примеру, УРУТ на отпуск электроэнергии по ОГК-2 за 2011 год составил 354 г/кВтч».

ПРОЕКТ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ

Второй знаковый объект, работы по которому были завершены в прошлом году, – Адлерская тепловая электростанция (ТЭС). Функцию инвестора выполняет 100-процентное дочернее общество «Газпрома» – ООО «Газпром инвестпроект». Теплоэлектростанция является самым современным объектом энергогенерации во всем Краснодарском крае. Станция состоит из двух парогазовых энергоблоков, технологическая схема базируется на использовании четырех современных высокоэффективных ГТУ мощностью 66 МВт и двух паровых турбин мощностью 63 МВт.

Имея проектную мощность 360 МВт (фактическая – не менее 386,6 МВт) и работая на парогазовом цикле с коэффициентом полезного действия около 52%, станция будет самой экологически безопасной в регионе. Она обеспечит энергоснабжением олимпийские объекты, а также покроет более половины дефицита электроэнергии региона и треть прогнозируемой пиковой нагрузки Сочинского энергорайона во время проведения XXII зимних Олимпийских игр. Станция была включена в «Программу строительства олимпийских объектов и развития города Сочи как горноклиматического курорта», что придало проекту особую значимость, поскольку «олимпийский фактор» и связанные с ним условия и ограничения определили применение целого ряда нестандартных решений. Так, при проектировании необходимо было учитывать специальные требования к антитеррористической защищенности объектов, безопасности и охране окружающей среды с учетом российского и международного законодательства, а также требований МОК. То обстоятельство, что Адлерская ТЭС расположена в районе высокой сейсмичности, привело к ужесточению требований к конструктивно-технологическим решениям. Влияние на строительство оказывали и небольшая площадь выделенных земельных участков, что объясняется курортным назначением региона, и близость международного аэропорта города Сочи, которая предполагает ограничения предельной высоты зданий и сооружений. В связи с большим количеством объектов олимпийского строительства и неблагоприятными природно-климатическими явлениями, а также учитывая перегруженность транспортной инфраструктуры региона, перед участниками инвестиционного процесса стояла задача преодоления сложностей в организации доставки грузов.

Для реализации всех поставленных задач была создана комплексная система, сочетающая современные методы

● В прошлом году газпромовская генерация пополнилась двумя объектами, применение к каждому из которых термина «уникальный» не будет банальным преувеличением

управления проектами и организации инвестиционной деятельности с применением сложноструктурированных финансовых инструментов.

Уникальность данного проекта была обусловлена не только сложностью проблем, стоящих перед участниками строительства ТЭС, но также инструментами и методами их решения. Первое, что обращает на себя внимание, – это сроки строительства (31 месяц). Так быстро в постсоветской России крупные электростанции «с нуля» еще никто не строил. И это при том, что в процессе реализации проекта заместитель Председателя Правительства РФ Дмитрий Козак поручил рассмотреть возможность подключения к объекту дополнительных потребителей (микрорайон Адлера Блиново). Участники строительства внесли изменения в проектную документацию, повторно получили положительное заключение Главгосэкспертизы на объект и реализовали поставленную задачу. Данные меры позволяют вывести из эксплуатации и снести не отвечающую экологическим требованиям муниципальную котельную, работающую на мазуте.

Кроме того, на ход строительства Адлерской ТЭС большое влияние оказывали взаимосвязанные объекты, строительство которых велось параллельно: семь отходящих высоковольтных линий, объекты водоснабжения от двух независимых источников, две сети водоотведения, две теплотрассы, две нитки газопровода.

«Строительство находилось под неусыпным контролем со стороны большого числа различных проверяющих структур: Министерства регионального развития, Министерства энергетики, Главного контрольного управления Президента РФ, Счетной палаты РФ, ГК «Олимпстрой», – говорит генеральный директор ООО «Газпром инвестпроект» Игорь Голенищев. – Всего за эти три года в контролирующие органы было отправлено 360 отчетов, то есть по одному отчету на каждый мегаватт установленной мощности».

Успешно реализовать этот крайне сложный проект позволила уникальная схема его финансирования, которое производилось как за счет собственных средств «Газпрома» (30%), так и за счет открытой ГК «Внешэкономбанк» кредитной линии (70%) в 19,45 млрд рублей на срок 15 лет. Погашение кредита будет осуществляться за счет выручки от реализации тепловой и электрической энергии. Адлерская ТЭС стала первым проектом ОАО «Газпром», реализованным на принципах проектного финансирования исключительно в интересах «Газпрома», без участия партнеров.

Функцию инвестора выполняет стопроцентное дочернее общество «Газпрома» – ООО «Газпром инвестпроект». Объем капитальных затрат по проекту составляет 23,5 млрд рублей с учетом НДС, что на 247 млн рублей меньше утвержденного Внешнеэкономбанком и «Газпромом» планового показателя. Потребность в финансировании (включает капитальные затраты плюс обслуживание заемных средств и прочие расходы, связанные с реализацией) равняется 26,6 млрд рублей, что на 657 млн рублей меньше первоначального планового показателя при утверждении параметров проекта.

ВНЕ ДПМ

Кроме Адлерской ТЭС и Киришской ГРЭС, в прошлом году были введены в эксплуатацию блок 300 МВт на Новочеркасской ГРЭС ОГК-2, блок 450 МВт на Правобережной ТЭЦ. На текущий год объем финансирования инвестпрограммы также составит порядка 60 млрд рублей. В конце этого года или в начале следующего будут введены в эксплуатацию энергоблоки мощностью по 420 МВт на ТЭЦ-16 («Мосэнерго») и Серовской ГРЭС (ОГК-2). Также в 2013 году войдет в строй энергоблок мощностью 65 МВт на ТЭЦ-9 («Мосэнерго»).

Кроме строительства в рамках договоров предоставления мощности, «Газпром энергохолдинг» также реализует и другие проекты. Это строительство электростанции собственных нужд для Оренбургского гелиевого завода, которая должна повысить эффективность работы и обеспечения надежности электро- и теплоснабжения предприятий в составе «Газпром добыча Оренбург». В настоящее время выполняется разработка обоснования инвестиций в строительство и финансово-экономическое обоснование проекта.

Также «Газпром энергохолдинг» участвует в проекте Астраханская ГТУ-ТЭЦ. Начальник Управления развития электроэнергетического сектора и маркетинга в электроэнергетике ОАО «Газпром», генеральный директор ООО «Газпром энергохолдинг» Денис Федоров поясняет: «Действующая сейчас на Астраханском газоперерабатывающем заводе котельная уже не очень молодая и требует расширения. И мы посчитали, что вместо увеличения в нее инвестиций проще построить станцию комбинированного цикла в непосредственной близости от Астраханского ГПЗ, поставляя туда электроэнергию и тепло. Сделали ТЭО проекта, которое показало возможность оптимизировать для завода тарифы на тепло, обеспечив при этом окупаемость электростанции за 7–8 лет. Строить планируем двумя очередями – 150 МВт первая и 100 МВт – вторая».

Николай Хренков





Удержать инвесторов

На вопросы журнала отвечает начальник Управления развития электроэнергетического сектора и маркетинга в электроэнергетике ОАО «Газпром», генеральный директор ООО «Газпром энергохолдинг» Денис Федоров

- Д

енис Владимирович, сложная ситуация на российском электроэнергетическом рынке в первом квартале прошлого года сильно ударила по финансовым показателям всех российских генерирующих компаний, однако по итогам 2012 года Группа «Газпром энергохолдинг» показала лучшие финансовые результаты, чем по 2011-му. За счет чего удалось добиться прогресса?

– Вы правы, что в 2012 году мы консолидированно работали лучше, чем в 2011-м, несмотря на негативный тренд к середине года. Переломить ситуацию получилось за счет введения режима экономии и мероприятий по снижению постоянных затрат. Замечу, что это не какая-то разовая мера, вызванная форс-мажором, а результат рассчитанных на несколько лет и реализуемых нашими генкомпаниями программ управления издержками. К примеру, «Мосэнерго» удалось снизить прирост постоянных затрат на 1 МВт установленной мощности с +17% в 2010 году до –10% в 2012 году. Тогда как в среднем по российским территориальным генерирующим компаниям (ТГК) цифры сокращения затрат за этот же период значительно скромнее – с +12% до +4%. ОГК-2 в прошлом году добилась снижения затрат на семипроцентный относительно 2011 года. В то время как в целом по всем оптовым генерирующим компаниям (ОГК), наоборот, имел место 7-процентный рост постоянных затрат.

– Вы правы, что в 2012 году мы консолидированно работали лучше, чем в 2011-м, несмотря на негативный тренд к середине года. Переломить ситуацию получилось за счет введения режима экономии и мероприятий по снижению постоянных затрат. Замечу, что это не какая-то разовая мера, вызванная форс-мажором, а результат рассчитанных на несколько лет и реализуемых нашими генкомпаниями программ управления издержками. К примеру, «Мосэнерго» удалось снизить прирост постоянных затрат на 1 МВт установленной мощности с +17% в 2010 году до –10% в 2012 году. Тогда как в среднем по российским территориальным генерирующим компаниям (ТГК) цифры сокращения затрат за этот же период значительно скромнее – с +12% до +4%. ОГК-2 в прошлом году добилась снижения затрат на семипроцентный относительно 2011 года. В то время как в целом по всем оптовым генерирующим компаниям (ОГК), наоборот, имел место 7-процентный рост постоянных затрат.

К сожалению, необходимо признать, что упомянутый мной негативный тренд, имевший место в прошлом, также будет оказывать влияние и в текущем, и в следующем году, поскольку связан с особенностями функционирования и регулирования электроэнергетического рынка.

БАЗОВЫЙ МЕГАПОТРЕБИТЕЛЬ

– Насколько известно, у правительства есть планы существенно поменять правила игры на этом рынке, правда, пока неизвестно, каким образом. В каком, на ваш взгляд, направлении стоило бы направить реформаторские усилия?

– Да, мы ожидаем, что вскоре состоится заседание президиума Правительства РФ, где Минэнерго будет презентовать новую модель рынка и где, в частности, будут обсуждаться вопросы дополнительного стимулирования инвестиций в электроэнергетику. Отвечая на вопрос, выскажу свое мнение: на сегодняшний день, несмотря на всю критику, которая раздается в адрес российских энергетиков, я могу сказать, что по сравнению с любой другой наша отрасль имеет самый качественный состав инвесторов. Поэтому задача на последующие годы – не столько привлечь новых инвесторов, сколько удержать существующих внутри страны и дать им возможность дальше



вкладывать денежные средства для поддержания наших основных энергетических фондов в нормальном состоянии.

– Если говорить о стимулах для инвесторов, то сложнее всего приходится, пожалуй, тепловой генерации, на которую дополнительным бременем ложится проблема перекрестного субсидирования, когда доходами от электроэнергии закрываются убытки от продажи тепловой энергии по тарифам ниже экономически обоснованных. Что, по вашему мнению, здесь можно предложить для улучшения ситуации?

– Это системная многолетняя проблема для отрасли – наличие перекрестного субсидирования как в электроэнергетики, так и в тепле. Много было программ по снижению «перекрестки», по выходу на экономически обоснованные тарифы, но так ничего и не решено в этом вопросе. Это напоминает вечную историю по снижению потерь в электрических сетях. Я с детства слышу о том, что каждый год на эти цели выделяются деньги, каждый год потери должны уменьшаться на 0,5–1%. Если бы все эти программы были реализованы, то, по скромным подсчетам, сети уже должны сами генерировать электроэнергию. Так и здесь, в общем-то, получается. Ситуация такова, что о проблеме «перекрестки» все знают, но решить ее не получается.

Думаю, нужно фундаментально менять подходы, с учетом всех изменений, которые сейчас происходят на мировых энергетических рынках. По моему мнению, хотя эту идею мало кто поддерживает, крупные промышленные потребители, которые сейчас зачастую несут большой объем «перекрестки» за других потребителей электроэнергии, должны уходить на некий базовый тариф. В итоге в каждом регионе появился бы «базовый потребитель», нуждающийся в регулярном получении больших объемов электроэнергии. К нему предъявлялся бы определенный набор требований (по графику заполнения мощностей, по количеству дней и часов работы в году), но при этом базовый потребитель получал бы постоянный сниженный тариф. Это обеспечит

двойное стимулирование – как самих крупных промышленных предприятий, так и генерирующих компаний, которым развитие «мегапотребителей» гарантирует увеличение объема выработки электроэнергии. Замечу, что такая практика широко распространена на Западе.

– Но не ляжет ли тогда дополнительная тарифная нагрузка на средний и мелкий бизнес?

– Думаю, что нет, поскольку у средних и мелких предприятий доля затрат на электроэнергию и тепло в себестоимости их продукции не сильно заметна. Насколько я понимаю, для них гораздо важнее быстрое и дешевое подключение к электрическим сетям, нежели конечный тариф за электроэнергию. По этому вопросу многое сделано в стране за последние годы. Но, конечно же, любое решение должно быть взвешенным и просчитанным.

– Еще одна ключевая проблема для инвесторов – поддержка государства в реализации программ модернизации генерирующего оборудования. Какие перспективы по данному направлению?

– Действительно, тема очень актуальная. В марте прошлого года предыдущим правительством РФ была утверждена разработанная межведомственной группой экономическая модель модернизации, но, к сожалению, дальнейшая работа, связанная с ее принятием, приостановилась. На сегодняшний день, насколько я знаю, модель претерпела некоторые изменения по сравнению с тем, что изначально готовила межведомственная группа, но смысл остался прежним. Планируется, что это будет своего рода аналог ДПМ, но иначе организованный. Если в рамках ДПМ могут работать только компании, входившие ранее в состав РАО ЕЭС и получившие административным путем инвестиционные обязательства, то сейчас речь идет уже обо всех российских компаниях. При этом участники инвестпроектов, связанных с модернизацией (которым будет гарантирован возврат затраченных средств), будут определяться по конкурсу. Иными словами, в условиях





конкурса будет указываться не конкретная электростанция, а энергорайон, где необходимо обновление мощностей, например, Серово-Богословский узел. Мы в целом приветствуем эту модель, хотя считаем, что одним из условий ее реализации должны стать жесткие и четкие требования к инвесторам и потребителям электроэнергии, а также полагаем необходимым ускорить процесс запуска этой модели. Иначе к 2020 году рискуем получить 50% оборудования со сроком эксплуатации свыше 50 лет. Это может привести к очень негативным последствиям для потребителей.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ЛОГИКА

– В конце 2011 года ОГК-2 в результате присоединения ОГК-6 стала крупнейшей в России тепловой генерирующей компанией. Однако по итогам прошлого года ее капитализация существенно снизилась. С чем это связано и какие перспективы для роста капитализации?

– Это очень сложный вопрос, требующий понимания реакции миноритарных акционеров на определенные события. Одна из причин снижения стоимости акций ОГК-2 на фондовом рынке – проведение компанией допэмиссии. Но мы о ней заранее и неоднократно предупреждали, разъясняя ее необходимость. ОГК-2 имеет самую масштабную инвестиционную программу. Очевидно, что собственных средств ей не хватает, а мы не имеем права ни отказаться от инвестпроектов, ни ставить компанию на грань банкротства. Да, мы по максимуму постарались оптимизировать затраты на инвестпрограмму. Да, растягивали сроки ввода объектов и часть объектов перенесли в другие регионы, в частности в Московский («Мосэнерго» забрала некоторые новые проекты у ОГК-2). Да, мы сумели отбиться от нескольких капиталоемких проектов, например, от строительства ЛЭП для нового блока в Троицке стоимостью 10 млрд рублей. Но, еще раз повторю, без допэмиссии нам было не обойтись.

Второй важный момент заключается в том, что значительное количество акций компании размещено за рубежом, поэтому их держатели чувствительны ко всем трендам, имеющим место на мировых фондовых рынках. В прошлом году эти тренды чаще носили негативный характер, что настраивало инвесторов избавляться от акций российских компаний. Существуют, наверное, еще какие-то факторы, которые нам неизвестны или пока непонятны.

Что касается перспектив, то напрямую менеджмент «Газпром энергохолдинга» и ОГК-2 не может повлиять на курсовую стоимость акций, поскольку не является участником рынка. Мы только покупаем эти акции, но никогда не продаем (всякого рода разговоры о некоей игре со стороны менеджеров являются домыслами, никоим образом не соответствующими действительности). Мы намерены усилить взаимодействие с миноритариями, признавая, что в этом вопросе где-то не доработали. Но основные перспективы, конечно, связываем с положительными финансовыми результатами компании, а также с уже упомянутой мною успешно реализуемой программой снижения издержек. Добавлю к этому, что оптимизация ремонтной программы ОГК-2 позволила в 2012 году сократить затраты относительно 2011 года на 1,6 млрд рублей (–25%), а изменения в системе оплаты труда и мотивации персонала привели к сокращению затрат ниже уровня 2011 года на 0,3 млрд рублей (–6%). Кроме того, снижение затрат на топливо (–2%) принесло ОГК-2 экономический эффект в объеме порядка 1,3 млрд рублей. В текущем году эти показатели должны еще улучшиться.

– Какие у «Газпром энергохолдинга» планы в отношении «Квадры»?

– Как вы понимаете, по известным причинам я не могу комментировать эту тему. Могу лишь подтвердить, что мы действительно нацелены приобрести долю Группы «ОНЭКСИМ» в ОАО «Квадра» (объединяет электростанции 10 бывших «АО-энерго», расположенных в Центральном федеральном округе) и ведем на этот счет переговоры. Нам этот актив интересен, и с точки зрения антимонопольного законодательства я опять же здесь не вижу никаких проблем. Установленная электрическая мощность «Квадры» совсем маленькая, и никаким образом, учитывая комбинированный режим, она не может оказывать серьезного влияния на рынок. Мы очень рассчитываем, что ФАС отнесется позитивно к нашему желанию приобрести компанию.

– А как насчет вхождения в зарубежные активы? Компания ведь озвучивала такие планы.

– Верно, но анализ европейских рынков показывает их инвестиционную непривлекательность, поскольку на сегодняшний день для газовой генерации там созданы условия наименьшего благоприятствования. Правительства европейских стран тратят гигантские деньги своих налогоплательщиков на поддержание экономической целесообразности нетрадиционных источников энергии. Но если правительства стран ЕС принимают такие решения, мы можем пока только смотреть на это со стороны и анализировать.

Что касается азиатских стран, то здесь наше вхождение будет связано с планами «Газпрома». Недавно «Газпром» объявил конкурс на анализ рынков Северо-Восточной Азии («Газпром энергохолдинг» выступает как ответственный исполнитель по этой работе). По его результатам мы и будем принимать решения.

Беседу вел Николай Хренков



ГРАНД ОТЕЛЬ ПОЛЯНА
СОЧИ

Здесь хорошо в любое время года. Зимой – кататься на лыжах или сноуборде, научить этому своих детей. Летом – наполнить жизнь незабываемыми мгновениями, посетив знаменитый оздоровительный комплекс Chandelle Blanche Medi SPA & Beauty. Путешествовать по горным маршрутам на современных джипах, велосипедах или верхом, ловить форель в озерах и готовить ее на углях, играть в теннис, наслаждаться солнцем у открытого бассейна, а затем всю ночь танцевать в баре на террасе и чувствовать, что жизнь прекрасна!

Позвольте помочь Вам открыть для себя один из лучших курортов России – горно-туристический центр «Газпром». Именно здесь, в окружении Кавказских гор и в атмосфере безупречного сервиса нашего отеля, излюбленное место отдыха уважаемой публики и эпицентр активной светской жизни.

ГРАНД ОТЕЛЬ ПОЛЯНА

+7 (862) 259 55 95

www.grandhotelpolyana.ru

ЛЕТО В ГОРАХ



В лабиринтах энергорынка

На вопросы журнала отвечает генеральный директор ОАО «Межрегионэнергосбыт» Станислав Аширов



— **С**танислав Олегович, в минувшем году Правительством РФ были приняты решения, напрямую относящиеся к энергосбытовой деятельности. Как вы их оцениваете и какое влияние они оказали и могут оказать на рынок электроэнергетики, в том числе на работу вашей компании?

— Действительно, в 2012 году российским Правительством были приняты новые правовые основы функционирования розничных рынков электроэнергии, самым серьезным образом повлиявшие на энергосбытовой сегмент и в значительной степени определившие его будущий контур. Произошло практически полное обновление и усовершенствование системы ценообразования на розничном рынке, отрегулирована деятельность гарантирующих поставщиков (коммерческие организации, обязанные заключить договор купли-продажи электрической энергии с любым потребителем электроэнергии, находящимся в зоне действия поставщика), прописаны меры по улучшению платежной дисциплины, осуществлена либерализация выхода потребителей на оптовый рынок и многое другое. Одним из следствий принятых норм (они прописаны в постановлениях Правительства №877 и №442) стало кардинальное снижение маржинальной доходности гарантирующих поставщиков (ГП) за счет лишения их необоснованной выгоды. Это привело к резкому скачку задолженности со стороны ГП и вымыванию с рынка



маленьких и финансово неустойчивых энергосбытовых компаний, а также тех, кто занимался, мягко говоря, нецелевым использованием денежных средств потребителей. Как вы понимаете, я имею в виду группу «Энергострим». Сам по себе данный процесс носит позитивный, я бы сказал, оздоровительный характер, но его следствием является огромный объем задолженности, накопленной покинувшими рынок энергосбытами, и пока неясно, что с нею делать.

Переходя к нашей компании, скажу, что принятые нормы, безусловно, повлияли на деятельность «Межрегионэнергосбыта», что, в частности, привело к активизации наших усилий по выводу предприятий Группы «Газпром» на оптовый рынок электроэнергии и мощности (ОРЭМ). Как вы знаете, ключевой задачей «Межрегионэнергосбыта» является оптимизация расходов предприятий «Газпрома» на приобретение электрической энергии. Один из эффективных способов решения этого вопроса – это организация прямых поставок электроэнергии с ОРЭМ. Однако в принятом в конце 2011 года правительственным постановлением был предусмотрен временный мораторий на выход предприятий на оптовый рынок в целях сдерживания тарифов. Сейчас, когда не только мораторий прекратил свое действие, но и сами правила выхода были значительно упрощены, мы не замедлили этим воспользоваться в интересах наших клиентов.

