

**Пресс-конференция на тему «Финансово-экономическая политика
ОАО «Газпром»
28 июня 2012 года**

ВЕДУЩИЙ: Коллеги, добрый день. Сегодня мы завершаем традиционную серию пресс-конференций перед собранием акционеров «Газпрома» и, как обычно, последний аккорд посвящен финансово-экономической политике «Газпрома».

В пресс-конференции участвуют:

- заместитель Председателя Правления — начальник Финансово-экономического департамента Андрей Вячеславович Круглов;
 - заместитель Председателя Правления — главный бухгалтер Елена Александровна Васильева;
 - начальник Департамента экономической экспертизы и ценообразования Елена Евгеньевна Карпель;
 - начальник Департамента налоговой политики Карен Иосифович Оганян;
 - первый заместитель начальника Финансово-экономического департамента Александр Сергеевич Иванников;
 - заместитель главного бухгалтера — начальник Управления консолидированной отчетности Михаил Николаевич Россеев.
- Вначале слово Андрею Вячеславовичу для небольшой презентации, и после этого перейдем к вашим вопросам.

А.В. КРУГЛОВ: Добрый день, уважаемые дамы и господа. Традиционно наша пресс-конференция, посвященная финансово-экономической политике, результатам финансово-хозяйственной деятельности «Газпрома» за прошедший год, завершает серию брифингов перед годовым Общим собранием акционеров, так как на финансовые результаты компании влияют все те направления деятельности, о которых вам уже рассказывали мои коллеги: производственной деятельности, нашей деятельности на рынках. Именно благодаря им были достигнуты вот такие результаты. Для того, чтобы лучше понять весь комплекс действий руководства компании, направленных на развитие «Газпрома», обратимся сначала к производственным результатам.

(Слайд 1) По итогам 2011 года добыча газа выросла на 1% и составила 513,2 млрд куб. м, добыча нефти и газового конденсата увеличилась до 65,9 млн тонн. Производство электроэнергии нашими генерирующими компаниями сократилось на 1,1% ввиду погодного фактора.

В 2011 году наша чистая выручка от продаж газа возросла на 28% в рублевом выражении по сравнению с предыдущим годом. А показатель EBITDA составил 1,931 трлн руб., что на 42% выше, чем годом ранее.

План по добыче газа на 2012 год в размере 529,3 млрд куб. м был установлен в декабре 2011 года. Однако в связи с негативными явлениями в мировой

экономике и аномальными погодными условиями, наметилась тенденция сокращения спроса на газ как внешними, так и внутренними потребителями. Поэтому мы ожидаем некоторого снижения плановых значений добычи газа до значений, соизмеримых с уровнем прошлого года.

По итогам 2012 года, несмотря на замедление экономики некоторых стран-импортеров нашего газа, мы ожидаем рост выручки Группы. К сожалению, стоит учесть, что некоторые неблагоприятные условия, такие, как повышение налоговой нагрузки на газовую отрасль, по нашим оценкам, могут привести к снижению EBITDA компании в 2012 году приблизительно на 10% по сравнению с 2011 годом.

(Слайд 2) Давайте теперь посмотрим, как выглядели наши финансовые результаты за отчетный период по сравнению с другими глобальными нефтегазовыми компаниями.

В 2011 году мы снова показали одни из сильнейших финансовых результатов в отрасли — как по EBITDA, так и по чистой прибыли. Второй год подряд мы становимся мировым лидером, показывая рекордную чистую прибыль, которая в отчетном году выросла на 40% и составила впечатляющие 44,5 млрд долл. Отрадно отметить, что превосходство «Газпрома» по темпам роста финансовых показателей наблюдается уже в течение пяти последних лет.

(Слайд 3) На предыдущих брифингах мы уже говорили о продаже газа на основные рынки. Я лишь несколько слов скажу о российском рынке, который, как известно, является крупнейшим для «Газпрома». Правительство Российской Федерации в очередной раз подтвердило намерение продолжить приведение российских цен на газ к равнодоходным. Среднегодовое увеличение оптовых цен на газ для российских промышленных потребителей составит 7,5% в 2012 году и 15% — в 2013 и 2014 годах.

Другим фактором увеличения выручки станет повышение тарифа на транспортировку газа независимых производителей. Ожидается, что тариф на услуги по транспортировке газа независимых производителей будет увеличиваться по инфляции. При этом в 2015 году он может достигнуть уровня 68 руб. за 1000 куб. м на 100 км. Уровень тарифа может повыситься в случае отмены льготы по налогу на имущество в магистральном транспорте газа.