Во втором полугодии 2012-го допуск на ОРЭМ через «Межрегионэнергосбыт» получили ряд газпромовских предприятий. Это с десяток компрессорных станций на территории Ханты-Мансийского автономного округа – Югры (ХМАО), Челябинской и Томской областей, а также КС-22 «Помарская» («Газпром трансгаз Нижний Новгород»), за право которой получать более дешевую электроэнергию, чем от гарантирующего поставщика, мы бились несколько лет с регулирующими органами Республики Марий Эл. Кроме того, электропотреблением с ОРЭМ будут теперь обеспечены Южно-Балыкский, Красноленинский, Ноябрьский и Губкинский газоперерабатывающие комплексы в Тюменской области, ОАО «Мелеузовские минеральные удобрения» и «Салаватнефтемаш» в Башкирии и Новомосковский кирпичный завод (Тульская область), который входит в ОАО «Центргаз».

Также по результатам совместной работы были оптимизированы схемы поставок электрической энергии (мощности) на крупные нефтеперерабатывающие объекты. В настоящее время ОАО «Газпромнефть – Омский НПЗ» и ОАО «Газпромнефть – Московский НПЗ» при нашем непосредственном участии избавились от сторонних посредников и получают теперь электрическую энергию (мощность) напрямую с оптового рынка, а также контролируют все отношения с электросетевыми компаниями по оплате услуг.

Наконец, на текущий год мы запланировали вывод на ОРЭМ объектов ОАО «Газпромнефть-Ноябрьскнефтегаз» в Тюменском регионе и ООО «Газпром трансгаз Москва» в Тульской области. По завершении этих мероприятий

можно будет уже говорить о том, что практически все крупные потребители электроэнергии в составе Группы «Газпром» будут получать ресурс через «Межрегионэнергосбыт» с ОРЭМ, минуя гарантирующих поставщиков и каких-либо иных посредников-перепродавцов. То есть, как мы говорим, произошло «спрямление» поставок, что обеспечило нашим клиентам прозрачность и большую точность расчетов, а также снижение расходов на покупку электроэнергии.

– Сколько благодаря проведенным вами мероприятиям предприятия «Группы Газпром» сэкономили на электропотреблении в прошлом году?

– Это цифра составляет порядка 350–400 млн рублей. Замечу, что в предыдущие годы эта величина колебалась в районе миллиарда. Ее снижение также обусловлено мерами, принятыми российским правительством, которые привели к ограничению темпа роста тарифов и увеличению прозрачности ценообразования на рынках. Как результат – сокращение разрыва между стоимостью электроэнергии у гарантирующих поставщиков и на оптовом рынке.

ФИНАНСОВАЯ ПОДУШКА БЕЗОПАСНОСТИ

– А на финансовом положении «Межрегионэнергосбыта» новые инициативы правительства как-то сказались?

С какими показателями вы завершили этот год?

– Пожалуй, о прямом влиянии решений правительства говорить не стоит. Показатели компании зависят в первую очередь от общей ситуации на рынке. Возьмем, к примеру, наш крупнейший энергоактив – ОАО «Тюменская энергосбытовая компания», который является гарантирующим поставщиком на территории Тюменской области, Ханты-Мансийского автономного округа – Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа (ЯНАО). По итогам прошлого года Тюменская энергосбытовая компания заметно снизила (на 19%) полезный отпуск электроэнергии – с 42 млрд кВтч до 34 млрд. При этом надо отметить, что показатели по отпуску в 2011 году были, в свою очередь, ниже, чем в 2010-м. На текущий год мы также прогнозируем снижение полезного отпуска по Тюменской энергосбытовой компании еще на 12–15%.

Такой тренд объясняется объективными причинами. Прежде всего, ряд крупнейших энергопотребляющих предприятий региона получил возможность выхода и самостоятельной работы на оптовом рынке. Кроме того, потребители электроэнергии вводят в строй собственные генерирующие мощности для покрытия производственных нужд, тем самым решая вопрос утилизации попутного нефтяного газа, уменьшая объемы потребления электроэнергии из «внешней» сети и уходя от оплаты электросетевых услуг и «последней мили».

Уменьшение объемов реализации электроэнергии привело, соответственно, и к снижению выручки с 82 млрд до 65 млрд рублей. Чистую прибыль удалось сохранить в том же объеме – 285 млн рублей, но здесь необходимо еще учитывать, что, являясь ПП, Тюменская энергосбытовая



компания находится под государственным тарифным регулированием, то есть размер ее прибыли изначально определяется регулятором.

Если говорить непосредственно об ОАО «Межрегионэнерго», то полезный отпуск электроэнергии составил 28,3 млрд кВтч (снижение на 2,5%). Помимо рыночных факторов, это снижение было также обусловлено внедрением программ по энергосбережению и уменьшением объемов транспортировки газа по коридору Уренгой–Помары–Ужгород (на котором используются преимущественно электроприводные газоперекачивающие агрегаты) за счет увеличения нагрузок на ГТС Ямал–Европа и «Северный поток» (где транспорт газа обеспечивают ГПА с газотурбинным приводом). Поэтому и нетто-выручка (то есть без учета НДС) за прошлый год была фактически аналогична 2011 году – 60 млрд рублей, а чистая прибыль составила 2,7 млрд рублей. В целом по Группе «Межрегионэнерго» итоги года можно оценить положительно. Наша компания с консолидированной выручкой свыше 100 млрд рублей по-прежнему занимает лидирующие позиции среди российских энергосбытовых организаций. Приятно отметить, что на текущий момент «Межрегионэнерго» совместно с Тюменской энергосбытовой компанией благодаря ранее заработанной прибыли аккумулировали на своих балансах более 4 млрд рублей денежных средств, относящихся к собственному оборотному капиталу. Это мощнейшая финансовая подушка, огромный запас прочности и независимости, гарантирующий надежное функционирование расчетов энергосбытовой компании на волатильных рынках и защиту интересов наших потребителей. Кроме того, это позволяет нам участвовать в конкурсах на статус Гарантирующего поставщика в различных регионах, а также решать задачи по развитию бизнеса, поглощению (приобретению) других энергосбытовых компаний.

«НЕПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС»

– У вас уже имеются планы по приобретению новых активов?

– Безусловно, мы не исключаем для себя такой возможности, особенно с учетом происходящих на розничном энергетическом рынке изменений. В данном случае я имею в виду, что в январе текущего года был создан прецедент по массовому лишению статуса гарантирующих поставщиков энерго-

сбытовых компаний, входящих в группу «Энергострим» и имеющих существенную задолженность на оптовом рынке электроэнергии (мощности). В результате появились инвестиционные возможности замещения ранее действующих ГП по зонам их деятельности. После объявления Министерством энергетики соответствующих конкурсов и «Межрегионэнерго», и Тюменская энергосбытовая компания будут участвовать в них. Но остается еще много нерешенных вопросов.

В частности, объемы задолженности перед поставщиками электроэнергии (генераторами) и электросетевыми компаниями со стороны бывших гарантирующих поставщиковкратно, в 4–12 раз, превышают оценочную стоимость энергосбытового бизнеса на этих территориях. Участие в конкурсах на право получения статуса ГП возможно лишь при условии снижения требований о погашении этой задолженности, накопленной предшественником, до уровня потенциальной стоимости энергосбытового бизнеса, а также снятия или минимизации юридических рисков, связанных с оспариванием действий Министерства энергетики и иных организаций по процедурам лишения и/или присвоения статуса гарантирующего поставщика.

– Насколько для самой компании «Межрегионэнерго» актуальна проблема задолженности со стороны потребителей?

– Начну с того, что платежная ситуация на розничном рынке электроэнергии в целом достаточно невеселая. Совокупная задолженность потребителей в 2012 году достигла 120 млрд рублей. Основные должники – организации жилищно-коммунального хозяйства, управляющие компании, перепродавцы энергоресурсов, а также отдельные хозяйствующие субъекты, в том числе крупные предприятия, злоупотребляющие своим особым статусом фактически «неотключаемых» потребителей (то есть тех, кому по причинам производственного характера законодательно запрещено прекращать поставки электроэнергии).

Возвращаясь к нашей компании, скажу, что ситуация у нас неоднозначная. Если говорить о самом «Межрегионэнерго», то проблем с платежной дисциплиной здесь нет благодаря тому, что нашими клиентами являются предприятия ОАО «Газпром», ОАО «Газпром нефть» и ЗАО «СИБУР Холдинг». На их долю приходится 90% реализуемой нами электроэнергии. По остальным 10% поставок текущий уровень расчетов и величина задолженности контролируются и отслеживаются особенно тщательно.

Гораздо более напряженная ситуация с платежами складывается у Тюменской энергосбытовой компании. Наряду с предприятиями ЖКХ серьезные долги перед ней накопило ОАО «Югорская территориальная энергетическая компания» (ЮТЭК), которое имеет статус гарантирующего поставщика и на 100% принадлежит правительству ХМАО. Общая сумма предъявленных к ОАО «ЮТЭК» исковых требований в части основного долга превысила 1,2 млрд рублей, средний





период неоплаты – 2,4 месяца. По состоянию на январь 2013 года на рассмотрении суда находится дело о взыскании с ОАО «ЮТЭК» задолженности и договорной неустойки на общую сумму 563,5 млн рублей.

Помимо взыскания долгов с ЮТЭК через судебные инстанции, мы предпринимаем и превентивные меры. В целях снижения рисков неплатежей Тюменская энерго-сбытовая компания осуществляет мероприятия по привлечению на прямое сбытовое обслуживание потребителей в зоне деятельности ЮТЭК. В настоящее время мы уже «забрали» на прямые расчеты порядка 32% полезного отпуска электроэнергии потребителям группы «прочие» и порядка 12% полезного отпуска потребителям бюджетной сферы. Но окончательное решение проблемы неплатежей и нормализации расчетов, на наш взгляд, возможно только за счет полной передачи энергосбытовой функции от ЮТЭК в Тюменскую энергосбытовую компанию. В настоящее время данные вопросы активно обсуждаются с правительством ХМАО.

Резюмируя, хочу сказать, что неплатежи составляют для нас серьезную проблему, но в целом мы с ней справляемся. По итогам года «Межрегионэнергосбыт» и Тюменская энергосбытовая компания выполнили установленный KPI (ключевые показатели эффективности – Key Performance Indicators) по собираемости денежных средств на 99%.

60 ТЫСЯЧ СИГНАЛОВ

– Расскажите об участии компании в торгах на Московской энергетической бирже в прошлом году.

– Биржа электроэнергии демонстрирует постепенное увеличение объемов торгов, но в 2012 году мы так и не дождалась качественных изменений, которые позволили бы сделать данный инструмент торговли эффективным и востребованным для участников рынка. Если, к примеру, проводить аналогии с зарубежными электроэнергетическими площадками, то там объемы торговли финансовыми производными многократно выше реализуемых физических объемов, что является основным критерием уровня развития и ликвидности биржевой торговли. Нам, к сожалению, до этого еще очень далеко, что связано, скажем так, с особенностями национального регулирования розничного рынка и непосредственно деятельности ГП, а также с рядом других причин. Тем не менее «Межрегионэнергосбыт» продолжает активно участвовать в работе биржевого рынка и входит в первую тройку организаций по количеству заключенных контрактов и их стоимости. Количество заключенных контрактов в 2012 году выросло на 55%, а стоимость увеличилась на 38% и составила около 3 млрд рублей.

– Как вы в целом оцениваете результаты трейдерской деятельности компании на сегодняшний день и каковы ваши дальнейшие шаги в этом направлении?

– Что касается результатов трейдерской деятельности, то весьма неплохие финансовые показатели «Межрегионэнергосбыта» и Тюменской энергосбытовой компании и та

финансовая подушка, о которой я упоминал, говорят сами за себя. Это, замечу, при том, что мы не только занимаемся продажей электроэнергии, но в первую очередь решаем задачи по оптимизации энергозатрат предприятий «Газпрома» и «СИБУР Холдинга». Однако благодаря поддержке курирующего нас Департамента маркетинга, переработки газа и жидких углеводородов и тому, что у нас в компании создана своя, специфическая, как мы ее называем, «трейдерская» система управления и организации труда, которая нетипична для дочерних и зависимых обществ «Газпрома», нам удается с успехом работать на конкурентном рынке.

В рамках трейдерской работы мы постоянно стремимся усилить свое присутствие на рынке. К примеру, «Межрегионэнергосбыт» не только является крупным покупателем электроэнергии и мощности на оптовом рынке в интересах своих потребителей, но также выступает и продавцом электроэнергии, производимой нашими клиентами. Это в первую очередь Ново-Салаватская ТЭЦ, с которой мы сотрудничаем уже несколько лет. Недавно к ней добавились Нугушская ГЭС в Башкирии, а также несколько электростанций собственных нужд дочерних предприятий «Газпрома», чей ресурс мы также реализуем как на оптовом, так и на розничном рынках.

Неплохо идут дела и у Тюменской энергосбытовой компании, которая в прошлом году заняла в рейтинге НП «Совет рынка» первое место среди гарантирующих поставщиков. В первую очередь благодаря таким показателям, как «Уровень финансовых расчетов» и «Ликвидность и платежеспособность». В минувшем году она вошла в новый для себя сектор – рынок производных финансовых инструментов. Хотя оборот электроэнергии на фьючерсном рынке еще незначительный, трейдерам удалось закрыть контракты с рентабельностью на уровне 52%, что положительно сказалось на финансовом результате компании.

Также мы продолжаем развивать Ситуационный центр в электроэнергетике, где дополнительно к оперативному сбору и обработке информации со всех дочерних компаний «Газпром энергохолдинга», а также ООО «Ново-Салаватская ТЭЦ» была введена система отчетности и анализа результатов производства и реализации электрической энергии (мощности). В режиме онлайн поступает и обрабатывается информационный поток в 60 тыс. сигналов данных телеметрии (телеизмерения, телесигналы), который агрегируется с единой базой данных плановой и фактической информации по конкурентному окружению. Фактически наш Ситуационный центр – это просто кладь ценной информации, позволяющий не только объективно и оперативно оценивать любой временной отрезок прошлого, но и строить и реализовывать эффективные модели и стратегии на будущее. Скажу без ложной скромности, что такого масштабного, глубокого и продуманного интеллектуального продукта я не встречал ни у кого в нашей отрасли.

Беседу вел Николай Хренков

ИНТЕРЕСНЫЕ ВРЕМЕНА

альтернативной энергетики



В Европе вопреки всякой экологической риторике начала расти угольная генерация. В Германии открыто говорят о том, что ставка на возобновляемые источники энергии (ВИЭ) недешево обходится экономике страны. Китай уверенно обгоняет остальные страны по инвестициям в ВИЭ. А европейские производители ветротурбин и солнечных панелей всё активнее осваивают рынок стран бывшего СЭВа. Мы живем в очень интересные для альтернативной энергетики времена. И, как нам кажется, в скором времени эту отрасль ждут глобальные перемены.

РЕКОРДЫ И АНТИРЕКОРДЫ

2011 год неожиданно для многих принес рекордные объемы инвестиций в альтернативную энергетику. Но проблема в том, что рост произошел за счет Китая, вложения которого в отрасль составили примерно 20% от общемировых. Надо заметить, что для Поднебесной альтернативная энергетика – это и проба производственных сил, и еще одна сфера, в которой можно вытеснить конкурентов низкой ценой и приемлемым качеством товара. Как следствие, многие европейские производители, вполне комфортно чувствовавшие себя на родном быстроразвивающемся рынке, были вынуждены вступить в жесткую конкурентную борьбу с китайскими компаниями, предлагающими сходный товар на 20% дешевле. Но на родной земле, к счастью, помогает всё – и земля, и воздух, и законодатели Европейского союза. Впрочем, это не мешает Китаю производить больше всех в мире ветротурбин и солнечных панелей.

Другой важной причиной резкого роста инвестиций в ВИЭ стала авария на АЭС «Фукусима-1». Мгновенно подскочила цена акций «альтернативных» производителей. Но испуг прошел, а финансовые проблемы, обострившиеся во время кризиса, никуда не делись. Напомним, что альтернативная энергетика является дотационной отраслью. Электричество, произведенное из возобновляемых источников, покупается дороже традиционного.

Заметим, что при переходе производителей на ВИЭ в Германии государство гарантирует им оплату по специальным «зеленым» тарифам в течение 20 лет, а сами эти тарифы финансируются за счет простых потребителей. В текущем году соответствующее отчисление вырастет на 1,7 евроцента за 1 кВтч – до 5,3 евроцента за 1 кВтч. А всего за 10 лет оно выросло на порядок.

Самой «накачиваемой» в 2011 году оказалась солнечная энергетика – 147 млрд долларов, по данным ООН, что на 52% больше, чем в 2010-м. Мировые агентства поспешили с прогнозами о многократном росте рынка альтернативной энергетики в ближайшем десятилетии. Но наступил 2012 год.

Он принес с собой снижение мирового объема инвестиций в альтернативную энергетику – с 302,3 млрд долларов до 268,7 млрд. Это вызвало легкую оторопь, так как раньше инвестиции только росли (за неполные 10 лет уровень вложений увеличился почти в семь раз). Масло в огонь подлил тот факт, что вложения Китая в отрасль в 2012 году выросли, достигнув 67,7 млрд долларов.

А в начале 2013 года компания ВР представила доклад, в котором скорректировала прогноз по ВИЭ в сторону уменьшения, а прогноз по углю – в сторону увеличения. В то же время Институт немецкой экономики в Кельне представил специальный доклад, в котором отметил, что дальнейшее развитие альтернативной энергетики приведет к деинду-

- Прошлый год принес с собой снижение мирового объема инвестиций в альтернативную энергетику –

**с 302,3 млрд
долларов
до 268,7 млрд**

стриализации Германии. Еврокомиссар по энергетике Понтер Эттингер потребовал реформирования закона Германии о возобновляемых источниках энергии (German Renewable Energies Act), отметив, что этот закон спровоцировал повышение цен на энергоресурсы и поставил немецкие компании в невыгодное положение. Испания ввела специальный налог, призванный компенсировать затраты на стимулирование ВИЭ, а Япония снизила специальные тарифы на ВИЭ на 10%.

Больше угля!

При всем этом с энергетикой Германии и ЕС в целом происходили весьма примечательные изменения. Угольные электростанции стали более прибыльными, чем высокоэффективные газовые. На фоне экологической риторики и вложений в ВИЭ этот процесс выглядит немного странно.



Однако причина проста – американский уголь, значительные объемы которого высвободились вследствие так называемой сланцевой революции. Американские угольные электростанции стали переходить на природный газ, что, кстати, позволило значительно сократить выбросы углекислого газа и сажи.

Недавно агентство Ernst & Young подтвердило вывод, сделанный ранее нашим изданием: если европейцы начнут добычу сланцевого газа, то это нанесет удар по альтернативной энергетике. Обе отрасли по сути своей дотационные, и им придется бороться за одни и те же статьи расходов из бюджета ЕС. Но при этом сланцевый газ сулит скорейшую прибыль частному инвестору, а потому он более привлекателен для него.

В этой связи интересно отметить, что сторонники альтернативной энергетики нашли новый «инвестиционный» аргумент в ее защиту. Они берут объемы инвестиций в ВИЭ и сравнивают их с аналогичным показателем по традиционной энергетике. Разумеется, в силу того что традиционная энергетика количественно более развита, а вложения в нее дают большую и скорейшую отдачу, инвестиций в нее оказывается значительно больше. Но по какой-то причине сторонники альтернативной энергетики делают из этого вывод о том, что государственная поддержка ВИЭ не столь





велика, как на самом деле. А вместе с тем, по оценке немецких экспертов, развитие солнечной и ветряной энергетики, а также энергетики на основе биомасс к 2020 году потребует субсидий в размере 175 млрд евро.

ФОРСИРОВАННОЕ ОСВОЕНИЕ

Естественной реакцией на возникшие проблемы стала попытка европейских производителей «альтернативного» оборудования форсированно освоить новые рынки – Польшу, Украину, Россию и т.д., которые в силу большого влияния экономики ЕС можно защитить от китайских конкурентов.

Важным доводом в пользу развития альтернативной энергетики в странах бывшего СЭВа является то, что ВИЭ – это высокотехнологическая отрасль и ее нужно развивать, чтобы преодолеть технологическое отставание от стран Европы. Жаль, но в реальной действительности «преодоление технологического отставания» превращается в банальную локализацию производства отдельных видов оборудования. Это, конечно, решает проблему занятости нескольких местных жителей, но в наибольшем выигрыше оказывается головной производитель оборудования и государство, которое он представляет.

На Украине в течение 2012 года готовилась законодательная почва. Законодатели старались расширить сферы действия «зеленых» тарифов, а также откорректировать правила по использованию товаров украинского производства. В ноябре был принят закон, который упорядочил тарифы для ВИЭ-генерации. Параллельно шло строительство мощностей.

Наибольший рост установленной мощности на Украине в 2012 году показали ветровые и солнечные электростанции – 141,5 МВт и 130,3 МВт соответственно. Были введены в эксплуатацию Очаковская ВЭС (25 МВт), Тузовская ВЭС (12,5 МВт), Новороссийская ВЭС (3,08 МВт), Ботиевская ВЭС (78 МВт). К примеру, «зеленый» тариф для последней составляет 11,3 евроцента за 1 кВтч. Из новых объектов солнечной энергетики можно назвать СЭС ООО «Оул Солар» (31,55 МВт), СЭС ООО «Дунайская СЭС» (21,52 МВт), ООО «Дунайская СЭС-2» (21,62 МВт), СЭС ООО «Франко Солар» (21,18 МВт), СЭС ООО «Альген-Инвест» (0,309 МВт), СЭС ООО «Чистая энергия-2011» (0,03 МВт) и т.д. В итоге на долю ветра пришлось 262,8 МВт установленной мощности, а на солнце – 317,8 МВт.

В нашей же стране последние годы идет активная агитация за переход электроэнергетики на альтернативные рельсы. Дошло до того, что представители одной из крупней-

ших российских генерирующих компаний – «РусГидро» – в прессе начали призывать к переходу на возобновляемые источники, отмечая, что до сих пор перспективы ВИЭ в нашей стране оставались туманными. Но в этом и состоит парадокс!

ВОЗОБНОВЛЯЕМЫЙ ПАРАДОКС

В нашей стране на гидроэлектростанции (ГЭС) приходится 21% установленной мощности и 16% непосредственно генерации (в 2011 году). Очевидно, что для производства электроэнергии ГЭС не используют ископаемого топлива, то есть по факту с ВИЭ в нашей стране всё в полном порядке. При этом Правительство РФ постановило довести долю генерации на основе возобновляемых источников до 4,5% к 2020 году, ведь с юридической точки зрения к ним относятся только малая гидроэнергетика (установленной мощностью не более 25 МВт).