(Слайд 4) Что касается расходной части бюджета, то здесь мы по-прежнему придерживаемся политики поддержания умеренных темпов роста затрат. При этом темпы увеличения нашей выручки стабильно превышают темпы роста затрат.

Основными статьями операционных затрат традиционно являются покупные нефть и газ. Из-за значительного повышения НДПИ существенно возросли расходы на выплату налогов.

В течение последних трех лет мы проводим последовательную работу по управлению затратами, которая включает оптимизацию расходов на стадии формирования бюджета, формирование и исполнение программы

сокращения затрат, реализацию планов оптимизации затрат по отдельным направлениям деятельности.

В компании утверждено «Положение о закупках товаров, работ, услуг Группой «Газпром». Документ устанавливает единые правила и порядок закупок как для «Газпрома», так и для дочерних обществ. В 2011 году снижение цен относительно начальных составило 8,1%, что дало экономический эффект в размере 54,1 млрд руб. Более 93% конкурентных закупок в 2011 году проводилось в открытой форме.

(Слайд 5) На следующем слайде представлена динамика абсолютных значений себестоимости добычи и транспортировки газа. В очередной раз вы можете убедиться, что себестоимость добычи традиционного газа намного ниже, чем себестоимость добычи газа из нетрадиционных источников. Если не учитывать затраты на выплату НДС, которые зависят от решения Правительства Российской Федерации, то изменение себестоимости добычи и транспортировки газа сопоставимо с темпами инфляции.

(Слайд 6) «Газпром» является очень металлоемкой компанией, поэтому, на наш взгляд, интересно посмотреть, как реализуется программа оптимизации затрат на примере таких статей расходов, как закупка трубной и металлургической продукции и продукции машиностроения.

Приоритетная задача для нас — это сдерживание роста цен на закупаемые материально-технические ресурсы на уровне, не превышающем 80% от темпа роста цен производителей, спрогнозированного Министерством экономического развития России на 2011 год относительно цен 2010 года. В целях оптимизации затрат на закупаемую Группой «Газпром» трубную продукцию была разработана формула расчета цены на трубы большого диаметра и подписано соглашение о применении данной формулы в долгосрочных контрактах с отечественными трубными производителями. Это позволит оптимизировать затраты на трубную продукцию, обеспечит как предсказуемость цен, так и справедливое распределение и страхование рисков резкого изменения цен на трубы. Контроль стоимости закупаемой трубной и металлургической продукции и продукции машиностроения позволил в 2011 году сэкономить в общей сложности порядка 9 млрд руб.

(Слайд 7) «Газпром» является крупнейшим налогоплательщиком в отрасли. В 2011 году мы заплатили 1,7 трлн руб. через пошлины и налоги.

Как вы знаете, за последние три года налог на добычу полезных ископаемых вырос более чем в три раза и сейчас для «Газпрома» составляет 509 руб. за 1000 куб. м, что в два раза выше ставки НДС для независимых производителей.

С момента объявления новых планов по дальнейшему изменению налогового режима мы находимся в постоянном диалоге с Правительством Российской Федерации по вопросу уровня налоговой нагрузки на компанию и считаем, что по результатам переговоров должна заработать формула для расчета ставки НДС с учетом внутренних и внешних цен на газ, расходов на

транспортировку, а также экономико-географических условий разработки месторождений.

Увеличение налоговой нагрузки на компанию приводит к снижению инвестиций, что, в свою очередь, снижает налоговые поступления от других отраслей экономики, сокращает количество рабочих мест в стране.

Стоит отметить, что для сглаживания влияния увеличения налоговой нагрузки на «Газпром» мы ведем работу по сдерживанию издержек в операционной и инвестиционной деятельности.

(Слайд 8) Хочу подробно рассказать о наших инициативах по дифференциации налога на добычу полезных ископаемых. В настоящее время практически завершена работа с «Газпром ВНИИГАЗ» по вопросу подготовки финансово-экономического обоснования диверсификации ставок НДС на природный газ. Определены возможные критерии диверсификации. Мы планируем провести совместную работу с федеральными органами исполнительной власти для того, чтобы определить, насколько возможно учесть эти особенности в законодательстве Российской Федерации.

(Слайд 9) Теперь перейдем к нашим капитальным вложениям. При разработке инвестиционной программы мы в первую очередь опираемся на сценарные условия, которые использовались при расчете бюджета Группы. Они позволяют нам рассчитывать операционный денежный поток, одна часть которого направляется на дивиденды, другая — на финансирование инвестиционной программы.

Корректировка инвестиционной программы утверждается Советом директоров Общества в сентябре, когда подводятся итоги деятельности Группы по первому полугодью. Например, в 2011 году программа капитальных вложений была существенно увеличена. Это было вызвано необходимостью реализации крупных проектов в добыче и транспортировке, в основном связанных с освоением Ямала и Дальнего Востока.