Из уже существующих малыми являются, к примеру, Нугушская ГЭС (9 МВт), Кайтакоски ГЭС (11,2 МВт), Юшкозерская ГЭС (18 МВт) и стоящая на границе мощности Пальезерская ГЭС (25 МВт). А вот такие станции, как Беломорская ГЭС (27 МВт), Палокоргская ГЭС (30 МВт), Янискоски ГЭС (30,5 МВт) и Кондопожская ГЭС (25,6 МВт), не подпадают под определение малых. Важно, что статус малой ГЭС дает станции возможность торговать электричеством напрямую, минуя оптовый рынок. В некоторых случаях «лишние» киловатты мощности приводят к тому, что крупные предприятия, ради которых ГЭС строилась, не имеют возможности купить дешевое электричество.

В Астраханской области строится ветропарк мощностью до 200 МВт, и в его финансировании принимает участие немецкая компания SoWiTec International GmbH. Не стоит забывать и о том, что в России более 10 собственных производителей оборудования для маломощных ветроустановок и уже действуют Зеленоградская, Анадырская, Заполярная и другие ветроэлектростанции. Наконец, в Уфе строится завод по производству гидроэнергетического оборудования (в проекте принимает участие французская компания Alstom).

Муссируются слухи о том, что Правительство снизит целевой показатель выработки электроэнергии из ВИЭ к 2020 году до 2,5%. Впрочем, учитывая довольно большое количество гидроэлектростанций, мощность которых немногим выше искомым 25 МВт, регулировать процент ВИЭ в отечественной генерации можно и чисто юридическими методами. Благо реальная доля возобновляемой энергетики у нас исключительно высока.

У нашей страны есть простор для развития альтернативной энергетики. Но он открывается на отдаленных, изолированных территориях, куда непомерно дорого тянуть ЛЭП и завозить топливо. Зачастую именно там прекрасно дует ветер и даже ярко светит солнце.

Александр Фролов

Успешный год

Немецкая компания Verbundnetz Gas увеличивает сбыт газа

В 2012 году потребление газа в Германии выросло на 1%, так же как и объем ВВП. При этом Verbundnetz Gas AG («Газпрому» принадлежит 10,5% акций этой компании) удалось увеличить объем продаж на 17%, до 27 млрд куб. м газа. В результате чистая прибыль Verbundnetz Gas AG по итогам года составила 132 млн евро против 260 млн евро убытка за 2011 год. Объективные экономические факторы говорят о хороших перспективах природного газа на европейском рынке.

В минувшем году впервые в своей истории Verbundnetz Gas AG приобрела на спотовом рынке более 50% газа (16 млрд куб. м). По долгосрочным контрактам из России поступило 6 млрд куб. м газа, 1,7 млрд куб. м голубого топлива было получено из Норвегии, а еще 3 млрд куб. м – от германских поставщиков. Группа VNG реализовала в прошлом году 32 млрд куб. м газа. Кроме своего традиционного немецкого рынка компания продавала газ в Италии, Польше, Люксембурге, Чехии, Словакии и Австрии. В 2012 году был открыт офис Verbundnetz Gas в Париже.

В среднесрочной перспективе Verbundnetz Gas планирует начать добычу газа на шельфе Северного моря. Подразделения компании VNG Norge и VNG Danmark имеют доли в 34 норвежских и двух датских лицензионных участках.

«В рамках реализации Третьего энергетического пакета в первом квартале 2012 года мы выделили в самостоятельные единицы подразделения по транспортировке газа компанию ONTRAS и по подземному хранению газа – VGS (четыре ПХГ суммарной активной емкостью 2,6 млрд куб. м). В кооперации с GAZPROM Germania GmbH мы сооружаем подземное хранилище «Катерина», мощность которого составит около 600 млн куб. м газа», – отметил Председатель Правления Verbundnetz Gas Карстен Хойхерт.

В связи с планами Германии полностью отказаться от использования АЭС к 2022 году доля природного газа в общем объеме генерации электроэнергии будет увеличиваться. Не секрет, что производство ветряной и солнечной электроэнергии стоит дороже газовой генерации. Кроме того, выработка электроэнергии с помощью ветряков и солнечных батарей происходит неравномерно, поэтому необходимо иметь резервные мощности газовой генерации. Прошедшая зима оказалось очень пасмурной. В Германии несколько месяцев не было видно солнца, что практически обесценило гигантские вложения в солнечные панели. Пока проекты в сфере альтернативной энергетики развиваются благодаря государственной поддержке, но в условиях экономического кризиса правительства многих европейских стран пересматривают свою политику. По мнению главного экономиста компании ВР Кристофа Рюля, поддержка возобновляемой энергетики достигла такого объема, что все страны будут вынуждены снижать ее уровень, а это сильно ударит по рентабельности подобных проектов. В результате рост производства энергии из возобновляемых источников замедлится, если вообще не прекратится. Не секрет, что ВР первой из крупных нефтегазовых корпораций стала активно заниматься получением энергии из возобновляемых источников. Однако недавно компания объявила о том, что сворачивает

эти проекты, так как они сильно проигрывают в рентабельности традиционной углеводородной энергетике.

В ФРГ основное бремя платежей за дорогую альтернативную энергию несет население, а для промышленности действуют льготные тарифы. Однако этот ресурс не безграничен. По словам министра финансов Свободного государства Саксония Георга Унланда, в настоящее время затраты на альтернативную энергетику в Германии составляют около 1,5% ВВП. «Если этот показатель достигнет 2%, то в ФРГ могут начаться массовые протесты, подобные тем, которые были в Болгарии в начале текущего года. Мы должны тщательно просчитывать экономическую эффективность своей энергетической политики», – подчеркнул он.

В настоящее время максимальный КПД газовых электростанций приближается к 60%, в связи с чем ведутся активные работы по повышению этого показателя. Значительного успеха в этом направлении добились инженеры Verbundnetz Gas. «Нам удалось создать газовые микро-ТЭЦ, КПД которых приближается к 100%. Такая микро-ТЭЦ может снабжать теплом и электроэнергией дом на 1–2 семьи. При этом она вырабатывает больше электричества, чем необходимо для обеспечения дома, и этот остаток можно будет поставлять в сеть и на вырученные деньги покупать газ», – заявил член Правления VNG AG Михаэль Людвиг.

Сергей Правосудов

Первоочередная задача

«Газпром» обеспечит безопасность работ на Арктическом шельфе

Нефтегазовая промышленность относится к тем отраслям, деятельность которых сопряжена с повышенной опасностью для человека. Даже незначительная авария здесь способна привести к катастрофическим последствиям. Причем если при переходе с суши на континентальный шельф степень риска увеличивается очень значительно, то при выходе в морскую часть Арктической зоны – просто кардинально. В рамках сухопутных и офшорных проектов с этой проблемой в принципе научились справляться, но для Арктического шельфа она по-прежнему остается крайне актуальной. Одним из первых в российской и международной практике к ее решению сегодня вплотную подходит «Газпром».

Одни грабли на всех

К интенсивному освоению морских ресурсов углеводородов в мире приступили еще в начале XX века. По мере развития этого направления решались всё более сложные задачи, стремительно росли масштаб выполняемых работ и, соответственно, объемы производства сырья. Впрочем, так же быстро повышались уровень опасности реализуемых проектов и связанные с этим риски. Недостаточное внимание к данной проблеме привело к целой череде страшных аварий, ликвидация которых потребовала колоссальных усилий. При этом их число и масштабы неуклонно росли.

Первая из аварий, привлечших всеобщее внимание, произошла в 1969 году на месторождении Dos Cuadras в прибрежных водах Калифорнии. В результате взрыва на платформе американской Unocal в море вылилось около 13 тыс. т нефти. Тогда на это смотрели как на трагедию, которая никогда не должна повториться. Но начиная с 1975 года в мире случилось свыше шести десятков еще более страшных катастроф. Например, в 1979 году к западу от полуострова Юкатан в заливе Кампече загорелась, а затем затонула полупогружная буровая платформа мексиканской Pemex. Остановить фонтанирующую скважину удалось лишь через 10 месяцев – за это время в океан попало около 480 тыс. т нефти. А в 1980 году произошло сразу несколько крупных аварий, которые унесли сотни человеческих жизней. Так, в Северном море арендованная американской Phillips Petroleum полупогружная платформа с жилым модулем перевернулась и затонула. Погибли 123 человека из находившихся на ней 212. Тогда это событие расценили как самую страшную катастрофу за всю историю освоения углеводородных ресурсов на шельфе. Но за ней последовали и другие. Уже в 1982 году у побережья канадской провинции Ньюфаундленд перевернулась и затонула арендованная Mobil Oil of Canada морская платформа с 84 членами экипажа, ни один из которых не выжил. А в 1988 году произошел взрыв и начался пожар на добычной платформе американской Occidental Petroleum, на которую в то время приходилось около 10% всего производства нефти и газа в Северном море. Погибли 167 человек, в живых остался лишь 61.





Каждая более или менее крупная авария на шельфе заставляла ужесточать правила работы, совершенствовать стандарты, требования, технологии, оборудование, аварийно-спасательные системы. Однако любой выход на решение новых, более сложных задач на шельфе требовал отдельной проработки и специальной подготовки. А этого, к сожалению, не делали или делали, но недостаточно. Как результат – авария на глубоководном месторождении Масондо в Мексиканском заливе. На буровой платформе британской BP у побережья американского штата Луизиана в апреле 2010 года прогремел взрыв, в результате которого погибли 11 и пострадали 17 человек. Законсервировать фонтанирующую скважину удалось только в августе – к тому времени в Мексиканский залив вылилось порядка 670 тыс. т нефти. Это стало серьезным поводом для сомнений в возможности и целесообразности выхода нефтегазовых компаний на Арктический шельф – самый перспективный по ресурсам углеводородов район мира. Впрочем, это не значит, что Арктику надо законсервировать до лучших времен. Просто к работе здесь нужно очень серьезно и тщательно готовиться. Сегодня этим активно занимаются все арктические страны, а также компании, вплотную приблизившиеся к решению этой непростой задачи.

Ключевой элемент

«Специфика Арктического шельфа, три четверти которого фактически принадлежит России, в том, что здесь практически отсутствует какая-либо инфраструктура, – объяснил заместитель начальника Управления техники и технологии разработки морских месторождений ОАО «Газпром» Владимир Димитров. – В Арктике, по большому счету, нет ничего – портов и пунктов базирования, флота и авиации, коммуникаций и медицинских центров, и даже населения». Это относится в равной степени и к нашей стране, и к другим арктическим государствам. «Мы недавно были на самом севере Аляски, где как раз ведется добыча нефти. Кое-что у американцев развито лучше, чем у нас, – например, система авиационного реагирования. Но что касается ледокольного флота – таких сил, как у России, нет больше ни у кого в мире», – отметил Владимир Димитров. Между тем интенсивность работ, направленных на освоение Арктического шельфа, растет



достаточно быстрыми темпами. Поэтому возникла необходимость координации усилий всех сторон, заинтересованных в выходе в этот регион. Сегодня эта задача решается, в частности, в рамках Арктического совета.

Эта организация была создана еще в 1996 году по инициативе Финляндии для защиты уникальной природы Северной Полярной зоны. В состав ее участников вошли все восемь арктических стран (Финляндия, Россия, Канада, США, Дания, Исландия, Норвегия и Швеция) и Европейский парламент. Однако в настоящий момент совет занимается не только проблемами климата и окружающей среды, но и вопросами взаимодействия в области координации управления, судоходства, нефти и газа, туризма, образования, научных исследований, здравоохранения, экономической и культурной деятельности.

«Когда стало понятно, что широкомасштабное освоение Арктики уже не такая далекая перспектива, на первый план вышла проблема обеспечения безопасности в этом регионе, решение которой на данном этапе является ключевым элементом международного сотрудничества», – рассказал Владимир Димитров. – После аварии на месторождении Macondo и последующих аналогичных событий требования к шельфовым проектам серьезно ужесточаются во всем мире. А учитывая, что условия деятельности в Арктике на несколько порядков сложнее, отсутствие здесь системы безопасности – немислимое дело». Поэтому в 2011 году совет подписал Соглашение о сотрудничестве в авиационном и морском поиске и спасении. Арктику поделили на зоны ответственности, каждая из которых соответствует «весу» в этом регионе закрепленного за ней конкретного государства. Все восемь стран обязаны организовать в своем секторе скоординированную работу систем, сил и средств оперативного реагирования, нацеленных на поиск и спасение людей. Ответственность за это в российском секторе Арктики возложена на Министерство транспорта и его структуры – в частности, Росавиацию и Госморспасслужбу. В состав последней входит Государственный морской спасательно-координационный центр, призванный руководить организацией всего процесса и взаимодействием его участников.

Сейчас Арктический совет активно работает над подготовкой проекта нового международного соглашения – о предот-

вращении и ликвидации разливов нефти в Арктике, которое предполагается подписать в мае текущего года. Положения этого документа будут носить как рекомендательный и справочный, так и обязательный характер – политически и экономически обязывающий. «Это вынужденная мера, – считает Владимир Димитров. – Как показывает практика, ни одно государство, а тем более компания, не имеет сил и ресурсов, чтобы справиться с подобной задачей самостоятельно. Поэтому необходима консолидация усилий». Кстати, непосредственное участие в деятельности Арктического совета принимает «Газпром» – пока единственная энергетическая компания, задействованная в этой работе на официальном уровне.

СОЗДАНИЕ СИСТЕМЫ

«России нужна эффективная государственная система предупреждения аварий и оперативного, скоординированного реагирования на чрезвычайные ситуации в Арктике, – уверен Владимир Вовк, многие годы возглавлявший Управление техники и технологии разработки морских месторождений ОАО «Газпром». – Компания принимает участие в ее создании». Являясь одним из крупнейших российских налогоплательщиков, «Газпром» вовсе не обязан этим заниматься, но, учитывая, что эта система находится у нас в зачаточном состоянии, другого выхода у компании нет, так как она крайне заинтересована в ее скорейшем создании. «За построение эффективной системы безопасности нужно платить, чтобы потом не пришлось расплачиваться за ее отсутствие», – считает Владимир Вовк. Однако это требует решения целого ряда неотложных задач – совершенствования нормативно-правовой базы, методов поиска и спасения людей, систем контроля безопасности, технологий ликвидации чрезвычайных происшествий и их последствий.

«Мы, по сути, находимся в информационно-правовом вакууме. В нашей стране нет необходимой законодательной базы и нормативных документов, которые бы в полном объеме обеспечили все работы на шельфе», – отметил Владимир Димитров. – Копировать имеющийся международный опыт тоже не имеет большого смысла, ведь шельф очень разный. У нас же в Арктике всё на порядок сложнее, чего нельзя не учитывать». Между тем именно с изучения мирового опыта «Газпром» и начал свою подготовку к выходу на Арктический шельф, в том числе совместно с норвежскими партнерами. Так, в 2007 году российская компания и классификационное общество Det Norske Veritas при поддержке правительства Норвегии приступили к реализации совместного проекта «Баренц-2020», целью которого стал поиск стандартов для безопасного освоения нефтегазовых ресурсов в Баренцевом море. Речь шла об анализе нормативной базы, используемой при реализации нефтегазовых проектов в регионах, более всего приближенных к Арктике. Прежде всего – в Северном море, которое во многом схоже



с Баренцевым, а также у побережья Канады. «Мы взяли всё полезное, что можно адаптировать к нашим арктическим условиям, и внедрили у нас – это касается промышленной безопасности, охраны труда, экологических требований. Однако большую часть национальных стандартов нам придется создавать с чистого листа, чтобы учесть все наши природно-климатические особенности и национальные интересы. А параллельно – гармонизировать отечественную и международную системы стандартизации, что необходимо для участия в российских проектах зарубежных партнеров», – считает Владимир Димитров.

Конечно, нормативно-правовая база – далеко не всё, что еще предстоит создать. В норвежском Тронхейме состоялось совещание партнеров проекта «Баренц-2020» по вопросам эвакуации и спасения персонала в Арктике, а также по технике безопасности при работе на морских платформах в условиях Баренцева моря. Его участники пришли к единому мнению, что традиционные методы спасения и эвакуации здесь неприменимы. Кроме того, речь шла о необходимости разработки локальной и глобальной систем эвакуации в зависимости от морского района – по климатическим показателям их в Арктике установлено восемь. Были определены минимальные требования по оказанию экстремальной медицинской помощи непосредственно на месте по причине значительной удаленности таких объектов. Для организации частичной эвакуации, ввиду того что использование вертолетов ограничено из-за огромных расстояний и погодных условий, нужно разработать специальный «модуль выживания» на время, необходимое для подхода сил спасения, а также оборудованные должным образом спасательные суда нового – третьего – поколения.

«Мы активно включились в проведение российских и международных учений, моделирующих чрезвычайные ситуации на шельфе, например российско-норвежских», – рассказал Владимир Димитров. Комплексные учения по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций на морских объектах на регулярной основе организует и сам «Газпром» – в сотрудничестве со спасательными силами взаимодействующих организаций, а также в присутствии представителей местных администраций и надзорных федеральных органов. В частности, такие учения уже проводились в акватории Охотского моря (в районе Мынгинского и Южно-Кириного месторождений), а также в Карском (в районе месторождения Харасавэй-море).

«Участвуя в создании системы безопасности в российской Арктике, мы, безусловно, стараемся привязывать ее элементы к своим проектам и кооперироваться с теми, кто уже здесь активно работает», – рассказал Владимир Димитров. Так, в настоящее время «Газпром» ведет переговоры с Росавиацией, касающиеся формирования авиационной поисково-спасательной службы и ее использования на первом этапе хотя бы в районах Приразломного и Штокмановского месторождений. «Мы участвуем в разра-

ботке специализированных вертолетов под решение наших задач и будем готовить для них специальные экипажи», – сказал Владимир Димитров. В поселке Варандей создана база, призванная обеспечивать работы на Приразломном: построен городок на 180 мест для перевахтовки и размещения береговых служб, в том числе службы ликвидации аварийных разливов нефти. Закуплены соответствующее оборудование и средства, предназначенные для использования при низких температурах и в сложных ледовых условиях. В 2011 году на это было направлено 585 млн рублей, в 2012-м – 300 млн. Разработано несколько вариантов эвакуации персонала с платформы на воду и лед с помощью вертолетов, судов обеспечения, а также коллективных спасательных средств. Организовано авиационное обеспечение деятельности платформы из аэропорта Варандей. Аварийно-спасательные дежурства в этом районе несут два специально спроектированных и построенных для этого уникальных многофункциональных ледокольных судна – «Владислав Стрижов» и «Юрий Топчев» – дедвейтом 3,8 тыс. т. Они имеют на своем борту комплексы необходимого оборудования и подготовленный персонал для оказания помощи платформе и судам в борьбе со всеми видами аварий, включая ликвидацию разливов нефти. Кстати, сейчас готовится соглашение о взаимопомощи в случае возникновения чрезвычайных ситуаций между «Газпромом» и ЛУКОЙлом, который также имеет в этом районе свои спасательные силы, в частности ледокол «Варандей» и вспомогательный буксир «Тобой», а также средства ликвидации нефтеразливов.

«Большую работу мы ведем также совместно с Государственной морской спасательной службой Минтранса, в том числе при проектировании специальных судов для Арктики», – добавил Владимир Димитров. В планах «Газпрома» – создание учебного центра с полигоном для подготовки персонала морских объектов, включающего оборудование для курсов НУЕТ (эвакуация из тонущего вертолета) и BOSIET (основы безопасности на море и действия при чрезвычайных ситуациях). Рассматривается возможность использования новейших технических средств для поиска и спасения персонала – вездеходов-амфибий ARKTOS, устройств массового сбора людей в воде и т. д. Чтобы координировать поисково-спасательные действия на шельфе, в компании предполагается создать морской диспетчерский пункт для мониторинга и анализа ситуации, контроля и управления техническими средствами и силами обеспечения безопасности, а также для координации усилий всех спасательных служб, включая российские и зарубежные, государственные и частные предприятия.

«Есть еще одна очень важная проблема – наличие проверенных и зарекомендовавших себя арктических технологий и оборудования. С такими условиями, в которых нам предстоит работать, еще никто никогда не сталкивался», – заявил Владимир Димитров.

Денис Кириллов

Орбиты «Газпрома»

На вопросы журнала отвечает генеральный конструктор ОАО «Газпром космические системы», заслуженный конструктор РФ Николай Севастьянов



— **Н**иколай Николаевич, минувший год стал знаковым для ОАО «Газпром космические системы» – на орбиту были выведены сразу два новых спутника: «Ямал-300К» и «Ямал-402», причем эти события совпали с 20-летним юбилеем вашей компании. Можно ли считать эти запуски своеобразным подведением итогов?

– Я бы не стал рассматривать вывод на орбиту спутников «Ямал-300К» и «Ямал-402» в контексте подведения итогов. Вы правильно заметили, что запуск «Ямала-300К» состоялся 3 ноября прошлого 2012 года практически в день 20-летия нашей компании (образована 2 ноября 1992 года), но это совпадение случайно. Мы, честно говоря, были бы рады, если бы эти спутники удалось запустить значительно раньше. Однако обстоятельства сложились так, что запуск спутника «Ямал-300К» просто совпал по времени с юбилеем компании, который мы встречали в напряженной работе на космодроме Байконур.

Если же говорить о подведении итогов, то главным нашим достижением является создание полноценной космической системы связи «Ямал». Эта система развивалась поэтапно, поэтому вывод на орбиту спутников, о которых вы спрашиваете, следует рассматривать как очередной, безусловно, важный этап в развитии компании.

В КОСМОС НА ВСЕХ ПАРУСАХ

– А какие вообще этапы можно выделить в истории компании? Какова предыстория создания альянса газовиков и разработчиков космических систем?