В 2012 году Группа «Газпром» планирует инвестировать порядка 843 млрд руб. в газовый бизнес, около 162 млрд руб. — в нефтяной бизнес и чуть более 76 млрд руб. — в энергетику.

Компания ведет постоянную работу по оптимизации инвестиционной программы. При включении в инвестиционную программу проекты ранжируются с учетом системы критериев, основным из которых является экономическая эффективность. Так, например, оптимизационный эффект от использования указанного подхода при формировании бюджета на 2012 год составил 134 млрд руб.

Источниками капитальных вложений являются средства, полученные от операционной деятельности, что выгодно отличает нас от мировых компаний нефтегазового сектора. В период финансовых катаклизмов такой подход надежно ограждает нас от колебаний на финансовых рынках.

(Слайд 10) Скажу несколько слов о нашей долговой нагрузке. Сейчас уровень долга находится на комфортном для нас уровне. Мы взвешенно подходим к

прямому привлечению заемных средств, отдавая предпочтение более рациональным формам финансирования.

Во-первых, это проектное финансирование, как, например, при реализации проектов «Северный поток», «Сахалин-2», а также при освоении Южно-Русского месторождения.

Во-вторых, это работа в рамках программы управления внутригрупповой ликвидностью, в частности, практика внутригруппового финансирования и система cash pooling. Так, по итогам работы российского пула за период с 2009 по 2011 годы доход от операций размещения дочерними обществами временно свободных денежных средств вырос более чем в 2,5 раза.

Перераспределение средств внутри Группы позволяет минимизировать внешние заимствования.

И наконец, в-третьих, Группа «Газпром» обращается к привлечению внешнего финансирования. При этом в рамках реализации программы заимствований в 2011 году мы разместили транши еврооблигаций EMTN и ECP на выгодных условиях с рекордно низкими процентными ставками.

(Слайд 11) Для успешной работы в любых экономических условиях мы целенаправленно ведем работу по построению системы управления эффективностью бизнеса на базе современных информационных технологий.

В соответствии с утвержденной Стратегией информатизации компания реализует более 20 масштабных IT-проектов. В 2011 году и в первом квартале 2012 года завершены проектные работы и введены в постоянную эксплуатацию 10 информационных управляющих систем.

Среди систем, автоматизирующих бизнес-процессы управления, особо следует отметить ввод в продуктивную эксплуатацию с 1 июля 2011 года подсистемы управления расчетами Автоматизированной системы бюджетного управления. В результате все операции по подготовке, организации и исполнению расчетов «Газпрома» и дочерних обществ сегодня проводятся в единой информационной системе. Система была внедрена во всех структурных подразделениях «Газпрома» и более 40 организациях Группы. Это позволило повысить эффективность управления ликвидностью, дебиторской и кредиторской задолженностью в Группе «Газпром».

Также важным для повышения эффективности управления является ввод в постоянную эксплуатацию в 2011 году Автоматизированной системы формирования консолидированной отчетности.

2012 год для реализации Стратегии информатизации станет особо значимым. До конца года планируется ввод в постоянную эксплуатацию еще девяти систем. Особое место среди них занимает Корпоративное хранилище данных на базе системы ключевых показателей эффективности, являющееся ключевым для IT-поддержки процесса управления эффективностью деятельности в масштабах Группы «Газпром».

(Слайд 12) И, наконец, поговорим о дивидендах. Как вы знаете, Совет директоров «Газпрома» рекомендовал собранию акционеров утвердить

предложение о выплате дивидендов в размере 8 руб. 97 коп. на одну акцию, что соответствует 25% чистой прибыли Общества. Таким образом, по итогам 2011 года мы планируем направить на выплату дивидендов порядка 212 млрд руб., что позволит увеличить выплаты на одну акцию более чем в два раза. Предлагаемый размер дивидендов является рекордным за всю историю компании.

С 2010 года мы стабильно выплачиваем 25% чистой прибыли посредством дивидендов. На 2012 и 2013 годы мы намерены сохранить этот уровень выплат.

Срок выплаты дивидендов для всех акционеров не превысит 60 дней с даты собрания.

Высокая дивидендная доходность ставит «Газпром» в один ряд с международными нефтегазовыми компаниями и, по нашему мнению, делает вложения в ценные бумаги Общества более привлекательными.

(Слайд 13) В заключение позвольте подытожить сказанное. Для обеспечения динамичного развития компании мы продолжаем наращивать темпы добычи и реализации природного газа, нефти и газового конденсата, улучшать контроль над затратами и оптимизировать структуру долга, поддерживать стабильную дивидендную политику. Также немаловажную роль в дальнейшем развитии компании играют внешние факторы: это становление прозрачного налогового режима для нефтегазовой отрасли в России, а также продолжение либерализации российского рынка газа, что в перспективе окажет существенный положительный эффект на нашу деятельность. Дорогие друзья, я благодарю вас за внимание, и сейчас я и мои коллеги будем готовы ответить на ваши вопросы.

ВОПРОС: Агентство РИА «Новости», Евгения Соколова. Я хотела бы по поводу внутреннего рынка спросить. Была ли у вас прибыль на нем в прошлом году и будет ли в этом? Спасибо.

А.В. КРУГЛОВ: У нас рентабельность продаж на внутреннем рынке в 2011 году составила порядка 30%, а именно 27,3%. И в 2012 году мы ожидаем уровень рентабельности порядка 15%.

М.Н. РОССЕЕВ: Прибыль по внутреннему рынку можно рассчитывать разными способами. Самый простой вариант, если просто брать выручку за минусом прямых расходов по обычным видам деятельности, то есть себестоимости и доли общехозяйственных расходов. Тогда получается около 190 млрд руб. по 2011 году. Но это без учета прочих расходов, организационных и операционных, и без учета инвестиционной составляющей.

А.В. КРУГЛОВ: О 2012 годе еще пока рано говорить. Мы в общем можем сказать, по всей прибыли, что она ожидается чуть выше, чем в этом году. Но

если у нас было 158 млрд долл., мы ожидаем, наверно, больше 160 млрд долл.

ВОПРОС: Агентство «Интерфакс», Светлана Саватеева. У меня вопрос, который мы задавали Александру Ивановичу Медведеву, но, может быть, вы тоже сможете ответить. По поводу ретроактивных платежей по экспортной выручке. Какой их размер все-таки будет по этому году и как он будет распределяться: на какие кварталы, на какие периоды будут оказывать влияние ретроактивные платежи?

И еще вопрос относительно закона «О центральной депозитарии», который обязывает раскрывать список владельцев АДР. Какие вы видите риски от изменения законодательства и может ли такая ситуация обернуться падением интереса инвесторов к АДР «Газпрома»?

И относительно аналогичного требования по раскрытию конечных владельцев евробондов, которое будет с 2014 года: готов ли «Газпром» платить этот налог на прибыль, если не будет раскрыт конечный бенефициар? И сократите ли вы свое участие на рынках капитала в таком случае? Спасибо.

А.В. КРУГЛОВ: То, что касается ретроактивных платежей: это процесс динамичный. Мой коллега Александр Иванович Медведев ведет активные переговоры с нашими партнерами по поводу данных платежей. По кварталам я не готов сейчас ответить, потому что ретроактивные платежи — это величина плавающая и зависит от результатов переговоров. По крайней мере в бюджете мы все эти средства учли.

То, что касается экспортной выручки, по итогам 2012 года Александр Иванович Медведев говорил: порядка 60 млрд долл. она ожидается. В ней уже ретроактивные платежи учтены.

По поводу депозитария и изменения законодательства, связанного с раскрытием бенефициаров. Мне кажется, что Правительство примет такое решение, которое в конечном итоге устроит и инвесторов, и рынок.

Готов ли «Газпром» платить дополнительные налоги, связанные с нежеланием инвесторов в облигации раскрыть свои данные? Безусловно, «Газпром» будет платить все те налоги, которые будут введены в рамках законодательного поля в Российской Федерации.

Но, на мой взгляд, при принятии определенных решений надо их принимать с таким учетом, чтобы это не повлияло на рынок. Мы сейчас видим, что российский рынок на фоне всех других развивающихся рынков выглядит достаточно дешево, даже «Газпром». При том, что, как я уже сказал, дивидендная доходность у нас очень высокая, порядка 6% по итогам прошлого года. Это на уровне крупнейших нефтегазовых компаний мира. А стоимость, если мы посмотрим по сравнению с показанной чистой прибылью (ЕБИТДА у нас порядка 66 млрд долл.), уровень капитализации, наверно, мог

бы быть и выше. Поэтому мы надеемся, что при принятии подобного рода решений все эти нюансы специалистами в Правительстве будут учтены. Что касается сокращения или несокращения пребывания «Газпрома» на рынке внешних заимствований. Наши основные расходы осуществляются в рублях, инвестиционная программа у нас осуществляется в рублях, поэтому мы, безусловно, заинтересованы в расширении нашей деятельности на российском финансовом рынке. И мы на нем активно работаем. Вот сейчас планируем выпустить биржевые облигации на российском рынке. Но те финансовые потребности «Газпрома», которые существуют, российский рынок пока просто не в состоянии удовлетворить, и поэтому мы как работали на внешних рынках, так и будем продолжать работать.