– Начну со второго вопроса. В 1990–1993 годах я работал генеральным директором консорциума «Космическая регата», учрежденного НПО «Энергия» и еще рядом предприятий космической отрасли. Участники консорциума планировали совершить технологический рывок –

◀ Группировка спутников
ОАО «Газпром космические системы»

▶ Спутник «Ямал-300К» в монтажно-испытательном комплексе.
Космодром Байконур

разработать и вывести на орбиту космический парусный корабль, который бы летал под действием солнечного ветра. Эту идею вынашивал еще советский пионер ракетостроения Фридрих Цандер. «Космической регате» удалось отработать на российском космическом аппарате «Прогресс» основную технологию раскрытия в космическом пространстве солнечного паруса, но в связи с отсутствием финансирования дальнейшие разработки пришлось прекратить. Стремясь привлечь внимание к проекту, я опубликовал статью в журнале «Авиация и космонавтика», в которой рассматривал различные возможности применения технологии солнечного парусного корабля, включая подсветку космическими отражателями северных городов в период полярной ночи. Этот материал вызвал интерес у генерального директора «Ямбурггаздобычи» Александра Маргулова. Он пригласил меня в гости, чтобы обсудить эту идею, но, кроме того, предложил сотрудничество в решении проблем со связью. Этот вопрос был крайне актуален для газовиков – достаточно сказать, что поселок Ямбург, в котором тогда трудилось до 10 тыс. вахтовиков, был соединен с Большой землей одним телефонным каналом, который использовался строго для производственных нужд. Таким образом, именно вопросы связи стали главным предметом сотрудничества между газовой и космической отраслью.

С этой целью в 1992 году было учреждено ОАО «Газком» (с 2008 года – ОАО «Газпром космические системы»). Учредителями выступили северные предприятия тогда еще концерна «Газпром»: «Ямбурггаздобыча», «Тюменбурггаз», «Уренгойгазпром», «Надымгазпром», «Тюментрансгаз», а также НПО «Энергия» и Газпромбанк. Первым этапом работы стало создание сети станций спутниковой связи «Ямал-0» на северных газоконденсатных месторождениях с использованием арендованного ресурса спутников «Горизонт». Для этого «Газком» впервые в России разработал и сертифицировал



• Вывод на орбиту новых спутников «Ямал» открывает перед «Газпром» новые телекоммуникационные возможности. Развертывание сетей спутниковой связи происходит в несколько раз быстрее и дешевле, чем наземных линий связи

станции спутниковой связи, в которых применялись цифровые модемы.

Увидев результат, руководство «Газпрома» одобрило создание собственных спутников «Ямал-100». Так начался второй этап. Космическая отрасль нашей страны тогда вошла в полосу затяжного кризиса, и отставание от других стран в производстве спутников становилось всё более заметным, поэтому на повестке дня стояла задача разработать принципиально новый спутник связи, не уступающий зарубежным аналогам. Эту работу мы вели в тесном сотрудничестве с НПО «Энергия», в связи с чем генеральный конструктор «Энергии» Юрий Семенов пригласил меня стать руководителем работ по созданию спутников связи в должности заместителя генерального конструктора по совместительству, так как я одновременно был гендиректором ОАО «Газком».

Выполняя функции заказчика, «Газком» также взял на себя разработку ключевого элемента спутника связи – полезной нагрузки и наземного комплекса управления. Замечу, что на сегодняшний день мы – единственная российская компания, разрабатывающая полезные нагрузки для коммерческих спутников связи, которые уже прошли квалификацию на космических аппаратах «Ямал». НПО «Энергия» занималось платформой спутника и интеграцией ее с полезной нагрузкой. Основой плат-

формы для спутников «Ямал», кстати, стала платформа, которую мы разработали для космического парусного корабля.

Спутник «Ямал-100» был запущен в 1999 году. В рамках этого проекта решались задачи развития систем связи для предприятий «Газпрома» и предоставления услуг по телевидению. Замечу, что еще в 1998 году «Газком» первым в России построил Центр трансляции спутникового телевидения в цифровом стандарте MPEG-2. Для трансляции телеканалов тогда мы арендовали ресурс на спутнике Министерства связи «Экспресс». После того как наш собственный спутник «Ямал-100» был принят Государственной комиссией и введен в эксплуатацию, мы перевели на него все ранее созданные нами телекоммуникационные системы. Спутниковыми телекоммуникациями были обеспечены все виды деятельности в газовой отрасли: бурение, добыча, транспортировка и реализация газа потребителям.

ГЕОГРАФИЯ «ЯМАЛА»

– Таким образом, ваша деятельность по созданию спутниковой связи сразу включала и производственную, и коммерческую составляющие?

– И социальную тоже, поскольку мы построили спутниковые телевизионные системы для 18 субъектов РФ

● Недавно в рамках проекта «Смотр» мы стали оказывать услуги предприятиям Группы «Газпром»: мониторинг технического состояния газопроводов и просадок на месторождениях, кадастровый учет, ледовый мониторинг, картографирование

на Севере, в Сибири и на Дальнем Востоке. Эти региональные телеканалы получили возможность трансляции через наш спутник. Кроме того, использование для трансляции телевидения цифрового стандарта MPEG-2, позволившего в одном транспондере спутника помещать не один ТВ-канал, а сразу несколько, дало возможность на порядок снизить стоимость самой трансляции. Наконец, на основе используемых инновационных технологий наш новый спутник сделал спутниковую связь услугой, доступной для корпоративного пользователя как по качеству, так и по себестоимости. До него спутниковой связью в нашей стране пользовались только государственные структуры, для негосударственных компаний эта услуга была слишком затратной.

Свое дальнейшее развитие технологии, отработанные на спутнике «Ямал-100», получили в выведенных на орбиту в 2003 году спутниках «Ямал-200», в которых емкость полезной нагрузки была увеличена в несколько раз. Таким образом, в России была создана первая негосударственная орбитальная группировка спутников связи «Ямал».

– Как я понимаю, и единственная на сегодняшний день?

– Негосударственная – да. Если говорить в целом, то сейчас орбитальные группировки в нашей стране имеются у Министерства обороны, Министерства связи, Федерального космического агентства и ОАО «Газпром». Если вести речь непосредственно о спутни-

ках связи, то группировок две: орбитальную группировку спутников «Экспресс» Министерства связи развивает и эксплуатирует ФГУП «Космическая связь», орбитальную группировку спутников связи «Ямал» Группы «Газпром» – ОАО «Газпром космические системы». Стоит также отметить, что орбитальная группировка спутников связи «Ямал» была создана без привлечения средств государственного бюджета на принципах проектного финансирования. Тем не менее государственные заказчики также используют услуги системы «Ямал». Например, в настоящее время через спутники осуществляется вещание порядка 170 телевизионных каналов, значительная часть которых – государственные.

– А как ваша орбитальная группировка выглядит на международном уровне?

– Если говорить о телекоммуникационных спутниках, то в мире на геостационарной орбите эксплуатируется около 300 спутников связи, которыми владеют 39 операторов. Лидерами являются «большая четверка»: SES (Люксембург), Intelsat (США), Eutelsat (Франция) и Telesat (Канада).

– Выходит, что Люксембург – великая космическая держава?

– Люксембургская компания SES эксплуатирует более 50 собственных спутников связи, один из которых, ASTRA 1F, «Газпром космические системы» в 2011 году арендовала и установила в свою орбитальную позицию для обслуживания российского рынка. Так вот: «большая четверка» – это глобальные операторы, которые обслуживают все континенты, а «Газпром космические системы» проходит по категории «региональных операторов» и обслуживает Восточное полушарие. Это, конечно, не значит, что наша деятельность ограничивается только территорией России. Ресурс спутников «Ямал» используется для предоставления услуг в 50 странах Европы, Азии и Африки.

– В прошлом году ваша орбитальная группировка получила значитель-

ное подкрепление благодаря запуску космических аппаратов «Ямал-300К» и «Ямал-402». В чем отличие этих спутников от их предшественников?

– Сразу отмечу, что к названным вами спутникам в текущем году должен добавиться «Ямал-401». Это аппараты уже второго поколения, создание и запуск которых знаменует собой следующий этап развития системы спутниковой связи «Ямал». В них по сравнению со спутниками «Ямал-100» и «Ямал-200» увеличена в несколько раз мощность для электропитания полезной нагрузки и значительно – доля более высокочастотного Ku-диапазона, что позволяет транслировать непосредственное телевидение и предоставлять услуги широкополосного доступа для массового потребителя. Также значительно расширена зона обслуживания.

Новые «Ямалы» создают дополнительные возможности для клиентов, причем не только для корпоративных, как раньше, но и для физических лиц, предоставляя им прямой доступ к спутниковой связи и спутниковому телевидению, обеспечивая покрытие качественным телевизионным сигналом больших территорий.

– Насколько известно, запуск «Ямалов» второго поколения планировался еще несколько лет назад.

В чем причина задержки?

– Это связано с тем, что РКК «Энергия» не смогла исполнить свои контрактные обязательства по созданию и запуску в 2008 году спутников «Ямал-301» и «Ямал-302». В итоге мы были вынуждены в 2009 году заново начинать проект «Ямал-300». Изготовление спутника «Ямал-300К», в котором совместили две полезные нагрузки, разработанные нами ранее, по предложению Роскосмоса передали в ОАО «Информационные спутниковые системы имени академика М. Ф. Решетнёва» (ИСС), базирующееся в Красноярске.

Для производства двух спутников «Ямал-400» ОАО «Газпром» объявило открытый конкурс, который выиграла франко-итальянская Thales Alenia Space



Спутник «Ямал-402» в монтажно-испытательном комплексе с разгонным блоком «Бриз-М», космодром Байконур

(TAS), сделав лучшее техническое и экономическое предложение. Роскосмос предложил поддержать отечественных производителей и передать производство спутника «Ямал-401» также в ИСС, но с использованием комплектующих TAS как для полезной нагрузки, так и для платформы. Но в связи с тем, что изготовление спутников в ИСС осуществляется дольше, чем в TAS, спутник «Ямал-402» был запущен раньше «Ямала-401».

– Но с ним как раз и возникли проблемы при выводе на орбиту?

– Да, но дело не в спутнике. Возникла нештатная ситуация на ракете «Протон» – ее последняя ступень, разгонный блок «Бриз-М», недовывел наш аппарат на целевую орбиту. К счастью, спутник «Ямал-402» оснащен апогейным двигателем, который необходим именно для больших коррекций орбиты. С его помощью, а также благодаря тому, что спутник заправили дополнительным топливом, французские специалисты довели спутник «Ямал-402» до расчетной орбиты, что позволило ввести его в эксплуатацию.

– То есть получается, что зарубежные спутники надежнее отечественных?

– Так говорить – значит несколько упрощать ситуацию. Как я уже отмечал, в 1990-е годы у нас по известным причинам образовалось серьезное отставание в вопросах надежности электронных компонентов и внедрения новых технологий при производстве космических аппаратов, а также сформировался дефицит профессиональных кадров. Космическая отрасль пережила трудные времена, но сейчас ситуация выправляется. Как говорится, не боги горшки обжигают, и я думаю, что с внедрением новых технологий наша космическая промышленность вернет утраченные позиции.

«СМОТР» БУДУЩЕГО

– У вас в планах, как я понимаю, спутники «Ямал-500» и «Ямал-600»? В чем их специфика?

– Да, спутники третьего поколения – это очередной этап в развитии кос-

мической системы «Ямал». Здесь мы переходим на более высокий Ка-диапазон, используем более сложную полезную нагрузку, на порядок увеличивая телекоммуникационную емкость спутника. Наши клиенты благодаря этому смогут использовать маленькие станции с диаметром «тарелки» 60 см и получать до 20 Мбит/с. Можно будет через небольшую станцию полностью реализовать широкополосный сервис – телефонную связь, доступ в интернет, интерактивное ТВ. Мы, конечно, здесь не пионеры – несколько таких спутников запущены в США и Европе. Запуск спутника «Ямал-601» планируется в 2015 году. Он заменит в позиции 49 градусов восточной долготы спутник «Ямал-202». Следующий спутник «Ямал-501» должен полететь в 2017 году.

– А какие преимущества непосредственно для «Газпрома» дает вывод на орбиту новых спутников?

– Решение телекоммуникационных задач в интересах Группы «Газпром» – наш приоритет. Вывод на орбиту новых спутников «Ямал» открывает перед Группой «Газпром» новые телекоммуникационные возможности, так как развертывание сетей спутниковой связи при наличии собственных спутников происходит в несколько раз быстрее и дешевле, чем наземных линий связи. А учитывая большие информационные потоки, которые обеспечивают современные спутники, спутниковую связь можно использовать не только для решения общепроизводственных задач и пионерной связи, но и для телемеханики на газопроводах, для объединения удаленных информационных центров цифровыми спутниковыми мостами со скоростью до 155 Мбит/с и др. Еще одно преимущество широкополосной спутниковой связи заключается в том, что потребители оплачивают используемый трафик, а не канал или линию связи, что помогает им значительно уменьшить затраты на саму связь.

– Когда можно будет обеспечить доступ к интернету во всех отдаленных вахтовых и трассовых поселках?

– Технические мы это готовы сделать уже в текущем году благодаря выводу на орбиту спутников «Ямал-300К» и «Ямал-402». Старые спутники «Ямал-201» и «Ямал-202» уже полностью загружены.

– Какие у вас планы по развитию космических средств в интересах Группы «Газпром»?

– Мы начали разработку системы дистанционного зондирования Земли «Смотр» и недавно в рамках этого проекта стали оказывать услуги предприятиям Группы «Газпром»: мониторинг технического состояния газопроводов и просадок на месторождениях, кадастровый учет, ледовый мониторинг, картографирование и другие.

Мы уже создали центр аэрокосмического мониторинга, где функционируют средства приема данных космической съемки, межотраслевой и тематической обработки, которая осуществляется на базе наших геоинформационных технологий. К сожалению, пока мы вынуждены покупать космические данные, поэтому всё более насущной становится задача создания собственной группировки спутников наблюдения «Смотр». Сейчас разрабатываем проектную документацию на эту группировку, которая должна состоять из радиолокационных и оптических спутников. По предварительным оценкам, до 60% загрузки орбитальной группировки «Смотр» может использоваться для производства геоинформационных услуг в интересах Группы «Газпром». Невостребованные мощности могут быть использованы для оказания услуг другим потребителям на коммерческой основе.

Первый спутник по программе «Смотр» мы планируем запустить в 2017 году. Отмечу, что создание системы дистанционного зондирования Земли мы предполагаем осуществлять на принципах проектного финансирования и самокупаемости – так же, как мы развиваем систему спутниковой связи «Ямал».

Беседу вел Николай Хренков



Андре Шуманн



Детлеф Весслинг

На пороге НОВОЙ ЭРЫ

На вопросы журнала отвечают руководитель Департамента по сопровождению технической кооперации и проектов Представительства E.ON Ruhrgas в Москве Андре Шуманн и руководитель Технической кооперации и развития бизнеса в области газовой промышленности компании E.ON New Build & Technology Детлеф Весслинг

ВАЖНО И ПОЛЕЗНО

– E.ON Ruhrgas активно участвует в автопробегах на газомоторном топливе. Почему это так важно?

Шуманн: Сегодня всё более актуальной становится задача улучшения экологической обстановки в мире. Существенно снизить нагрузку на окружающую среду можно с помощью перехода на газомоторное топливо – компримированный и сжиженный природный газ (КПГ и СПГ). Достаточно сказать, что выбросы углекислого газа при использовании природного газа почти на 25% ниже по сравнению с бензином, а эмиссия окислов азота на 95% меньше, чем у дизельного топлива. Есть и еще одно преимущество – природный газ заметно дешевле жидких

топлив, что сегодня, пожалуй, особенно важно для Европы. Но для расширения его использования необходимо развивать соответствующую инфраструктуру, создавать транспортные коридоры. Участвуя в автопробегах на газе, которые, кстати, и названы «голубыми коридорами», мы изучаем газомоторный рынок и стараемся привлечь больше внимания к этой проблеме.

– «Газпром» стал организовывать автопробеги на газе с середины 1990-х годов. Когда к нему присоединилась E.ON Ruhrgas и что нового немецкая компания привнесла в проект?

– Первый в истории крупный автопробег на газе был проведен еще в 1935 году. Потом был пробег 1995 года по России. Руководство «Газпрома» решило, что такие акции нужно возобновить и устраивать регулярно, пропагандируя в России расширение использования КПГ на транспорте. Сначала для этого была выбрана трасса Петербург–Москва,

затем Москва–Сочи. Мы присоединились к «Газпрому» на третьем этапе – приняли участие в поездке по автомобильным заводам России. Еще в двух пробегах по Европе – в 2011 и 2012 годах – мы выступили как соорганизаторы.

Весслинг: Мы уже 20 лет взаимодействуем с «Газпромом», развивая научно-техническое сотрудничество по 40 различным темам и 7 направлениям. Особое внимание в совместной работе мы уделяем как раз проблеме использования природного газа в качестве моторного топлива. Поэтому мы решили, что наше присоединение к проекту будет полезно и нам, и нашим российским партнерам.

Шуманн: Тем более что это были не только поездки по стране на газобаллонных автомобилях заводского производства от одной до другой автомобильной газонаполнительной компрессорной станции (АГНКС), но также выставки газомоторной техники и оборудования, круглые столы и совещания в крупных городах, на которые приглашались все заинтересованные стороны. Это представители бизнеса, предприятий, муниципальных и региональных администраций, коммунальных служб, автопарков, сельхозпроизводителей и так далее.

Весслинг: С нашим приходом появилась идея распространить прак-





тику газомоторных автопробегов и за пределы России, прежде всего в Западную Европу. Поэтому в 2011 году была организована поездка уже по двум маршрутам. В России мы проделали очень длинный путь – из Екатеринбурга через Челябинск, Оренбург, Саратов, Самару, Волгоград и Тулу в Москву. Наша первая вылазка в Европу была намного короче и захватила только Чехию и Германию. Проехали мы от Праги до Грайфсвальда, куда приходит российский газ по газопроводу Nord Stream, через Берлин и Вольфсбург, где мы заезжали на завод Volkswagen. А затем возникла идея большого автопробега по Европе – ее мы реализовали в 2012 году.

СЕМЬ СТОЛИЦ

– Что представлял собой этот автопробег?

Шуманин: Это был самый длинный «голубой коридор», который протянулся на 7,3 тыс. км и прошел через семь европейских столиц – Москву, Минск, Варшаву, Прагу, Париж, Брюссель и Берлин. На этот раз автопробег объединил усилия крупнейших европейских газовых компаний, производителей автомобилей и национальных газомоторных ассоциаций. В частности, акция прошла при всесторонней поддержке европейской, польской и российской газомоторных ассоциаций (NGVA Europe, NGV Polska и HFA), немецких компаний Erdgas Mobil, Dena, E.ON Gas Mobil, чешских E.ON Česka republika и Vemex, белорусского «Белтрансгаза», GNVERT, Gazprom Germania и «Газпром экспорт». А непосредственными участниками пробега выступили команды энергетических

• Выбросы углекислого газа при использовании природного газа

ПОЧТИ на 25 % ниже

по сравнению
с бензином

(GDF Suez, E.ON Ruhrgas, Verbundnetz Gas, Gazprom Germania) и автомобильных компаний (немецкие MAN, Mercedes-Benz, Volkswagen, польская Solbus и итальянская Iveco). От начала до конца в нашей колонне было четыре машины на газе. Количество автомобилей, участвующих на отдельных этапах, доходило до 15.

Главной задачей было показать, что объемы вредных выбросов, одним из крупнейших источников которых являются мощные транспортные потоки между Западной и Восточной Европой, могут быть снижены, если, конечно, «голубые коридоры» (то есть соответствующая инфраструктура) будут созданы на всем протяжении этих потоков. Для этого в 11 европейских городах были проведены круглые столы. Во время главного из них, кото-

рый состоялся в Брюсселе, официальные лица ЕС приняли участие в открытой дискуссии о преимуществах газомоторного топлива. В каждом городе, где проходили совещания, были организованы выставки легковых машин, грузовиков и автобусов на метане производства крупнейших автопроизводителей, участвовавших в автопробеге.

– А почему был выбран такой длинный маршрут?

Весслинг: Мы пропагандируем природный газ в качестве топлива для транспорта. И нам важно, чтобы люди знали, что у каждого есть реальная возможность проехать на КПГ не только отдельные страны, а всю Европу. А также, что есть газобаллонные автомобили заводского производства, которые осилят такие расстояния без проблем. В России это направление пока не слишком развито, потому что очень много переоборудованных машин. Но что касается Европы, то все ведущие автомобилестроители имеют серийные модели на газомоторном топливе. Например, у Volkswagen это Passat, Touran и Caddy, у Mercedes – E-Class и B-Class, у FIAT – Multipla и Kombi. Есть и другие модели на газе, в том числе автобусы и грузовики.

Выводы

– А были ли в ходе этой поездки сделаны какие-то выводы относительно развития газомоторного рынка Европы?

Шуманин: Ну, например, мы не ожидали такого интереса к газомоторному топливу в Варшаве. Здесь получился самый большой круглый стол – против обычных 50–60 человек собралось, наверное, свыше 100. И выставка

• рынок



Рынок газомоторного топлива (КПГ) в Европе в 2012 году

Страны*	Транспортные средства на газе	Газозаправочные комплексы	Потребление КПГ (млн куб. м/мес.)
Италия	785 000	860	72,5
Украина	388 000	324	52,0
Германия	96 215	903	26,3
Россия	86 012	249	30,4
Болгария	61 546	102	15,0
Швеция	40 029	183	11,6
Франция	13 500	177	6,0
Швейцария	10 228	133	1,6
Австрия	5 992	202	0,8
Белоруссия	4 600	42	1,0
Голландия	4 301	87	–
Чехия	3 477	49	1,1
Испания	3 219	60	4,5
Молдавия	2 200	24	0,4
Польша	2 094	47	0,8
Бельгия	283	15	–
Другие страны	6 354	137	11,0

* выделены страны, участвовавшие в автопробеге Россия–Европа («Голубой коридор – 2012»).

Источник: NGVA Europe

машин с газобаллонным оборудованием вышла самой полной и разнообразной – как минимум два десятка автомобилей, от легковых до автобусов и грузовиков.

Весслинг: Важно отметить, что, хотя мы и совершили путешествие без каких-либо проблем с заправкой автомобилей, однако инфраструктура газомоторного рынка развита в каждой стране по-разному и, соответственно, сервис был далеко не везде одинаковый. Конечно, до автопробега мы имели некое представление об этом,

но тут увидели всё своими глазами, узнали в деталях. Скажем, в Германии сегодня более 900 многопливных автозаправочных комплексов (АЗК), где можно купить сразу и бензин, и дизель, и КПГ. Они доступны каждому. А во Франции АЗС и АГНКС не только стоят отдельно, но и большинство последних находится на закрытой территории. Общественных же газозаправочных станций очень немного, и их совсем не просто найти. Так быть не должно. Если мы хотим, чтобы люди переходили на газомоторное топливо,

уровень их доступности по всей Европе должен быть достаточно высоким. И теперь мы понимаем, какие именно изменения нам предстоит внести, чтобы повысить привлекательность европейского газомоторного рынка. – А почему такие различия? Ведь и Германия, и Франция – крупнейшие европейские страны.