ВОПРОС: Агентство «АКМ», Максим Иванов. Вопрос Елене Александровне. Хотел бы уточнить по предыдущему вопросу, по ретроактивным платежам и пересмотру контрактов с европейскими потребителями. Будет ли происходить корректировка результатов за 2011 год? Или это будет понижать выручку только от текущего года?

Е.А. ВАСИЛЬЕВА: Ретроактивные платежи — это, прежде всего, предусматривание в контрактах с зарубежными покупателями ряда различных корректировок. Поскольку ведутся переговоры, сейчас невозможно предвидеть, когда возникнут ретроактивные платежи и в каких размерах.

Обязательства, которые уже возникли у «Газпрома» в связи с пересмотром цен поставок газа за предшествующие годы, и отражены в бухгалтерском учете, за пять месяцев 2012 года составляют около 20 млрд руб. Львиная доля выпала на компанию ENI.

ВОПРОС: Агентство РБК, Елена Забелло. Когда вы выпустите биржевые облигации на внутреннем рынке, в текущем году? И на какой объем?

А.В. КРУГЛОВ: Нет, не обязательно в этом году. У нас есть трехлетняя программа по выпуску биржевых облигаций в размере до 300 млрд руб. В этом году мы надеемся, что первый выпуск мы сделаем. А может, и не сделаем.

ВОПРОС: Газета «Ведомости», Елена Мазнева. Каковы предложения «Газпрома» по НДС на второе полугодие 2013 года и последующий период? Каков максимальный предел в рублях с учетом инвестиций?

А.В. КРУГЛОВ: Я несколько слов скажу, и потом передам слово своему коллеге Карену Иосифовичу Оганяну, который у нас возглавляет Департамент налоговой политики.

Вопрос по НДСП — это один из наиболее животрепещущих вопросов, которые «Газпром» в течение последнего периода времени обсуждал с Правительством Российской Федерации на различных уровнях. Были заявления заместителя Министра финансов Сергея Дмитриевича Шаталова по поводу того, как должен, по его мнению, изменяться НДСП. Он предлагал коэффициент 0,8 от планируемого увеличения цен на газ на внутреннем рынке изымать в качестве НДСП. Мы работали с коллегами из Министерства энергетики, из Министерства финансов по данному вопросу. В настоящее время идет еще процесс обсуждения, окончательное решение по 2013 году, думаем, будет принято в ближайшее время.

Решение по формульному ценообразованию НДСП в зависимости от темпов роста цены газа на внутреннем рынке, мы думаем, будет принято в 2014 году. Такая работа ведется, и мы ее продолжаем.

К.И. ОГАНЯН: Андрей Вячеславович уже, в принципе, концептуально обрисовал ситуацию. Мы исходим из того, что в любом случае на 2013 год Налоговым кодексом определена ставка в размере 582 руб. за 1000 куб. м газа. В настоящий момент мы обсуждаем с Правительством их предложения по дополнительному увеличению ставки на 2013 год, на второе полугодие. Они озвучили свою идеологию, которая на сегодняшний день определена исключительно, пока еще, в «Основных направлениях налоговой политики на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов» и заключается в том, что 80% от увеличения цены на газ за вычетом роста расходов на транспортировку, инфляции и отмены льгот по налогу на имущество должны изыматься в бюджет.

Мы исходим из того, что краеугольным камнем должно являться наше финансирование инвестиционной программы, поскольку мы рассматриваем эту деятельность для «Газпрома» и в целом для страны как приоритетную. Также мы исходим из того, что действующий уровень ставки налога на добычу полезных ископаемых должен обеспечивать приемлемый уровень доходности реализуемых нами приоритетных проектов. Поэтому мы еще будем обсуждать эти вопросы с Правительством.

Коэффициент, на мой взгляд, также подлежит обсуждению: 80% должно изыматься, или 50% должно изыматься, или какая-то другая цифра... У нас есть свои аргументы, мы их будем обосновывать и доказывать Правительству. Я думаю, что, как сказал Андрей Вячеславович, соответствующее окончательное решение будет принято в ближайшее время.

ВОПРОС: Газета «Московские новости», Алексей Гривач. Какое все-таки предложение у «Газпрома» на вторую половину 2013 года? Какой будет, на ваш взгляд, обоснованная ставка? Оставить так же, снизить, увеличить?