Шуманн: В Германии газовый рынок не только хорошо развит, но и более конкурентный. У нас несколько крупных импортеров газа, есть региональные предприятия, которые занимаются распределением газа. И в свое время участники этого рынка приняли решение собраться в пул и создать единую компанию, которая будет развивать вот эту заправочную сеть с инвестиционным объемом около 200 млн евро. Инвестиции были частными – государство деньгами в этом проекте не участвовало.

Весслинг: Не последнюю роль у нас играют и стимулы, которые предоставляют такие компании, как Wintershall, E.ON Ruhrgas, Gazprom Germania и «Газпром экспорт». Например, если вы покупаете газобаллонный автомобиль, вам дают определенные льготы. Так что многое зависит от стратегии компаний, которые действуют на газовом рынке той или иной страны. Ну и, конечно, от политики каждого государства, в том числе налоговой. Например, в Германии налоги на газомоторное



Цены на моторное топливо на маршруте автопробега «Голубой коридор – 2012» (евро)

	Бензин	Дизельное топливо	Пропан	КПГ
Белоруссия	0,70	0,72	0,57	0,24
Россия	0,83	0,75	0,48	0,34
Чехия	1,60	1,55	0,90	0,74
Польша	1,50	1,44	0,90	0,77
Германия	1,74	1,57	1,08	0,83
Франция	1,62	1,49	1,12	0,97

Источник: НГА

топливо меньше, чем во многих других странах, и, соответственно, цены на него ниже.

Шуманин: Кстати, помимо налоговой составляющей, у нас есть еще программы кредитования малого и среднего бизнеса для приобретения газобаллонной техники и автомобилей. Даются банковские льготы или льготы по приобретению, что поддерживает и государство.

– А как вы оцениваете ситуацию на газомоторном рынке России?

– В России более 250 АГНКС, которые расположены практически на всех основных автотрассах. Есть заправки в Москве, Санкт-Петербурге, Твери, Новгороде, Ростове, Краснодаре. На маршруте Москва–Екатеринбург с газомоторной инфраструктурой вообще нет проблем. Иными словами, в целом на КПГ в России ездить можно. Конечно, почти все АГНКС построены в 1980-х годах, но там, где их грамотно обслуживают, работают они без серьезных сбоев. Тем не менее можно констатировать, что инфраструктуры явно не хватает и ее, безусловно, нужно развивать.

Веслинг: Большинство российских АГНКС находятся не там, где удобно, а там, где в свое время было технически возможно их построить. Например, рядом с газораспределительными станциями. А ведь люди ездят не только по трассам, но и в городе, поэтому, чтобы заправиться газом, им зачастую приходится проезжать лишние 15–20 км.

Шуманин: Именно так, кстати, в Москве. В принципе, здесь есть 10 АГНКС Минэнерго, но лишь четыре из них действующие. Находятся они на Каширском, Ленинградском и Киевском шоссе, а также в Митино. Это очень неудобно – нужно быть большим энтузиастом, чтобы ездить заправляться на другой конец Москвы. А по-другому просто невозможно.

Веслинг: Кроме того, в России до сих пор почти нет многотопливных АЗК, где бы были одновременно бензин, дизель, пропан и КПГ. Устаревшие технические нормы не дают возможности строить такие комплексы. Поэтому, как и во Франции, здесь даже новые газовые заправки стоят отдельно и далеко, что неудобно для массового потребителя. Такие стандарты нужно менять, опираясь на современный европейский опыт строительства АЗК.

Шуманин: Да, ненужных ограничений в России слишком много. По старой памяти считается, что на АГНКС взрывоопасное оборудование, поэтому станция должна располагаться не менее чем в 35 м от каких-либо зданий. А по нормам Санитарно-эпидемиологической службы вообще в километре. Боятся проливов топлива. Но на АГНКС нет жидкого топлива – только газ! Вопросы возникают и с земельными участками. Да там еще много всяких нюансов. В Германии всё гораздо проще. Например, строится модуль 3×6 м, где компрессор и всё соответствующее оборудование, накопительные баллоны, сушка и вся электроника находятся в одном небольшом здании.

● **Грузовик на сжиженном природном газе может передвигаться без дозаправки более 1 тыс. км. Евросоюз определил шаг строительства заправок для КПГ в 150 км, для СПГ –**
В 400 км

Много места это не занимает. И газовая колонка без проблем ставится вместе с нефтепродуктовыми. Рассчитаны такие АЗК примерно на 100 заправок в день или где-то на 250 кубов метана в час.

Общими усилиями

– **Что нужно, чтобы переломить эту тенденцию?**

– Необходимо, чтобы и власти, и компании делали соответствующие шаги. Мы ко всему этому шли достаточно долго, не всё было так просто, но теперь никаких проблем нет. Вы же еще только в начале пути. Но тут важно заметить, что существует еще много вопросов, решать которые нужно комплексно, общими усилиями, а не только в какой-то отдельно взятой стране. Поэтому мы, кстати, и совершили автопробег из России в Европу. Все мы находимся на одном рынке, а поэтому следует вести совместную работу, направленную на достижение единого уровня газификации автотранспорта в регионе. Автолюбители, перевозчики, муниципальные предприятия, автомобилестроители, производители техники, газовые компании и так далее – эта цепочка объединяет локальные вопросы в одну большую проблему регионального масштаба, которую нужно решать сообща. Иначе ничего не получится.





– Могут ли другие страны воспользоваться опытом Германии по развитию газомоторного рынка?

– Думаю, что здесь равняться можно не только на Германию, но и на Италию. Там газомоторное топливо еще более популярно. Газозаправочная сеть у них чуть меньше, чем у нас, – 860 станций, но на КПГ ездит в семь раз больше автомобилей.

– Интересно, почему?

– Потому что у нас на 900 многотопливных заправок 500 хозяев. И у каждого свои интересы, своя стратегия и политика. Это несколько замедляет темпы развития. Но инфраструктура есть, и поэтому спрос будет расти. Такие же условия, с поправками на региональные особенности рынка, нужно создавать и в России.

НОВАЯ ИДЕЯ

– В этом году планируется поездка по очередному «голубому коридору»?

Веслинг: Мы готовимся к этому. Однако следующий автопробег, скорее всего, будет связан уже с новой идеей. Если до сих пор мы ездили на КПГ, то сейчас речь идет уже о сжиженном природном газе. Необходимость создания СПГ-коридоров активно обсуждалась в процессе реализации проекта «Голубой коридор – 2012». Кстати, один из участников прошлогоднего ралли, польский производитель городских автобусов Solbus, вместе с компаниями «Газпром экспорт» и Gazprom Germania оснастил одну из своих моделей оборудованием для СПГ. Этот автобус и пере-

движной автозаправщик сжиженным природным газом сопровождали нас в Польше, Чехии, Бельгии и Германии – и все, кому это было интересно, могли познакомиться с принципами работы новой техники.

– А есть ли в Европе какая-нибудь инфраструктура для использования СПГ в качестве моторного топлива?

– Пока этот сегмент практически не развит, но я уверен, что потенциал здесь очень велик. Уже сейчас можно говорить о том, что применение СПГ в качестве моторного топлива экономически очень выгодно. На нем можно проехать значительно дальше, чем на КПГ, и нет необходимости включать в конструкцию транспортного средства громоздкие баллоны для компримированного газа. При этом в газовом двигателе ничего менять не нужно. Единственное, что потребуется, – это компактное устройство для регазификации СПГ. Разработки таких автомобилей уже имеются, например, у Mercedes и Solbus. Кстати, и на заправках сжиженный газ при помощи дополнительного оборудования можно легко превращать в КПГ.

Шуманин: СПГ – одна из реальных альтернатив любому другому топливу в секторе заправки большегрузного автотранспорта, а также бункеровки речных и морских судов.

– А почему именно большегрузного? Почему бункеровка?

Веслинг: Легковые машины потребляют не так много газа. Поэтому сначала нужно смотреть на другие сегменты рынка. Заправка грузовиков

и бункеровка, требующие значительно больше топлива, могут дать мощный толчок для развития этого направления. Скажем, если ежегодно в Германии покупается 10 тыс. легковых автомобилей на газе, то это на рынок почти не влияет. Если же это будут тяжелые грузовики – совсем другое дело.

Плотная заправочная сеть для СПГ не нужна. Скажем, в Германии для ее создания понадобится значительно меньше 900 АЗК. Грузовик на сжиженном природном газе может передвигаться без дозаправки более 1 тыс. км. Евросоюз определил шаг строительства заправок для КПГ в 150 км, а для СПГ – в 400 км. Аналогичная ситуация и с бункеровкой флота. СПГ не нужно привязывать к трубе – его можно транспортировать в любом направлении. Думаю, есть смысл строить крупные и средние хранилища СПГ там, где ведется бункеровка. А оттуда машинами, речными танкерами или железнодорожными цистернами доставлять топливо на АЗК. Всё это говорит о том, что инвестиций потребуются намного меньше, чем, например, при развитии инфраструктуры для КПГ, а объемы продаж будут значительно выше. Тем более что есть множество и других сфер применения СПГ.

Конечно, сейчас это только идея. Но если мы, «Газпром» и все другие заинтересованные стороны возьмутся за это серьезно, воплотить ее в жизнь станет очень даже реально. Произойдет это, понятное дело, не в одночасье. Между тем в США на СПГ уже сегодня работает более 5 тыс. тяжелых грузовиков, в Китае – еще порядка 4 тыс., тогда как в Европе таких машин лишь нескольких сотен. В то же время СПГ для бункеровки успешно использует Норвегия – на нем работает уже 30 судов. И очевидно, что сжиженный природный газ имеет огромные перспективы на следующем этапе развития газомоторного рынка Европы. Вот эту идею мы и собираемся пропандигировать во время нашего нового автопробега.

Беседу вел **Денис Кириллов**



ГОТОВЫЙ ДОМЪ

в переулках Арбата

(495) **22-888-00**
www.afanasievsky.ru



Последние Квартиры!

Ватикан Inc.



На вопросы журнала отвечает кандидат исторических наук, доцент МГИМО-Университета Ольга Четверикова



Ольга Николаевна, почему вы решили заняться изучением Ватикана?

– Интерес к Ватикану у меня не праздный, а чисто профессиональный. Поскольку я занимаюсь изучением религиозных аспектов геополитики, а вернее, ее духовными основами, то правильное представление о них возможно только при понимании значения и истинной роли Ватикана в мировых процессах. Изучать Ватикан крайне сложно, поскольку он дает о себе только ту информацию, которую считает нужной, но вместе с тем чрезвычайно важно, поскольку мировой политикой управляют теневые структуры, а к таковым относится большая часть ведущих институтов Католической церкви, особенно если речь идет о финансах.



ЦЕРКОВЬ – ГОСУДАРСТВО

– Что представляет собой Ватикан сегодня?

– Когда мы говорим о Ватикане, то имеем в виду одновременно и церковь, и государство, и в этой двойственности положения – его сила, позволяющая играть особую роль и в религиозной жизни, и в мировой политике.

Во-первых, это руководство Католической церкви – Святой престол, представленный папой римским (епископом Рима) и Римской курией (различными ведомствами). Это центральный орган управления церковью, институт, обладающий, с точки зрения международного права, суверенитетом и статусом юридического лица, что позволяет ему быть постоянным наблюдателем при ООН, заключать договоры, устанавливать дипломатические отношения и принимать дипломатических представителей. Св. престол представляет собой теократическую выборную монархию, возглавляемую папой, выбираемым пожизненно.

Во-вторых, это государство Град Ватикан – суверенная территория, которой владеет Св. престол. Основано оно было еще в 601 году, а в 1870-м ликвидировано и восстановлено в результате Латеранских соглашений между Св. престолом и фашистской Италией в феврале 1929 года. Его статус как суверенного княжества-государства, отличного от Св. престола, также признан международным правом. Хотя это самое маленькое государство в мире, ценность его в том, что оно обеспечивает Св. престолу независимость от какой бы то ни было светской власти. Всё население Ватикана – это подданные Св. престола, коих в 2005 году насчитывалось 557 человек.

Таким образом, и государство Град Ватикан, и Св. престол, являясь суверенными субъектами международного публичного права, неразрывно связаны между собой в лице верховного понтифика, выполняющего одновременно три функции: Римского епископа (главы Католической церкви), светского суверена в статусе монарха и суверена города-государства Ватикан. Правительством Св. престола является Римская курия, состоящая из государственного секретариата, комиссий и конгрегаций.

Надо сказать, что Ватикан обладает очень разветвленной сетью учреждений и служб управления, имеет свою некоммерческую плановую экономику, поддерживает

*** Ватикан активно проводит офшорные операции, не являясь формально офшорной юрисдикцией, что делает его недоступным для какого-либо регламентирования и защищенным от попадания в черные списки**

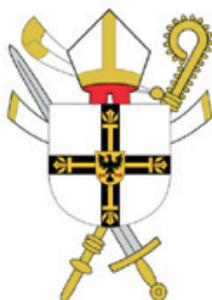
*** Ватикан встроен в систему глобального управления и вынужден подчиняться требованиям транснациональных финансовых элит, о чем свидетельствует разыгравшийся в прошлом году скандал «Ватиликс». Итогом стало решение Бенедикта XVI отречься от престола**

179 постоянных дипломатических миссий за границей. Объединяя под своей властью 1,5 млрд католиков, он контролирует их через многочисленные ордена, фонды и ассоциации. Однако наиболее эффективная система контроля осуществляется на теневом уровне благодаря наличию засекреченных служб. К таковым относятся спецслужбы Ватикана (Священный Альянс и Sodalitium Pianum) и Банк Ватикана, называемый также Институтом по делам религии (ИДР).

Что касается последнего, то основанный еще в 1887 году и реформированный в 1942-м, он представляет собой не официальное учреждение Ватикана, а банк самого папы, который в определенном смысле является его единственным акционером и полностью его контролирует. Благодаря этому банк не подвергается никаким аудиторским проверкам и всегда может переводить средства за рубеж, что создает возможности для различного рода махинаций. В силу действующей системы многонационального финансового управления ИДР позволяет различным религиозным организациям хранить их средства в безопасности и избежать любого блокирования или конфискации со стороны недружественного правительства. В этих условиях религиозные организации, в особенности итальянские, могут помочь своим спонсорам избежать регламентирования их деятельности или вывести деньги за рубеж, а поскольку их сотни, то контролировать эти проводки не представляется возможным. Ватикан активно проводит офшорные операции, не являясь формально офшорной юрисдикцией, что делает его недоступным для какого-либо регламентирования и защищенным от попадания в черные списки.

Что касается финансовой деятельности Католической церкви, то она является активным инвестором и всё более укрепляет свою роль как одного из самых влиятельных игроков на мировом рынке. Банк Ватикана, а также Администрация владения Апостольского престола управляют инвестициями в акции, облигации и недвижимость, а также средствами, полученными в качестве пожертвований от католиков всего мира; именно они являются основным источником доходов папы и курии. Известно, что Ватикан осуществляет крупные инвестиции через структуры Ротшильдов в Великобритании, Франции и США и владеет акциями крупнейших корпораций, в частности Shell, General Motors, General Electric и др.

Ватикан представляет собой сегодня церковно-государственную структуру, обладающую уникальными организационными, финансовыми, дипломатическими



и разведывательными возможностями, которые позволяют ей, прикрываясь деятельностью многочисленных фондов и религиозных ассоциаций, последовательно осуществлять свою идейную, финансовую и экономическую экспансию. Однако сама эта структура в свою очередь встроена в более развитую систему глобального управления и вынуждена подчиняться требованиям транснациональных финансовых элит, о чем красноречиво свидетельствует разыгравшийся в прошлом году скандал «Ватиликс», в результате которого началось беспрецедентное давление на понтифика. Итогом этих процессов и стало решение Бенедикта XVI отречься от престола.

КАТОЛИЧЕСКИЕ ОРДЕНА

– Какую роль в деятельности Ватикана играют религиозные ордена?

– Ордена – явление католическое, в православии такой традиции нет, и обусловлено это особенностями и спецификой формирования западного христианства. Дело в том, что с падением Римской империи на Западе только церковь устояла и пережила великое переселение народов, сохранив память о единстве империи. Папы осознали изменение своей политической роли и сами вынуждены были организовать жизнеспособность Рима, превратившись, таким образом, в центр, обеспечивающий единство западного мира. Взяв на себя выполнение чисто светских функций, они привыкли к самостоятельности, сформулировав в итоге и теоретическое обоснование этой не свойственной Церкви миссии. Так изначально стала формироваться традиция юридически-правового понимания религиозной деятельности, идея главенства папы и папской теократии. Всё это вкупе с особенностями менталитета римского народа (практицизм, административный и организаторский талант) обусловили то, что Католическая церковь сосредоточилась не столько на поиске благодати (как в православии), сколько на морально-практических вопросах и активном миссионерстве. Именно эту цель – распространение христианства западного толка – и преследовали формировавшиеся католические ордена.

Начало им было положено созданием в VI веке первого католического монашеского ордена – братства Бенедикта (бенедиктинцев). Бенедикт видел свое братство в виде военного отряда. В период крестовых походов возникает новый тип орденов – духовно-рыцарские, которые представляли собой военно-монашеские организации, создававшиеся в целях защиты, упрочения и рас-

ширения завоеванных во время походов владений на Востоке. Среди них – ордена иоаннитов (госпитальеров, ныне Мальтийский) и тамплиеров, а также Тевтонский орден. В период реформации был создан орден иезуитов (Общество Иисуса), находившийся непосредственно под управлением папы и пользовавшийся исключительными правами. Несмотря на свою малочисленность, орден сыграл решающую роль в восстановлении позиций и авторитета католицизма.

Большинство орденов сохранилось до наших дней, и сегодня их насчитывается более 100. Но вплоть до недавнего времени наиболее влиятельным оставался орден иезуитов, традиционной сферой деятельности которого являются образование и наука. Однако уже в наше время его заменил орден «Опус Деи», созданный в 1928 году испанцем Хосемарией Эскрива де Балагером и называемый сегодня «мозгом и сердцем» католицизма.

Это стало возможным благодаря уникальным особенностям данной организации, до такой степени засекреченной, что в Испании ее называют «белой мафией». «Опус Деи» представляет собой принципиально новый тип орденового объединения, будучи первой секулярной организацией церкви. Кроме духовенства, она включает в себя и мирян, которые могут «обретать святость» в мирских будничных делах, выполняя свои профессиональные обязанности на самом высоком уровне. Нравственные установки Эскрива фактически воспроизводят протестантскую этику с ее сакрализацией мирской деятельности. Выполнение любого дела тут рассматривается как религиозное служение и неразрывно связано со стремлением к лидерству и установкой на принадлежность к элите. Эта устремленность к успеху в миру обусловила изначальный интерес ордена к экономике, банковскому делу, работе в органах власти, а также то внимание, которое он уделяет школам, университетам и центрам по подготовке менеджеров, финансистов и юристов.

Другая особенность ордена, обеспечивающая крайнюю эффективность его работы, заключается в том, что он создан по модели секты, в которой жесткая структура управления, иерархия и железная полувойенная дисциплина сочетаются с сетевым типом организации.

Всё это сделало орден незаменимым в период перехода Ватикана к укреплению своих позиций в условиях нелиберальной перестройки. В 1982 году «Опус Деи» добился достижения уникального статуса – «персональной прелатуры»

◀ Символика католических орденов (сверху вниз): Мальтийского, Бенедиктинского, Иезуитского, Тамплиеров, «Опус Деи», Тевтонского



папы – и превратился в привилегированный, элитный отряд понтифика. Играя доминирующую роль в Ватикане и проникнув на все уровни управления Св. престолом, он превратился фактически в «церковь внутри церкви». Главные направления деятельности «Опус Деи»: во-первых, обеспечение интеллектуальных разработок первостепенного значения и перестройка сознания европейских элит в направлении принятия неолиберального проекта (симбиоз неолиберализма и религиозного фундаментализма) и, во-вторых, контроль над финансами и управление средствами Св. престола. В силу уникальных возможностей ордена по сбору информации его называют неофициальным центром ватиканской спецслужбы, или главной разведывательной службой папы. Для его деятельности характерны закрытый, секретный характер и «точечная» работа по привлечению влиятельных фигур, которые становятся ядром «агентуры влияния» Ватикана. В этом плане большим успехом для Ватикана стало открытие в декабре 2007 года представительства «Опус Деи» в России, которая оставалась последней из крупных стран, где орден еще не был представлен.

Особую роль в политике Ватикана играет другой достаточно засекреченный орден – Мальтийский, глава которого Мэтью Фестинг в июле 2012 года впервые за 200 лет посетил Россию. Мальтийский орден является суверенным образованием, субъектом международного права. Он объединяет представителей западной знати, в нем состояли многие поколения высших аристократических кругов, которые оказывали и продолжают оказывать серьезное влияние на политику суверенных государств. Так, именно мальтийцы стояли за спиной неудачного покушения на Адольфа Гитлера в 1944 году. Они же сыграли немаловажную роль в политике Рейгана, направленной на разрушение СССР: достаточно сказать, что членами ордена были и директор ЦРУ Уильям Кейси, и его заместитель Верной Уолтер, и госсекретарь США Александр Хейг. Рыцарским крестом ордена были награждены Борис Березовский, Михаил Горбачев, Борис Ельцин, Валентин Юмашев и др.

Именно с Великим магистром ордена встречался и Александр Лукашенко в 2009 году во время своего визита в Ватикан, чтобы обсудить новые формы и направления взаимодействия Беларуси с этой организацией, которые позволили бы укрепить связи республики со странами Запада. Как указывал сам Лукашенко, целью встречи с Фестингом

было выражение благодарности за гуманитарную помощь, которую оказывает орден, способствуя экуменическому диалогу. Значение этой «гуманитарной миссии» ордена подчеркнул и сам Фестинг во время визита к нему в 2010 году представителя Русской православной церкви митрополита Илариона: «Орден Мальты должен быть на передовой в воодушевляющем экуменическом диалоге и готов отвечать на каждую инициативу в сторону восстановления дружеских отношений и братского взаимопонимания между двумя религиозными ветвями Европейского Христианства. Орден Мальты не мог стоять в стороне, когда люди находились в нужде. По этой причине центры для малоимущих были основаны в Москве, Санкт-Петербурге, Калининграде, Смоленске и в Дубне».