К.И. ОГАНЯН: Наша позиция заключается в том, что ставка налога на добычу полезных ископаемых должна остаться на том уровне, на котором

она есть сейчас. Хотя мы считаем, что и эта величина достаточно завышена, с учетом того объема инвестиционной программы, которую мы реализуем. Ставка НДС, как я уже говорил, должна иметь экономически оправданный уровень. И министр энергетики Александр Валентинович Новак сказал абсолютно правильные слова в самом своем начале утверждения в новой должности, что налогообложение должно осуществляться исходя из доходов, а не выручки. То есть изыматься должны сверхдоходы — то, чего на сегодняшний день, к сожалению, не происходит, поскольку налогообложение осуществляется в отношении «Газпрома» исходя из выручки, что, на наш взгляд, не совсем правильно идеологически. Поэтому, еще раз подчеркну, у нас есть свои аргументы, есть своя позиция, которую мы с Правительством будем обсуждать.

Я бы хотел также отметить, что в 2013 году у нас дополнительные выплаты в бюджет от увеличения налога на добычу полезных ископаемых по отношению к 2012 году составят свыше 31 млрд руб. Это практически на уровне 1 млрд долл.

А.ГРИВАЧ: Ставка НДС не должна расти в течение какого периода?

К.И. ОГАНЯН: Был определенный подход, в соответствии с которым ставки налога на добычу полезных ископаемых ежегодно индексировались на уровень инфляции. На наш взгляд, этот подход является достаточно справедливым и он должен сохраниться в последующем. То есть мы не говорим о том, что ставка НДС должна быть заморожена и не должна изменяться. Безусловно, она должна индексироваться. Но величина этой индексации, повторюсь, подлежит обсуждению. На наш взгляд, уровень инфляции — достаточно справедливый показатель.

ВОПРОС: Агентство «Аргус Медиа», Анастасия Горева. У меня несколько уточняющих вопросов по слайду 5. Я начну с тех, которые связаны с НДС. У вас написано, какие вы ожидаете в 2012 году себестоимость добычи газа и НДС. Скажите, вы ожидаете рост себестоимости добычи газа в последующие годы, так как будут Ямал, неокомские залежи? Правильно ли я понимаю, что себестоимость добычи газа должна расти? И как же тогда быть с НДС? Из вашего ответа я поняла, что вы предлагаете ставку НДС оставить на том же уровне. Но при этом, наверное, себестоимость газа будет расти. На сколько вы ожидаете рост себестоимости газа, хотя бы примерные цифры вы могли бы назвать?

К.И. ОГАНЯН: Вопрос справедлив. Я бы хотел тогда коротко охарактеризовать ту идеологию, которая была озвучена на совещании с премьер-министром Дмитрием Анатольевичем Медведевым в июне этого года. Эти предложения предполагают переход с 2014 года на формульную систему исчисления налога на добычу полезных ископаемых. Этот подход

предполагает учет целого ряда важных критериев, к числу которых относится, в том числе, многокомпонентность газа, поскольку у нас, к сожалению, например, в той же Астрахани примеси превышают 25%. Ряд макроэкономических показателей в этой формуле также должен быть учтен, и приемлемая доходность реализации соответствующих проектов. Поэтому взаимосвязь себестоимости с величиной налога на добычу полезных ископаемых в данной ситуации будет самая непосредственная.

Безусловно, Вы абсолютно правы, и в слайде (*Слайд 5*), который Андрей Вячеславович показывал, в отношении структуры залежей абсолютно четко прослеживается картина: на сегодняшний день сеноманские залежи, то есть залежи газа, достаточно легкого в добыче, существенно снижаются. И, в свою очередь, увеличивается доля газа, себестоимость добычи которого будет расти — по объективным причинам, в силу глубины залегания, в силу географического фактора и так далее. Поэтому в целом формульный подход по 2014 году мы считаем достаточно справедливым с точки зрения налогообложения. И он действительно будет учитывать и рост себестоимости газа, и усложнение условий его добычи и, соответственно, обеспечение приемлемой доходности соответствующих проектов добычи газа.

Хочу напомнить, что, в соответствии с Генеральной схемой развития газовой отрасли, к 2030 году планируется довести добычу газа до 1 трлн куб. м. Для того, чтобы эту амбициозную задачу выполнить, безусловно, принципиально подходы должны быть скорректированы.

А. ГОРЕВА: У меня несколько уточнений. Будет ли справедливым сказать, что где-то в районе 1000 руб. за 1000 куб. м — это, на ваш взгляд, как раз и является приемлемой ценой на газ? Себестоимость плюс налог. Это, опять же, исходя из вашего слайда (*Слайд 5*) на 2012 год. Чтобы можно было обеспечить инвестиционную программу. 465 руб. плюс 509 руб. Вам желательно, чтобы вот эта цифра и была заморожена на какое-то время?

К.И. ОГАНЯН: Мы говорим о том, что ставка налога на добычу полезных ископаемых должна учитывать приемлемый уровень экономической доходности реализации проектов.

Е.Е. КАРПЕЛЬ: На слайде (*Слайд 5*) показан факт, который на сегодняшний день имеет место. 509 руб. — это ставка НДС на добычу газа, утвержденная в федеральном бюджете и используемая сегодня в расчетах. Эта ставка составляет 55% в цене газа. 55% — уровень налогообложения цены газа в добыче. Это, естественно, очень высокая цифра. И при этой цифре, естественно, освоение очень многих месторождений, особенно имеются в виду залежи ачимовские, туронские валанжинские, — оно, естественно, будет убыточным. Поэтому принять инвестрешение при таком уровне налогообложения добычи сложно. Очень сложно.

Что касается себестоимости газа, то «Газпром» проводит очень тщательную работу по снижению себестоимости при том, что за последние 10 лет у нас уровень повышения внутренних цен на добычной газ на 60% ниже, чем индексы-дефляторы Министерства экономики. У нас, например, в 2012 году в отношении 2011 года, если убрать НДС, рост себестоимости — 0,4%. В прошлом году этот рост был 9%, немного больше, при том, что по 2011 году, как вы знаете, индекс-дефлятор по промышленности был 18,8%. У нас основные месторождения, как вы знаете, сейчас с падающей добычей, мы вкладываем большие средства в добычные комплексы, имею в виду дожимные компрессорные станции, для того, чтобы увеличить газоотдачу по действующим месторождениям. И конечно, увеличение ставки НДС приведет только к свертыванию объемов добычи, но ни к чему другому.

ВОПРОС: Агентство Reuters, Денис Пинчук. Можно, пожалуйста, еще раз уточнить финансовый прогноз на 2012 год, учитывая, что в первом полугодии происходит спад производства и продаж, — я имею в виду прогнозы по показателю EBITDA и чистой прибыли? И второй вопрос: считаете ли вы необходимым дополнительное повышение внутренних цен в текущем году? Если да, то когда, на сколько и зачем? Спасибо.

А.В. КРУГЛОВ: По 2012 году, еще раз: мы ожидаем выручку в размере порядка 160 млрд долл. и EBITDA около 58 млрд долл. В 2011 году у нас EBITDA была порядка 66 млрд долл. И выручка у нас была где-то порядка 157–158 млрд долл.

Е.Е. КАРПЕЛЬ: Решение по уровню цен на внутреннем рынке принимается в «Прогнозе социально-экономического развития РФ», утверждаемом вместе с бюджетом РФ на конкретный год. Там было предусмотрено повышение цен на 2012 год в размере 15%. Потом был перенесен срок введения этого повышения с 1 января 2012 года на 1 июля 2012 года. С 1 июля цены на газ повысятся на 15%. И это даст, в среднем по году, как Андрей Вячеславович уже говорил в своем выступлении, 7,5% роста стоимости газа за 2012 год.

Д. ПИНЧУК: Есть ли у «Газпрома» предложения о дополнительном повышении, не считая вот этого уже запланированного?

А.В. КРУГЛОВ: В 2012 году такое не планируется.

ВОПРОС: Агентство Bloomberg, Анна Ширяевская. Два уточняющих вопроса по рублевым биржевым облигациям. Вы на 300 млрд руб. зарегистрировали трехлетние облигации?

А.С. ИВАННИКОВ: Зарегистрирована в прошлом году программа размещения биржевых облигаций общим объемом 300 млрд руб.

Планируемый объем выпуска рублевых биржевых облигаций в этом году — до 30 млрд руб.

Ситуация будет зависеть от того, что будет происходить на внутреннем и на внешнем рынках. Будут это рублевые облигации, или это будут заимствования бондовые, или это будет кредит — будет зависеть от ситуации на рынках. Может быть и то, и то — совмещенный инструмент.

А.В. КРУГЛОВ: Можно сейчас говорить о том, что планируем летом разместить еврооблигации.

А. ШИРЯЕВСКАЯ: На 2,5 млрд долл., да?

А.В. КРУГЛОВ: Посмотрим.

А. ШИРЯЕВСКАЯ: Второй вопрос по добыче. Я правильно поняла, что вы планируете до сих пор 513 млрд куб. м?

А.В. КРУГЛОВ: Да, на уровне прошлого года.

А. ШИРЯЕВСКАЯ: И вопрос по инвестпрограмме. Вот сейчас идет речь о 843 млрд руб. на 2012 год.