Логика понятна – экуменическая открытость православных в обмен на «гуманитарную помощь», которая оборачивается подчинением экономики, промышленности и социальной жизни России интересам мировых финансовых кланов.

ОТНОШЕНИЕ К ПРАВОСЛАВИЮ

– Как Ватикан взаимодействует с другими течениями христианства?

– Вплоть до Второго Ватиканского собора (1962–1965) Католическая церковь исходила из того, что подлинная Церковь Христова пребывает исключительно в ней и все таинства, совершаемые вне попечения папы, незаконны. Когда после войны было сформировано экуменическое движение, папа подтвердил позицию церкви в специальном заявлении 12 августа 1950 года, в котором, в частности, говорилось, что «таинственное Тело Христова и Римско-католическая церковь – это одно и то же».

Однако на Втором Ватиканском соборе был совершен обновленческий переворот, нацеленный на осовременивание церкви. Поставив перед собой в качестве одной из центральных задач добиться лидерства в достижении христианского единства, католическое руководство сформулировало свою собственную экуменическую концепцию, альтернативную протестантскому пути, позволившую ему открыться «диалогу» с другими религиями, сохранив при этом в неприкосновенности положение о примате понтифика и догмат о папской непогрешимости. Признав, что и вне Католической церкви, то есть в других христианских сообществах, присутствуют начала истины и что они находятся

в известном общении с Католической церковью, собор вместе с тем подтвердил, что полное общение возможно только с признанием римского понтифика в качестве носителя универсальной власти в Церкви. Соответственно, конечной целью любого сотрудничества Ватикана с другим христианским сообществом является подчинение его духовной власти папы. Не приемля диалога на равных, Католическая церковь не вошла во Всемирный совет церквей, а только посылает своих наблюдателей и участвует в работе его комиссий.

Ватикан налаживает активное сотрудничество с Константинопольской православной церковью, которая с 1949 года, со времен патриарха Афинагора, известного своими прокуменическими и прокатолическими взглядами, исходит из теории «единства церквей», не видя препятствий для объединения католиков и православных. В 1965 году обе церкви подписали отмену анафем 1054 года, положивших начало расколу. Однако это было сделано за спиной других Православных церквей (патриарх Афинагор представлял только 1% верующих), которые считают этот акт неканоническим и незаконным, поскольку снятие анафем возможно только после отказа Рима от своих заблуждений (и в первую очередь от идеи папизма) и только на Вселенском Православном соборе.

Активизация деятельности католиков в СССР, а затем в России произошла только после перестройки, когда были легализованы униаты, восстановлены католические приходы и иерархические структуры Католической церкви. Главной задачей Св. престола остается признание православными примата Римского епископа. Ключевую роль в ее осуществлении призван сыграть Константинопольский патриарх Варфоломей, стремящийся утвердить в православии заимствованную у папизма идею о Константинопольском патриархе как видимом главе Православной церкви, чтобы, объединив все поместные церкви под своим началом, поставить их под контроль папы, главенство которого он уже готов признать. В качестве же главного средства единения православия под своим началом Константинопольский патриарх рассматривает подготавливаемый Великий Всеправославный Собор, который должен носить реформаторский характер.

Нынешняя политика Ватикана на православном Востоке является хорошо продуманной, последовательной и насту-

пательной. Ее венцом должна стать встреча папы римского с Московским патриархом, к необходимости и неизбежности которой усиленными темпами подготавливают православную общественность. Поскольку идея первенства Римского понтифика является главным источником всех заблуждений Римской церкви и именно в силу этого католицизм определяется православием как ересь, встреча Московского патриарха с папой римским станет для Ватикана знаком признания его учения в качестве истинного и позволит ему рассматривать РПЦ как пребывающую в сфере его фактического влияния.

Что касается отношений с протестантизмом, то начиная с Иоанна-Павла II в отношении него проводится политика «возведения мостов», приведшая к подписанию в 1999 году в Аугсбурге совместной декларации католиков и лютеран, положившей конец взаимным доктринальным осуждениям и спорам. Началось их активное сближение, так что уже сегодня служатся совместные литургии.

ИДЕОЛОГ МИРОВОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА

– Какова роль Ватикана в формировании Европейского союза?

– Объединение Европы под эгидой церкви всегда было ключевой программой Ватикана, и основы интеграции закладывались при его идейном участии. После Второй мировой войны, стремясь создать противовес социалистическим странам и обеспечить свое духовное лидерство в Западной Европе, Ватикан активно содействовал европейской интеграции. В 1948 году папа принял в Риме второй конгресс Европейского союза федералистов, созданного при содействии американского Совета по международным отношениям и лично Аллена Даллеса для мобилизации общественного мнения европейцев на ускорение интеграции. Политические деятели, которые стояли у истоков европейской интеграции, являлись убежденными католиками, были тесно связаны с Ватиканом и одновременно придерживались четкой проамериканской позиции. Жан Монне, Поль-Анри Спаак, Робер Шуман и Конрад Аденауэр, сыгравшие главную роль в подготовке договора о создании Европейского объединения угля и стали 1951 года, были ревностными католиками, и их проект был созвучен идее «католического интернационала». Показательно, что и договоры о Европейском



экономическом сообществе (ЕЭС) и Европейском сообществе атомной энергии (ЕСАЭ) 1957 года были подписаны в Риме.

В начале 1990-х годов, после падения двухполюсного мира, Св. престол, ссылаясь на заслуги католицизма в деле разрушения социалистического лагеря, решительно активизировал усилия, направленные на расширение своего присутствия в европейском интеграционном процессе. Ватикан, наладив тесные отношения с ЕС, хотя и довольствуется ролью наблюдателя (членство в ЕС обязало бы его идти на недопустимые для него политические компромиссы), на деле обладает различными механизмами воздействия на принятие нужных ему решений. Для этого используются такие организации, как Комиссия епископальных конференций ЕС (КЕКЕС), Бюро европейских политических советников, Европейский католический очаг. Показательно, что строительство «общеевропейского дома» стало приоритетным направлением для «Опус Деи», который со своей идеей

*** Понтифик постоянно повторял свои призывы то к формированию мирового правительства, то к созданию всемирного центрального банка, добросовестно выполняя возложенную на него миссию глашатая нового мирового порядка**

«святых мирян» оказался незаменим в деле обеспечения постепенного выдвижения Св. престола на лидирующие идейные позиции. Орден распространяет свои взгляды в ЕС через целую сеть организаций и ассоциаций помощи развитию, большая часть проектов которых финансируется из бюджета ЕС.

Серьезная подготовительная работа позволила Ватикану в 2001 году открыто заявить о себе как об идейном лидере не только европейского строительства, но и стратегии общемирового масштаба. В этом году специальной группой КЕКЕС был опубликован доклад «Мировое управление: наша ответственность за то, чтобы глобализация стала шансом для всех», который символизировал духовное единение церкви с европейской бизнес-элитой, поскольку в рабочую группу вошли и представители крупных финансово-промышленных групп. В докладе была изложена программа такого реформирования международных институтов, которое превратило бы их в органы наднационального политического управления миром; при этом ЕС рассматривался в качестве новаторской модели или опорной структуры новой системы. Авторы доклада ратуют за создание Группы мирового управления (GGG – Global Governance Group). Из документа можно сделать вывод, что он является программным и явно был рассчитан на серьезные перемены в будущем, которые и произошли в 2008 году с началом финансового кризиса, ознаменовавшим собой переход к «новой эре».

Особенно показательной в этом отношении стала энциклика папы Caritas In Veritate, опубликованная в июле 2009 года в преддверии встречи «большой восьмерки» в Аквиле, в которой говорится о необходимости срочного

установления настоящей «мировой политической власти», которая бы обладала реальными полномочиями. С тех пор понтифик постоянно повторял свои призывы то к формированию мирового правительства, то к созданию всемирного центрального банка, добросовестно выполняя возложенную на него миссию глашатая нового мирового порядка.

– Возможно ли появление новой глобальной религии?

– Глобальная религия не появляется сама по себе, ее формируют, причем уже давно и очень последовательно. Всё, что происходит ныне в духовной жизни Запада, непосредственно связано с глобализацией. Однако глобализация – это не стихийный процесс, а целенаправленная стратегия, определяемая интересами корпоративных элит, в которую традиционные государственные структуры никак не вписываются. На уровне мировой экономики, капитала и финансов образуется новый универсальный финансово-промышленный синдикат, управление которым осуществляется через систему ВТО, МВФ, БМР и других подобных организаций. На политическом уровне реальные права в определении кардинальных путей развития мирового сообщества передаются международным форумам и саммитам.

Однако необходимо единение и на духовном уровне, поскольку только оно может обеспечить психологическую готовность принять глобализацию с ее идеей всеобщего рынка как единственно возможный и безальтернативный путь развития и заставить человечество смириться с его наиболее жесткими проявлениями. Речь идет о религиозном обосновании нового порядка, главная задача которого – получить вместо сознательно делающих свой выбор граждан массу легко манипулируемых и управляемых адептов. Фактически речь идет о том, чтобы воспроизвести в общемировом масштабе модель управления человеком, разработанную в недрах оккультных сект. Это касается и самого содержания внедряемого мировоззрения, и методов подчинения сознания и воли человека.

Транснационализация, таким образом, предполагает нивелирование человеческого сознания путем создания «последней мировой религии» – глобальной и всеохватной. Видимой формой ее является экуменизм с его Всемирным советом церквей, выступающий в качестве официальной идеологии нового мирового порядка. А реальным содержанием – мировоззрение «Нью Эйдж», ставшее восприимчивым многовекового оккультизма и составляющее основу учений большинства ныне существующих так называемых новых религиозных движений и сект. Это движение претендует на создание мировой синтетической религии, призванной заменить все остальные и в первую очередь христианство.

Главными чертами «Нью Эйдж» являются плюралистический универсализм и глобальное мышление, с помощью которых можно объединить все религии и расы и воплотить идею «коллективизации» души и нивелирования личности, при которой люди станут, как выразился один исследователь, «рябью на поверхности потока постоянно меняющегося сознания». Воззрение «Нью Эйдж» повлияло и на идеологию Римского клуба, и на такие мозговые центры, как Бильдербергская группа и Трехсторонняя комиссия, благодаря которым были введены в употребление и стали привычными такие термины, как «глобализм», «граждане мира», «новый мировой порядок», «мировое правительство», «планетарное сообщество граждан» и т. д.

Беседу вел Сергей Правосудов

Новая энергия МОЛОДОСТИ

Три коллектива победили
в престижном научном
конкурсе

Некоммерческое партнерство «Глобальная энергия», одним из учредителей которого является «Газпром», продолжает поддерживать молодых ученых и их перспективные проекты в области энергетики. Победителями очередного конкурса «Энергия молодости», получившими гранты на продолжение исследований, в 2012 году стали коллективы из Москвы, Екатеринбурга и Краснодара.



МОСКВА

Коллектив Московского государственного машиностроительного университета (Татьяна Панцырная, Ольга Щелканова, Елена Краснослободцева и Анастасия Реутова, представляющая

МГУ им. М.В. Ломоносова) представил проект «Создание основ инновационной технологии переработки и очистки техногенных выбросов, содержащих полициклические ароматические углеводороды (ПАУ), с использованием микроорганизмов».

Полиароматические углеводороды (бензантрацен, бензпирен, овален и т. п.) представляют собой продукты неполного сгорания органических веществ (нефти, древесины, угля и т. п.). Они входят в состав выхлопных газов и сигаретного дыма. Многие ПАУ являются сильными канцерогенами. «В нашем проекте предполагается исследовать водные среды, содержащие ПАУ, так как их биодegradация (разрушение живыми организмами) в таких средах недостаточно

изучена, – поясняет руководитель проекта Татьяна Панцырная. – Исследование позволит, в частности, решить ряд важных задач, связанных с разработкой новых методов очистки вод, загрязненных полиароматическими углеводородами».

Отметим, что большинство полициклических ароматических углеводородов малорастворимы. Это крайне отрицательно сказывается на их доступности для микроорганизмов. «Одним из ключевых этапов разработки эффективного процесса биодegradации ПАУ в жидких техногенных образованиях и отходах, таких как промышленные стоки, является повышение их биологической доступности. Главное отличие нашего проекта состоит в использовании междисциплинарного подхода

с одновременным применением биотехнологии и коллоидной химии для очистки жидких выбросов

с использованием метаболического потенциала различных биологических объектов, содержащих ПАУ, так называемой биоремедиации», – поясняет руководитель проекта.

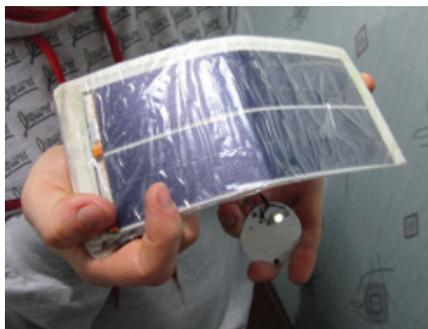
Коллектив видит перспективу применения разработанных им методов для переработки и очистки промышленных стоков, содержащих ПАУ, а также при ликвидации разливов нефти и нефтепродуктов.

КРАСНОДАР

В свою очередь коллектив Кубанского государственного университета (Дмитрий Лопатин, Олег Баранов и их научный консультант Геннадий Копытов) представил проект «Разработка фотоэлектрических источников тока на основе гетеропереходов халькогенидов – органический полупроводник».

«Мы занимаемся разработкой солнечных батарей на основе распределенных переходов: с одной стороны, органический полупроводник, а с другой – слой наночастиц неорганического полупроводника, в основном халькогенидов (соединений серы, селена, кислорода). Наночастицы по сути представляют собой так называемые квантовые точки, обладающие достаточно высоким КПД преобразования света в ток», – отмечает Дмитрий Лопатин. Квантовая точка – это по существу полупроводник, электрические характеристики которого зависят от его размера (2–10 нм) и формы (сферической, эллипсоидальной и т. п.).

Распределенность гетероперехода позволяет использовать солнечные лучи с большими углами падения и рассеянный свет. Существует ряд аналогичных разработок отечественных и иностранных производителей. «Имеются сходные батареи американских фирм Conarka и Nanosolar на основе фотопластиков и тонких полупроводниковых халькогенидов, а также британской G24 Innovations, максимальный



достигнутый КПД около 12%. Из близких отечественных аналогов есть компания «Хэвел» с технологией нанокристаллического кремния, – отмечает Дмитрий Лопатин. – Мы на текущий момент на полугибких батареях с пентаценом (органический проводник, по проводимости близкий к металлам) достигли КПД 20,3% (при условиях полудня на широте 45 градусов). В одной из моделей мы использовали стекловолокночную подложку, что позволило достичь удароустойчивости, – такая батарея выдерживала падение кирпича с высоты 1 м без заметного снижения КПД».

«Низкая температура при производстве позволит формировать структуру на пластиковых подложках (это дает возможность делать ячейки гибкими), что сильно увеличивает диапазон их применения – например, такую систему можно встраивать в одежду», – подчеркивает Дмитрий Лопатин. Сама технология, по мнению разработчиков, может в дальнейшем найти применение и для печати гибкой электроники.

ЕКАТЕРИНБУРГ

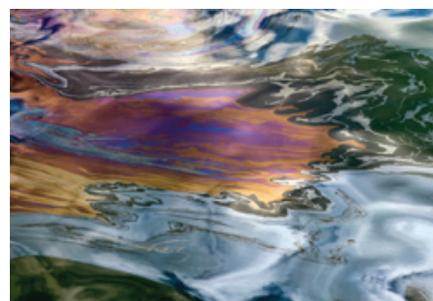
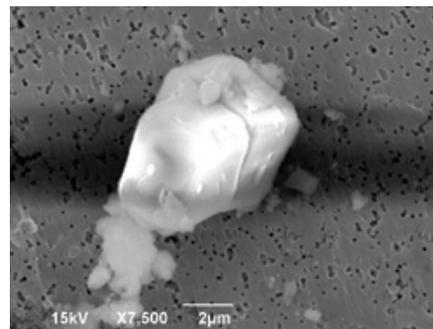
Третий коллектив-победитель – из Уральского федерального университета (Александр Абрамов, Роберт Камалов и научный консультант Олег Ребрин) – представил работу «Коррозионная стойкость конструкционных материалов в солевых и жидкометаллических теплоносителях ядерно-энергетических установок IV поколения на быстрых нейтронах, реализующих замкнутый ядерный топливный цикл».

Исследование екатеринбуржцев направлено на изучение процессов коррозии конструкционных материалов (стали, сплавов, композиционных и керамических материалов) в агрессивных средах, таких как высокотемпературные солевые расплавы (хлориды и фториды щелочных металлов). «Такие системы являются перспектив-

ными средами, выступающими в качестве теплоносителей или топливных композиций в ядерных реакторах. Как известно, коррозия конструкционных материалов является камнем преткновения на пути к реализации ядерно-энергетических установок будущего поколения на основе расплавов солей, обладающих уникальными характеристиками и отвечающих самым строгим требованиям безопасности», – отмечает Роберт Камалов.

Для решения проблем, вызванных коррозией, требуется разработать и создать конструкционный материал, стойкий к сильно агрессивным средам и высоким температурам в условиях нейтронного облучения. «Как в фармакологии, чтобы создать действенный препарат против какого-либо заболевания, необходимо установить механизм воздействия активных веществ на биологические системы, так и здесь для подбора или создания конструкционного материала требуется детальное изучение процессов, протекающих на микроуровне, и установление механизмов коррозии», – поясняет Роберт Камалов.

Александр Фролов



Планирование

Мастер участка ЭВС «Рязанский» Центрального филиала ООО «Газпром энерго» Геннадий Терехин создает модели свободного полета



Авиамоделизм

– Геннадий Михайлович, вы ведь уже полвека, получается, авиамodelьным спортом занимаетесь...

– Начал еще в первом классе, в конце 1950-х годов, в Доме пионеров города Городище Пензенской области. Посмотрел, как там ребята запускают

самолеты, – мне очень понравилось. Я и сам этим увлекся: здорово сделать авиамodelь, да так, чтобы она еще и полетела! Поначалу соорудил «копию» самолета дома, без чертежей, не зная, получится ли.

С четвертого класса стал выступать на областных соревнованиях, прошел все этапы, классы – кордовые, свободнолетающие, радиоуправляемые модели. После армии попал в Фергану, в Узбекистан. Там авиамodelьный спорт тоже был хорошо развит, и тогда я окончательно определился: стал выступать в классе свободнолетающих моделей – планеров. Можно сказать, что, выбирая их, я пошел по пути наименьших затрат. Хотя этот класс авиамodelей требует от спортсмена хорошей физподготовки: надо бегать, необходимы сильные и быстрые ноги.

Когда не разбрасываешься, действуешь эффективнее. В 1969-м стал чемпионом Узбекистана в классе планеров. На следующий год выполнил норматив мастера спорта. Попал в сборную Узбекистана. С 1970 по 1993 год, пока не вернулся в Россию, был членом сборной команды этой республики. На моем счету, в частности, серебро чемпионата СССР в командном зачете.

На протяжении многих лет, начиная с 1978 года, я был играющим тренером, одним из тех, кто тренировал сборную Узбекистана,

› Авиамodelьный спорт – технический вид спорта. Участники соревнуются в конструировании, изготовлении летающих моделей планеров, самолетов, а также в управлении ими.



руководил авиамodelьным кружком на станции юных техников. Воспитал шесть мастеров спорта, среди моих подопечных были чемпионы Советского Союза, победители этапов Кубка СССР. Мой сын Вячеслав в 2000 году стал чемпионом России, хотя ему тогда было только 19 лет. Он, кандидат в мастера спорта, обошел чемпионов мира, Европы. Удивленная этим фактом судейская коллегия проверяла-перепроверяла его модель, но она соответствовала всем техническим требованиям.

ИЗГОТОВЛЕНИЕ

– Как создаются авиамodelи?

– Есть ведущие спортсмены, которые целенаправленно занимаются этим. В Московском авиационном институте (МАИ) прежде всего. Во многом это обусловлено тем, что там у них условия, конечно, лучше: можно проводить испытания в аэродинамической трубе. Авиамodelи разрабатываются, участвуют в международных соревнованиях. Потом мы лучшие образцы своими руками копируем. Применяем новейшие материалы (углеткань, композиты), которые используются и в реальном самолетостроении, ведь авиамodelи должны быть прочными и легкими.

– Чем вас в первую очередь привлекает авиамodelьный спорт?

– Мне нравится своими руками строить летающую модель, применяя новейшие технологии. Стремись, чтобы получился самый лучший планер (всю жизнь конструирую авиамodelи, всегда был связан с техникой). Наслаждаешься полетом свободного парения, испытываешь спортивный азарт.

– Как в домашних условиях можно воспроизвести новейшие технологии?

– Скажем, нужны лонжероны (силовые элементы конструкции). Раньше мы их из сосны делали, а сейчас для этого есть более подходящие материалы – стеклопластик, углепластик. Покупаем произведенные на заводах заготовки и в нашей небольшой мастерской распиливаем, подгоняем, подтачиваем... От такой работы получаешь удовлетворение.

СОРЕВНОВАНИЯ

– К реальному авиационному моделированию самолетов, планеров имеют какое-то отношение?

– Это прежде всего спортивные модели. Хотя департамент авиационной промышленности к этому спорту имеет отношение: в рамках этапа Кубка мира Минторгпром проводит свои соревнования. Один раз в год и по всем классам моделей: кордовые, свободнолетающие и радиоуправляемые. В каждом из этих классов подводятся свои итоги, и по сумме результатов определяются победители и призеры.

– Как производится запуск планеров?

– Такая авиамodelь летит за счет свободного парения, ведь у нее нет мотора. Длина леера – 50 м. На одном его конце – модель, на другом – ты. «Затягиваешь» модель на высоту 50 м (самое главное – найти восходящий поток). Модель летает кругами, держась на леере. Зачет не идет до тех пор, пока участник соревнования не отпустил планер: есть специальное приспособление, с помощью которого леер отцепляется, когда найден восходящий поток воздуха. Модель запускается так семь раз. У кого из участников выше результат по длительности пребывания планера в воздухе, тот и победил. Есть, впрочем, ограничение: модель должна в одном туре летать максимум три минуты. В принципе, она может

это делать и дольше, но если ограничение оговорено правилами, срабатывает таймер, и модель плавно парашютирует.

– Зачем нужно временное ограничение?

– Модель может совсем улететь. Планер способен летать до трех часов (рекорды в этой области не устанавливаются



и не фиксируются, это результат 1950-х годов, когда за планером специально летел самолет). Не раз случалось, что из-за несработавшего таймера планер не могли найти.

– А если несколько спортсменов «налетали» в семи турах максимальное количество времени?

– Для таких участников соревнования проводится дополнительный – восьмой – тур. Максимальная продолжительность полета – пять минут. Если понадобится, следующий тур, там временной максимум – семь минут. И так до тех пор, пока не выявят победителя. Случалось, что даже в восьмом туре участвовало до 20 человек.

– Ваша команда выступает под эгидой «Газпрома».

– Да, в нее входят работники «Газпром ПХГ» и «Газпром энерго». Наша команда в классе свободнолетающих моделей выступает одним составом уже 14 лет. Состав команды: Юлай Мустафин – резиномоторные модели, Игорь Кобзев – таймерные модели, Вячеслав Терехин и Владимир Бардин – модели планеров. В 2004 году в чемпионате России команда стала третьей, а в 2008-м – первой. Немножко нам помогает – дает средства на проезд – профсоюзная организация «Газпром ПХГ», остальные расходы оплачиваем сами.

– В каких состязаниях вам довелось участвовать в последнее время?

– В 2011 году в Нальчике в чемпионате России и Кубке мира (часто они проводятся в одном городе одновременно). «В призы» не попали. Наша команда заняла по планерам девятое место. По резиномоторным самолетам – четвертое. А в этапе Кубка мира мы стали 12-ми в классе свободнолетающих моделей.

– В этом году поедете на соревнования?

– Готовимся. Если позволят финансы, съездим на чемпионат России и этап Кубка мира, которые пройдут в Нальчике или Самаре. Неопределенность тут связана с готовностью полей, возможностью запускать с них модели.

Беседу вел Владислав Корнейчук

Западный диссидент

На вопросы журнала отвечает
художник и писатель Максим Кантор

В МИРОВОМ МАСШТАБЕ

– Максим, вы родились в СССР, но в Германии, Франции, Великобритании и США вас знают, возможно, даже лучше, чем в России. Ваши картины включены в экспозиции западных музеев, вы организуете конференции в Оксфорде, с некоторых пор постоянно живете в Европе. Как получилось, что вы как художник получили широкую известность в Германии и других странах? Мастеров, критикующих советский строй, в СССР было много, а признание на Западе получили единицы...

– Как говорят во Франции, после войны количество людей, участвовавших в Сопротивлении, удесятерилось. Хотя тогда все друг друга знали. Я был одним из самых молодых андеграундных художников (старшим коллегам лет по 70 уже было). Если говорить обо всем СССР, то и больше полусотни художников-подпольщиков мы не насчитаем. Позже, в 1990-е годы, человек 150 прибавилось.

Из полусотни «тех» художников шанс получил каждый. Выразался он в своей комбинации возможностей. Но кто-то побежал слишком быстро. Примерно 20 из 50 эмигрировали, поддавшись на первые же предложения. Тогда ведь



было много охотников за русским искусством. А моя история такова. В 1987 году в Москву приехал основатель «Штерна» Генри Наннен, которому понравились мои картины. Он приобрел штук десять. Пригласил меня в Германию. Устроил выставки – в Мюнхене, Берлине. Тогда произошла очень важная вещь: я стал выставляться в музеях, а потому не попал в зависимость от галереи, в которой мне бы указывали, что делать. Очень многие коллеги, к сожалению, оказались в такой кабале.

Помогало мне и то, что я интересовался не только изобразительным искусством, но и литературой, философией, политикой. У меня появился широкий круг знакомых. В определенной степени помог интерес иностранных политиков – шла перестройка. В 1989-м, кажется, году министр иностранных дел ФРГ Ганс Дитрих Геншер, находясь с визитом в Москве, сказал: «Хочу в гости к Максиму Кантору». По тем временам это многое значило. После этого я поехал надолго в Германию, вообще стал свободно перемещаться по Европе. И мне захотелось жить в том числе и ее проблемами, а не только России.

– **Чем ваше творчество заинтересовало Геншера?**

– Я писал тогда картины на политические темы. Многие политики считали, что это помогает культурному диалогу.

• ИНОГДА БЫВАЕТ ПОЛЕЗНО ВЗГЛЯНУТЬ НА ОТЕЧЕСТВО СО СТОРОНЫ. ОДНАЖДЫ ВЕРНУТЬСЯ ОБРАТНО, ХОТЯ ЖИЗНЬ В МОЕМ РОДНОМ ГОРОДЕ, В МОСКВЕ, ПЕРЕСТАЛА СЕГОДНЯ БЫТЬ НОРМАЛЬНОЙ

Может, так оно и было. Для меня здесь важно то, что моим работам это помогло попасть в орбиту не частного, а музейного коллекционирования.

– **А когда началась ваша западная жизнь?**

– Я не хотел уезжать. Долго откладывал переезд. Во время пучка в 1991-м я был как раз в Германии по приглашению президента Дойче Банка. Открывал большую выставку. Первое, что мне сказали тамошние сановники, узнав новости из Москвы: «Максим, получай политическое убежище!» Но я сразу же улетел домой. Если я сейчас и уехал из России, то случилось это даже не по бытовым, а по погодным обстоятельствам. Мне просто удобнее работать здесь. Ну как если в 1980-е годы кому-то было удобно работать на даче. Сейчас до Кратова ехать дольше из Москвы, чем лететь в Германию. В Берлине совершенно нет пробок. Я не люблю этот город, но получилось так, что здесь удобно. Я люблю «ту», старую, Москву, а также Оксфорд и Францию (жить стараюсь именно там, на острове Ре).

– **Вы получили какое-то гражданство в Европе?**

– У меня есть ВНЖ в Германии и Великобритании.

– **Читая вашу книгу «Учебник рисования», я сделал вывод, что вы скептически относитесь к определению «гражданин мира».**

– Я – российский гражданин, я – русский, этого уже не изменить. И зачем это менять? Я был дружен с Ростроповичем

и помню его тоску по Родине. Очень не хочу довести себя до такого же состояния: он вернулся в Россию в 70 лет и уже ничего не взял от нее. Пока я тешу себя мыслью, что не уехал далеко, а отъехал на время. Путешествия были приняты всегда – и долгие. Чаадаев уезжал в европейское путешествие на пять лет, Тургенев ездил туда и обратно, Гоголь и художник Александр Иванов жили в Италии годами. Иногда бывает полезно взглянуть на Отечество со стороны. Однажды вернусь обратно, хотя жизнь в моем родном городе, в Москве, перестала сегодня быть нормальной. Но что-то придумается. Ведь всё происходит вовремя. И отъезд на время, и возвращение – у всего есть своя логика.

ВТОРОЙ РУССКИЙ АВАНГАРД

– **В «Учебнике рисования» вы высмеиваете представителей второй волны русского авангарда. Они у вас лгуны и даже глупцы. Неужели никто из них на «совесть нации» не тянет?**

– Ни один. Понимаете, первый авангардный порыв – всегда очень искренний. Потому что застоялось всё и надо менять. Академический канон омертвел. Хочется ему хоть что-то противопоставить. Квадрат, линию, кляксу... В то же время, рисуя квадрат, линию, кляксу, художник хорошо знает, что это – не «Джоконда». Это просто выброс энергии. Интеллекта амебы достаточно, чтобы понять: клякса на холсте или перформанс, когда кто-то скачет на четвереньках голым, – это не картина Леонардо да Винчи, это значительно меньшая информация.

Но в дальнейшем срабатывает закон рынка: мастера обязаны быть узнаваемы, их «кляксы» – предмет торговли. Им надо продолжать их производить. Вообразите себе, что человек с 20 до 70 лет только и делает, что «рисует кляксы» или скачет обнаженным по улице. Авангард перестал выполнять функцию прорыва, а стал еще одним сегментом рынка. Художники себе и всем вокруг говорили: Леонардо рисовал так, но тогда иное время было, теперь надо по-другому. Вслед за этим пришло понимание, что «кляксы» создавать удобнее, чем «джоконды». Можно больше картин произвести за то же время. Вот в этом пункте что-то дурное происходит с человеком. И я это наблюдал.

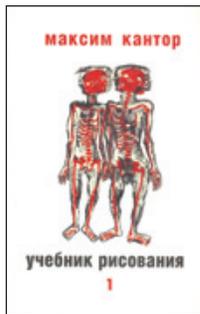
– **Разве большие художники совсем не следуют конъюнктуре? Не все же они, как Ван Гог или Гоген. Анри Матисс, например, вполне прагматичный был человек...**

– Конечно, многие из них думали о заработке, жаждали успеха. Но тот же Тициан к старости стал рисовать картины, которые никто не понимал и которые перестали покупать. Талант в его случае с возрастом перевесил всё остальное. Это ведь категория не рыночная. Почему Рембрандт обеднел и вылетел с рынка? Потому что слишком крупным стал для рынка.

– **Можно ли говорить о том, что многие авангардисты в массе своей не умели рисовать те же портреты?**

– Так сказать было бы неправильно. Конечно, они могли рисовать и портреты, но они не могли делать это оригинально. Они могут нарисовать натюрморт, портрет, пейзаж, но нарисовать – мало. Надо превратить рисунок в высказывание, а это совсем иное умение, это, если угодно, сверхрисование. «Цветочница» Малевича нарисована правильно, но это обычное, школьное рисование.

– **Как вы поняли, что вам с авангардистами не по пути?**



– С самого начала был фигуративным художником, есть такое смешное определение. Мне было интересно рисовать людей. Беспредметным искусством никогда не занимался. Но, конечно, мы находились по одну сторону баррикады. Когда советская власть была сильна, я рисовал что-то против Сталина, лагерей, какие-то больницы как образ советского общества. А потом мне показалось странным ее ругать. Один раз можно было рассказать про советское арт-подполье, два, но спустя годы...

– Авангардисты за «Учебник рисования» на вас обиделись?

– Когда я роман опубликовал, разные знакомые говорили, что теперь мне надо опасаться, подкараулят. Но, во-первых, смысл романа был

Максим Кантор.
Фрагмент картины
«Газета». 2004 год

не в «разоблачении» авангардистов. А во-вторых, обиделись разве что те, кому сейчас лет по 40, – те, кому кажется, что это религия, которую трогать нельзя. А пионеры, подлинные герои 1960–1970-х, отреагировали адекватно, всё поняли правильно – увидели критику подделки, а вовсе не самого авангарда. Владимир Немухин, которому сейчас за восемьдесят, даже сказал: «Думал, умру, никто так и не расскажет, как на самом деле было!» В романе я немного подтрунил над Эдуардом Штейнбергом, он там назван Пинкисевичем. Он имел в мире авангардистов репутацию нелюбимого, резкого человека (жил в последние годы в Париже, умер от рака). Эдик курил крепкие сигареты, называл всех «старичок» и говорил грубую правду. И этот человек, прочитав «Учебник рисования», позвонил мне растроганный, а книжку потом всем рекомендовал прочесть. Дмитрий Плавинский хорошо отзывался о романе. К моменту его появления художники увидели, как всё докрутилось, как повторилась история с имажинистами и футуристами, постепенно превращенными в соцреалистов. Каждый из авангардистов второй волны нечто похожее пережил. Во времена СССР они были бунтарями, шли на амбразуру, а после его развала оказались во власти ловкачей-галеристов и занимаются штамповкой, украшением богатых дач на Николиной горе.

ПЕРВЫЙ РУССКИЙ АВАНГАРД

– В «Учебнике рисования» вы говорите, что авангардисты в каком-то смысле оказались виновны в сталинских репрессиях. Неужели театральный режиссер-новатор Всеволод Мейерхольд заслуживал того, чтобы его пытали, а потом убили?

– Мейерхольда (а я читал протоколы его допросов) довели побоями до такого состояния, что он показал против всех: Юрий Олеша был им натренирован на террориста, вербовал Мейерхольда в шпионы Илья Эренбург, бомбы готовила Сейфулина... Это чудовищные документы. И разумеется, режиссер Мейерхольд – мученик, а его палачи – преступники. Я утверждаю, что первый русский авангард способствовал установлению тоталитаризма, хотя лично Мейерхольд в репрессиях, конечно, не виноват – он сам жертва. Из Ницше вырос фашизм, и вина ли это самого Фридриха Ницше? Этот немецкий философ расшатывал стереотипы сознания. Как и Мейерхольд, который создал театр режиссера: актеры в таком театре были чем-то вроде кукол. Я боюсь произнести



Максим Кантор.
Автопортрет с пали-
трой. 2004 год

это, но ведь так и вышло в реальности. Когда из хаоса, порожденного в том числе фантазией режиссера Мейерхольда, появились сталинисты – вроде того следователя, который его избивал, – эти следователи как раз и стали режиссерами-диктаторами советской жизни. Привычной морали уже не существовало.

– По аналогии можно сказать, что второй авангард, да и весь советский изобразительный андерграунд, в рядах которого были и вы, распатал стереотипы советского общества настолько, что началась перестройка государства по новой, западной, на ваш взгляд, вульгарной и даже варварской схеме.

– Тут важно то, как именно это происходило. Осуществляя приватизацию, надо было собрать народ и сказать примерно следующее: «Цена на нефть упала, придется затянуть пояса, питаться одной мойвой, “Пошехонского” не будет. Если вы, уважаемые сограждане, не согласны жить без сыра, отдаем вашу собственность Абрамовичу и Дерипаске». Если и ставить что-то на референдум надо было, то вот это. Чтобы люди понимали, что они лишаются средних по качеству, но недорогих благ – жилья, образования, медицины. Если бы с людьми обошлись так, как следует делать в рамках открытого общества, граждане, может, поторговались: хорошо бы с жильем всё оставить как есть... И это было бы в лучших традициях античной демократии, в духе Катона, Солона, Перикла. Но ведь обманули же. Как наперсточники себя повели. Сказали так: «Мы убыточные предприятия продаем, а вырученные за них деньги на вас пустим». Но ведь, по сути, не сделали так, как обещали. И, кстати, если бы подобное произошло в нелюбимой мной Америке, если бы нечто, принадлежащее народу, отдали Россу Перо или Дональду Трампу, думаю, хитрецы об этом бы пожалели.

– Как будто в Америке элита никогда не обманывала народ! Элиты во все времена решают задачи собственные, а не рядовых сограждан. Даже вроде бы не имеющий отношения к этой теме случай с Мейерхольдом это подтверждает. Сталин боролся за единоличную власть на 1/6 части суши, а пожилому создателю актерской системы «биомеханика» досталось!

– За власть в то время боролись все – шансы Сталина были не выше, чем у ряда его коллег. Любопытно, что после смерти Ленина сильные позиции были прежде всего у Григория Зиновьева. Ведь он был первым председателем исполкома Коминтерна, куда компартия СССР входила. Он не сумел этим воспользоваться, но это было реальным рычагом власти. Сталин был врагом Интернационала именно потому, что чувствовал – интернационализм для него опасен, представляет собой аппаратную угрозу. Знаете, сколько интербригадовцев СССР послал в Испанию? Каких-то 630 человек!

– Из них пятеро – ваши близкие родственники...

– По отцу я аргентинский еврей, по матери – русский из деревни Покоево Рязанской области. Отец родился в Буэ-



нос-Айресе. А в Буэнос-Айрес семья попала так. Дед родился в Донецке. Учился в Германии во Фрайбурге на горного инженера. Был анархистом, его арестовали, он сидел в какой-то момент в одной камере с Яковом Свердловым. Бежал из Сибири. С контрабандистом переплыл на лодке Черное море. Жил в Париже. Уехал в Аргентину, где прожил 22 года. А в 1929 году его пригласили разрабатывать Керченское месторождение. Через пять лет мы поселились в Москве: дед работал в Тимирязевской академии. Все члены семьи были испаноязычные. Когда началась в 1936 году гражданская война в Испании, бабушка, три брата моего отца (ему было только 14 лет) и тетка поехали воевать в интербригадах.

Правильные ориентиры

– Вы как-то написали: «Европой Россия не стала, затея оказалась авантюрой – Европа сама провалилась в кризис. Ложность очередной идеологии очевидна народу».

У вас есть ясное представление, куда теперь двигаться?

– Россия – не Европа и не Азия, не Запад и не Восток. Она в центре, и это формирует ее историю. В XX веке Россия успела побывать союзницей США, Великобритании и Франции в борьбе против общего врага, а затем противостоять этим же странам после речи Черчилля в Фултоне. Что именно было органично для России? Встал вопрос: Россия – часть Запада или нет? Спор старый, классический. В XX веке привычные аргументы западников и славянофилов дополнились идеологическими теориями Карла Поппера и Ханны Арентс, представлениями об «открытом обществе», которое есть панацея от тоталитаризма, и концепцией тоталитаризма, противостоящего демократии. Это была не столько философия, сколько идеология. Основой данной идеологии является представление о единой цивилизации как о некоей общей для всех культур фазе развития. Причем эта финальная фаза развития есть искомым результатом всех исторических культур, именно так данную тему и трактовали. Всякая идеология есть своего рода светская религия – не нуждающаяся в доказательствах, но вербующая приверженцев. В этой единой западной цивилизации место России выглядело проблематично, авторы и адепты данной концепции советовали



Максим Кантор.
Структура демократии. 2003 год

• ЕСЛИ НАША СТРАНА РАСПАДЕТСЯ, ТО ВОПРОС, КАК – ПО НАЦИЯМ ИЛИ ПО КОРПОРАЦИЯМ. ПО КАКИМ ШВАМ ПОЙДЕТ ДЕЛЕНИЕ?

отказаться от многих российских родовых черт, чтобы войти в искомую единственную цивилизацию, в открытое общество.

Данная концепция – не философская и не историческая. Ее можно бы назвать вульгарной с точки зрения собственно истории, но в XX веке стала популярна промежуточная дисциплина – «культурология», оперирующая идеологическими рецептами как историческими фактами.

Мы все поверили в то, что есть единая цивилизация, исходя из 3–4 популярных брошюр, и это обидно. Арнольд Тойнби и Освальд Шпенглер, Иоганн Гердер и Эрик Хобсбаум выделяли историю России как самостоятельную величину, а Тойнби даже говорил о «православной цивилизации». Это тоже не окончательное суждение – в мире нет и не может быть интеллектуальных приговоров; всё подлежит обсуждению. Это лишь показывает степень сложности проблемы, которую ради идеологии сегодня спрямили. Не берусь сказать, почему сложностью мира пренебрегли. Возможно, ради чьей-то материальной выгоды. Но совершенно точно, что в основе метаморфоз политических лежала не философская работа и не историческое исследование, это была идеологическая акция.

Процесс этот шел в конце 1980-х – начале 1990-х, во времена господства Запада, и базировался на линейной гегельянской философии. Вся западная философия последних десяти-

летий так или иначе связана с перспективой, выстроенной Гегелем, с его исторической моделью. Победа Запада никем, в сущности, не оспаривалась. В тот момент, когда Россия, здрав штаны, побежала за Западом, вся линейная система оказалась опровергнута временем. Некогда Гегель самоуверенно написал, что «Китай уснул навсегда», выпал из истории. А тут Китай проснулся. А еще Индия с Бразилией. В считанные годы изменилось представление об истории, которое питало идеологов перестройки. Мы ведь руководствовались простейшими брошюрами «Трудный путь в цивилизацию, и как его пройти», а тут вдруг выяснилось, что сама эта цивилизация под вопросом. Что делать, если мы в суматохе вскочили в последний вагон поезда, направляющегося в тупик? Как минимум надо осознать, что маятник Восток – Запад существует на протяжении всей истории человечества.

– Известен ли вам какой-нибудь рецепт сохранения и укрепления России?

– Следует обратить внимание на феномен общины – то самое, что всегда мешало цивилизаторам. Обойти ее у них не получалось. Когда Столыпин решил разрушить общины и раздать всем крестьянам наделы земли, он столкнулся с простейшей проблемой: земля в России, в отличие от Германии, где-то родит, а где-то – вовсе нет. Очень сложно поделить поровну чернозем и степи. Западный индивидуализм, выраженный, в частности, в существовании множества отдельных фермерских хозяйств, будучи перенесенным на суглинок, не работает столь успешно. Главным принципом общины было то, что коллектив мог успешно существовать параллельно с диктатом государства, это как бы альтернативная форма самоорганизации и выживания народа: государство закладывает вертикаль, община обеспечивает горизонтальные связи, которые дают выжить. Примерно это имел в виду Солженицын, мечтая о земствах. Это то, чем в идеале должна была быть Республика Советов. Имелось в виду, что она будет опираться на общину, дублировать земства. Вероятно, такая самоорганизация России присуща. Отказываться от нее, по-моему, губительно. Индивидуализм, который успешно себя показывает в иных культурах, в России не столь органичен. И, конечно, необходимо, на мой взгляд, уходить от финансового капитализма.

– Насколько я вас понимаю, так называемое гражданское общество России не подходит ни в каком виде?

– То, что называют «гражданским обществом», есть способ организации западного общества. И переместить его в Россию невозможно. Нельзя ставить вопрос так: цель России – западная самоорганизация. Мы никогда не будем идентичны. К тому же западный социум имеет миллион недостатков и «скелетов в шкафу». Подогнать нас с немцами и французами под один ранжир – варварство. Нет никакого единого гражданского общества. Точно так же, как нет общей истории или культуры. Есть культурные связи, есть общие проекты – но единой культуры нет. Мы все слушаем итальянскую оперу и читаем немецких философов, любим русские

романы и французскую живопись – попробуйте перемешать это в условное современное искусство; ну вот, попробовали – вам продукт нравится?

ПРОРАБЫ ПЕРЕСТРОЙКИ

– У немцев и французов «гражданские общества», позволю себе заметить, также имеют собственные уникальные версии, отвечающие их национальным особенностям. Если говорить о конкретных исторических событиях 30-летней давности, то интеллигенция в СССР в целом со своей задачей не справилась, не смогла стать властительницей дум, ее представители в переломный момент устранились от роли лидеров общественного мнения...