А.В. КРУГЛОВ: Да, с учетом корректировки на 67 млрд руб., которая планируется по итогам полугодия.

А. ШИРЯЕВСКАЯ: Но сейчас уже можно сказать, что будет около 1 трлн руб. инвестпрограмма утверждена в сентябре?

А.В. КРУГЛОВ: Нет, сейчас пока еще нельзя об этом сказать.

А. ШИРЯЕВСКАЯ: То есть новых цифр пока вы не даете?

А.В. КРУГЛОВ: Пока мы ориентируемся на планируемое увеличение инвестпрограммы на 67 млрд руб. То есть это получается суммарно, Вы правильно сказали, 843 млрд руб. Пока мы ориентируемся на эту цифру.

ВОПРОС: Газета «РБК Daily», Екатерина Сафонова. Какой объем капвложений запланирован на 2013 и 2014 годы? Спасибо.

А.В. КРУГЛОВ: Сопоставимый с уровнем 2012 года, то есть порядка 800 млрд руб. в 2013 году и в 2014 тоже. Это объем инвестпрограммы в целом — включая и капитальные вложения, и долгосрочные финансовые вложения.

ВОПРОС: Газета «Московские новости», Алексей Гривач. Вопрос по инвестпрограмме. В предыдущие годы вы анонсировали более серьезные

капвложения — где-то 4,5 трлн руб. за три года. Сейчас вы говорите, что серьезная корректировка вниз. От каких инвестпроектов вы решили отказаться? Спасибо.

А.В. КРУГЛОВ: То, что касается инвестпрограммы. Мы не говорим о том, что мы отказываемся от каких-то проектов. Просто начало реализации некоторых проектов несколько сдвинуто по времени. Это прежде всего касается того, что мы не заключили еще соглашение с Китаем, которое планировалось заключить: еще нет договоренности по цене. А в предыдущий год мы ориентировались на то, что такое соглашение будет уже заключено, и что, соответственно, достаточно большой объем инвестиционной программы будет направлен на освоение месторождений Восточной Сибири и на строительство транспортной инфраструктуры для поставок газа в Китай. Это первое.

И второе, я имею в виду из основных проектов — это то, что еще пока не принято инвестиционное решение по Штокмановскому проекту. Речь не идет об отказе от наших инвестиционных планов. Это просто корректировка по срокам. Соответственно, объемы инвестпрограммы в результате не такие, как были раньше.

С. САВАТЕЕВА: Андрей Вячеславович, Вы не ответили на мой вопрос. Вы ответили про евробонды, но не ответили про АДР, по поводу закона, который уже вступил в силу. И в связи с этим еще уточняющий вопрос. Подсчитали ли уже, сколько владельцев АДР лишилось права голоса, в результате введения этого закона, уже на завтрашнем собрании? И в целом на будущее вы планируете как-то добиваться смягчения этого закона? И какие риски видите для стоимости ваших АДР из-за этого закона? Спасибо.

А.В. КРУГЛОВ: Повторю еще раз. Что касается того, сколько владельцев АДР не захотело раскрыть себя и будет ли такая цифра озвучена на завтрашнем годовом собрании: в настоящее время мне не известно о том, какая конкретно цифра была раскрыта. Это надо будет посмотреть по итогам работы с депозитарием. О том, какое влияние это окажет: когда закон только принят и мы живем достаточно короткий промежуток времени в новом правовом поле, еще трудно говорить о том, насколько негативное или позитивное влияние будет оказано на уровень капитализации. Я могу сейчас сказать, что мне кажется, что с учетом финансовых результатов компании «Газпром» и с учетом той дивидендной доходности, которую компания показывает, уровень капитализации мог бы быть выше, чем сейчас.

ВОПРОС: Агентство «ИТАР-ТАСС», Мария Татевосова. Скажите, пожалуйста, а текущий статус Виктора Алексеевича Зубкова позволяет ему получить вознаграждение по итогам 2011 года как Председателю Совета директоров?

Это вопрос актуальный перед собранием акционеров.

Е.А. ВАСИЛЬЕВА: На сегодняшний день по нашей отчетности, по тем материалам, которые у нас есть, мы рассчитали действительно Председателю Совета директоров сумму вознаграждения, и она будет выплачена, так как сегодня Виктор Алексеевич является негосударственным служащим. Поэтому сегодня ему по законодательству есть все возможности выплатить. Спецпредставитель по взаимодействию с Форумом стран-экспортеров газа — это не должность, это функция. И он будет и дальше представлять интересы «Газпрома» и за рубежом, и в России. Поэтому ему все положено.

ВЕДУЩИЙ: Спасибо. Пресс-конференция закончена.