– Трудно сказать, устранилась интеллигенция сама или ее устранили. Или она продалась новым хозяевам жизни. Я думаю, происходило одновременно всё. Но начать надо с того, что интеллигентов было очень мало – больше было «околотворческой публики». На такую большую страну мы человек десять всего лишь можем назвать тех, кто по идее мог бы претендовать на звание «властитель дум». Я могу вспомнить филологов Сергея Аверинцева и Михаила Гаспарова, философов Мераба Мамардашвили и Александра Зиновьева... Были Дмитрий Лихачев, Андрей Сахаров. Десять человек наберется, но это так мало на весь СССР!

Что касается крупного гуманистического писателя тех лет, то такого я вообще назвать не смогу. Веня Ерофеев? Он гордый хороший человек, но это другое. Георгий Владимов? Прекрасный прозаик, но вряд ли мог ответить на многие вопросы. Виктор Некрасов? После «В окопах Сталинграда» ничего, по сути, не написал. Булат Окуджава? Прекрасный поэт. Как писатель – не особенно значительный. Юрий Трифонов? Советский быт, им описанный, очень трогателен, но это скорее «семейная литература», больших вопросов он не ставил.

Но даже эти наши немногочисленные «властители дум» передоверили зачем-то свою функцию болтунам вроде Егора Гайдара и Бориса Немцова. Те, будучи людьми в основном невежественными, стали тем не менее говорить от имени интеллигенции. А уж этим деятелям потребовалась не интеллигенция вовсе, а та самая «околотворческая публика», все эти бесконечные нынешние колумнисты. Это уже совсем не интеллигенция.

– В «Исповеди отщепенца» автор, один из потенциальных советских «властителей дум», которого вы знали лично, пишет, что доносительство во времена Сталина было формой народовластия. При всем своем величии Александр Зиновьев, по-моему, говорил порой вещи парадоксальные.

– И даже безумные. Я его очень люблю. Но... Александр Александрович говорил: «Я – вопрекист». Он всегда противоречил. Он считал, что надо идти против толпы, и в этом будет ситуативная правда. По поводу своего отношения к «Солидарности» отвечал: «Я буду сражаться в рядах польских повстанцев!» А спустя десять лет, считая, что из-за профсоюза судоверфи в Гданьске развалился СССР, сокрушался: «Ну почему их тогда всех не расстреляли!» То, что доносительство – форма народовластия, конечно, парадоксальная фраза, и не более.

– Зиновьев хорошо был принят в ФРГ, а потом стал яростным критиком западной системы. Хотя его, как

и других диссидентов, власти на Западе в тяжелый для него момент поддержали.

– Зиновьев как в СССР не был, так и, уехав, не стал винтиком идеологической машины. Тут от самого человека многое зависело. Скажем, Владимир Максимов – другое дело. Я его знал, он был очень хороший человек, но понимал, как говорят в таких случаях, правила игры. Зиновьев никогда никаких «правил игры» не признавал. Он как раз считал, что судить нужно ту страну, гражданином которой являешься. Жить в Германии и ругать Россию? Какой же я гражданин в этом случае?

ЗАВОЕВАНИЯ ЗАПАДНОЙ ИДЕОЛОГИИ

– А чем, кстати, по-вашему, так уж плохи освобожденные от пут советской агитации и пропаганды современные пишущие колонки авторы?

– Засилье колумнистов, попросту говоря – болтунов, в нынешней российской печати поражает. Иногда я спрашиваю молодых журналистов: «У вас нет ощущения, что вас обманули? Ведь вас учили писать правдивые репортажи, вы смотрели голливудские фильмы про мужественных корреспондентов, разоблачающих силы зла. Где это всё?» Сегодня чаще всего читаешь «взгляд и нечто», написанное малообразованным ловкачом, да еще и с хамоватой интонацией. Произошла подмена профессии. Это что-то вроде того самого второго – гламурного – авангарда, имитирующего большое искусство.

– У нас интересная страна – люди смотрят в основном американское кино, восхищаются англо-американской поп-музыкой, но при этом ненавидят англо-саксонский мир, американцев, считая, что те всю планету обманули и вынашивают страшные планы относительно России. А ведь США уже достигли того, чего хотели: Россия не является ни вероятным противником, ни просто серьезным конкурентом, а американская идеология, культура здесь как у себя дома...

– Пока Россия не распалась, она не побеждена. До сих пор Бжезинский открыто говорит (а до него так Гиммлер, к примеру, сказал): до Урала там, где сейчас Россия, не должно быть одного целого государства. Если наша страна распадется, то вопрос, как – по нациям или по корпорациям. По каким швам пойдет деление? Нет идеи, которая держит государство, это всем понятно. Ей не дают возникнуть. Империи собирали сотни лет. Она и распадаться будет не за один год. Хотя ломать – не строить. Первый пояс, при развале СССР, уже отвалился.

– Говорят, существует угроза мировой войны, исходящая от США, у которых огромный внешний долг.

– Запад теряет власть над Востоком. Отдаст он эту власть без боя? Можем мы такое себе представить, исходя из всей алчной, жестокой, крестоносной истории Запада? Это страны, которые уничтожали население своих колоний миллионами. Сейчас речь идет о том, могут ли эти элиты реанимировать свою власть мирным путем.

– Вы рассуждаете не как западный человек, скорее как диссидент внутри западного общества.

– Наверно, я рассуждаю, как западный левый. Но и это не вполне верное определение: мне не очень симпатичны сегодняшние левые. Полагаю, я рассуждаю, как гуманист, который не состоит ни в каких партиях.

Беседу вел Владислав Корнейчук

Африканские «Львы»

На вопросы журнала отвечает директор
Института Африки РАН Алексей Васильев

ВЕС БУДЕТ РАСТИ

– Алексей Михайлович, какое место занимает сегодня Африка на мировом энергетическом рынке?

– По своему нефтегазовому потенциалу она, безусловно, уступает зоне Персидского залива. Но ее ресурсы достаточно значительны, чтобы оказывать серьезное воздействие на глобальный энергетический рынок. Не нужно забывать, что, производя примерно 15% всех углеводородов мира, сама Африка потребляет пока не более 3%. Ежегодные объемы добычи нефти на континенте уже сегодня сравнимы с российскими. Между тем в геологиче-



ском плане регион не слишком хорошо изучен, и поэтому есть все предпосылки для обнаружения новых запасов и наращивания производства. Только в последние годы были сделаны крупные открытия нефтяных месторождений в Уганде, а также в ряде стран зоны Гвинейского залива – в Нигерии, Анголе, Кот-д'Ивуаре и Гане. В настоящее время геологоразведка успешно продолжается, совершаются всё новые открытия на суше и прилегающем шельфе.

Что касается Северной Африки, то очевидно, что многие события в этом регионе связаны с борьбой за энергетические ресурсы. Например, нефтяные запасы в Ливии оцениваются в 5–6 млрд т – на данный момент они самые крупные на африканском континенте. Если говорить о Судане, то с 2011 года большая часть открытых здесь запасов жидких углеводородов оказалась на территории нового государства – Южного Судана. И сегодня идет достаточно жесткая борьба за то, кто станет их разрабатывать и как их будут транспортировать. Кстати, о том, что здесь имеются хорошие запасы нефти, известно давно. Еще лет 25 назад мы с американцами проводили семинар по Африке в имении Рокфеллеров. В то время западногерманский журнал *Der Spiegel* писал, что для Дэвида Рокфеллера – главы дома Рокфеллеров – должность президента США была бы понижением. И каково же было мое удивление, когда внук нефтяного магната и первого в мировой истории миллиардера совершенно неожиданно проявил в разговоре со мной высочайшую информированность относительно политической, экономической и геологической ситуации в Судане. Так что американцы уже тогда активно интересовались суданскими углеводородными ресурсами и изучали возможности получить к ним доступ.

– А как на африканском континенте обстоят дела с газом?

– Газовая промышленность более всего развита в Алжире, Египте и Нигерии. Огромный потенциал имеет Ливия, где на газ обратили внимание относи-

тельно недавно. Но сейчас рассуждать о том, как, когда и кем он может быть реализован, по понятным причинам бессмысленно. Активно наращивается производство в Анголе. Однако самые значительные открытия газовых залежей в последнее время сделаны в Восточной Африке – их, кстати, еще десятилетия три назад прогнозировали советские геологи. Прежде всего речь идет о шельфовых участках, примыкающих к Мозамбику и Танзании. Сейчас интерес к этому району очень велик, и даже появились утверждения, что запасы газа там сравнимы чуть ли не с российскими. Правда, пока реальных подтверждений этому нет, и, скорее всего, это целенаправленные спекуляции, имеющие целью разбалансировать глобальный энергетический рынок. Тем не менее есть достаточные основания полагать, что в перспективе Танзания и Мозамбик войдут в число крупных производителей и экспортеров газа.

Будущее африканской, как и мировой, энергетики, конечно, очень существенно зависит от темпов развития технологий. Например, США рассчитывают уже в 2020–2030 годах добиться полной энергетической независимости за счет освоения ресурсов сланцевых углеводородов. По крайней мере, так они заявляют. Реальность это или очередной виток информационных войн – посмотрим. В любом случае в Африке такие ресурсы тоже имеются. Но даже независимо от этого в перспективе вес африканского континента на мировом энергетическом рынке, несомненно, будет увеличиваться.

СИТУАЦИЯ В ЦЕЛОМ

– Как вы оцениваете общую ситуацию в Африке?

– Когда мы говорим об Африке в целом – это в определенной степени условно. Страны, ее составляющие, совершенно разные во всех отношениях, поэтому очень сложно делать какие-то обобщения. Впрочем, сегодня можно констатировать, что, несмотря на все кризисы, в экономическом плане



● **Африка была и остается континентом неиспользованных возможностей и природных богатств. Речь идет не только об углеводородах, но и, например, о марганце, хrome, уране, биоресурсах**

Африка достаточно быстро растет. Через политическую борьбу, конфликты, социальные взрывы и боль, но развивается, причем активно. Конечно, глобальный финансово-экономический кризис больно ударил по ЮАР – самой развитой стране на континенте, тесно связанной с мировым рынком. Естественно, негативную роль для экономики сыграли и революционные события в Северной Африке. Но сейчас экономические показатели у большинства африканских стран плюсовые, а отдельные государства демонстрируют рост в 10–12% и даже выше. При этом оптимистические прогнозы развития предполагают, что так же, как когда-то в Азии сформировались свои «тигры» и «драконы», в Африке тоже появятся свои «львы» или «львята». Однако следует принимать во внимание, что на континенте есть и такие страны, экономика которых не растет или даже находится в полном упадке, – они являются одними из самых бедных в мире.

Между тем Африка была и остается континентом неиспользованных возможностей и природных богатств. Речь идет не только об углеводородах, но и,



- **На африканском континенте быстро усиливается влияние новых игроков. Сегодня на первое место, даже если брать в расчет только прямую торговлю с Африкой, вышел Китай, который оставил далеко позади и США, и каждую отдельно взятую страну ЕС**



например, о марганце, хrome, уране, биоресурсах и так далее. Помимо этого, ожидается, что большая часть мирового прироста населения к 2050 году будет приходиться именно на Африку. Сегодня здесь около 1 млрд жителей, а будет – более 2 млрд. Следовательно, регион имеет все шансы превратиться в одного из крупнейших поставщиков материальных и человеческих ресурсов на глобальный рынок и одновременно – стать огромным рынком сбыта различных товаров и услуг.

Впрочем, вряд ли стоит рассчитывать на то, что путь этот будет простым и гладким. Есть, конечно, относительно стабильные в политическом плане страны, такие как Гана, Уганда или Танзания. В других государствах – например, в Алжире – конфликты завершились, но их последствия всё еще мешают стране полноценно развиваться. Но есть и такие страны, где до решения накопившихся проблем еще очень и очень далеко. Достаточно посмотреть на последние события в Мали. Для спасения действующего там и практически разложившегося политического режима введены французские войска, привлечены вооруженные силы соседних африканских государств. Всё делается для того, чтобы исламские экстремисты не получили контроль над этой страной. Но этого недостаточно, чтобы исправить положение. Ведь активизация в регионе радикально настроенных групп – не причина, а следствие тех процессов, которые там происходят. Соответственно, кризис в Мали будет продолжаться, и не исключено, что Франции придется еще долго расплачиваться за свое вмешательство в ситуацию.

НЕРЕШЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ

– **С чем связан такой всплеск конфликтов в регионе?**

– Социально-политический кризис, который охватил прежде всего арабские страны, назревал давно. Для этого были все условия: бессменные политические лидеры, авторитарные режимы, репрессии, коррупция, огромный разрыв между богатыми и бедными. Справедливости ради нужно отметить, что и экономический подъем в африканских странах начался далеко не сегодня, а при тех самых авторитарных режимах. Другое дело – кому доставались его плоды. Массовое недовольство сложившейся ситуацией постепенно нарастало. Но ключевую роль в случившемся далее сыграл феномен так называемого молодежного бугра.

Благодаря широкому распространению достижений современной медицины лет 25–30 назад во многих развивающихся странах, в том числе и африканских, резко упала детская смертность. А фертильность женщин осталась прежней – в среднем 5–6 детей. Для Европы это уровень позапрошлого века. Конечно, постепенно рождаемость в этих странах начала снижаться. Но наиболее серьезное сокращение, если взять, например, Тунис, пришлось только на последние годы. Между тем именно к этому времени поколение молодежи достигло возраста наибольшей активности. Они лучше образованы, чем в среднем население, но у них нет работы и в сложившихся условиях – никакого будущего. Именно эти люди, вооруженные современными средствами коммуникации и информационных технологий, стали организаторами всех последующих



событий, хотя явных лидеров среди них не нашлось.

Мощная волна недовольства прокатилась по Тунису, Египту и Ливии. Правда, путь ливийской оппозиции к власти был проложен бомбами НАТО, на что ушло целых полгода. Однако выяснилось, что население этих стран совсем не жаждет западных ценностей, а желает оставаться в рамках своих многовековых традиций, в первую очередь религиозных. На волне всеобщего недовольства наверх вынесло как раз те политические силы, которые и отражают эти настроения. Смогут ли «Братья-мусульмане» и «Ан-Нахда» решить набравшие проблемы в Египте и Тунисе – большой вопрос. Между тем социально-политический кризис уже выплеснулся за пределы нескольких стран, что, в частности, стало одной из главных причин начала вооруженного конфликта в Мали.

В этой стране своя почва для раздоров – исторические требования туарегов, борющихся за национальную и социальную справедливость, в том числе претендующих на северную часть Мали, площадь которой превышает территорию Франции. Давайте вспомним, что с 1991 по 2002 год в соседнем Алжире шла кровопролитная гражданская война, в результате которой исламские экстремисты были вытеснены правительственными войсками в южные пустынные районы страны, а затем – в Мали. В ходе недавнего ливийского военного конфликта на стороне Муаммара Каддафи сражались туареги, также вынужденные после поражения действовавшего режима бежать в Мали, где, очень хорошо вооруженные, они и объеди-

нились с исламскими экстремистами. Вот эта взрывчатая смесь и привела к очередному кризису в регионе, которому еще очень далеко до завершения.

– Почему?

– Серьезные конфликты зреют в Нигере, где туарегов значительно больше, чем в Мали, а также в Нигерии, в которой, как и в некоторых других африканских странах, стремительно растет влияние исламских экстремистов. Вся зона Сахеля – район саванн и полупустынь к югу от Сахары – сегодня дестабилизирована. Как разрешится эта ситуация, никто не знает. Франция вмешалась, еще кто-то, возможно, последует за ней, а дальше-то что? Есть же наглядные примеры – Ирак, Афганистан, Ливия, где все проблемы так и остаются нерешенными.

ВНЕШНИЕ СИЛЫ

– Какие внешние силы сегодня оказывают наибольшее влияние на Африку? И какую строчку среди них занимает Россия?

– Здесь есть старые игроки – бывшие колониальные державы, а ныне члены Европейского союза, такие как Франция, Англия, Италия и Португалия. Влияние этих стран на африканский континент, если взять ЕС в целом, пока преобладает. В качестве их союзника и одновременно конкурента выступают Соединенные Штаты. Однако авторитет Европы и США на африканском континенте падает. Последние события в Мали – яркий показатель этого. Не случайно, поддержав Францию в борьбе с исламскими сепаратистами на словах, на деле ни другие европейские государства, ни Соединенные Штаты не проявили большого желания

направить в эту горячую точку своих людей.

В то же время на африканском континенте быстро усиливается влияние новых игроков. Сегодня на первое место, даже если брать в расчет только прямую торговлю с Африкой, вышел Китай, который оставил далеко позади и США, и каждую отдельно взятую страну ЕС. Сейчас товарооборот КНР с африканскими государствами приближается к 200 млрд долларов в год. По стопам Китая идет Индия, которая пока не может сравниться с другими крупнейшими игроками в регионе, но непрерывно, уверенно и мощно растет. Индийский бизнес активно занимает всё еще свободные ниши и успешно теснит конкурентов, включая тот же Китай. Между тем пока товарооборот между Индией и африканскими странами не превышает 60 млрд долларов в год. Третье место среди новых игроков занимает Бразилия, которая также ведет активную экспансию в регион. А за ней следует ЮАР, превратившаяся в центр экономической мощи континента, – на нее приходится треть всего африканского ВВП.

Что касается России, она пока выступает в Африке скорее в качестве аутсайдера, чем полноценного игрока. Причиной этого стал полный провал в 1990-е годы. В первом десятилетии 2000-х ситуация начала потихоньку исправляться. Но сегодня на африканском континенте мы не входим в число не то что ключевых, но даже просто крупных игроков. Конечно, наша страна всё еще сильна, например, в сфере экспорта вооружений, в области энергетики и телекоммуникаций, но и здесь нас уже начинают



поджимать конкуренты, в частности тот же Китай. Суммарный товарооборот России с Африкой составляет лишь 10 млрд долларов в год – по этому показателю нас опережает даже Турция. И перспективы здесь для нашей страны не самые радужные. Дело в том, что сейчас со сцены уходят последние представители тех поколений, которых с нами что-то связывало. Очень многие из них получали образование в СССР, а теперь на их место пришли те, кто учился во Франции, Англии, США, Китае. Кстати, в КНР сегодня получают образование десятки тысяч

точно сказать, что раньше «Аэрофлот» выполнял регулярные рейсы в десятки африканских государств, а сегодня лишь в Египет и Анголу. Причем в последнюю страну воздушные суда летают раз в две недели. Почти везде закрыты торгпредства, нет торговых советников – о чем это может говорить? – **А чем сейчас Африка может быть интересна для России, помимо нефти и газа?**

– В нашей стране есть определенная позитивная мифология, что мы такие огромные и богатые и у нас самих есть все необходимые нам ресурсы.

раз в Африке, и Россия крайне заинтересована в его импорте, прежде всего из ЮАР. Нам не хватает хрома, который необходим трубным заводам, основными потребителями продукции которых являются наши нефтегазовые компании. А в Африке – колоссальные запасы хрома. Есть недостаток урана для нашей атомной промышленности, особенно для тех АЭС, которые мы строим за рубежом. В этом смысле африканский континент тоже представляет для нашей страны огромный интерес. И это далеко не всё.

– **Как вы считаете, в ближайшее время в российско-африканских отношениях что-то может измениться к лучшему?**

– Попытки что-то сделать, конечно, есть. Какое-то движение идет. Но с учетом того, что многое приходится начинать фактически с нуля, всё это дается не так просто, как раньше. Мы сильны в энергетической сфере, и это необходимо активно использовать, что, впрочем, и делает, в частности, «Газпром». Группа «Ренова» начала добычу марганца в ЮАР. Но этого недостаточно – необходимы стратегия продвижения интересов России в регионе, государственно-частное партнерство, комплексный подход, естественно, с привлечением всех профильных организаций и институтов. В противном случае нам грозит дальнейшая потеря позиций на африканском континенте. К примеру, если «Газпром» и «Ренова» пока действуют здесь относительно успешно, то попытки «Русала» наладить добычу, переработку и экспорт отсюда бокситов привели к непростым проблемам, которые компании теперь придется решать. А в случае продуманной стратегии и использования специалистов-африканистов действовать можно было бы гораздо эффективнее.

Беседу вел **Денис Кириллов**



африканцев. У нас же на эти цели выделяется всего около 1 тыс. стипендий, да и они используются далеко не в полном объеме.

Позитивная мифология

– **Почему это происходит?**

– Увы, но Африка находится на далекой периферии наших интересов. Доста-

Это совсем не так. Скажем, мы почти полностью зависим от импорта марганца, без которого нет сталелитейной промышленности. Те ресурсы марганца, что мы имеем, разрабатывать при нынешнем уровне развития технологий экономически нецелесообразно. Между тем большая часть мировых запасов марганца находится как



ГАЗПРОМБАНК



Вместе с **ИПОТЕЧНЫМ КРЕДИТОМ**
мы предлагаем Вам **КРЕДИТНУЮ КАРТУ**.
Чтобы Ваш новый дом стал уютным.

В МАСШТАБАХ СТРАНЫ, В ИНТЕРЕСАХ КАЖДОГО

8-495-913-74-74, 8-800-100-07-01

www.gazprombank.ru

ГПБ (ОАО). Генеральная лицензия ЦБ РФ № 354. Реклама.



НТВ, ПЛЮС

БОЛЕЕ 190 КАНАЛОВ НА ЛЮБОЙ ВКУС

Кино, спорт, музыка, мода,
детские каналы, путешествия,
приключения, новости, наука
и многое другое...

0
РУБ/МЕС
ПАКЕТ КАНАЛОВ
«СТАРТОВЫЙ»

99
РУБ/МЕС
ПАКЕТ КАНАЛОВ
«ЛАЙТ»

ПАКЕТ ИЗ **18** КАНАЛОВ
В ФОРМАТЕ ВЫСОКОЙ
ЧЕТКОСТИ
«НТВ-ПЛЮС HD»

ПРОГРАММА
ПОДДЕРЖКИ
ЛОЯЛЬНОСТИ
АБОНЕНТОВ
НТВ-ПЛЮС
«БОНУСЫ»

«НТВ-ПЛЮС 3D»
УНИКАЛЬНЫЙ КАНАЛ
В ФОРМАТЕ 3D TV

ЗВОНИТЕ И ПОДКЛЮЧАЙТЕСЬ!
8 800 200 5545 (БЕСПЛАТНЫЙ ЗВОНОК, РОССИЯ),
8 495 755 5545 (МОСКВА)
WWW.NTVPLUS.RU